

Sonderedition Expertenpool 2026
Über 25 Jahre OrhIDEAL
www.orhideal-image.com



Begegnung mit

Dr. Armin Bauer Gemeinschaftspraxis Dres. Bauer

Qualitätsanbieter des Monats

original • responsible • honest

Erfolge aus dem Mittelstand im Podium der Starken Marken

ORHIDEAL® IMAGE



Orhidea Briegel Herausgeberin und Expertin für ImageDesign präsentiert...

durch das
**objektiv
gesehen**

Dank fortschrittlicher Therapieansätze mit Digitalisierung und HighTech
„Feste Zähne in einem Tag“ von Dr. Armin Bauer

Visionär der modernen Zahnmedizin
Mit Erfahrung und High-Tech zum

Implantologie Mastermind

Dr. Armin Bauer steht für eine Form moderner Zahnmedizin, die nicht auf maximale Eingriffe, sondern auf maximale Verantwortung und Digitalisierung setzt. Prävention, Prophylaxe und Substanzerhalt sind für ihn tragende Säulen im Praxisalltag. Seine Arbeit ist geprägt von dem Anspruch, für jeden Patienten die sinnvollste Lösung zu finden, nicht die aufwendigste! Als erfahrener Implantologe mit über 25 Jahren Praxis und mehr als 10.000 gesetzten Implantaten misst Dr. Bauer Fortschritt an Verantwortung. Seine Nähe zur minimalinvasiven Implantologie, zur MIMI®-Philosophie und zu Konzepten wie „Feste Zähne an einem Tag“ ermöglicht beste Ergebnisse durch präzise Planung und durch tiefe Achtung biologischer Zusammenhänge. Der bewusste Verzicht auf routinemäßigen Knochenaufbau, der respektvolle Umgang mit Gewebe, der Einsatz metallfreier Materialien dort, wo sie medizinisch sinnvoll sind, folgen keinem Trend, sondern seinem klaren ethischen Kompass. Seine zahnmedizinische Versorgung beginnt beim Erhalt von Zahnschubstanz, reicht bis zum innovativen Zahnersatz und unterliegt konsequent dem Prinzip der langfristigen Sinnhaftigkeit. So wird der Zahnarztbesuch ein bleibend positives Erlebnis! Orhidea Briegel, Herausgeberin

„Nicht alles, was medizinisch möglich ist, ist für den Patienten sinnvoll. Meine Aufgabe ist es, genau diesen Unterschied zu erkennen!“

www.zahnarztpassau.de

Vorbild ganzheitlicher Betrachtung mit minimalinvasiven Methoden

OrhIDEAL: Herr Dr. Bauer, Sie denken Zahnmedizin vom Erhalt her, von der Prophylaxe bis ins Erwachsenenalter. Wenn Zahnersatz notwendig wird, setzen Sie auch hier auf besonders schonende und innovative Verfahren. Während Implantologie vielerorts als komplexer Hochrisikoprozess dargestellt wird, sprechen Sie von einfacher, biokonformer Zahnmedizin. Ist das Understatement oder gelebter Praxisalltag?

Dr. Armin Bauer: Es ist gelebter Praxisalltag. Implantologie ist heute medizinisch sehr ausgereift. Entscheidend ist nicht, wie aufwendig ein Eingriff ist, sondern wie sinnvoll er für den einzelnen Patienten ist. Mein Anspruch ist es, Lösungen umzusetzen, die funktionieren und den Körper möglichst wenig belasten. „Einfach“ bedeutet für mich nicht oberflächlich, sondern präzise geplant und biologisch durchdacht. Diese Haltung ist über viele Jahre in der minimalinvasiven Implantologie gewachsen und sie prägt jede Entscheidung in meiner Praxis. Darauf verlassen sich meine Patienten.

Instanz für substanzschonende Zahnmedizin:

DENTAL-STRATEGIE und Menschenfreund

Setzt seine Vision zielstrebig um: „Biokompatibel“, sprich höchst verträglich und langlebig müssen für Dr. Armin Bauer moderne, zahnmedizinische Lösungen sein. Mit seinen Praxen in Bayern (Passau) und in der Schweiz (Brunnen) verbindet der sympathische Vordenker zwei Gesundheitskulturen, die eines gemeinsam haben: den Anspruch auf Qualität.

Seine Patienten kommen nicht nur wegen der modernsten Technik, sondern wegen der Sicherheit verstanden und deshalb optimal versorgt zu werden.

Ihre Arbeit wird auffallend häufig weiterempfohlen, über persönliche Empfehlungen ebenso wie über fachliche Netzwerke. Auch unsere MEDI-Pool-Botschafterin Dr. med. dent. Petra Döhring www.dr-doehring-zahnlifting.com hat Sie aufgrund Ihrer schonenden Arbeitsweise als Qualitätsanbieter des Monats vorgeschlagen. Was, glauben Sie, überzeugt Patienten langfristig?

Ich glaube, Patienten spüren sehr genau, ob Medizin nach Schema oder nach Maß betrieben wird. Viele kommen mit der Sorge, dass mehr gemacht wird, als eigentlich notwendig wäre. Wenn sie erleben, dass Entscheidungen nachvollziehbar erklärt werden, dass Eingriffe reduziert und Risiken bewusst vermieden werden, entsteht Vertrauen. Ich bringe medizinische Qualität, menschliche Ansprüche und wirtschaftliche Vernunft in Einklang zur Zufriedenheit der Patienten.

Sie positionieren sich sehr deutlich gegen routinemäßigen Knochenaufbau und Lappenbildung, also das Aufschneiden von Zahn-

fleischgewebe beim Implantieren. Hier gelten Sie auch als sehr konsequent, nicht wahr?

Das bin ich. Knochenaufbau ist in vielen Fällen nicht zwingend erforderlich ist, wird aber dennoch angeboten. Er ist teuer, zeitaufwendig, sehr komplikationsreich und für den Patienten oft belastend. Wenn ich vorhandene Knochensubstanz intelligent nutzen kann, warum sollte ich das ignorieren? Minimalinvasive Verfahren zeigen seit Jahren, dass es auch anders geht. Man muss sie nur anwenden wollen. Mir ist wichtig, dass Patienten ein sanftes Implantologie-Erlebnis haben und endlich wieder normal zubeißen können. Ohne Schmerzen oder Unsicherheiten.

Diese Haltung spiegelt sich auch in den Systemen wider, mit denen Sie arbeiten, unter anderem mit der MIMI®-Methode des Implantatherstellers CHAMPI-ONS-IMPLANTS. Sie bieten in Ihrer Praxis das ganze Spektrum an. Was hat Sie daran überzeugt?

Die minimalinvasive Implantation nach dem MIMI®-Protokoll folgt einem biologischen Grundprinzip: Respekt vor dem Gewebe. Keine unnötige Schnitte, kein chirurgisches Großmanöver, wenn es nicht nötig

Dr. Armin Bauer wurde von unserer MEDI-Pool Botschafterin Dr. Petra Döhring als Qualitätsanbieter nominiert



ist. Die natürliche Schutzschicht des Knochens bleibt erhalten. Das umgebende Gewebe wird geschont. Wichtige Strukturen bleiben unverletzt. Dadurch heilt alles schneller. Es ist weniger belastend und der Patient wird deutlich schneller wieder fit. Das überzeugt.

Ihre minimalinvasive Versorgung verbindet Sie mit dem Konzept „Feste Zähne an einem Tag“. Ein Slogan, der Aufmerksamkeit erzeugt, aber auch erklärungsbedürftig ist. Was passiert hier medizinisch tatsächlich bei einem Sofortimplantat?

Entscheidend ist zunächst die sorgfältige Voruntersuchung. Nicht jeder Fall ist gleich, aber deutlich mehr Fälle sind lösbar, als viele Patienten vermuten. Wir analysieren sehr genau die individuelle Ausgangssituation, wie Knochensubstanz, allgemeine Gesundheit, Belastbarkeit und Erwartungen. In geeigneten Fällen setzen wir vier bis sechs Implantate pro Kiefer, häufig mit schräg gesetzten Implantaten im Seitenzahnbereich, um die vorhandene Knochensubstanz optimal zu nutzen. Noch am selben Tag versorgen wir den Patienten mit einer feststehenden provisorischen Brücke. Ziel ist, dass er sofort wieder essen, sprechen und lachen kann, ohne monatelange, lose Übergangslösungen.

Sie arbeiten dabei mit dem sogenannten Fast-&-Fixed-Ansatz. Was unterscheidet diese Methode von klassischen Implantationskonzepten?

Der eigentliche Mehrwert liegt nicht in der Geschwindigkeit, sondern in der klugen Reduktion. Statt den Kieferknochen aufwendig aufzubauen, nutzen wir gezielt das vorhandene Knochenangebot. Durch die spezielle Positionierung – insbesondere der schräg gesetzten Implantate – erreichen wir eine sehr hohe Primärstabilität, die eine sofortige Versorgung überhaupt erst möglich macht. Für den Patienten

bedeutet das weniger operative Schritte, kürzere Behandlungszeit und ein deutlich geringeres Belastungserleben. Gleichzeitig bleibt die Lösung stabil und langfristig tragfähig.

Viele Patienten berichten, dass nicht der Zahnverlust selbst, sondern der Alltag mit herausnehmbaren Prothesen ihr Selbstbewusstsein nachhaltig beeinträchtigt. Ist das auch Ihre Erfahrung aus der Praxis?

Ja, das erlebe ich seit vielen Jahren sehr deutlich. Wackelnde Prothesen erzeugen beim Sprechen oder Essen permanente Unsicherheit. Viele Patienten beginnen, sich zurückzunehmen, unbewusst sogar das Lachen zu vermeiden. Festsitzender Zahnersatz gibt nicht nur Funktion zurück, sondern auch seelische Stabilität im Alltag und damit auch Würde. Dieser psychologische Effekt wird oft unterschätzt. Wenn Patienten plötzlich wieder spontan lachen oder ohne Nachdenken essen, weiß ich sehr genau, warum ich diesen Weg gehe. In 25 Jahren habe ich bereits über 10.000 Implantate gesetzt.

Nach der Sofortversorgung folgt bei Ihnen eine zweite Phase. Warum ist diese Zweistufigkeit wichtig?

Nach der Einheilphase von drei bis sechs Monaten ersetzen wir den provisorischen Zahnersatz durch eine hochwertige endgültige Lösung, häufig aus Vollkeramik. Das verbindet schnelle Lebensqualität mit langfristiger Stabilität. Beides gehört zusammen.

Keramik ist ein gutes Stichwort. Ich bin selbst ein Freund der Metallfreiheit im Mund. Man schätzt Sie als Spezialist für Keramikimplantate und metallfreie Versorgung: Ein Feld, das Erfahrung, Präzision und klare Indikationsentscheidungen erfordert. Trotzdem ist es noch längst kein Standard. Woran liegt das aus Ihrer Sicht?

Zähneklappern war gestern – Vertrauenspartner für Patienten und Mitarbeiter

Angst ist kein Randthema in der Zahnmedizin. Dr. Armin Bauer begegnet ihr nicht mit Autorität oder technischer Überlegenheit, sondern mit Klarheit, Ruhe, nachvollziehbaren Entscheidungen. Sein Konzept setzt bewusst auf Schonung, körperlich wie emotional. Dabei schaffen transparente Abläufe Sicherheit. Hier wird nicht mehr gemacht als nötig, aber alles, was sinnvoll ist.

Dass Vertrauen hier ein wichtiger Wert ist, zeigt sich nicht nur im Umgang mit den Patienten, sondern ebenso in der Art der Zusammenarbeit im Team.

„Zahnerhalt und Prophylaxe stehen bei uns an erster Stelle.“

www.zahnarzt-brunnen.info

www.zahnarztpassau.de

Vertrauen durch Transparenz

**Gehört zum CHAMPIONS-
IMPLANTS Expertenzirkel**

Dr. Bauer steht für Innovations-
offenheit und interdisziplinären
Austausch. Fortschritt bedeutet
für ihn Genauigkeit, Planung und
Langfristigkeit. Darum ist er
Anwender der CHAMPIONS
IMPLANTS Methode aus dem
Future-Center der
Zahnmedizin.

„Moderne Implantologie bedeutet
innovative Reduktion für ideale
Ergebnisse – weniger Eingriffe und
Belastung für mehr Stabilität.“

Ganz einfach, Frau Briegel. Weil Zahnmedizin
oft noch zu isoliert betrachtet wird. Implantate,
Kronen und Füllungen verbleiben über viele
Jahre – manchmal Jahrzehnte – im Körper.
Deshalb spielt für mich die Biokompatibilität
eine zentrale Rolle. Zirkonoxidkeramik ist me-
tallfrei, extrem gut verträglich und zeigt in der
Praxis sehr stabile Langzeitergebnisse. Gera-
de im sichtbaren Frontzahnbereich kommt
die Ästhetik ohne Kompromisse als ein wei-
terer Aspekt hinzu. Deshalb ist die sogenannte
„weiße Implantologie“ für mich kein Trend,
sondern eine konsequente Weiterentwick-
lung moderner Zahnmedizin. Als DGI-zer-
tifizierter Implantologe setze ich Keramik
dort ein, wo sie medizinisch sinnvoll ist und
dem Patienten langfristig Vorteile bietet.

**Sie gehen also nicht dogmatisch vor,
sondern differenziert. Es gibt dennoch
Kollegen, die Keramik grundsätzlich
ablehnen oder meiden. Worin liegt aus
Ihrer Sicht der Unterschied zwischen
Erfahrung und Vorbehalt?**

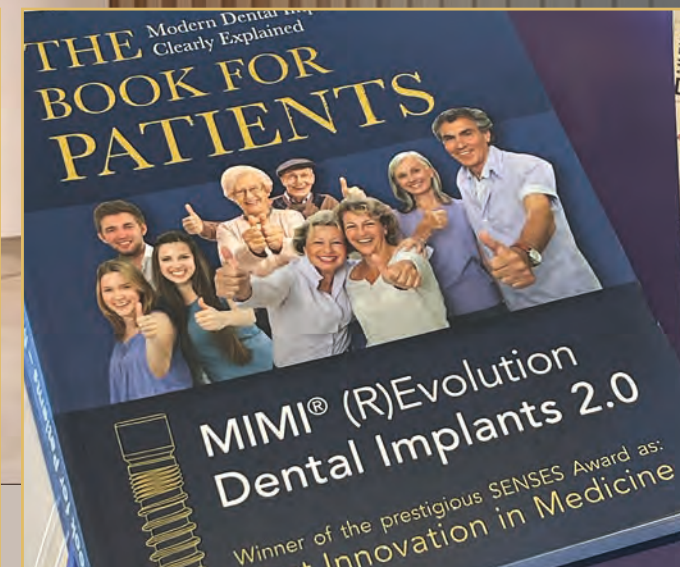
Ich treffe keine leichtfertigen Materialent-
scheidungen aus Überzeugung oder Vorliebe,
sondern ausschließlich aufgrund klinischer Er-
fahrung. Keramik ist kein Allheilmittel, aber in
vielen Situationen eine sehr gute Lösung. Der
Unterschied liegt darin, zu wissen, wann wel-
ches Material sinnvoll ist.

Ich habe über viele Jahre sowohl mit Titan
als auch mit Keramik gearbeitet. Diese
Vergleichbarkeit gibt Sicherheit. Mein An-
spruch ist nicht, per Muss ein Material zu
einsetzen, sondern für jeden Patienten die
verträglichste, funktionell sinnvollste und
ästhetisch stimmigste Lösung zu finden.

**Kritiker argumentieren, Keramikim-
plantate seien weniger belastbar oder
technisch anspruchsvoller als Titan. Wie
begegnen Sie solchen Einwänden?**

Diese Einwände stammen häufig aus feh-
lender Erfahrung mit modernen Systemen.
Hochwertige Zirkonoxidimplantate haben
sich technisch enorm weiterentwickelt. Ent-
scheidend ist nicht das Material allein, son-
dern wie gesagt die Planung, Einbringung
und Indikationsstellung. Richtig eingesetzt,
bieten Keramikimplantate heute eine sehr
hohe Stabilität und ausgezeichnete Langzeiter-
gebnisse. Es muss zur Situation des Patien-
ten passen. Genau diese differenzierte An-
wendung macht den Unterschied.

**Sie sprechen viel von Maß, Orientierung
und passgenauen Entscheidungen. Das
setzt voraus, dass man die Ausgangsla-
ge sehr genau kennt. Welche Rolle spielt
für Sie die diagnostische Klarheit im
Entscheidungsprozess?**



**MIMI® – Minimal Invasive
Method of Implantation**

Das Prinzip:
Die Implantation erfolgt
gewebeschonend. Die
natürliche Knochen-
umgebung bleibt intakt,
was die Heilungsphase
verkürzt und das
Komplikationsrisiko
reduziert.

MIMI® steht damit für einen
Paradigmenwechsel in der
Implantologie.

Qualitätsanbieter im Einsatz

Dentalkonzepte mit Blick über den Tellerrand

Vorteile von CHAMPIONS®-IMPLANTS

Schonender Eingriff

Minimalinvasive Implantation ohne Aufschneiden des Zahnfleisches – weniger Schmerzen, weniger Schwellung.

Schnellere Heilung

Das umliegende Gewebe bleibt weitgehend unberührt, dadurch erholt sich der Körper deutlich schneller.

Offt ohne Knochenaufbau

Vorhandener Knochens wird gezielt genutzt – zusätzliche Operationen können häufig vermieden werden.

Feste Zähne in kurzer Zeit

In vielen Fällen ist eine sofortige Versorgung möglich – keine langen Übergangsphasen mit Prothesen.

Hohe Stabilität und Sicherheit

Präzise Implantatformen sorgen für festen Halt und verlässliche Langzeitergebnisse.

Biokompatible Materialien

Sehr gute Verträglichkeit – geeignet auch für sensible Patienten.

Weniger Belastung für den Körper

Kürzere Behandlungszeiten, weniger Eingriffe, geringeres Komplikationsrisiko.

Planungssicherheit

Die Behandlung ist klar strukturiert, gut planbar und transparent erklärt.

[www.instagram.com/
zahnarztpraxis_dr_armin_bauer](https://www.instagram.com/zahnarztpraxis_dr_armin_bauer)

Angesehen auf dem OrhIDEAL Podium

Als Experte und Interviewpartner in der Galerie der idealen Arbeitgeber IDEAL workplace, der gefragten Media-Faces und Qualitätsanbieter CHEFSACHE gibt Dr. Armin Bauer Einblicke in seine Arbeitsphilosophie.



Patientenverstehender

Eine zentrale, Frau Briegel. Gute Entscheidungen entstehen nicht aus Erfahrung allein, sondern aus Sicht. Je präziser ich erkenne, wie die individuelle Situation eines Patienten aussieht, desto ruhiger und sicherer kann ich entscheiden. Moderne Zahnmedizin beginnt für mich deshalb immer mit einer exakten Diagnostik. Sie schafft Transparenz, für mich und für den Patienten.

Ihre Praxis arbeitet stark digitalisiert, von Intraoralscannern über CAD/CAM bis hin zur Keramikversorgung innerhalb einer Sitzung. KI ist auch im Anmarsch in Ihrem Berufsstand. Ist diese Digitalisierung für Sie in erster Linie Komfort oder nur ein medizinisch-logischer Fortschritt? Beides. Digitale Abformung bedeutet Präzision, Zeitersparnis und weniger Stress für den Patienten. Keine unangenehme Abdruckmasse, kein lästiges Provisorium. Der Zahnersatz entsteht passgenau, oft in einer Sitzung. Das ist moderner Standard, wenn man ihn konsequent nutzt. Nach dem Beratungsgespräch wird die zu behandelnde Stelle mit einer digitalen Intraoralkamera erfasst. In Sekunden wird das komplette Gebiss gescannt und in den Computer übertragen. Im direkten Anschluss wird Ihr neuer Zahn am Computer in einem 3-D-Modell erstellt und danach maschinell aus einem Keramikblock ausgeschliffen. Nur wenig später kann so der neue Zahn in einer Sitzung eingesetzt werden.

Wow, Herr Dr. Bauer, die Technik macht Turbo-Behandlungen möglich! Ihre technische Ausstattung ist beeindruckend und unterstützt Ihre speziellen Konzepte für Angstpatienten. Das verlangt nicht nur technisches Know-how, sondern auch ein Gespür für Menschen. Wie gehen Sie mit ängstlichen Patienten um?

Mir gelingt es, diese Spannung zu erkennen und ernst zu nehmen. Viele Patienten kommen nicht nur mit einem Zahnproblem. Dahinter steckt oft ein alter Erfahrungsballast, eine Vorgeschichte. Denn Angst entsteht selten aus dem aktuellen Befund, sondern aus früheren Erlebnissen. Aus Kontrollverlust, Ungewissheit, eben dem Gefühl, ausgeliefert zu sein. Techniken wie Laserbehandlung oder die Möglichkeit einer Vollnarkose sind dabei wichtige Werkzeuge. Sie wirken aber nur dann, wenn sie eingebettet sind in eine ruhige, transparente Kommunikation. Wenn Angst reduziert wird, wird die Behandlung deutlich entspannt und erfolgreicher.

Ihr Repertoire der therapeutischen Möglichkeiten überzeugt mich. Eine wichtige Frage hätte ich jetzt fast vergessen. Zahnerhalt und Implantologie gelten bei uns Laien oft als Gegensätze. Wie verbinden Sie beides in Ihrer Praxis?

Das ist kein Widerspruch, sondern eine klare Reihenfolge. Unser primäres Ziel ist es, Zähne so lange wie möglich durch Prävention gesund zu erhalten. Ein wichtiger Baustein ist dabei die Prophylaxe als frühzeitige Intervention. Bei Patienten mit erhöhter Kariesanfälligkeit arbeiten wir zum Beispiel mit speziellen Schutzlacken in einem auf jeden Patienten abgestimmten Mischungsverhältnis. Die Methodik wurde schon vor vielen Jahren in der Schweiz entwickelt. Die Lacke versiegeln die Zahnoberfläche, machen sie widerstandsfähiger gegen Säureangriffe und helfen, den pH-Wert im Mundmilieu zu stabilisieren. Das klingt vielleicht banal, hat aber eine große Wirkung. Vor allem langfristig. Regelmäßig angewendet, kann man damit Schäden oft vermeiden, bevor sie überhaupt entstehen.

Und wenn dennoch Karies entsteht? Da gehen Sie sicher auch nicht mehr konventionell vor?

Der Mensch und die Technologie – Dr. Bauer spricht die Sprachen beider Welten.

Mit digitaler Volumentomographie (DVT), abdruckfreier Intraoralscanner-Technologie und CAD/CAM-gestützter Behandlungsplanung schaffen ein exakte Sicht auf Zahn-, Knochen- und Gewebestrukturen. Das ermöglicht vorhersagbare Therapien, vermeidet unnötige operative Schritte und gibt Patienten vor allem eines: Sicherheit in der Entscheidung.

„Durchdachte Entscheidungen beginnen immer mit präziser Sicht.“



„Ich betrachte es ganzheitlich. An dem Zahn hängt ja ein Mensch.“

Wir setzen sehr bewusst auf Laserbehandlungen. Der Laser erlaubt es uns, kariöse Stellen äußerst präzise und gewebeschonend zu entfernen. Häufig ganz ohne klassisches Bohren. Weil die effektive, behutsame Zahnbehandlung im Mittelpunkt unserer Bemühungen steht, vertrauen wir seit vielen Jahren schon auf diese innovative Technologie. Das reduziert Schmerzen und ist, wie bereits gesagt, gerade für Angstpatienten ein entscheidender Vorteil. Auch hier um möglichst hohen Substanzerhalt.

Implantologie kommt also erst ins Spiel, wenn ein Zahn trotz aller Maßnahmen nicht mehr zu retten ist, nicht wahr?

So ist es. Dann müssen wir geschwächte Zähne ersetzen, um den Kiefer zu entlasten. Wer die eigenen Zähne oder seine Implantate konsequent pflegt, schafft die besten Voraussetzungen für langfristige Stabilität.

Apropos Stabilität. Machen Sie eigentlich Parodontose-Behandlungen?

Die Parodontose ist leider nicht heilbar, aber sehr gut behandelbar, sodass die Symptomatik weitestgehend eingedämmt werden kann. Mithilfe vielfältiger Therapieansätze sind wir in der Lage, die zahlreichen unterschiedlichen Parodontoseformen einzudämmen.

In einer Fachzeitschrift habe ich gelesen, dass Sie auch kieferorthopädische Lösungen anbieten und sogar mit einer eigenen logopädischen Anbindung arbeiten? Das geht deutlich über klassische Zahnmedizin hinaus. Warum ist es Ihnen wichtig, funktionelle Themen wie Zahnstellung, Kieferentwicklung und Sprache so eng in Ihr Praxiskonzept einzubinden?

Ich erwähnte es ja bereits. Zähne sind ein System. Ein Gebiss funktioniert nicht isoliert. Zahnstellung, Kieferfunktion, Muskulatur und auch Sprache hängen eng zusammen, als viele vermuten. Wenn wir langfristig stabile Ergebnisse erzielen wollen, sei es beim Zahnerhalt, bei Implantaten oder bei ästhetischen Korrekturen, müssen wir diese Zusammenhänge berücksichtigen. Kieferorthopädie bedeutet für uns deshalb nicht nur „Zähne gerade stellen“, sondern Funktion ordnen.

Eine falsche Zahn- oder Kieferstellung kann langfristig zu Überlastungen, Entzündungen oder sogar zu Problemen bei Implantaten führen. Deshalb ist es sinnvoll, frühzeitig gegenzusteuern. Die enge Zusammenarbeit mit der Logopädie ergänzt diesen Ansatz konsequent. Gerade bei Kindern, aber auch bei Erwachsenen, spielen Schluckmuster, Zungenlage und Sprechfunktion eine entscheidende Rolle für die Stabilität kieferorthopädischer Ergebnisse. Wenn diese Faktoren unbeachtet bleiben, arbeiten Zahnmedizin und Kieferorthopädie oft gegen die natürliche Funktion. Unser Ziel ist es, Strukturen und Funktionen in Einklang zu bringen, nicht Symptome isoliert zu behandeln. Diese interdisziplinäre Betrachtung sorgt dafür, dass Ergebnisse nicht nur ästhetisch überzeugen, sondern auch langfristig stabil bleiben.

Zum Abschluss: Wenn Sie Ihre Arbeit in einem Satz zusammenfassen müssten, wie würde er lauten?

Unkomplizierte, schonende und biokonforme Zahnmedizin, die funktioniert, ohne unnötige Umwege, aber mit maximalem Respekt vor dem Menschen.

On Point, Herr Dr. Bauer! Genauso habe ich Sie hier heute erleben dürfen. Vielen Dank für das aufschlussreiche Gespräch. Ich wünsche Ihnen weiterhin so viel Erfolg. Vielen Dank, Frau Briegel, und herzliche Grüße in das OrhIDEAL Netzwerk. Ihre Podiumspartner sind bei uns als Neupatienten jederzeit willkommen.





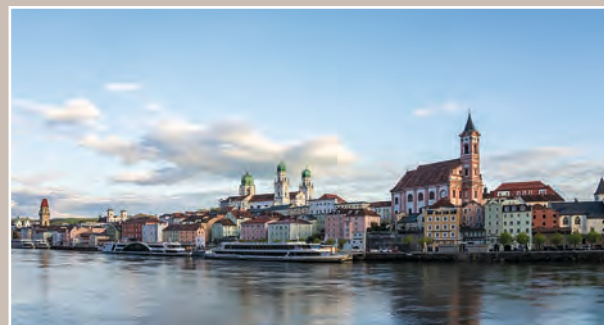
Leistungen

- Bleaching
- Implantologie / Fast and Fixed-System + Keramik-implantate
- CHAMPIONS IMPLANTS nach dem MIMI®-Protokoll
- Parodontose-Behandlungen
- Metallfreie Keramikfüllungen an einem Tag / CEREC – Amalgamsanierung
- Vorsorge
- Kieferorthopädie
- Lack zum Zahnschutz
- Laser



PRAXIS-STANDORT PASSAU

Tel. +49 - 851 37777
info@zahnarztpassau.de
www.zahnarztpassau.de



PRAXIS-STANDORT BRUNNEN/SCHWEIZ

Tel. +41- 418 205522
info@zahnarzt-brunnen.info
www.zahnarzt-brunnen.info



Orhideal: regional gestärkt - global verbunden - fachübergreifend inspiriert

Die Tunnelbauer



Feinmechanik



Die Mechatroniker



Chemiebranche



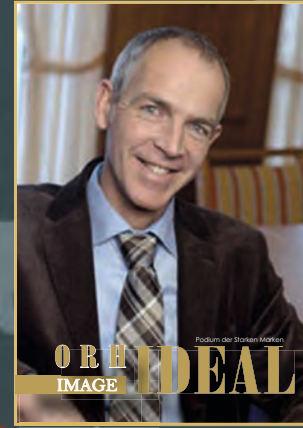
Edel-Maschinenbau



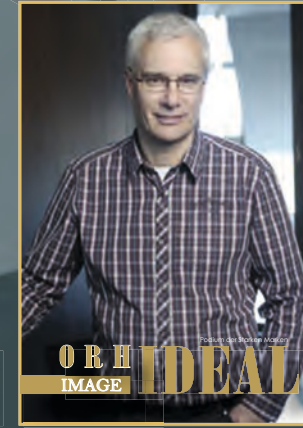
Motorantrieb



Schleiftechnik



Leitsysteme



Flughafen München



GHM Handwerksmesse



Blendschutz Hersteller



Raumakustik Hersteller



Möbel Design Hersteller



Unternehmer, die ihre Markenbotschaft persönlich verkörpern: Neben Titelgesichtern, wie Roland Schreiner - Schreiner Group, Prinz Luitpold von Bayern- Royal Branding, Wolfgang Grupp/ TRIGEMA u.v.a. reiht sich auch Qualitätsanbieter Dr. Armin Bauer in die schon legendäre HALL OF FAME der Helden aus dem Mittelstand auf dem Orh-IDEAL Unternehmerpodium ein. Hier geht es um gelebte Werte, Ethik, Originalität und Individualität in der Wirtschaft, vor allem um das Verantworten des eigenen Tuns und durch die Verkörperung des eigenen Unternehmens dazu zu stehen. Wir freuen uns über diese Kooperation!

IT for small business



BIG DATA business



Kosmetik Hersteller



Em-eukal Hersteller



Taschen Hersteller



Luxus Küchen Handel



Hocker Hersteller



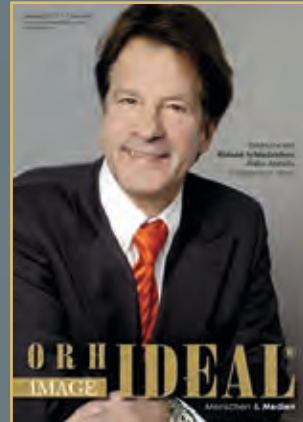
Schraner Brandschutz



Beton Verschalungen



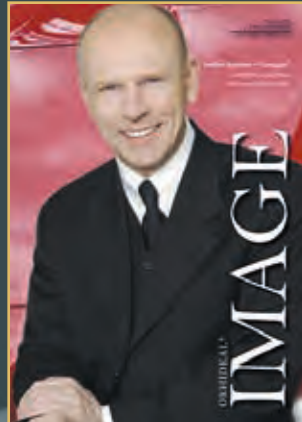
Radio Sender



TV Produktion



KFZ Pflege Hersteller



Büro (Versand-)Handel



Notariat



Hörakustik



Fassaden Verklebung



Solar-Zentrum Bayern



Winterdienst





ABRECHNUNGSSERVICE
UND PRAXISMANAGEMENT
FÜR ZAHNÄRZTE

KONTAKT & INFOS:

Tel.: 089 / 780 688 48

DENTAPOOL,
Martlbauerfeld 7
82065 Baierbrunn

info@dentapool.com

Dienstleister des Monats



Kerstin Paschold

POSITIVE, FLEXIBLE, PROFESSIONAL
**LEISTUNGEN &
WARUM DENTAPOOL**

www.dentapool.com



MEHR ZEIT FÜR IHRE PATIENTEN

Die Ansprüche Ihrer Patienten steigen, während Sie als Zahnarzt immer mehr auch als Unternehmer gefragt sind?

Wir unterstützen seit dem Jahr 2005 Zahnärzte in allen Bereichen der zahnärztlichen Abrechnung, schaffen Ihnen somit mehr Zeit für Patienten und Mitarbeiter.

Bei DENTAPOOL finden Sie in Kerstin Paschold Ihren persönlichen Ansprechpartner und Direktkontakt. Es steht Ihnen ein Netzwerk qualifizierter Fachkräfte aus dem medizinischen-, sowie zahnmedizinischen Bereich zur Verfügung. Im Mittelpunkt unserer Leistungen steht vor allem Ihre Zufriedenheit.

Vertrauen ist die Basis für unseren Erfolg, für eine zuverlässige Zusammenarbeit, verbunden mit einem hohen Qualitätsbewusstsein und dem Sinn für innovative Lösungen.

UNSERE LEISTUNGEN

- Wir erledigen für Sie im Bereich der zahnärztlichen Abrechnung nahezu sämtliche Arbeiten in Abstimmung mit den für Sie relevanten, individuellen Anforderungen Ihrer Praxis.
- Jede Rechnung wird auf Richtigkeit und Vollständigkeit überprüft. Rechnungsversand und Mahnwesen erfolgen gemäß Ihrer Vorgaben individuell. Entsprechend der Gebührenordnungen für Zahnärzte // Ärzte werden Sie von uns unterstützt und beraten.
- Ergänzt werden unsere umfangreichen Leistungen durch Praxis- oder Einzelcoaching. Die Einrichtung Ihrer Zahnarztsoftware und die damit verbundene Schulung bieten wir Ihnen in unserem Leistungspaket auf Wunsch gerne mit an.
- Sie möchten wissen, ob in Ihrer Praxis die Abrechnung der von Ihnen erfassten zahnärztlichen Leistungen regelrecht durchgeführt wird? Gern prüfen wir das für Sie.

WARUM DENTAPOOL?

Sie sind als Zahnarzt sehr gefordert und müssen aus Zeitgründen Prioritäten setzen. Weil freie Zeit für Sie ein wertvolles Gut ist, möchten Sie Arbeitsabläufe professionell organisiert wissen.

HONORAR

Im Bereich der Honorargestaltung entscheiden Sie sich mit DENTAPOOL für eine zuverlässige, kompetente und pünktliche Abrechnung Ihrer zahnärztlichen Leistungen.

KEINE STANDARDLÖSUNGEN

Im Bereich des Praxismanagements finden Sie in DENTAPOOL einen anspruchsvollen Partner, welcher individuell auf Ihre Praxisstrukturen- und Ansprüche eingeht und die optimale Lösung einzelner Projekte für Sie entwickelt.

Flexible Lösungen setzen wir für Sie individuell und schnell um; strukturiertes, effektives Arbeiten hat höchste Priorität – denn Zeit ist Ihr Geld.

DIE VORTEILE FÜR SIE UND IHRE PRAXIS AUF EINEN BLICK:

- Unser Anspruch für Sie, wir beschäftigen ausschließlich nur durch Zahnärztekammern zertifizierte ZMV's mit langjähriger Berufserfahrung
- Jeder Mitarbeiter durchläuft InHouse Schulungen bevor er einen unserer Kunden betreut
- Unser Aufwand richtet sich nach dem Abrechnungsvolumen Ihrer Praxis
- Dadurch gestaltet sich die Honorierung an DENTAPOOL flexibel
- Wir sichern eine ganzjährige Abrechnung für Ihre Praxis, da keine Urlaubs- und Krankheitszeiten bestehen
- Unser Konzept ist so ausgelegt, dass jedes Teammitglied bei internem Ausfall die Vertretung für Ihre Praxis übernehmen kann
- Unser Ziel ist eine langjährige Zusammenarbeit
- Als externe Firma ist unserer Blick auf Ihre Praxis besonders objektiv
- Durch die Weitergabe unserer Kontaktdaten an Ihre Patienten ist eine direkte professionelle Betreuung möglich
- Aufgrund des täglichen Einblickes in verschiedene Praxisstrukturen setzen wir gerne neue Impulse für Ihre Praxis
- Für uns sind regelmäßige In- und Outhouse Fortbildungen selbstverständlich

Herzliche Grüße
Kerstin Paschold

Tel.: 089 / 780 688 48

**Sie wollen Vorbilder
aus dem Mittelstand
nominieren?**

**Ihre Vorschläge für
eine Erfolgsstory
senden Sie an**

+49 - (0)177 3550 112

oder

vip@orhideal-image.com

Sonderedition Expertenpool 2025
über 25 Jahre OrhIDEAL
www.orhideal-image.com



Interview mit
Dr. Petra Döhring
Internationale Expertin
für minimalinvasive
Zahnmedizin
Zahnlifting® Methode
Geschäftsfrau des Monats

original • responsible • honest Unternehmensvorbilder aus dem Mittelstand

ORHIDEAL®
IMAGE

PR-Marketing-Kooperation im Podium der Starken Marken



Orhidea Briegel Herausgeberin und Expertin für ImageDesign präsentiert...

durch das

objektiv gesehen

Innovation in Person

Liebe Kunden,
in Dr. Petra Döhrings Behandlungsstuhl zu gleiten, ist ein erstaunliches Erlebnis ohne Angst. Ihre Wohlfühlpraxis im Herzen Münchens strahlt eine angenehme Atmosphäre aus. Die anspruchsvolle „Zahnkünstlerin“ ist seit 20 Jahren die Verkörperung der minimalinvasiven Zahnmedizin und steht für Erhalt der Zahnschubstanz an erster Stelle. Prophylaxe wird hier groß geschrieben! Das hat sich herumgesprochen!

Ihre Lebensstationen führten die einfühlsame Zahnmedizinerin auch in die USA, wo sie ihr Wissen rund um Zahnästhetik durch innovative Methoden abrundete. Als erste deutsche Zahnärztin erlernte sie in Kalifornien direkt beim Erfinder der Lumineers (ersten Non Prep Veneers) Dr. Robert Ibsen diese Methode. Daraus entwickelte Sie ihre eigene geschützte Behandlungsweise, die sie mit dem Prinzip der unschädlichen Kontaktlinsen erklärt. Das ebenso unschädliche Zahnlifting® ist eine absolut schmerzfreie Methode ohne den Verlust von wertvoller Zahnschubstanz - für ein wunderschönes Hollywood-Lächeln! Man kann Lücken verschwinden lassen, Zahnformen verändern, Zähne verlängern, Zahnschmelz wieder aufbauen, Zahnfehlstellungen korrigieren, Zähne permanent aufhellen und vieles mehr. Um kontaktlinsendünne Keramikschalen, wie man Sie beim Zahnlifting® einsetzt, herzustellen, ist eine Spezialkeramik nötig. Diese lässt sich Frau Dr. Döhring aus den USA kommen und verarbeitet sie dann ganz individuell für jeden einzelnen Patienten in Ihrem eigenen Zahntechnischen Meisterlabor. So ist es ihr möglich, sogar nur vereinzelte Zähne zu behandeln.

Für Männer und Frauen jeden Alters aus aller Welt, auch Jugendliche, die es Leid sind, ihre Zähne verstecken zu müssen, ist Dr. Döhring die erste Adresse. Sie pilgern zu der Spezialistin um sich in zwei kurzen Behandlungsterminen ihr Wunschlächeln schaffen zu lassen. Natürlich stehen bei Bedarf auch die klassischen Zahnbehandlungen auf dem Plan. Positiv auffallen wird Ihnen diese Praxis wegen des eigenen In-House-Meisterlabors und dem Einsatz innovativer Methoden, wie z.B. Laserbehandlungen.

Wie Sie wissen, bin ich „Zahnfetischist“ und Mimikzauberin. Ein schönes Lächeln im Imagefoto festzuhalten, ist für mich das Größte und immer wieder freue ich mich, wenn ich Menschen die Hemmung nehmen kann, in die Kamera zu lächeln. Schon beim ersten Blick auf das Kamera-Display das Seufzen: „Ach, wenn meine Zähne so toll wie auf dem Foto wirken würden.“ Sie können! Diese Möglichkeit würde ich am liebsten als „Hollywood-Lächeln to go“ bezeichnen (denn Sie können Ihr schönstes Lächeln in kürzester Zeit haben), es wäre jedoch gegenüber der „Erfinderin des Zahnliftings“ unverfroren. Denn der Laie kann sich kaum vorstellen, welches Konzentrat an Präzision, Technologie, Know-how, ästhetisches Feingefühl für solche gelungenen Ergebnisse erforderlich sind. *Orhidea Briegel*



Booking-Info

**Dr. Petra
Döhring**

Minimalinvasive Zahnmedizin •
Vorträge Gastauftritte •
Moderation • Trainings
Beratung • Fachbeiträge

ORHIDEAL
**media
face** 2025

„Zahnlifting®
beschert
Ihnen ein
traumhaft
schönes
Lächeln!“

Ursprünglich wollten Sie Bildhauerin werden?

Das war nicht ganz nach dem Geschmack meiner Eltern. Aber wie Sie sehen, kann ich meine ästhetische Ader auch im Zahnmedizin-Beruf ausleben.

Sie sind bekannt für Ihr präzises Timing. Mir ist zu Ohren gekommen, dass viele der Patienten sich zwischen Geschäftsterminen Zeit nehmen.

Das ist richtig. Wir sind immer so organisiert, dass wir auch stark eingespannten Businessleuten gerecht werden. Diese brauchen Planungssicherheit. Durch ein vernünftiges Bestellsystem gibt es bei uns keine Wartezeiten. Denn Zeit ist das zweitwertvollste nach Gesundheit, was wir haben. Unser Ziel ist eine individuelle Zahnbehandlung ohne Hektik.

Was macht Ihre Behandlungstermine besonders aus. Sind Sie besonders schnell bei der Umsetzung?

Das wäre ja verheerend. Bevor irgendetwas gemacht wird, steht eine ausführliche und verständliche Aufklärung vor jeder Behandlung im Vordergrund. Das ist in unserer Praxis eine Selbstverständlichkeit. Denn jeder Patient hat das Recht immer mit zu entscheiden und sollte somit vorher über alle vorhandenen Möglichkeiten informiert und aufgeklärt werden.

Ist das nicht sehr mühsam?

Es ist notwendig. Nur ein aufgeklärter Patient ist später ein begeisterter Patient. Und wie Sie erlebt haben, beruht mein Erfolg auf der guten Weiterempfehlung. Das würde ohne guten Patientendialog nicht funktionieren.

Das ist sicher auch der Grund, warum Sie mit besonders ängstlichen Menschen gut zurechtkommen.

Sie haben Recht; es liegt mir. Aber allgemein kann ich auch sagen: In einer modernen Zahnarztpraxis muss kein Patient mehr Schmerzen ertragen. Eine schmerzfreie Behandlung ist durch den Einsatz modernster Anästhesieverfahren jederzeit möglich. Es gibt Lokalanästhesie, Dämmerschlaf und Narkose.

Gesunde Zähne sind die Basis für minimalinvasive Zahnmedizin, oder? Das macht Zahnärzte doch arbeitslos.

Es gibt genug zu tun. Zähne gesund zu erhalten ist nicht weniger anspruchsvoll, als sie zu ersetzen. Wir haben einen Prophylaxeshop für unsere Patienten eingerichtet. Diese Produkte aus USA sind einzigartig und haben sich über Jahre bewährt. Sie enthalten alle sehr viel Fluor, was direkt beim Zähneputzen in den Zahnschmelz eingebaut wird und den Zahn widerstandsfähiger gegen Karies macht. Vielleicht wird

man irgendwann Zähne nachwachsen lassen können. Dann können Sie sicher sein, dass ich die erste bin, die den „Samen pflanzt“ *(sie lacht herzlich)*

Mit dem „Bleaching to go“ sind Sie sehr zeitgemäß. Das ist für alle geeignet, die so viel im Büro oder zu Hause zu tun haben?

Das wird sehr gut angenommen. Sie kommen kurz in unserer Praxis vorbei, lassen sich innerhalb einer Minute Das Bleaching Gel applizieren -dauert nicht einmal eine Minute- und gehen wieder nach Hause oder ins Büro...-Bleaching to go-. Nach 30 min Einwirkzeit putzen Sie sich die Zähne und aus dem Spiegel lächelt Sie Ihr neues ICH mit strahlend weißen Zähnen an.

Sie halten Vorträge, schulen Kollegen, stehen für Interviews und Fachbeiträge zu Verfügung, Sie schreiben Blogs. Besonders hat mir ihr Medienthema „Was Sie von Ihrem Zahnarzt schon immer wissen wollten...“ gefallen.

Nicht nur Ihnen. Mir ist der Gedanke sympathisch, dass die Berufssparte Zahnärzte es leichter hat, wenn Patienten besser informiert sind und sie ihren behandelnden Arzt auch besser verstehen können. Das vermeidet Missverständnisse.

Ich finde es spannend, wenn ich Gelegenheit habe, über meine guten Erfahrungen zu sprechen.

Dr.med.dent.Petra Döhring
Baumkirchner Str.18-20 • 81673 München
alle privaten Krankenversicherungen
Termine nur nach Vereinbarung
Tel.: +49 174 315 91 03
praxis.dr.doehring@gmail.com

www.dr-doehring-zahnlifting.com



„Ein schönes
Lächeln ist
keine Frage
des Alters!“

**Sie wollen Vorbilder
aus dem Mittelstand
nominieren?**

**Ihre Vorschläge für
eine Erfolgsstory
senden Sie an**

+49 - (0)177 3550 112

oder

vip@orhideal-image.com

ORHIDEAL INVENTOR

Sonderedition Expertenpool 2026
Über 25 Jahre OrhIDEAL
www.orhideal-image.com



Implantologie-Innovator und
Hersteller von Zahnimplantaten
mit internationalem
Champions4Champions
Expertennetzwerk



Meilensteine mit

Dr. med. dent. Armin Nedjat

Future Dental Academy

Inventor Of The Year 2026



Orhidea Briegel Herausgeberin und Expertin für ImageDesign präsentiert...

durch das
**objektiv
gesehen**

Schalten Sie
für Ihr Leseerlebnis
den Ton ein

Als Optimierungs-Genie zum **Innovations Champion**

Wer die moderne Zahnmedizin beobachtet und sich durch Fachliteratur von Misch, Khoury, Binderman oder Stanford-Forschung wühlt, kommt um einen Namen nicht herum: Dr. Armin Nedjat, den Gründer von Champions-Implants als etablierten Vorreiter, der die Implantologie schneller, sanfter und zugleich wirkungsvoller gemacht hat. Statt sich zwischen „chirurgischem Heldentum“ und technischem Stillstand zu verirren, forschte er an der innovativen, chirurgischen Reduktion auf das biologisch Notwendige. Professioneller Minimalismus im besten Sinne des Wortes. Daraus entstand seine international ausgezeichnete, breit anerkannte Methode MIMI® als minimalinvasive Implantologie sowie ein weltumspannendes Zahnarzt-Netzwerk zertifizierter MIMI®-Practitioner, den Champions-Experts. Mit wissenschaftlicher und technologischer Brillanz liefert MIMI® Ergebnisse, die ein breites Fachpublikum beeindrucken und Patienten weltweit begeistern. Als er 2006 Champions-Implants aus seiner Praxis heraus gründete, bewusst ohne Investoren, ohne Außendienst, ohne Rückendeckung einer Industrie, wurde diese Entscheidung zu seinem Erfolgsversprechen. Denn dort, wo ein Unternehmer unabhängig bleibt und seiner eigenen Vision folgt, entsteht Qualität, die sich selbst trägt. Inzwischen ist Champions-Implants das größte inhabergeführte Dentalunternehmen Deutschlands, das mit fachlicher Genialität und bester Erfolgsquote weltweit überzeugt. Dr. Armin Nedjats Produkte werden in über 65 Ländern verwendet. So ist der ideenreiche Pragmatiker und Menschenfreund trotz aller Erfolge immer er selbst geblieben. Ein innovationsorientierter Zahnarzt und Mentor aus Leidenschaft. Einer, der ein System geschaffen hat, das Kolleginnen und Kollegen wieder für ihr Tun begeistert und Patienten eine moderne, angstfreie und vor allem bezahlbare Form der Implantologie ermöglicht. Die Zukunft dieses Fachs? In Flonheim ist sie bereits Realität! Orhidea Briegel, Herausgeberin

Visionär und Pragmatiker der minimalinvasiven Implantologie
Wie der Möglichmacher und Frontmann des Champions4Champions-Expertenkreises, Dr. Armin Nedjat, die nächste Generation von Implantologen prägt und das Gesundheitssystem entlastet

Hochpräzise, visionär, praxisnah: In einer Disziplin, die lange als technisch schwer, invasiv und nur für Spezialzentren beherrschbar galt, tritt Leitfigur und Reformator Dr. Armin Nedjat als wegweisender Neuerer auf den Plan, der Komplexität in Klarheit verwandelt und Patientenängste in Vertrauen.

Ein Implantologie-INNOVATOR, der mit wissenschaftlicher Tiefe und außergewöhnlicher biologischer Sensibilität nicht nur chirurgische Standards neu definiert, sondern auch eine beeindruckende Kollegialität lebt, die seine Future Dental Academy zu einem gefragten Ort für fortschrittliches Lernen macht.

„Zum Wohle der Patienten und für bessere Abläufe verstehe ich die Grenzen meines Fachs stets als Einladung, weiter zu denken!“

www.champions-clinic.de

Gelebter Zukunftsentwurf für Implantologie

Das Qualitätsversprechen



nominiert durch ORHIDEAL
MEDI-POOL Botschafterin
Dr. med. dent. Petra Döhring
(Zahnlifting® Methode)

Die große Tür schließt sich hinter mir. Sofort zieht ein überdimensionaler Monitor mitten an der Wand der imposanten Halle meinen Blick auf sich. Man rechnet mit vielem, wenn man ein Dental-Zentrum betritt. Mit Wartezimmern, Magazinen, langen Fluren und beruhigenden Bildern zum Thema. Einer dominierenden Rezeption als Schaltzentrale des Alltags. Mein Blick wandert über einen LED-Streifen am Boden, über Wände, unter anderem bemalt mit Weltraum-Motiven. Ein Flügel steht in einer rot akzentuierten Musikecke; eine Gitarre hängt wie selbstverständlich an der Wand; dazwischen Fotocollagen, Artefakte, prominente Gesichter lächeln mir aus den Bilderrahmen zu, Hinweise auf ein Leben voller Ideen und Kontaktreichtum. Immer mehr leuchtet mir ein, warum man diese Top-Adresse das Champions Future Center nennt. Es ist ja auch ein Forschungs- und Bildungsinstitut in einer Zahnarztpraxis bzw. Klinik.

Alles ist in weiches, gedimmtes Licht getaucht. Nicht kalt, nicht distanziert. Eher wie Bühnenlicht, das eine Inszenierung vorbereitet. Ein Gefühl von Vorfreude erfasst mich. Eine Mischung aus Las-Vegas-Staunen und dem Moment, in dem ein Statement zum Raum wird. Denn an der Wand steht der Claim, der diesen Ort prägt: „If you can dream it, you can do it.“ Diese Mischung aus Lobby, Campus, Praxis, Labor und Ideenschmiede sagt dem Eintretenden: „Setz dich. Schau zu. Und rechne damit, dass du etwas lernst, das du gestern noch nicht für möglich gehalten hast.“

Zahnmedizin von morgen wird hier gestaltet. Und zwar nicht protzig oder laut, sondern mit origineller Grandezza, wie man sie aus jenen Innovations-Thinktanks kennt, in denen Realitäten neu entworfen werden. Über allem liegt die Handschrift eines Gründers, der die Grenzen seines Fachs nie als Grenze akzeptiert hat. Noch bevor man Armin Nedjat persönlich trifft, bevor er die ersten Worte sagt, bevor er überhaupt erscheint, ist er in diesem Zentrum bereits präsent. Das Champions Future Center ist nicht einfach der Arbeitsplatz eines Implantologie-Reformators und eines anpackenden Teams. Es ist das Manifest eines Pioniers. In diesem Gebäude steckt seine Geisteshaltung. „Wenn du etwas verbessern willst, tu es, und zwar konsequent. Wenn du etwas vereinfachen kannst, vereinfache es. Und wenn du Menschen die Angst nehmen kannst, dann ist es deine Pflicht.“

Während ich noch immer staunend in der Vorhalle stehe und mich umsehe, wird mir das Prinzip klar. Für Armin Nedjat ist minimalinvasive Implantologie viel mehr als eine Methode. Es ist ein Systemdenken. Ein Zukunftsentwurf, der so selbstverständlich wirkt, dass man sich fragt, warum ihn nicht längst jemand zuvor gebaut hat. In der Art, wie Praxismanagement organisiert und Technologie eingesetzt, wie Patienten geführt werden. Wie sich Hightech und Humanität gegenseitig stützen. Wenn ein Fach durch wissenschaftliche Brillanz seine Schwere verliert, sozusagen die Schwerkraft der altmodischen Ansichten weicht, und der visionäre Blick auf das Optimale fokussiert ist, dann wird es leicht – für alle, für die Patienten, den Behandler und das Gesundheitssystem.

Und genau in dieser imposanten Vorhalle dieses Innovationszentrums wird einem bewusst: Man ist am vielleicht progressivsten Ort der deutschen Zahnmedizin angekommen.

Implantologie-Maßstab der Zukunft mit dem Pionier der Vereinfachung



Eine freundliche Stimme reißt mich aus meinen Gedanken. „Frau Briegel, schön, dass Sie schon da sind. Herr Nedjat holt sie gleich ab.“ Mittlerweile sitzen wir auf der Terrasse, trinken etwas Kühles und sprechen über die Welt und Implantologie. Bei Dr. Nedjat entsteht sofort das Gefühl, man kenne sich seit Jahren. Er hat diese seltene Präsenz, die Aufbruchstimmung verströmt. Ruhig und bodenständig. Selbst hochkomplexe Anschauungen klingen bei ihm verständlich und leicht umsetzbar.

Orhideal: Herr Dr. Nedjat, auf Fachpodien gelten Sie als Vordenker, der die Implantologie grundlegend neu gedacht und von ihrem Schrecken befreit hat. Statt mit dem Mythos „große OP“ zu arbeiten, zeigen Sie seit Jahrzehnten, dass Implantologie minimalinvasiv, unblutig und vor allem für jede chirurgisch arbeitende Zahnarztpraxis einsetzbar ist. Und das in einer Qualität, die international ausgezeichnet wurde. Besonders spannend finde ich, dass Sie zusätzlich Inspiration aus der orthopädischen Chirurgie Ihres amerikanischen Onkels einfließen ließen. Wie ist es für Sie, mitzerleben, welche Wellen Ihre Methode inzwischen schlägt?

Dr. Armin Nedjat: Frau Briegel, für mich ist es eher Erleichterung als Stolz. Ich habe bereits 1994 begonnen, Implantate zu setzen. Damals war jeder Eingriff ein kleiner medizinischer Kraftakt. Die Patienten liefen tagelang mit geschwellenem Gesicht herum. Kollegen hatten eine Heidenangst vor Komplikationen und die gesamte Branche war überzeugt, dass Implantologie ein „Meisterstück“ ist, das nur mit einem enormen Maschinenpark funktioniert. Ich erinnere mich noch gut an die alten Kongresse. Auf den Bühnen stand man mit großen Worten und oft noch größeren OP-Bildern. Alles wirkte sehr spektakulär, aber selten patientenfreundlich. Und da habe ich mich gefragt: Warum eigentlich? Muss die Wunde groß sein, wenn der Eingriff präzise ist? Ist es nötig, den Knochen freilegen, wenn es anders ginge? Warum Implantologie zum Schlachtplan erklären, wenn es im Kern präzise Handarbeit ist? Meine Idee wirkte damals fast kühn. Was, wenn Implantologie so logisch wird, dass sie jede chirurgisch arbeitende Zahnarztpraxis beherrscht, ohne riesige Strahlenbelastung, Spezialstühle, Schwellungen? Dass aus dieser Idee schließlich ein international anerkanntes System geworden ist, liegt an einem Prinzip, das ich nie aufgegeben habe:

Beharrlichkeit. Ich hatte viel Aufklärungsarbeit vor mir. Ich musste beweisen, dass Implantologie ohne unnötige Gewebe-Traumatisierung funktioniert, ganz ohne Lappenbildung. Wenn ein Kurs-Teilnehmer nach einer Live-OP heute zu mir sagt: „Das habe ich mir viel schlimmer vorgestellt“, dann ist das mein größter Moment. Nicht der Award in Dubai oder die Zertifikate an der Wand.

Sie haben die moderne Implantologie stark vereinfacht, – laienhaft gesagt – geradezu entrümpelt. Unsere Medi-Pool-Botschafterin Dr. med. dent. Petra Döhring, die Sie als INVENTOR OF THE YEAR nominierte, hat mir erklärt, dass Sie maßgeblich dazu beigetragen hatten, das alte Klischee zu entkräften, Implantologie sei eine Disziplin ausschließlich für große Spezialzentren. Wie kam es zu diesem Wandel?

Dr. Armin Nedjat: Es stimmt, dass Implantologie früher ein sehr exklusives Fachgebiet war und das hatte gute Gründe. Die Techniken waren komplex. Man brauchte viel Erfahrung, um all das sicher umzusetzen. Das hat den Kolleginnen und Kollegen, die über Jahre diese Expertise aufgebaut haben, meinen größten Respekt eingebracht. Mit der Zeit hat sich jedoch die Technologie weiterentwickelt und damit die Methodik. Das war kein Bruch mit der Tradition,

Highlight in der Medizinbranche: bringt neuen Schwung und Wirtschaftlichkeit in die Gesundheitsversorgung als Entwickler der sanften Eingriffe Dr. Armin Nedjat

Feste Größe der modernen Implantologie
Dr. med. dent. Armin Nedjat, Gründer der Future Dental Academy und Präsident des VIP-ZM, legt Wert auf Vernetzung und Wissenstransfer unter Kollegen.

Die Innovationen des Implantologie-Vordenkers sind keine Eintags-Wunder. Als Dauer-Pragmatiker setzt der Visionär auf stetigen Austausch und konsequente, systemische Verbesserung der medizinischen Versorgung. Vom Praxismanagement bis zur Produktentwicklung – hier wird laufend optimiert.



sondern eine natürliche Evolution. Mit MIMI®, unserer minimalinvasiven Methode, konnten wir vieles vereinfachen, was früher technisch notwendig war: keine großen chirurgischen Zugänge mehr, keine zweite Freilegungs-OP, deutlich geringere Traumata für das Gewebe.

Das bedeutet nicht, dass frühere Techniken falsch waren, sondern schlicht der Stand der Dinge. Heute können wir dank Low-Speed-Chirurgie, sauberer Oberflächen und eines klaren, reproduzierbaren Protokolls Implantologie so durchführen, dass sie auch in ganz normalen chirurgisch tätigen Zahnarztpraxen sicher möglich wird. Unser Champions4Champions-Expertenkreis wird als sinnvolle Ergänzung zu Spezialkliniken angesehen. Wir erweitern das Angebot für Patienten und geben Kollegen Werkzeuge an die Hand, die früher gar nicht existierten.

Was sind eigentlich Lappen?

Bei der klassischen Methode wird das Zahnfleisch wie ein Buchdeckel aufgeklappt. Das nennt man Lappenbildung. Bei MIMI® bleibt das Buch zu! Es braucht nur einen feinen Zugang, der das Gewebe nicht aus seiner Ruhe bringt. Ich habe hunderte Kolleginnen und Kollegen erlebt, die bei ihrer ersten MIMI®-OP überrascht waren, wie überschaubar und präzise das plötzlich abläuft. Und genau darum geht es. Der Fachbereich wird entmystifiziert und dadurch erst beherrschbar. Plötzlich können Praxen Fälle lösen, von denen sie früher glaubten „Das ist zu groß für mich, lieber an Spezialisten überweisen.“ Mit MIMI® merken sie dann „Nein, das kann ich. Und zwar sicher.“ Das ist kein Marketingversprechen, das ist Alltag.

Wow. Was für ein medizinischer und wirtschaftlicher Fortschritt! Für Patienten wie auch für Praxen und letztlich sogar für das gesamte Gesundheitssystem würde ich mal sagen.

Richtig, Frau Briegel. Je weniger Aufwand im Eingriff, desto bezahlbarer wird die Implantologie.

Je weniger Komplexität, desto mehr Kolleginnen und Kollegen trauen sich überhaupt erst an die Methode heran. Ich möchte nicht, dass Implantologie ein Nischenfach bleibt, das man mit großen Geräten und noch größeren Mythen verbindet. Wir streben an, dass jede chirurgisch arbeitende Praxis die Möglichkeit hat, ihren Patienten moderne Implantologie anzubieten, ohne unnötige Barrieren und mit deutlich weniger Komplikationen. Die Entlastung des Gesundheitssystems basiert auf Demokratisierung in der Medizin. Die beste Methode gehört dorthin, wo die Menschen sie in der Breite auch brauchen.

Das klingt fast zu schön, um wahr zu sein. Ich dachte immer, man braucht für Implantate mindestens fünf Sitzungen.

(Er lächelt) Nun, früher war ein Einzelzahnimplantat ein halbes Lebensprojekt. Voruntersuchung. Chirurgischer Eingriff. Freilegung. Abformung. Einsetzen. In Summe fünf Sitzungen, rund 180 Minuten Stuhlzeit und das bei einem einzigen Zahn. Mit MIMI® bewegen wir uns in völlig anderen Dimensionen. Zwei Sitzungen, etwa 60 Minuten. Das MIMI®-Protokoll reduziert Behandlungszeit und Terminanzahl also signifikant und schafft damit wirtschaftliche Entlastung für Patienten und Praxen, ganz ohne Qualitätskompromiss.

Kann man sagen, Sie arbeiten also nicht nur schneller, sondern intelligenter? Weniger Trauma, kaum Schwellung, minimale Nähte und deutlich weniger Risiken?

Richtig. MIMI® spart nicht nur Zeit, sie spart Druck. Für alle Beteiligten! Und das Ergebnis ist faszinierend. Patienten, die sich nach einem Implantat ernsthaft wundern, warum sich nicht die erwarteten klassischen Schwellungen zeigen. Sie würden am nächsten Tag am liebsten ins Champions Future Center kommen und fragen: „Haben Sie wirklich gestern implantiert?“ Ja, haben wir. Und zwar so, wie moderne Implantologie aussehen sollte.

Apropos aussehen. Wie sehen Sie eigentlich, wohin Sie bohren, ohne diese Lappen zu schneiden? Sie klappen ja am Zahnfleisch nichts auf. Wie erklären Sie das einem Laien? Ist das nicht ein Blindflug?

Keinesfalls! Wir lassen unsere Gerätschaft vom Körper führen. Wenn Sie beim Implantieren mit zu hoher Bohr-Geschwindigkeit arbeiten, schneiden Sie alles, auch das, was Sie gar nicht schneiden wollen. Ein klassischer Bohrer mit 1.500 Umdrehungen pro Minute ist wie ein Skalpell auf Adrenalin. Er kennt keine Pause und Rücksicht.

Dem Turbo ist egal, wo weicher Knochen endet und harte Kortikalis beginnt. Unsere Low-Speed-Technik funktioniert genau umgekehrt. Der Bohrer gehorcht der Anatomie. Bei 30 bis 100 U/min fräsen wir nicht, wir ertasten. Die spongiöse, also schwammige Knochenschicht ist weich und gibt nach. Die Kortikalis ist hart, stabil, unnachgiebig. Sie wirkt wie eine natürliche Leitplanke. Der Bohrer weigert sich wortwörtlich, unkontrolliert hindurchzubrechen. Damit wird er zum Navigationsinstrument bzw. zur mechanischen Intuition des Behandlers. In der Fachsprache nennen wir es CNIP.



Den Dentalmarkt bereichern.

Mit der Future Dental Academy und der Champions Clinic schafft der Avantgardist der minimalinvasiven Implantologie ein Ökosystem der permanenten Wissensvermehrung. Weiterbildung, Forschung, langjährige Studien und 1A-Patientenversorgung vereint unter einem Dach und einer starken Marke

Aus Flonheim in die ganze Welt:
Export in über 65 Länder



Allein in Deutschland nutzen
über 4.500 Praxen die
Champions-Produkte

www.champions-implants.shop

MIMI[®] (R)Evolution
täglich anerkannt durch
Top-Patientenresonanz

Das renommierte Zahnärzte-Netzwerk „Champions4Champions“ rund um Implantologie-Mastermind Dr. med.dent. Armin Nedjat arbeitet nach dem MIMI[®] Protokoll, das als beste medizinische Innovation ausgezeichnet wurde. Passion trifft auf höchste Präzision und kompromisslosen Qualitätsanspruch!

„Qualität ist das Ergebnis eines täglichen Prinzips: verlässlich arbeiten, transparent handeln und keine Abkürzungen akzeptieren.“

Nomen est omen: Champions durch und durch. Höchste Qualität und Transparenz sind zwei Erfolgskriterien der Champions Clinic

Bedeutet: Cortical Navigated Implant Placement. Es ist, als würde der Knochen sagen „Hier entlang. Aber nicht weiter.“ Alles, was wir tun müssen, ist „zuzuhören“ und nicht zu schnell zu werden. Für Patienten bedeutet es maximale Sicherheit, minimale Hitze. Die Kollegen erhalten eine Methode, die Orientierung gibt und nicht von teuren Geräten abhängig ist. Viele fürchten vor ihrer ersten MIMI[®]-OP, dass genau diese Präzision kompliziert wird. Nach der OP sagen sie: „Warum arbeiten wir nicht alle so?“ Und genau das ist der Punkt. Die Natur ist der beste Navigator. Man muss ihr nur die Chance geben, mitzuwirken.

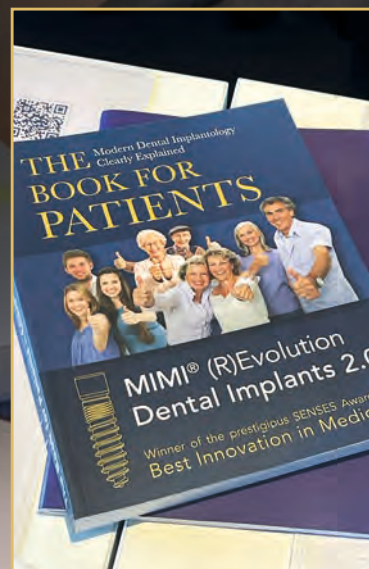
Spannend hört sich das an. Der auf den Knochen hört... (wir lachen) Dann macht dieses langsame Vorgehen das Verfahren sogar sicherer als das klassische „Aufklappen“. Spüren ist hier also das bessere „Sehen“. Ihre Patienten erzählen, man könne nach der Implantation problemlos essen, arbeiten, manchmal sogar direkt zum Sport gehen. Das widerspricht dem Bild der „dicken Backe“ und bestätigt Ihren Ansatz.

Weil wir nicht traumatisieren. Das Periost, also die Knochenhaut, ist die Lebensleitung des Knochens. Wenn Sie sie abheben, zwingt man den Körper in einen intensiven Reparaturmodus. Gefäße müssen neu organisiert werden, es kommt zu Schwellung und Schmerz. Der Körper versucht, das Chaos zu ordnen. Wenn Sie das Periost jedoch in Ruhe lassen, bleibt

die gesamte biologische Infrastruktur erhalten. Das Gewebe weiß gar nicht, dass eine „Operation“ stattgefunden hat. Ich erinnere mich an einen Patienten, der nach einer Implantation scherzte: „Dr. Nedjat, ich bin jetzt richtig enttäuscht, wie kurz das gedauert hat. Ich hatte mir den Tag freigenommen.“ *(Ich muss lächeln.)* Er ist danach tatsächlich ins Fitness-Studio gefahren. Das zeigt, wie tief das Bild der leidvollen Implantologie sitzt. Und wie schnell man es korrigieren kann, wenn man minimalinvasiv arbeitet.

Verstehe. Sie vermitteln also Ihren Kolleginnen und Kollegen, Implantologie als ruhiges, präzises Handwerk aufzufassen, nicht als dramatischen Eingriff. Das ist doch die Kernbotschaft?

Jede Generation hat ihre chirurgische Handschrift und jede hatte ihre Berechtigung. Früher waren größere Zugänge notwendig, weil die technischen Möglichkeiten begrenzt waren. Wie schon gesagt, das war kein ‚Spektakel‘, sondern der damalige Stand der Wissenschaft. Heute haben wir andere Instrumente, andere Materialien und ein viel tieferes Verständnis der Biologie. Damit verändert sich automatisch auch die Vorgehensweise. Ich sage meinen Kolleginnen und Kollegen: Der Patient kommt nicht für eine ‚Show‘, sondern für ein funktionierendes Ergebnis. Das Implantat selbst ist die neue Wurzel. Die soll solide, verlässlich und biologisch integriert sein. Die eigentliche



Gentleman und IDEALER Arbeitgeber

Laut Dr. Nedjat organisiert optimales Management die Praxis so, dass der Zahnarzt mehr Zeit für die Behandlungen hat, die in seinem Fokus stehen, patientenferne Aufgaben intelligent ausgelagert werden und der Alltag ein geordneter, planbarer Workflow. Er sieht ZFAs nicht als Assistenzen im klassischen Sinn, sondern als „Patientenmanager“ und lehrt Kollegen mehr Verantwortung zu übertragen und sich besser zu organisieren.

Ausgezeichnet und gefragt in der Branche Champions4Champions durch MIMI® auf Erfolgskurs

Beliebt in Fachkreisen, bei Kollegen und Patienten. Die große Fangemeinde bucht den Brückenbauer der Medizin für

- flexible Vortragsthemen je nach medizinischem Rahmenprogramm
- Fachbeiträge und Interviews zu vorgegebenen Themen
- Impulse, Vorschläge und Ideen für patienten-nahe Themenaufbereitung
- Podcast, Radio oder TV-Interviews

„Für mich zählt vor allem,
dass unsere Zahnärzte als
Champions der sanften, nahezu
traumafreien Implantate gelten.“

www.champions-4-champions.com



Etabliertes Implantologie-Netzwerk

Kunst entsteht danach. Erst in der Prothetik, der Okklusion bzw. der Ästhetik entscheidet sich, ob jemand natürlich lachen und beschwerdefrei kauen kann. Deshalb plädiere ich für einen ruhigen, klar strukturierten chirurgischen Ablauf. Sobald der Eingriff biologisch respektvoll und reproduzierbar erfolgt, entsteht automatisch mehr Sicherheit, für den Behandler und damit automatisch für den Patienten. Minimalinvasiv heißt nicht nur minimaler Aufwand, sondern maximale Rücksicht auf die Biologie. Genau das führt letztlich zu den langfristigen Ergebnissen, die wir uns alle wünschen.

Was mich an Ihrer Dental-Revolution besonders fasziniert, ist Ihre kommunikative Doppelbegabung. Sie müssen in zwei Sprachen aufklären, der präzisen, wissenschaftlichen Fachsprache für Kollegen und der beruhigenden Klarheit für Patienten. Das ist sicher herausfordernd?

Alles, was mir mein Praxis-Leben erleichtert, stelle ich auch den anderen zur Verfügung. Wer sich im Champions Future Center fortbildet, kann sich an unserem kompletten Werkzeugkasten an Kommunikationsmaterial bedienen. Zur Aufklärung geben wir beispielsweise Patientenbücher in mehreren Sprachen heraus. Aber Sie haben es schon richtig erkannt. Fachlich versiert zu sein, ist das eine. Es anderen verständlich zu vermitteln, ist eine andere Kür. Vor allem, wenn man neue Wege geht. Der Künstler in mir – ich war nebenberuflich in jungen Jahren erfolgreich in einer Musikband unterwegs – hilft mir, die kommunikativen Hürden kreativ zu meistern. Ärztliches Können zu kommunizieren, macht mir richtig Spaß. Ich stehe gerne auf der Bühne als Fachmann oder als Dozent.

Das merkt man. Ihre Fingerfertigkeit ist vielleicht leicht erhöht, weil Sie auch Klavierspieler sind. (Er lächelt.) Fassen wir zusammen: Sie haben Champions-Implants aus eigener Kraft aufgebaut. Nicht als romantischer Einzelkämpfer, sondern als ausgesprochen strategischer Unternehmer, der wirtschaft-

lich denkt, effizient strukturiert und zugleich extrem wertorientiert handelt. Aber warum haben Sie sich damals bewusst gegen Investoren entschieden, obwohl so großangelegte Innovationen wie Ihre sonst nur mit Kapitalgebern wachsen? Was hat Sie zu diesem unabhängigen Weg geführt?

Für mich war der eigenständige Weg keine Abgrenzung und keine Kritik an Investoren. Es war eine unternehmerische Überlegung. Dieses Fach ist ausgesprochen sensibel. Viele Entscheidungen berühren direkt den Patienten. Ich wollte die Freiheit haben, Entwicklungen ausschließlich an medizinischer Logik, klinischer Erfahrung und Praxistauglichkeit auszurichten. Gleichzeitig bin ich natürlich Unternehmer. Wirtschaftlichkeit gehört zu jeder nachhaltigen Innovation, besonders wenn man Produkte für den Alltag von Praxen entwickelt. Nur habe ich früh gemerkt, dass meine Vision am klarsten bleibt, wenn sie ohne Zielkonflikte entstehen kann. Unabhängigkeit ermöglicht mir, Systeme schlank zu halten und Preise fair zu kalkulieren. Über Qualität will ich nicht verhandeln müssen. Diese Kombination aus fachlicher Präzision und unternehmerischem Denken hat Champions-Implants zu dem gemacht, was es heute ist.

Hut ab für diesen mutigen Schritt. Ich kenne die Hürden gut. Wir haben das OrhIDEAL Podium auch ohne Banken aufgebaut. Darüber schüttelten viele den Kopf.

Ja, viele rieten mir damals auch ab. Sie sagten: „Du brauchst Vertreter!“, „Du brauchst Investoren!“,



MIT DEM SHUTTLE INS MIMI®-VERSUM....

„Der sogenannte Shuttle ist Kern des Systems: Er fungiert gleichzeitig als Verschlusschraube, Gingivaformer, Übertragungsteil für die Abformung und Einbringinstrument. Der Champions-Shuttle bewahrt das Implantat während der Heilung vor jeder Belastung – für weniger Sitzungen, weniger Risiko und eine beeindruckend ruhige Einheilphase. Schutz von innen, Effizienz nach außen“



lieber progressiv, statt aggressiv

Champions – Innovator und
Hersteller von Zahnimplantaten
Champions-Implants GmbH
Champions Platz 1
D-55237 Flonheim

CHAMPIONS

„Sicherheit entsteht nicht im
Vortragssaal. Sie entsteht in dem
Moment, in dem ein Kollege selber
umsetzt und merkt: *Ich kann das –
jetzt, sofort, am echten Patienten.*“

www.future-dental-academy.com

„Du brauchst Kapital!“ Ich war dagegen fest überzeugt, ich brauche Systeme und Methoden, die funktionieren. Und ich hatte das Glück, dass die Methode MIMI® so extrem gut ist, dass sie sich von selbst verbreitet hat. Kollegen haben es weitergegeben. Patienten haben darüber geredet. Fortbildungsteilnehmer haben es in ihre Praxen getragen. Dass wir einmal Produkte und Zubehör in über 65 Länder liefern würden, konnten sich anfängliche Skeptiker kaum vorstellen.

Viele Kollegen sagen inzwischen, Sie hätten nicht einfach Implantate entwickelt, sondern ein eigenes Systemdenken. Was genau verkaufen Sie eigentlich? Und warum ist für Sie ‚Made in Germany‘ und die CleanImplant-Zertifizierung weit mehr als ein Qualitätsstempel?“

Ein Implantatsystem ist schnell erklärt. Ein Workflow optimiert den Alltag einer Praxis. Was wir anbieten, ist nicht nur Hardware, wie einteilige Implantate, zweiteilige Systeme, Keramikvarianten, das Shuttle, präzise Instrumente und all die Komponenten, die eine minimalinvasive Versorgung ermöglichen. Das ist die technische Seite. Aber im Kern verkaufen wir ein Betriebssystem, eine Art Software für die Implantologie. Dahinter steht meine Behandlungsphilosophie, die durchdacht, reproduzierbar ist. Sozusagen klinisch erprobt! Deshalb lege ich so viel Wert auf Qualität. Unsere Implantate werden in Deutschland gefertigt und sind CleanImplant-zertifiziert. Für mich ist das kein schönes Etikett, sondern eine Verpflichtung. Ist die Oberfläche nicht perfekt sauber, verliert selbst die beste Chirurgie ihren Wert. „Made in Germany“ heißt für mich vor allem Verantwortung. Kollegen sollen sich auf jedes Produkt blind verlassen können. Auf eine Stabilität, die man spürt. Dieses Zusammenspiel aus Qualität, Logik und praktizierbare Einfachheit sorgt für weltweite, organische Verbreitung der Champions-Implants.

Dr. Nedjat, was uns an inhabergeführten Unternehmen besonders fasziniert, ist die innere Vision. Dabei entsteht ein eigener Sinn, der weit über Produkte hinausreicht und ein Unternehmen zu etwas Lebendigem macht.

Stimmt, ich habe Champions-Implants vor al-

lem gegründet, um ein Problem zu lösen. Immer nach dem Motto: Mach es besser. Mach es einfacher. Und mach es so, dass du es auch selbst jeden Tag anwenden würdest.

Wer Sie beobachtet, merkt schnell, dass Sie sich nie auf einem Stand ausruhen. Erfolg entsteht bei Ihnen durch permanente Verfeinerung. Sie halten die Augen offen. Ein beeindruckendes Beispiel dafür ist Ihre frühe und konsequente Nutzung des Smart Grinders, dem Knochenersatz aus dem eigenen Zahn des Patienten. Für Laien klingt das fast futuristisch. Sie sind zwar nicht der Erfinder, aber einer der wichtigsten Wegbereiter dieser Methode im deutschsprachigen Raum. Habe ich das richtig erfasst?

Der Körper liefert uns das beste Material, das wir je hatten. Zahn und Knochen bestehen zu über 90 % aus denselben Bestandteilen, Hydroxylapatit, Kollagenstrukturen, organische Matrix. Nur ein Detail macht den Zahn überlegen. Er enthält mehr Wachstumsfaktoren als der Knochen selbst. Diese BMPs (Bone Morphogenetic Proteins) sind wie kleine biologische Anweisungen. „Bitte Knochen bilden. Und zwar sofort.“ Also habe ich mich irgendwann gefragt, warum wir zu künstlichen, tierischen oder synthetischen Materialien greifen, wenn der Patient das hochwertigste Gerüst bereits mitbringt? Für mich ist der Smart Grinder keine Zukunftsvision. Er ist die logische Konsequenz aus Anatomie und gesundem Menschenverstand. Das Futuristische daran ist höchstens, wie unkompliziert es plötzlich wird, wenn ein Zahn, selbst ein wurzelbehandelter, gereinigt, zerkleinert, acht Minuten aufbereitet, pH-neutralisiert wird. Wir nutzen die regenerative Intelligenz der Natur in Echtzeit.

Cool. Der Körper erkennt das Material und denkt wahrscheinlich „Willkommen zu Hause“. (Wir lachen wieder.) Frau Dr. Döhring berichtete mir von der oft sehr emotionalen Reaktion der Patienten, wenn ihr alter Zahn vor ihren Augen weiterlebt.

Ja, das ist ein besonderer Moment, fast philosophisch. Die ZFA bereitet den Zahn direkt im Zimmer auf. Die Patienten sehen, wie etwas, das man eben noch als verloren betrachtet hat, eine neue Aufgabe bekommt. Das Alte wird

Dank Supervision zur wissenschaftlichen Brillanz: Guided Clinical Hands-on Training

Global anerkannt, von Fachmedien begleitet und auf internationalen Kongressen gefragt, bleibt der Visionär aus Flonheim dennoch bodenständig und seiner Branche verpflichtet. So schafft er mit der Future Dental Academy einen Ort, an dem Zahnärzte nicht nur operativ dazulernen, sondern auch ihre Führungsqualitäten im Praxismanagement stärken. Seine Freude an der Sache ist spürbar und vor allem ansteckend. Hier lehrt er nicht nur, sondern lässt andere tun. Am echten Patienten, unter seiner ruhigen, präzisen und souveränen Anleitung. Der Unterricht wird gestreamt, erreicht Kolleginnen und Kollegen weltweit. Wenn schließlich ein Zahnarzt zu dem Champions-Implantologie-Expertenkreis gehört, bedeutet es für seine Patienten, dass sie eine fortschrittliche Premium-Form des Zahnersatzes genießen. Minimalinvasiv, gewebeschonend, überraschend komfortabel, mit kurzen Behandlungszeiten, kaum Beschwerden und langlebigen Implantaten, die modernste Zahnmedizin auf den Punkt bringen.

Schulungsräume für praktische Anwendung



Chancen-Scanner

„Wer geschwind
sich besinnt und
beginnt“ ist sein
Champions-Motto



Beim Live-OP Training



Rundum-Weiterbildung zur besten Praxis-Version



„Minimalinvasives
Behandeln ist mehr
als Technik, es ist meine
feste Überzeugung.“

zum Fundament für Neues. Zum Schutzschild gegen den Knochenabbau.

Ah, darüber habe ich schon früher gelesen. Fehlt der Zahn, baut der Knochen ab. Und diese Aufbereitung verhindert das? Das ist genial! Exakt. Der Körper folgt seiner Logik. Mit dem eigenen Zahn bleibt das Volumen erhalten. Denn der Zahn in Form von Zahnmateriale ist ja weiter da und so setzt der Körper keinen Abbau-Reiz. Er „denkt“, dass die Struktur noch gebraucht wird. Unterm Strich hat das weitreichende positive Folgen, die jeder Fachmann ohne viele Erklärungen nachvollziehen kann. Weniger Eingriffe, weniger Kosten für den Patienten.

Ach Herr Dr. Nedjat, Sie sind inspirierend. In Ihrer Future Dental Academy werden Kollegen nicht nur zu MIMI®-Spezialisten, sondern oft zu neuen Versionen ihrer selbst. Mich beeindruckt vor allem, dass Sie die Kursteilnehmer nicht nur zuschauen lassen. Sie dürfen unter Ihrer Aufsicht am echten Patienten arbeiten. Das ist durchaus außergewöhnlich. Warum ist Ihnen dieser direkte Lernweg so wichtig?

Die Theorie ist die Basis, keine Frage, aber sie ersetzt nicht das Gefühl für Gewebe. Viele Fortbildungen bleiben auf der Beobachtungsebene. Das ist wertvoll, gibt aber keine Sicherheit. Deshalb arbeiten wir im Future Center unter kontrollierten Bedingungen am echten Patienten, um den Kollegen die Angst zu nehmen und die Methode, im wahrsten Sinne des Wortes, begreifbar zu machen. Ich bin selbstverständlich die ganze Zeit dabei, gebe Halt, zeige, korrigiere, sichere jeden Schritt ab. Für mich steht außer Frage, dass Wissen geteilt werden soll. Und dass man Verantwortung übernimmt, wenn man anderen Mut machen will. Das ist für mich echte Kollegialität.

Es wundert mich nicht, dass Sie als Branchengesicht gefragt sind. Die Anschaulichkeit Ihrer Schilderungen ist lehrreich und unterhaltsam. Patienten googeln Sie. Kollegen wollen in Ihr Netzwerk. Podcaster buchen Sie. Fachmedien greifen Ihre Inhalte auf. Sind Sie wunschlos glücklich? Wovon träumt ein Dr. Nedjat noch? Ihr Motto lautet doch: Wenn du träumen kannst, kannst du es tun.

Ich bin tatsächlich sehr glücklich, dass MIMI® so breite Anerkennung gefunden hat. Träume gehen

einem Menschen doch nie aus. Ich träume davon, immer am Puls der Zeit zu bleiben und MIMI® mit dem technologischen Fortschritt kontinuierlich weiterzuentwickeln.

Apropos Fortschritt. Wohin entwickelt sich zu guter Letzt Ihrer Meinung nach Ihr Fachbereich, zwischen Digitalisierung, neuen Materialien und dem Wunsch nach breiter Versorgung ohne Hightech-Hürden?

Wenn wir bereits die Verbindung aus Biologie, Vereinfachung und einem sinnvollen Einsatz von Digitalisierung immer weiter zusammenbringen, ist Implantologie modern und zugleich deutlich leichter zugänglich, für Patienten wie für Praxen. Und das ist eine enorme finanzielle Entlastung für unser Gesundheitssystem. Wir praktizieren schon die Zukunft, Frau Briegel.

Das ist ein passender Schlusssatz. Ich bedanke mich herzlich bei Ihnen für die Zeit. Es ist ein Erlebnis in Ihr Champions Future Center einzutauchen. Sie sind ein Vorbild nicht nur für Ihre Zunft, sondern für mittelständische Unternehmer überhaupt.

Auch Ihnen, Frau Briegel, vielen Dank für die interessanten Fragen. Ich arbeite seit jeher an Lösungen, die nicht theoretisch glänzen, sondern im echten Leben für Patienten, Praxen und die Zukunft unseres Fachs funktionieren. Es freut mich, dass Sie die Tragweite unserer Innovationen so gut erfasst haben. Kommen Sie, ich zeige Ihnen mal unsere Seminarräume und die Galerie im ersten Stock.



Auf dem OrhIDEAL Unternehmerpodium kürten wir Dr. med. dent. Armin Nedjat zum INVENTOR OF THE YEAR als unternehmerisches Vorbild und Fortschrittmacher. Jemand, der es wagte, die Regeln zu hinterfragen, und mutig genug war, neue zu schreiben.

Wir gratulieren zu diesem inspirierenden Weg und wünschen weiterhin viel Erfolg! Orbidea Briegel

Ab 2026 in der OrhIDEAL Hall of Fame, dem Podium der Starken Marken als IDEAL workplace und im Netzwerk unserer Most Wanted Expe@ts & Interviewpartner für die Medien



Game-Changer als Brain-to-rent

AUF EINEN BLICK

- **Minimalinvasiv statt kostenintensiv – schonend für Gewebe & Knochen**
- **Sofortversorgung – feste Zähne in kürzester Zeit**
- **Made in Germany – Inhabergeführtes Unternehmen mit höchsten Qualitätsansprüchen**
- **Wirtschaftlich – Vorteile für Praxis & Patient**
- **Innovativ – Forschung & modernste Lösungen**
- **Rundum-Service – Schulungen & persönliche Betreuung**
- **Patientenfreundlich – weniger Eingriffe, keine Schmerzen**

**Wir beantworten Ihre Fragen:
info@champions-implants.com**

**Sie wollen Vorbilder
aus dem Mittelstand
nominieren?**

**Ihre Vorschläge für
eine Erfolgsstory
senden Sie an**

+49 - (0)177 3550 112

**oder
vip@orhideal-image.com**

Expert Network 2025 — Special Edition |
Celebrating 25+ Years of OrhIDEAL
www.orhideal-image.com



Encounter with

Nika Cristiani
Founder of
Gym In A Box L.A.

MediaFace of the month

original • responsible • honest Entrepreneurial Role Models from the German Mittelstand

ORHIDEAL®
IMAGE

PR & Marketing Partnership on the OrhIDEAL Leading Brands Platform



Orhidea Briegel Publisher and ImageDesign Expert presents...

seen through
**the
lense**

Beauty-tech pioneer with a keen media instinct. Nika Cristiani translates microcurrent, LED and elegant product design into daily rituals that actually fit modern lives. Sharpened in Los Angeles, proven in Europe, ready for prime time in the U.S. GYM IN A BOX stands for results without drama and technology with manners.

“Routine beats noise. Fifteen minutes of focused technology change more than an hour of hectic effort.”

www.gyminabox.la

Orhideal-IMAGE.com • Das Businessportrait-Magazin für PR Präsentation & Cross-Marketing

No gimmicks – finally everyday technology!
Confidence doesn't come from hype but from real effect.
With her E-Mask, Nika Cristiani turns high-tech into daily elegance that fits real lives.

From QVC Europe toward QVC America:
Community engaged, scripts refined,
logistics aligned.

Gym & Beauty **TECHfluencer**

In a world that often gets lost between a Botox boom and a maze of diets, Nika Cristiani feels like fresh morning air. No fake shine. No empty promises. Just technological elegance with backbone. Her new V-Face SMARTFaceLift E-Mask is not a beauty gimmick. It is an intelligent statement. Microcurrent meets LED and lifts more than a jawline. It lifts the standards. Nika turns old beauty and fitness pressure into freedom, self-determination, and efficiency. That takes vision, engineering, and courage. Few embody that as confidently as she does with GYM IN A BOX, a brand that has set the tone from day one. Her products carry the mark of the unexpected. Innovative, quiet, and without the line at the gym.

When peak technology lands in the hands of those who prefer to glow rather than shout, Nika becomes a gentle revolutionary. This cover does not only show a face. It shows a stance. Future-ready fitness with poise and a wink. OrhIDEAL honors Nika Cristiani as an architect of a new beauty-fitness ethos.

Orhidea Briegel, Publisher

From Europe to America: Smart Beauty, Bold Business



OrhIDEAL Nika, you have just delivered the next product leap. What exactly makes the new E-Mask a step forward from your original FaceLift model?

Nika Cristiani: We sharpened the microcurrent intelligence and paired it with beauty light. The SMARTFaceLift E-Mask runs on our ToneUp15 and StimFit logic and adds LED for a clearer, more targeted signal along the jawline and cheeks. You feel a real freshness effect in about fifteen minutes. It is hands free, it hugs the contours, and it fits into a full day. For me it is not a toy. It is a daily ritual that shows results without a salon appointment. And yes, we matured the fit and finish. It feels better in the hand and looks like it belongs on a modern vanity.

You have been on television more often lately, not only for beauty but also speaking as an entrepreneur about tariffs and market entry. Why was that important to you?

Being an entrepreneur means building products and

understanding the rules around them. On News-Nation I explained how new tariffs act like extra weight in a workout. They slow launch timing, shift the math, and force a plan B. Complaining does not move the line. Facts, lean supply chains, clean claims, and patience do. I wanted to show that small and mid-size brands can navigate this if they hold the numbers and the story at the same time.

You are extending from QVC Europe to QVC America. That is a big move. Where are you in that process and what does it mean for your community?

Europe is running. Our first breakthrough with Barbara Klein gave us true bestseller moments. The United States is the natural next step because TV commerce, the creator ecosystem, and retail live close together there. The products are ready. The on-air training, the scripts, and the logistics are aligned. The current tariff climate pushes the start line a bit back, not into the void. Our community

sees that we are visible, testable, and present until the green light comes for the big slot.

What do you personally love most about the E-Mask when you place it into the day of a working woman?

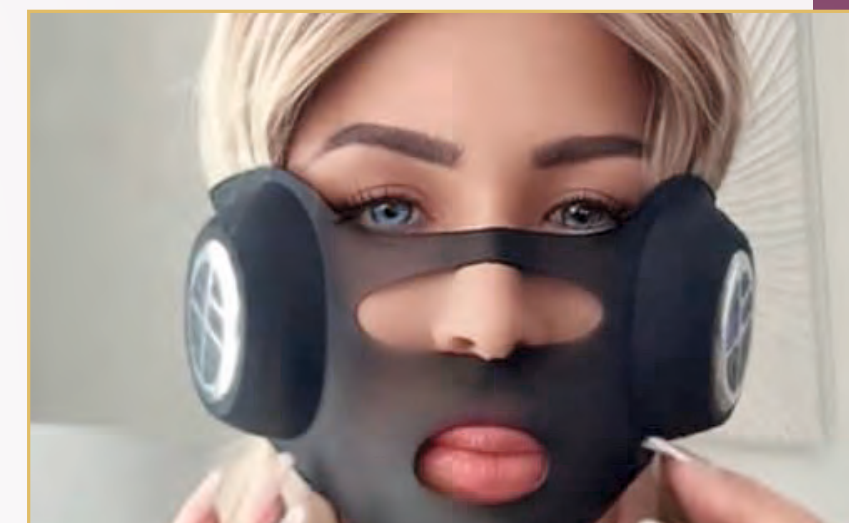
Quiet efficiency. You give yourself a short treatment in the morning. Microcurrent and light do their work. You step into the day clear and composed. No big prep. No downtime. I like technology with manners. It does not create drama in the bathroom and still delivers. That kind of elegance keeps you consistent.

You built your company in Los Angeles. Was that a gut decision or a spreadsheet decision?

Both. Los Angeles is my test market with media access, early adopters, and partners within reach. A morning can settle design questions, noon can resolve certification details, and evening can lock in TV timing. For GYM IN A BOX this density was the catalyst. We design in L.A., we hear what works at once, and we iterate

This is NIKA Power: The mix of L.A. media proximity, European quality thinking and a clear story of everyday benefit turns GYM IN A BOX into a category setter.

No patchwork of gadgets, trends or theatrics. Nika Cristiani builds a quiet success system: precise microcurrent, intelligent LED and a fit-and-finish that feels like a trusted tool. The new SMARTFaceLift E-Mask is the logical next step after her celebrated Facelift starter model. It refines contour work and delivers a fresh, awake look in about fifteen minutes while staying hands-free and effortless. Visibility follows substance. As an on-air entrepreneur she talks about tariffs, timing and compliance and explains why patience and clean claims are strategic assets. After bestseller moments on QVC Europe, the brand is preparing the move to QVC America. Scripts, training and logistics are ready. The launch timing depends on the tariff climate, not on demand.



without detours. That gives the brand speed while keeping the European quality mindset.

Looking back at the move, what did you underestimate and what would you do exactly the same again?

I underestimated how quickly opportunity and obligation run side by side in the U.S. You can be on air tomorrow and you still need solid answers today on product liability, claims, and returns. I would make the same choice again to stay close to media and to customers. Nothing replaces real user testing in public. We collected feedback in real time, refined the product, and scaled with substance. It is demanding. It is also how you build something that lasts.

Some of our readers want to enter the U.S. market. What should they truly watch for if they want to gain traction?

America loves a clear promise of use. The first seven seconds matter. Start with the lived effect in everyday life. Save the tech vocabulary for later. At the same time, compliance is non-negotiable. Every word on the box, every on-air claim, the entire cost stack including landed costs must stand up to scrutiny. Then comes media readiness. If you can handle live selling, creator partnerships, and editorial appearances, you save months. We validated the model in Europe and tuned it in Los Angeles. The tariff climate can delay a launch. It does not have to defeat it if you have done your homework.

What should your customers and your peers keep in mind as they look to the next twelve months?

We keep developing and we keep our brand

promise. Smart, wearable technology that takes little time and delivers a lot. We stay close to media and people in L.A. and we use every window that opens for a strong U.S. launch. If you know us, you know we choose substance over noise.



NIKA'S LATEST
BEAUTYTECH
INNOVATION
by GYM IN A BOX®

SMART
FACELIFT
E-MASK

PLUS
LED

SMART FACELIFT
E-MASK
BY GYM IN A BOX

Face Lift
By NIKA



The future of beauty-tech has a name – and a vision. With a sharp instinct for design, media and human needs, Nika Cristiani turns microcurrent and LED into daily rituals that fit real lives. Her SMART-Facelift E-Mask is not just another device. It is the promise of efficiency, elegance and confidence in fifteen minutes.

„Every contour tells a story – and every person deserves more than a quick fix. Real beauty is clarity, routine and results you can feel.“

www.gyminabox.la

Elegantly empowered

**Sie wollen Vorbilder
aus dem Mittelstand
nominieren?**

**Ihre Vorschläge für
eine Erfolgsstory
senden Sie an**

+49 - (0)177 3550 112

**oder
vip@orhideal-image.com**

Meilensteine mit
Eric und Sabine Oberhardt
Inventor Of The Year 2025

MIG  SHI®

Sonderedition Expertenpool 2024
über 25 Jahre OrhIDEAL
www.orhideal-image.com



ORHIDEAL

INVENTOR



MIGOSHI® - Innovation aus der Leadership-Schmiede



Wie Sabine und Eric Oberhardt durch Gamification eine neue Bühne der Selbsterkenntnis entwickeln

Als geradezu sensationell wird die aktuelle Entwicklung aus dem Unternehmen von Sabine Oberhardt bezeichnet. Das Land Baden-Württemberg förderte MIGOSHI® als besonders wegweisende Innovation. Was auf den ersten Blick wie ein smartes Tool im Gamification-Gewand erscheint, entpuppt sich als revolutionärer Blick in die innere Landkarte der Spitzen-Führungskraft von morgen. Denn wer führen will, muss sich selbst führen können. Und wer sich selbst führen will, braucht Resonanz, Reflexion, Relevanz. Genau hier setzt MIGOSHI® an – entwickelt von Sabine Oberhardt und ihrem Sohn Eric Oberhardt als Antwort auf die drängendste Führungsfrage unserer Zeit: „Wie ticke ich wirklich bzw. wie blockiere ich mich unterbewusst selbst?“

Mit MIGOSHI® wird Selbsterkenntnis erlebbar. Nicht als starres Typenmodell, sondern als dynamische Ergänzung und progressive Persönlichkeitsanalyse, die den Menschen durch authentische Spontanität erfasst. Es geht um psychologische Grundbedürfnisse, emotionale Selbststeuerung und das, was Menschen wirklich antreibt – und bremst. Die Methode? Fundierte Psychologie trifft spielerisches Setting. Das Ergebnis? Augenöffnend. Führung wird hier nicht auf KPI-Korsett und Optimierungstrip reduziert, sondern ganzheitlich verstanden, als innere Aufstellung mit unternehmerischer Wirkungskraft. MIGOSHI® gibt den Ton an, wenn es darum geht, neue Führungsqualität zu ermöglichen. Mit Klarheit, Leichtigkeit und Respekt vor der Einzigartigkeit jedes Einzelnen. Wie ein „Flugsimulator“ auf der Leadership-Entwicklungsreise!

„Selbsterkenntnis ist
keine Option mehr,
sondern das MUSS für
mehr Führungserfolg.“

www.migoshi.com

Ausgezeichnet als Game-Changer in Persönlichkeitsanalysen

Der Handshake kam von ganz oben – persönlich von der Wirtschaftsministerin. Die Würdigung durch das Land Baden-Württemberg hat Sabine Oberhardt als digitale Vordenkerin in neue Sphären katapultiert. Seit der offiziellen Vorstellung auf dem Innovationskongress Virtuelle Welten ist klar: Dieses Tool trifft den Nerv der Zeit. Die gelungene Einführung von MIGOSHI® markiert nicht nur einen technologischen Meilenstein – sie signalisiert einen Kulturwandel in der Persönlichkeitsentwicklung. Unternehmen aus unterschiedlichsten Branchen stehen bereits in den Startlöchern, um die Methode in ihren HR-Prozessen zu verankern.

MIGOSHI® ist die nächste Evolutionsstufe der Persönlichkeitsentwicklung und bietet ein tiefgreifendes, transformierendes

Erlebnis. Wer bereits in der Persönlichkeitsentwicklung mit Sabine Oberhardt gearbeitet hat, weiß um den Tiefgang, die Genauigkeit und Wirksamkeit ihrer Analysen. Diese haben unzähligen Führungspersönlichkeiten neue Klarheit, Reflexion und Orientierung geschenkt – oft zum entscheidenden Wendepunkt im Berufsleben geführt. MIGOSHI® geht nun einen Schritt weiter.

Als lebendige Ergänzung lädt es dazu ein, Erkenntnis nicht nur zu verstehen, sondern auch messbar umzusetzen. Während das Ergebnis herkömmlicher Analysen hauptsächlich auf „erwünschten“ und gut durchdachten Antworten der Teilnehmenden beruht, aktiviert MIGOSHI® die Spontaneität und Intuition – mit überraschenden Aha-Momenten und mit hoher emotionaler Resonanz.

Und dennoch: MIGOSHI® verbindet klassische Neurowissenschaft mit innovativer Praxis. Nutzer gehen mit MIGOSHI® schneller in die Tiefe, erleben Zusammenhänge auf inspirierende Weise, um blockierende Muster direkt auflösen zu können. Das Game wird so zur Bühne der Selbstbegegnung – und eröffnet ein Update für alle, die mehr wollen als Diagnose: nämlich spürbare Veränderung.

Was MIGOSHI® auszeichnet und für Unternehmen wertvoll macht

Die Unternehmenswelt benötigt zukunftsorientierte Führungspersönlichkeiten und Mitarbeitende, die Verantwortung übernehmen, leistungsorientiert handeln und sich mit den Werten und Zielen ihres Unternehmens identifizieren. Die Verbindung spielerischer Elemente unter Berücksichtigung neurowissenschaftlicher Erkenntnis-

Sabine Oberhardt mit Wirtschaftsministerin Dr. Nicole Hoffmeister-Kraut



Sabine Oberhardt präsentiert mit ihrem Team MIGOSHI® auf der XR-Expo Virtuelle Welten



Kirsten Hirschmann, Präsidentin der IHK Heilbronn-Franken gratuliert zum Firmenjubiläum



Die Plattform für nachhaltigen Erfolg

„MIGOSHI[®] stellt die Persönlichkeitsentwicklung auf das nächste Level.“

Trendsetterin Sabine Oberhardt bringt wirtschaftspsychologische Expertise auf den Punkt – nicht mit bunten Etiketten oder standardisierten Auswertungen, sondern mit einer Diagnostik, die echte Entwicklung anstößt. Ihre Analysen sind nicht nur treffsicher, sondern wirken wie ein innerer Kompass in Zeiten von Umbruch, Führungsdruck und Selbstzweifeln.

Wer mit ihr arbeitet, bekommt individuelle Antworten, gewinnt verblüffende Erkenntnisse und gezielte Handlungsstrategien.



Key-Note
Speakerin
bei „Virtuelle
Welten“



Eric Oberhardt,
Co-Entwickler und
Projektmanager .
im perfekten
Zusammenspiel mit

Sabine Oberhardt,
die Institution in Profil-
analytik der Zukunft



Messe magnet:
MIGOSHI[®] trifft den Zeitgeist



Durchs Erlebnis zum Ergebnis

se bietet ein einzigartiges Erlebnis, das die Kompetenzen und somit die persönliche Entwicklung fördert.

MIGOSHI® setzt genau dort an und schafft ein Erlebnis, dass Erkenntnisse spürbar macht:

1. Vom Denken ins Erleben:

Nutzer tauchen direkt in Entscheidungssituationen ein – kein Fragebogen, sondern aktives Handeln.

2. Tiefenprofil statt Typenlabel:

Statt in Schubladen zu stecken, analysiert MIGOSHI®, was Menschen wirklich antreibt – situationsbezogen und kontextsensibel.

3. Selbstbild im Live-Check:

Reaktion unter Druck offenbart oft mehr als jede Selbstausskunft – der Unterschied zwischen Selbstwahrnehmung und tatsächlichem Verhalten wird erlebbar.

So bringt MIGOSHI® Bewegung ins Denken und in die Persönlichkeit:

Ein Game-Changer für alle, die nicht nur über sich lesen, sondern sich wirklich weiterentwickeln wollen. Da auch die Mittelständler auf dem Orh-IDEAL Podium stets nach Möglichkeiten suchen, im beschleunigten Wettbewerb um die besten Talente die Nase vorne zu haben, befragten wir Sabine und Eric Oberhardt auf dem Zukunftstag zu ihrer Erfindung.

OrhIDEAL: Mit MIGOSHI® demonstrieren Sie, dass Prägungen, Limitierungen und Entwicklungspotenziale auf gamifizierte Art aufgedeckt werden können. MIGOSHI® verbindet technologische Möglichkeiten mit menschlicher Tiefe. Und es lädt dazu ein, sich selbst neu zu begegnen – jenseits von Rollen, Klischees und alten Mustern. Wie kam es zu diesem spielerischen Analyseverfahren, das Fach- und Führungskräften auf völlig neue Weise einen Spiegel vorhält?

„Wer sich erlebt und kennt, führt anders.“



Cross Innovation par Excellence:

Eric Oberhardt mit seiner Mutter Sabine Oberhardt in gemeinsamer Unternehmung MEMETRIX GmbH



MIGOSHI[®] als Brücke zwischen Intuition und Strategie
Führung braucht Klarheit – nicht nur im Denken, sondern im Fühlen. MIGOSHI[®] öffnet Räume, in denen Strategie und Intuition zusammenspielen. Führungskräfte erleben auf spielerische Weise, was sie antreibt, was sie blockiert und wie sie souveräner wirken können. Sabine Oberhardt schafft damit eine Plattform, auf der Persönlichkeitsarbeit berührt, befähigt und verändert.

„Ein Game, das Führungskräfte motiviert.
Echte Muster zeigen statt brave
Antworten geben. Für echten Change!“

Sabine Oberhardt: Die Idee entstand mitten aus dem Leben. In meinen Coachings und Trainings begegnete mir immer wieder das gleiche Phänomen. Menschen verstehen auf kognitiver Ebene, was sie verändern müssten – jedoch fällt die Umsetzung schwer. Oftmals fehlte dafür der emotionale Hebel. Ich wollte ein Tool schaffen, das Menschen nicht nur analysiert, sondern ins Erleben bringt. Gemeinsam mit meinem Sohn, der als Digital Native einen ganz anderen Zugang zu meiner Unternehmenswelt hat, habe ich mit ihm dann MIGOSHI[®] entwickelt: eine Verbindung aus fundierter Psychologie und Gamification.

Das klingt nach einem spannenden Mutter-Sohn-Projekt. Wie lief die Zusammenarbeit ab?

Sabine Oberhardt: Inspirierend, manchmal auch herausfordernd, aber natürlich auch extrem bereichernd. Ich komme aus der klassischen Persönlichkeitsdiagnostik und habe mehr als 25 Jahre Erfahrung in der Arbeit mit Führungskräften. Mein Sohn hat generationsbedingt andere Ideen, treibt die Digitalisierung in meinem Un-

ternehmen voran und stellt viele Dinge in Frage, was ich besonders an ihm schätze. Genau das macht unsere Kooperation so erfolgreich und produktiv.

Eric Oberhardt, Strategy & Innovation Manager und Co-Entwickler von MIGOSHI[®], maßgeblich an der Entstehung beteiligt. Was hat Sie an diesem Projekt gereizt?

Eric Oberhardt: Mir hat vor allem die Herausforderung gefallen, ein komplexes Thema wie Persönlichkeitsentwicklung so zu verpacken, dass es intuitiv erfahrbar wird, ohne dabei an Tiefe zu verlieren. Ich glaube nicht daran, dass Menschen gerne über sich lesen, was sie eh schon wissen. Aber ich bin davon überzeugt, dass man durch Interaktion, durch ein smartes Erlebnis, echte Aha-Momente auslösen kann. Genau das war unser Ziel mit MIGOSHI[®]. Erkenntnisse nicht nur anzeigen, sondern erlebbar machen. Dass ich das zusammen mit meiner Mutter umsetzen konnte, war ein erfolgreiches Zusammenspiel von Synergien, denn wir verstehen uns ausgezeichnet. Das komplexe Projekt unterliegt kontinuierlichen



NEXT LEVEL für den MIND CHANGE AWARD



MIGOSHI

**Sabine
Oberhardt**
Erfolgs- und Balancestrategien

Save the date: 05. September 2025
VIP-BUSINESS-NETWORKING EVENT MIT
MIND CHANGE AWARD® VERLEIHUNG

**Mind Change meets
AI – »Die (R)evolution
der Performance«
– Exklusives
Teilnehmerzertifikat**

»Mind Change meets AI: Die (R)evolution der Performance«

Am 05. September 2025 erwartet Sie ein einzigartiges Event, das Ihre Perspektive verändert und Sie fit für die Zukunft der Entscheidungsfindung macht. Tauchen Sie ein in eine Welt, in der künstliche Intelligenz und psychologische Erkenntnisse verschmelzen – und erweitern Sie Ihre Führungskompetenzen. Lernen Sie MIGOSHI® kennen. Teilen Sie Ihre Gedanken zu Mind Change, um andere ebenfalls zu inspirieren. Erleben Sie einen Nachmittag voller Inspiration, Performance und persönlichem Austausch mit führenden Köpfen aus Wirtschaft, Technologie und Leadership.

Zukunftsweisende Impulsvorträge – Erfahren Sie, wie KI & Mind Change Leadership Unternehmen und Entscheidungsprozesse revolutionieren.

- **Interaktion** – Ihr exklusives Teilnahmezertifikat „Mind Change meets AI 2025“
- **Verleihung des Mind Change Awards® 2025:** Würdigung herausragender Unternehmen, die Exzellenz und Innovation verkörpern.
- **Hochkarätiges Business-Networking:** Knüpfen Sie Kontakte mit führenden Visionären und Top-Entscheidern.
- **Exklusiver Abschluss im „Magnifico da Umberto“** – Ausgewählt im Guide MICHELIN 2024: Genießen Sie ein einzigartiges Ambiente, erstklassige Kulinarik und hochkarätiges Networking über den Dächern von Heilbronn. Das VIP-Dinner inklusive Getränke und kulinarischer Highlights ist für Sie inbegriffen.

Begeben Sie sich auf das nächste Level und erleben Sie unvergessliche Momente geprägt von Inspiration und bahnbrechender Innovation. Erleben Sie eine inspirierende Mischung aus visionären Ideen, praxisnahen Impulsen und exklusivem Networking. Unsere herausragenden Keynote-Speaker eröffnen Ihnen neue Perspektiven für Unternehmenserfolg – begleitet von kulinarischen Highlights in außergewöhnlichem Ambiente. Lassen Sie sich von unseren herausragenden Keynote-Speakern neue Perspektiven für nachhaltiges Wachstum eröffnen und genießen Sie kulinarische Meisterwerke in exklusiver Atmosphäre.

Wann? Freitag, den 05.09.2025, 13.30 Uhr
Wo? IPAI (Innovationspark Künstliche Intelligenz) in Heilbronn – KI hautah erleben!

Jetzt Ticket kaufen:
Die Teilnehmeranzahl ist begrenzt.



- **Keynote: Künstliche Intelligenz – Die Revolution der Arbeitswelt** – »Wie Künstliche Intelligenz die Arbeit in Ihrem Unternehmen verändert.« – Bernd Bienzeisler, Leitung Fraunhofer IAO/KODIS
- **Keynote: KI Boost – Vom Hype zum Erfolg**
- **Keynote: Funktionsweise bahnbrechender KI-Technologien** – Philipp Göbels, KI-Ingenieur bei Fraunhofer IAO/KODIS
- **Keynote: Mind Change Leadership®: MIGOSHI® das Führungstool der Zukunft** – Sabine Oberhardt, Expertin für Profilanalytik
- **Live Experiences & Interaktive Sessions** – Erleben Sie KI in Aktion und lassen Sie sich inspirieren.
- **Podiumsdiskussion:** Künstliche Intelligenz und psychologische Erkenntnisse verschmelzen
- **Innovation Talks:** Die Zukunft der Führung – Was wirklich zählt

Medien-Highlight für die Fachpresse

Verbesserungsprozessen, weil technologische Möglichkeiten und gesellschaftliche Dynamiken stetige Anpassungen erfordern.

Und was unterscheidet MIGOSHI® ganz konkret von herkömmlichen Persönlichkeitstests?

Eric Oberhardt: Die Nutzer treffen in einer Spielsimulation Entscheidungen in teilweisen stressigen Alltagssituationen ohne die Chance auf „sozial erwünschte“ Antworten. Dabei analysiert MIGOSHI®, welche psychologischen Grundbedürfnisse gerade dominant sind – also: Was treibt mich an? Was blockiert mich? Wo verliere ich Energie?

Frau Oberhardt, Sie sprechen von psychologischen Grundbedürfnissen. Können Sie das kurz erläutern?

Sabine Oberhardt: Ja, gerne. Die psychologischen Grundbedürfnisse Zugehörigkeit/Bindung, Autonomie, Selbstwert, Orientierung/Kontrolle und Lust/Freude sind essenziell für Vertrauen, Motivation, Engagement, Performance und Innovation. Werden sie nicht ausreichend erfüllt, entstehen unterbewusste Begrenzungen, die das individuelle Verhalten und den Erfolg negativ beeinflussen.

Welche Zielgruppe profitiert besonders von MIGOSHI®?

Sabine Oberhardt: Natürlich Führungskräfte in allen Unternehmensebenen, besonders in Transformationsphasen, bei Teamneuausrichtungen oder in

der Nachfolgeplanung. Aber auch Coaches und HR-Abteilungen setzen MIGOSHI® ein, um sich im Recruiting und bei der Mitarbeiterentwicklung unterstützen zu lassen. MIGOSHI® ist ein wertvolles Tool für die Entwicklung von Unternehmensstrategien und bei der Gestaltung einer zukunftsorientierten Unternehmenskultur.

Sie haben ja MIGOSHI® in der Beta Phase intensiv getestet. Gibt es ein Erlebnis aus den Auswertungsgesprächen, das Ihnen besonders in Erinnerung geblieben ist?

Sabine Oberhardt: Oh ja – es gab viele eindrucksvolle Erlebnisse! Besonders spannend war für uns die Reaktion der Probanden auf die Analyse. Ein Beispiel zur Veranschaulichung, dass die Spielsituationen oft Interessantes zum Vorschein bringen, ist: Eine erfahrene Führungskraft schätzte sich selbst als sehr distanziert und klar im Umgang mit Mitarbeitenden ein. Doch durch die Tagessituationen im Game zeigte sich deutlich, dass er bei Konflikten eher stark harmoniegesteuert handelte.

In der umfangreichen Auswertung entstand der Aha-Effekt, als er erkannte, welche Rolle für ihn das Bedürfnis nach Zugehörigkeit/Bindung spielte und was dies in seiner Führungsarbeit bedeutete. Somit entstanden wertvolle Ansatzpunkte für einen Perspektivwechsel, was ebenfalls Veränderungen in seinen Denkprozessen auslöste.

„MIGOSHI®
beginnt mit einem
Perspektivwechsel – und führt
zu echtem Mind Change.“



Ein Wettbewerbsvorteil in moderner Unternehmensführung

Mit der Auszeichnung durch das Land Baden-Württemberg, der Präsentation auf der XR-Expo „Virtuelle Welten“ in Stuttgart setzt MIGOSHI® Impulse für den Wandel in Führung, Bildung und Unternehmenskultur. Sabine Oberhardt beweist: Persönlichkeitsanalyse geht in die Zukunft, wenn sie verständlich erlebbar und mutig gedacht wird.

Akkreditierungsverfahren

„Als Unternehmer, Führungspersönlichkeit, Personal-Experte, Coach oder Persönlichkeitsberater erhalten Sie mit der MIGOSHI®-Akkreditierung die Qualifikation, MIGOSHI®-Analysen auszuwerten und Teilnehmende mit konkreten Handlungsempfehlungen zu beraten. Unternehmen und Führungskräfte unterstützen durch die qualifizierte Auswertung die persönliche und berufliche Entwicklung ihrer Mitarbeitenden. Beratungsunternehmen und Coaches erhalten mit der MIGOSHI®-Akkreditierung ein entscheidendes Alleinstellungsmerkmal in der Beratung ihrer Klienten und darüber hinaus die exklusive Berechtigung, mit MIGOSHI®-Lizenzen ihr Portfolio zu erweitern.“

„MIGOSHI® schafft
Bewusstsein und gestaltet
die Unternehmenszukunft.“

www.migoshi.com

Orhideal-IMAGE.com • Das Businessportrait-Magazin für Präsentation & Cross-Marketing

Kann man in diesem Fall schon von einem Mind Change sprechen?

Sabine Oberhardt: Noch nicht ganz, denn ein Mind Change beginnt zunächst damit, dass man in der Lage ist, sich selbst oder eine Situation aus einem anderen Blickwinkel wahrzunehmen. Der nächste Schritt ist die Erkenntnis, welche unterbewussten Begrenzungen vorhanden sind und welche Emotionen und Verhaltensweisen damit verknüpft sind. Hier beginnen dann die Möglichkeiten einen echten Change im Bewusstsein herbeizuführen und innere Klarheit zu gewinnen.

Und die MIGOSHI®-Analyse dient dafür als Katalysator?

Eric Oberhardt: Genau. MIGOSHI® ist ein Türöffner. Es analysiert nicht nur, sondern motiviert zum Weiterdenken. Es macht Spaß, provoziert und bleibt im Kopf. Es ist der spielerische Einstieg in ein sehr ernstes Thema – Selbstverantwortung.

Frau Oberhardt, Ihr Unternehmen gilt als eine führende Institution in der Persönlichkeitsanalyse im deutschsprachigen Raum. Aus der täglichen Arbeit mit Führungskräften wissen Sie genau, wo klassische Tools an ihre Grenzen stoßen, und welche Bedarfslücken noch ungelöst sind. Als Sie MIGOSHI® auf der XR Expo „Virtuelle Welten“ in Stuttgart erstmals vor-

stellten, war die Resonanz beeindruckend.

Sabine Oberhardt: Das stimmt, mein Team und ich waren komplett überwältigt, dass uns auf Anhieb so viel Interesse entgegengebracht wurde. Die Akkreditierungsprozesse starten im Juli 2025 und werden regelmäßig und mehrfach im Jahr durchgeführt. Somit werden zahlreiche zertifizierte MIGOSHI®-Analysten ausgebildet.

Und was ist Ihre Vision für die Zukunft der Führung?

Sabine Oberhardt: Eine Unternehmenswelt, in der Menschen sich von inneren Begrenzungen befreien, Verantwortung übernehmen, gemeinsam die Zukunft gestalten und Ziele erreichen.

Schritte auf dem Weg dahin sind die Stärkung des Vertrauens in die eigenen Fähigkeiten und die Steigerung der Selbstverantwortung. Genau hier ist der Ansatz: MIGOSHI® zeigt nicht nur, wer du bist, sondern wer du sein kannst.

Das ist ein treffendes Schlusswort. Herzlichen Dank ihnen beiden für die spannenden Einblicke.

Sehr gerne, Frau Briegel. Wir sind begeistert, welchen Zuspruch MIGOSHI® erhält und freuen uns darauf, weiterhin viel für eine bessere Unternehmenswelt beizutragen.

Mind GOes SHifting

**Sie wollen Vorbilder
aus dem Mittelstand
nominieren?**

**Ihre Vorschläge für
eine Erfolgsstory
senden Sie an**

+49 - (0)177 3550 112

oder

vip@orhideal-image.com

Juni 2023 • **Sonderedition**
Über 25 Jahre Orhideal
www.orhideal-image.com



Begegnung mit
Hans R. Hoffmann
Detox Europe
CLEAN & FREE THERAPY®

Lizenzsystem des Monats

Sonderdruck der Titelseite

ORHIDEAL®
IMAGE

PR-Marketing-Kooperation im **Podium der Starken Marken**



Orhidea Briegel Herausgeberin und Expertin für ImageDesign präsentiert...

durch das
**objektiv
gesehen**

DIE Behandlungsinnovation - von Malta in die ganze Welt:
Nachhaltige Umsetzung sanfter Suchtbefreiung im Lizenzsystem

CLEAN AND FREE THERAPY® Professionals als

Lizenz Hereros

Glaubwürdiger Game-Changer:
Sucht-Experte und Mehrfach-
Buchautor Hans R. Hoffmann
setzt mit seinem EXKLUSIVEN
BEHANDLUNGSZENTRUM FÜR
ALTERNATIVE SUCHTBEHANDLUNG
neue Maßstäbe. Mit seinem Blick
über den Tellerrand der Neuro-
wissenschaft und Biochemie erfasst
er den süchtigen Menschen in
seiner Gesamtheit, anstatt ihn als
ohnmächtigen „Krankheitsfall“
zu klassifizieren. Seine Teilnehmer
schätzen nicht nur die schnellen,
nachhaltigen Resultate der CLEAN
AND FREE THERAPY®, sondern auch
den respektvollen, humanen
Umgang mit ihren individuellen
Bedürfnissen und Situationen.

„Die wahre Stärke von CLEAN &
FREE liegt in der Transformation
von Sucht in Selbstbestimmung!“

www.cleanandfree-therapy.com

Die Welt der Suchtbefreiung ist im Wandel – und einer der passioniertesten Treiber dieser Entwicklung ist zweifellos der renommierte Naturarzt und Suchtforscher Hans R. Hoffmann. Als Erfinder der bahnbrechenden CLEAN AND FREE THERAPY® Methode hat der emphatische Neuroplastizitäts-Aktivator bereits tausenden Menschen geholfen, ihre Suchtprobleme ein für alle Mal zu überwinden. Das Verfahren des weltweit aktiven Sucht-Experten ist nicht nur revolutionär schnell und zuverlässig, sondern auch von einer einzigartigen Sanftheit und individuellen Anpassbarkeit geprägt. Das Erfolgsrezept liegt in der innovativen Vorgehensweise des „Synapsenflüsterers“, der es versteht, auf tiefer Ebene an den Ursachen von Sucht anzusetzen und diese mit sanften, aber hoch effektiven, teils nobelpreisgekrönten Methoden zu behandeln. Wo herkömmliche Langzeit-Suchttherapien oft nur oberflächliche Symptome bekämpfen und mit viel Chemie die Selbstheilungsprozesse untergraben, geht die CLEAN AND FREE THERAPY® Methode direkt an die Wurzeln des Problems. Das Premium-Verfahren ist dabei so schnell und effektiv, dass es fast schon wie eine „Blitz-Therapie“ wirkt, verglichen mit den herkömmlichen, oft monatelangen Aufenthalten in Kliniken oder Reha-Zentren. Hoffmann sieht die Sucht nicht als Krankheit, - sondern als erlernte Hilflosigkeit des Betroffenen, diese Hilflosigkeit kann auch wieder verlernt werden!

Durch seine bahnbrechende Methode hatte Hans R. Hoffmann eine neue Ära der Suchtbefreiung eingeläutet, die in der exklusiven 1:1 Behandlung eine Therapieverkürzung mit überzeugend nachhaltigen Ergebnisse ermöglicht. Jetzt schlägt sein Lizenzprogramm der CLEAN AND FREE THERAPY® ein neues Kapitel in der sanften Suchtbefreiung auf und bündelt eine Community von Professionals, die sich leidenschaftlich dafür einsetzen, anderen zu helfen. Hoffmanns internationale Lizenz-Partner sind mehr als nur Sucht-Experten - sie sind Helden, die jeden Tag unermüdlich daran arbeiten, dass das CLEAN AND FREE THERAPY® Angebot einem breiteren Publikum zugänglich zu machen. Das Erfolgsmotto der Expertengemeinschaft ist gleichzeitig die Mission: hier werden keine „trockenen Alkoholiker“ verabschiedet, sondern selbstbestimmte Menschen, die gelernt haben, ihre Suchtprobleme zu überwinden und ein Leben ohne Abhängigkeit zu führen! Der Paradigmenwechsel eröffnet neue Freiheiten: in CLEANum veritas! Weiter so! Orhidea Briegel, Herausgeberin

SECRET HIDEAWAY FÜR SUCHTBEHANDLUNG
Das Hoffmannsche Farmhouse Centre
als Schaltzentrale für eine große,
internationale Experten-Community.

Humane Suchtbehandlung als Existenzgründungsmodell



Orhideal IMAGE: Herr Hoffmann, für Ihre erfolgreich etablierte **CLEAN AND FREE THERAPY®** Methode ernten Sie seit vielen Jahren Anerkennung bei Klienten aus aller Welt und haben vielen Menschen mit ihrer revolutionären Lösung zu Suchtfreiheit verholfen. Auf Ihre überdurchschnittliche Erfolgsquote von 90% in den letzten 8 Jahren können Sie stolz sein.

Hans R. Hoffmann: Ja, darin steckt viel Forschungsarbeit und Passion! DIE CLEAN AND FREE THERAPY® Methode ist nun seit 1995 im Einsatz und bringt für die Betroffenen in kürzester Zeit eine Suchtbefreiung. Über die Jahre habe ich diese Kurzzeit-Methode immer weiter entwickelt und modernisiert, wie zum Beispiel durch unsere begleitende APP als Online-Selbsthilfe & Buchungs- Programm. Nachhaltigkeit ist unser Qualitätsversprechen. Deshalb werden unsere Expertise und

unser Engagement von internationaler Klientel anerkannt.

Sie engagieren sich im Bereich der Suchtbefreiung erfolgreich für einen Paradigmenwechsel. In Ihren zahlreichen Büchern sprechen Sie sich für neue Sichtweisen auf Suchtbehandlung aus, in der Praxis setzen sie diese auch um. Sind Sie zufrieden mit dem Ausmaß des Umdenkens?

Es hat sich schon einiges geändert, aber es gibt immer noch extrem viel zu tun. Ich bin immer sehr erfreut über die positiven Reaktionen, wenn ich meine Perspektive und unsere bahnbrechende Methode in Büchern, Interviews und Fachbeiträgen darstellen kann; nicht nur bei Klienten. Es gibt auch immer mehr Experten und Kollegen, auch aus der Schulmedizin, die sich für unseren Ansatz interessieren. Denn unsere Methode ist keine klassisch-medizinische,

sondern eine natürliche-energetische Behandlung, die seit Jahren sehr erfolgreich ist.

Nun weiten Sie Ihr Partnernetzwerk durch ein innovatives Lizenzsystem aus. Wer kommt für so eine solide Existenzgründung oder Praxisergänzung infrage?

Infrage kommen Menschen mit Leidenschaft für den Gesundheitsbereich, die Haupt- oder nebenberuflich daran arbeiten möchten, anderen zu helfen. Personen mit Erfahrung aus dem Gesundheitswesen oder aus der Naturheilkunde können die CLEAN AND FREE THERAPY® Methode recht schnell einsetzen. Unsere Partner können Ärzte, Heilpraktiker oder auch andere Therapeuten sein. Wir bieten eine erprobte Einarbeitung, Rundumbetreuung der Partner und vermitteln Klienten an unser Netzwerk weiter. Alle unsere Partner verfügen über eine Lizenz des Unternehmens, nehmen regelmäßig an Fortbildungen teil und sind auch als Therapeuten

Nutzbringendes Behandlungs-Modell für alle Beteiligten:

Lizenzpartner profitieren von einem erprobten System und Klienten erfreuen sich der Top-Ergebnisse

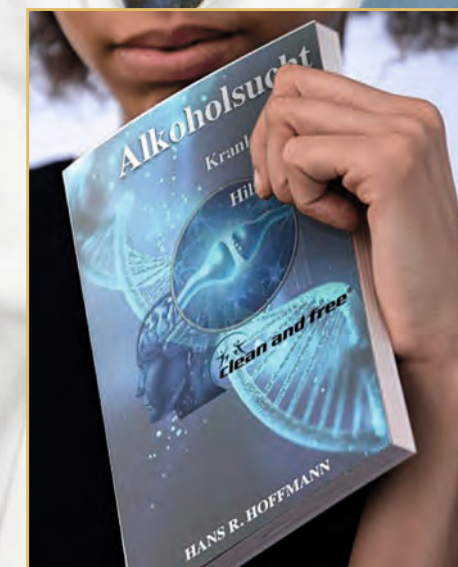
REVOLUTIONÄR und doch sanft:
Die Welt der Suchtbefreiung ist im Wandel – und einer der passioniertesten Treiber dieser Entwicklung ist zweifellos der renommierte Naturarzt und Suchtforscher Hans R. Hoffmann. Als Erfinder der bahnbrechenden CLEAN AND FREE Methode hat der emphatische Neuroplastizitäts-Aktivator bereits tausenden Menschen geholfen, ihre Suchtprobleme ein für alle Mal zu überwinden. Das Verfahren des weltweit aktiven Sucht-Experten ist nicht nur revolutionär schnell und zuverlässig, sondern auch von einer einzigartigen Sanftheit und individuellen Anpassbarkeit geprägt. Die CLEAN & FREE THERAPY® Methode geht direkt an die Wurzeln des Problems.“



Buchautor und Impulsgeber für Fachbeiträge

Geballtes Praxiswissen vom Synapsenflüsterer

- Über 100 Artikel: Vorträge, Interviews und Bücher zu den Themen Suchtbefreiung der Zukunft, Detox, Mental Healing
- Detox-Spezialist und Begründer der CLEAN & FREE THERAPY Methode als nachhaltige „Express“-Behandlung
- Kolumne „Endlich suchtfrei“ auf dem OrhIDEAL Podium
- Virtual Speaker, Role Model 2023 & Interviewpartner für Radio & TV
- Lizenzgeber für die CLEAN & FREE Experten-Community
- Einzigartiges Online-Programm zur Vertiefung der Therapieerfahrung
- demnächst: CLEAN & FREE APP



Die Lizenz zur ultimativen Suchtbefreiung - Die Expressmethode als Lichtblick am Therapiehorizont

qualifiziert. Für unsere Partner ist das eine großartige Chance, Teil eines renommierten Behandlungssystems zu werden. Sie profitieren auch automatisch von unserem professionellen Marketingkonzept. Es ist die Möglichkeit in eigener Regie, als eigener Chef aktiv zu sein und sich für Menschen einzusetzen, die so ein Engagement sehr zu schätzen wissen. Unsere Lizenz eignet sich auch für die Erweiterung des Behandlungsspektrums bereits bestehender Praxen oder etablierter Gesundheitsanbieter.

Sie legen Wert darauf, dass Ihr Team durch engagierte, positive und freundliche Menschen ergänzt wird. Warum ist Ihnen das so wichtig?

Für mich ist Wertschätzung ein hohes Gut. Wir denken, handeln und kommunizieren immer offen, ehrlich und nach dem Prinzip der Selbstverantwortung. Unsere Leidenschaft ist - im Bereich der Naturmedizin, der Neurowissenschaft und der Gehirnforschung - die besten und wirksamsten Behandlungsmöglichkeiten für unsere Klienten zu erforschen. Unsere Behandlungsmethoden sind immer in der Praxis getestet und ohne toxische Medikamente. Da machen wir keine Kompromisse. Auch unsere Kunden wählen wir danach aus, ob sie uns diese Wertschätzung ebenfalls entgegenbringen.

Momentan konzentrieren Sie sich bei der Lizenzeinführung auf die DACH-

Region. Ist das richtig?

Absolut richtig. Als Lizenz-Partner in Deutschland, Österreich oder der Schweiz können Sie nun Teil unseres Teams werden und dazu beitragen, dass wir noch mehr Menschen helfen können, von ihren Suchtproblemen loszukommen. Unsere Klienten werden ausnahmslos 1:1 betreut, um ihnen die ungeteilte Aufmerksamkeit zu widmen. Das zeigt sich dann später auch in der Erfolgsquote. Wir arbeiten ausnahmslos mit TCM und anderen Naturheilmethoden. Die Mission ist, die CLEAN AND FREE THERAPY Methode in über eine Million Behandlungszentren Behandlungsmöglichkeiten weltweit anzubieten!

Ist die Nachfrage denn so groß, dass Sie die Kapazitäten erhöhen müssen?

Traurigerweise ja, Frau Briegel. Suchtprobleme stellen einen Wachstumsmarkt dar. Wir leben in einem komplexen Zeitalter, das Sucht und Dekadenz erzeugt! Sucht gab es schon immer, aber das Angebot, sich zu betäuben, war bei weitem noch nie so üppig wie heute. Leider kann ich mit meiner Arbeit in unserem zentralen Institut auf Malta nur maximal 20 Personen pro Jahr helfen. Das liegt - wie gesagt - an unserem konzentrierten und diskreten 1:1 Behandlungssystem. Die Nachfrage ist aber ein tausendfaches höher. Allein in Deutschland suchen schätzungsweise pro Jahr 500.000 Betroffene einer Sucht

- Erprobte Methode mit 90% Erfolgsquote.
- Geeignet für Existenzgründung oder Praxisergänzung im Gesundheitsbereich.
- Rundumbetreuung, fachliche Fortbildungen und etabliertes Marketingkonzept für Partner
- Natürliche-energetische Behandlung ohne toxische Medikamente
- Einzigartige Differenzierung durch die Möglichkeit, Teil eines renommierten Behandlungssystems zu sein

„Als Experten-Community setzen wir uns leidenschaftlich dafür ein, anderen Menschen dabei zu helfen, ihre Suchtprobleme ein für alle Mal zu überwinden!“

www.detox-europe.com
www.cleanandfree.eu

Lizenz-Hero Hans Hoffmann bewältigt mit seiner Methode die große Herausforderungen bei der Suchtbekämpfung, dass üblicherweise Suchtverhalten oft als rein physisches oder psychologisches Problem betrachtet wird. Dabei sind die Ursachen oft viel komplexer und reichen bis in die tieferen Schichten unseres Unterbewusstseins. Eine weitere Herausforderung ist es, dass viele Betroffene nicht nur körperlich, sondern auch emotional abhängig sind. CLEAN & FREE konzentriert sich auf eine ganzheitliche und individuelle Einzelbehandlung, die nicht nur die physischen, sondern auch die emotionalen Aspekte berücksichtigt. Durch die energetische Behandlungsmethode werden Dysbalancen im Körper harmonisiert und damit dazu beitragen, dass der Betroffene sich wieder im Gleichgewicht fühlt und keine ungesunden Kompensationsmechanismen mehr benötigt. „Durch die individuelle Behandlungsstrategie können wir außerdem auf die Bedürfnisse und Ziele jedes einzelnen Klienten eingehen und damit eine maßgeschneiderte Therapie anbieten, um schlechte Gewohnheiten abzulegen!“

„Sucht ist keine Krankheit, sondern eine aus der Kontrolle geratene Gewohnheit.“

schnelle und sichere Hilfe, um aus ihrer Suchtproblematik auszusteigen.

le in der modernen Schulmedizin noch immer oft außer Acht gelassen.

Solche Zahlen wirken erschlagend. Da ist die Dunkelziffer sicher noch nicht eingerechnet. Die meisten landen wahrscheinlich in klassischen Suchtkliniken, oder?

Nicht unbedingt. Das Problem dort sind nicht nur die Rückfälle. Viele gehen gar nicht erst in Kliniken, weil sie die Arbeit dort als nicht zeitgemäß sehen. Sie spüren, dass eine Arbeit am Körper allein nicht ausreicht.

Unsere Methode ist aus den neuesten Erkenntnissen der modernen Gehirnforschung, Neurowissenschaften und der Quantenphysik entstanden: Damit wirkt die CLEAN AND FREE THERAPY in allen drei Bereichen des menschlichen Systems gleichzeitig: Im Gehirn (Bewusstsein, Unterbewusstsein), im Körper (Zellinformation), im Energiefeld (Aura) und ist deswegen so wirkungsvoll für Turbo-Entzug und Rehabilitation. Leider wird unsere See-

Das glaube ich gerne. Für viele Schulmediziner ist die Seele wahrscheinlich ein zu softer Faktor, um ernst genommen zu werden. Dann wird also CLEAN AND FREE THERAPY von Ihren Klienten zusätzlich auch als echte Seelen-Arbeit geschätzt?

Auf jeden Fall! Süchtige werden meist in eine Opferhaltung gedrängt, als wären sie grundsätzlich nicht Herr ihrer Sinne. Mir ist es ein Anliegen, sich zurück auf die Selbstbestimmungskraft zu konzentrieren. Das ist der Paradigmenwechsel in der Suchtarbeit. Sucht ist ja auch eine Art von Aufschrei der Seele. Man wollte eine Veränderung, hat dann aber den falschen Weg eingeschlagen.

Wodurch entsteht eigentlich eine Sucht?

Die Entstehung einer Sucht kann a) durch unverarbeitete Traumata entstehen, als unbewusstes Selbstsabotage



Synapsenflüsterer in Aktion:

Das Erfolgsmotto der CLEAN & FREE Experten-gemeinschaft ist gleichzeitig die Mission: hier werden keine ‚trockenen Alkoholiker‘ verabschiedet, sondern selbstbestimmte Persönlichkeiten, die gelernt haben, ihre Suchtprobleme zu überwinden und ein Leben ohne Abhängigkeit zu führen.

Innovationstreiber mit

Herz & Sachverstand

Programm, oder b) psychisch, also durch fehlende Strategien zur Stressbewältigung, hervorgerufen oder c) sozial durch schlechten Einfluss der Familie, Freunde und Arbeitskollegen verursacht werden durch Gewohnheiten, z.B. das Feierabendbier, der letzte Drink!. Zu uns kommen die Fälle, die ihr Leben wieder in die Hand nehmen, den richtigen Weg einschlagen wollen. Es sind meist erfolgreiche Unternehmer und Geschäftsleute, die meist schon andere herkömmliche Angebote ausprobiert haben!

Die CLEAN AND FREE THERAPY Methode wurde also für Menschen entwickelt, die ihr Suchtproblem erkannt haben?

Richtig. Sie haben keine Zeit oder Lust, wochenlang in einer Suchtklinik zu verbringen und dadurch auch noch ein Outing ihrer Suchtproblematik riskieren zu wollen, was einem beruflichen Selbstmord gleichkommen würde! Die Methode ist für Persönlichkeiten geeignet, die wissen, dass letztendlich nur sie selbst ihr Suchtproblem bewältigen können, aber es zu schätzen wissen, eine intensive Begleitung in die ultimative Suchtbefreiung an der Seite zu haben. Das ist auch die Hauptaufgabe unserer Professionals, begleiten und täglich motivieren, um den Weg sicher in die ultimative Suchtbefreiung zu beschreiten!

Das ist bestimmt auch für Menschen interessant, die schon andere Suchttherapien hinter sich haben und dort bisher gescheitert sind....

...und nun auf eine einzigartige Art und Weise einen körperlichen und psychischen Entzug machen wollen. Keine kompromittierende Gesprächsrunden über die Sucht oder Zusatzgif-

te durch medikamentöse Behandlung, sondern intensive Einzelbehandlung, absolute Diskretion, der ganzheitliche Detox-Ansatz und ein einzigartiges Ambiente. Das schätzen unsere Klienten!

Kann man davon ausgehen, dass alle Betroffenen, die diese Vorgehensweise gewissenhaft durchführen, ohne Rückfall erfolgreich von ihrer Sucht befreit werden?

Bei einer gewissenhaften Durchführung ist der Erfolg sicher. Qualität statt Quantität! Wichtig ist vor allem auch die QuantenClearing-Arbeit, die in der Therapiewoche durchgeführt wird. Diese energetische Arbeit bringt die Ursachen zutage, die dann dauerhaft entfernt werden können.

Neben Ihren zahlreichen Publikationen und Interviews als Experte sind Sie über das Fachliche hinaus auch der Innovationstreiber und Marketingkünstler.



Von A wie APP bis Z wie Zufriedenheit:
Unermüdlich optimiert Hans R. Hoffmann mit seinem Team den Kundenservice - so wird SUCHTBEFREIUNG nachhaltig.

Suchtbefreiung der Zukunft:
Hans R. Hoffmanns Lizenzpartner
sind Helden, die jeden Tag
unermüdlich daran arbeiten, das
CLEAN AND FREE THERAPY[®]
Angebot einem breiteren
Publikum zugänglich zu machen.

1:1 Detox Behandlung

„In der Schweiz entwickelt, auf Malta perfektioniert,
weltweit plazierte: Mit der bahnbrechenden
CLEAN AND FREE THERAPY[®] Methode haben
wir eine neue Ära der Suchtbefreiung eingeläutet -
schnell, effektiv und sanft.“



Mit Lizenz zum Neuroplastizitäts-Aktivator

Sie optimieren laufend den Kundennutzen und den Service. DIE CLEAN AND FREE THERAPY® Methode haben Sie der modernen Zeit angepasst und bieten mittlerweile auch Hilfe online an. Wie funktioniert das Online Angebot?

Das Thema Suchtbefreiung lebe ich mit Leidenschaft. In der Praxis bekomme ich deshalb viele Ideen einfach durch unsere Abläufe und den Wunsch, eine bestmögliche Leistung anbieten zu können. So ist auch die CLEAN AND FREE CHALLENGE entstanden. FÜR ALLE TEILNEHMER gibt es nach der stationären Behandlung auf Gozo, noch ein kostenloses Online Coaching. Dieses bringt via WhatsApp über 100 Tage immer wieder die wichtigsten Aspekte der Arbeit ins Bewusstsein. So werden die Synapsen der Suchtbefreiung ständig aktiviert und bilden nach 100 Tagen eine Neuronenautobahn der Suchtbefreiung. Eine dazugehörige APP ist schon in Entwicklung. Mit einem Klick auf die APP oder Website können die Betroffenen demnächst weltweit unmittelbar einen passenden Therapeuten finden, um zeitnah eine Suchtbefreiung mit der CLEAN AND FREE METHODE® beginnen zu können. Auch ein Online Selbsthilfe Programm zur ultimativen Suchtbefreiung entsteht gerade. Damit ist es auch möglich sich alleine von seinem Suchtverhalten zu befreien, wenn die nötige Disziplin aufgebracht wird!

Die App, die Sie gerade entwickeln, ermöglicht Betroffenen weltweit Ihre Methode zu buchen. Ist das mit dem Buchungssystem der UBER Fahrservice-APP vergleichbar?

Ganz genau! Bei einer Fahrt in einem UBER TAXI kam mir die Idee, Betroffenen einer Sucht auch via APP einen weltweiten Buchungsservice für unsere Behandlungen anzubieten. Obwohl wir erst frisch mit den Lizenzen gestartet haben, bieten wir schon vier Standorte an: Malta, Rom, Lissabon, München und drei neue Partner, die nach unserer CLEAN AND FREE METHODE® vorgehen. Unsere Partner können verschiedene Levels der Behandlung anbieten. Vom Basic- über das Premium-Programm bis hin zum exklusiven VIP Programm ist alles möglich. Wer mehr über CLEAN AND FREE THERAPY® erfahren will, sollte sich also am besten mit mir persönlich in Verbindung setzen.

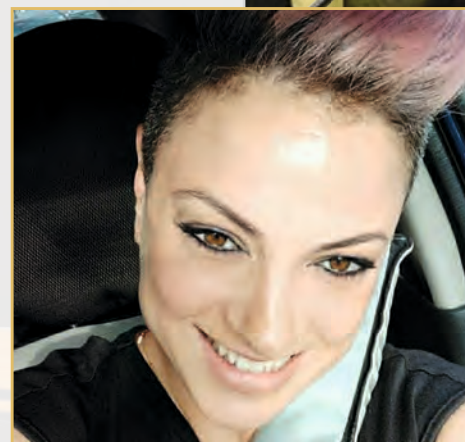
Informationen für Lizenzinteressierte:
www.cleanandfree-therapy.com

Kostenloses Informationsgespräch:
<https://hoffmann-healthservices.youcanbook.me/>

Immer auf der Suche nach neuen Ansätzen und Optimierungen:
Unterwegs als Methodenperfektionist und Neurorehabilitationspionier - Acad. Prof. Hans R. Le-Hoffmann nutzt seit Jahren die Erkenntnisse der Neurowissenschaft, der modernen Gehirnforschung, der Epigenetik und der Quantenphysik. Der professionelle Blick über den Tellerrand ist Daily Business und Leidenschaft.

„Vom Opferstatus zum Lebensgestalter: Gedanken sind pure Biochemie. Wir helfen diese zu steuern.“

Das herzliche Hoffmann-Centre Team einen maximal angenehmen Behandlungsaufenthalt: Vom Limousinenservice bis zur gesunden Ernährung ist alles genau durchdacht



**Sie wollen Vorbilder
aus dem Mittelstand
nominieren?**

**Ihre Vorschläge für
eine Erfolgsstory
senden Sie an**

+49 - (0)177 3550 112

oder

vip@orhideal-image.com

Sonderedition Expertenpool 2024
Über 25 Jahre OrhIDEAL
www.orhideal-image.com



Begegnung mit

Eri Trostl

Charisma.wirkt!

Excellence. Transformation. Coaching

Unternehmerin
des Monats

Sonderdruck der Titelseite

ORHIDEAL[®]
IMAGE

PR-Marketing-Kooperation im Podium der Starken Marken



Orhidea Briegel Herausgeberin und Expertin für Image & Präsentation...

durch das
objektiv
gesehen

Innovationsfreude in Person

Die Verkörperung von Erneuerungsspirit, eine zuverlässige Wegbereiterin, Vorbild, starke Mutmacherin, Vertraute in Krisenzeiten und Heldin der Prävention:

Als richtungsweisende Kraft für Erfolgsträger fungiert Bayerns Meisterin des Wandels in all ihren Rollen als kluge Mentorin mit herausragenden Kompetenzen. Wo Eri Trostl wirkt, ist die Spitze!

„Werden Sie zur Veränderung,
die Sie in der Welt sehen möchten:
Entfalten Sie Ihre beste Version!“

www.bewegungsdimension.de

Statt bloßer Aufbruchstimmung - endlich nachhaltige Umsetzung!
Wer Publikumsmagnet Eri Trostl begegnet, begegnet der Zukunft – einer Zukunft, in der Erfolg, Spitzenleistung, volle Energie, Wohlbefinden und persönliches Glück keine Gegensätze mehr sind, sondern sich gegenseitig potenzieren!

Spitzenleistung in Ausgeglichenheit: Mit Excellence. Transformation. Coaching zur **GameChanger** **Personality**

Von der Privatperson, die nach mehr Lebensqualität strebt, bis hin zum Executive oder Unternehmer, der die nächste Stufe seines Businesslebens und persönlichem Wachstums erklimmen möchte – sie alle haben den tiefgreifenden Wunsch nach Veränderung, nach einer Version von sich selbst oder ihrem Unternehmen, die das bisher Gedachte und Gelebte übersteigt. Business- und Persönlichkeits-Mentorin Eri Trostl antwortet auf diese Sehnsüchte mit einer höchst professionellen, etablierten Methodik, die so umfassend und facettenreich wie das Leben selbst ist. Sie verbindet körperliche Fitness mit mentaler Stärke, emotionale Ausgeglichenheit mit energetischer Harmonie, psychische Stabilität mit authentischem Auftreten und beruflichen Erfolg mit persönlichem Wachstum und erprobten Unternehmerstrategien.

Die jahrzehntelange Erfahrung der gefragten, international agierenden Koryphäe der Universal-Transformation fließt in jede Begegnung, jeden Rat und Empfehlung, jede Intervention ein. Immer mit dem Ziel, den Einzelnen in seiner Person nicht nur zu coachen, sondern ihn auf seinem Weg zur tatsächlichen Umsetzung der Bestversion beharrlich und nachhaltig zum Ziel zu führen. Ganzheitliche und tiefgründige Herangehensweise ist ihr Erfolgsrezept. Hier folgen den Worten auch Taten. Bekannt aus Presse und Vorträgen engagiert sich die preisgekrönte Visionärin mit Leidenschaft für ihre Klienten, in Harmonie und steter eigener Entwicklung mit sich und der Welt zu leben und zu arbeiten. Ihre Präsenz und ihr Arbeitsstil in ihren Mentorings strahlen weit über die bayerischen Grenzen hinaus und machen sie zu einer gern gebuchten Ikone der modernen Lebens- und Arbeitskultur. Es ist nie zu spät für exzellente Transformationsarbeit mit Eri Trostl. Auf gehts – Abwarten ist TROSTLos! Orhidea Briegel, Herausgeberin

Nur abwarten ist TROSTLos: Neue Dynamik im Business



Liebe Frau Trostl, Sie gelten als Inbegriff der ganzheitlichen und nachhaltigen Transformation für Business, Persönlichkeit und Gesundheit. Sie haben sich einen Namen gemacht, der weit über gewöhnliches Persönlichkeitscoaching hinausgeht. Als vertrauensvolle Begleiterin unterstützen Sie Menschen dabei, ihre beste Version und Life-Power zu erreichen – im Privatleben, Beruf und Unternehmertum. Welche Anliegen führen Ihre Klienten zu Ihnen?

Klienten suchen mich auf, weil sie trotz umfangreicher Bemühungen in ihrem Leben oder Business auf Barrieren stoßen, die sie allein nicht überwinden können – seien es körperliche Beschwerden, emotionale Hindernisse, psychische Instabilität oder berufliche Blockaden. Meine Klientel ist vielfältig und reicht von Einzelpersonen bis zu Führungskräften und Unternehmern, die sich nach neuer innerer Stärke und mehr Klarheit sehnen. „Clarity is Power!“ Sie alle eint der Wunsch, in ALLEN Lebensbereichen erfolgreich zu sein. Nur beruflicher Erfolg ist heute zu wenig. Mein Ziel ist es, mehr als nur oberflächliche Lösungen zu bieten; und zwar ganzheitlich auf allen Dimensionen des Lebens, ausgeglichen und stabil.

Gewinnendes „Hybrid-Modell“ – online & offline

Ich strebe danach, ein solides und tiefgründiges Fundament für langanhaltenden Erfolg zu schaffen, das alle Facetten des Daseins umfasst. Das Motto ist: Mit bewusst kraftvoller Höchstleistung und charismatischer Wirkung das Business, die Bühne, den Body und die Beziehungen erfolgreich und stilvoll zu „boosten“ – nachhaltig und wirkungsvoll.

Hat die Umfirmierung Ihres Unternehmens von „Bewegungsdimension“ zu „Eri Trostl - Excellence Transformation Coaching“ auch eine Änderung Ihres Geschäftsmodells bewirkt?

Mit der Umgestaltung meines Unternehmens haben wir unseren Namen an den ganzheitlichen Ansatz angepasst, der seit über 27 Jahren mein Markenzeichen ist. Meine Herangehensweise vereint körperliche, psychische, mentale, emotionale und energetische Bewegung als Basis für dauerhafte Veränderungen, die wirklich wirkt. Mein Angebot hat sich zusammen mit meiner eigenen Entwicklung und den Bedürfnissen meiner Klientel erweitert. Ursprünglich auf körperliche Gesundheit fokussiert, habe ich über die Jahre die mentalen, emotionalen und energetischen Aspekte der

bewussten Transformation und des persönlichen Wachstums integriert. Meine Erfahrung zeigt, dass wahre Transformation eine umfassende Betrachtungsweise erfordert. Die Konzentration auf nur eine Dimension greift zu kurz, um das volle menschliche Potenzial zu entfalten.

Worin unterscheidet sich Ihre Methodik von traditionellen Coaching-Ansätzen?

Der grundlegende Unterschied unserer Methodik liegt in ihrer Tiefe und der Weite der unterschiedlichen Dimensionen der Begleitung. Während sich herkömmliches Coaching häufig auf isolierte Probleme fokussiert, nehmen wir den Menschen in seiner Ganzheit in den Blick. Das heißt, wir berücksichtigen Geschäfts- und Karrierestrategien ebenso wie körperliche und geistig-seelische Gesundheit, harmonische Beziehungen, einen freudvollen Lebensstil und persönliches Wachstum. Durch den Einsatz fortschrittlicher Techniken und gestützt auf meine umfassenden Erfahrungen aus diversen Fachbereichen ermöglichen wir eine tiefe Entwicklung auf allen Ebenen. Ihr physischer Zustand beeinflusst Ihre Leistungsfähigkeit, die wiederum eng mit persönlicher Zufriedenheit und Glück verbunden ist. Ihre Überzeugungen formen Ihre Handlungen – Mentales, Physisches,

als „Reiseführerin“ zur eigenen Essenz ebnet Eri Trostl den Weg zu Spitzenleistung und erfülltem Dasein

Omnikompatibel im Einsatz

Für die einen Kraft-Tankstelle, für andere Seelentrost(!): Ausnahmeerscheinung Eri Trostl verkörpert mit über 27 Jahren Marktpräsenz die erfolgreiche Symbiose aus Expertise und Innovation im Coaching-Bereich. Ihr holistischer Ansatz, der keine Facette des menschlichen Seins unberührt lässt, bildet das Fundament ihrer Methodik – von der physischen Beweglichkeit bis zur emotionalen und energetischen Harmonisierung. Ihre Empathie und ihr tiefes Einfühlungsvermögen ermöglichen es ihr, die verborgenen Potenziale ihrer Klienten zu entfesseln. Bavarias Pretty Woman lebt, was sie lehrt. Ihre „Nussknacker“-Mentalität, gepaart mit der Entschlossenheit, jeden Prozess zum Erfolg zu führen, inspiriert und motiviert.



Vergangenes, Gegenwärtiges und Ihr Umfeld, all diese Aspekte sind miteinander verknüpft. Dazu zählt mehr als nur die Etablierung neuer, positiver Gewohnheiten; dazu gehören auch die Entlastung, das Entgiften und das Loslassen von Altem und nicht mehr Dienlichem.

Ich habe gelesen, eine ganz starke und effektive Säule in Ihrer Begleitung ist die Bewusstseinsentwicklung und die Bewusstseinsbereinigung?

Ein wesentlicher Teil unserer Betreuung konzentriert sich darauf, wie Menschen bewusst denken, fühlen und empfinden – wir helfen ihnen, ihre Gedanken und Gefühle klarer zu gestalten, Blockaden zu überwinden und die eigenen Begrenzungen und Limitierungen zu sprengen. Dieser Ansatz wirkt wie ein Turbo, der den Veränderungsprozess beschleunigt. Außerdem nutzen wir die Kraft der Natur, die eigene Präsenz und aktive Bewegung, um diesen Prozess noch weiter zu fördern und schnelle Fortschritte zu erzielen. Mein Mentoring und meine Begleitung stehen für Geschwindigkeit. Meine Kunden lieben ihre schnellen, sicht- und spürbaren Ergebnisse. Zusätzlich arbeiten wir auf einer sehr tiefen Ebene – bis hin zur Zell- und DNA-Ebene –, um dauerhafte und positive Veränderungen zu schaffen. Hier liegt oft die Wurzel der Blockaden und der Grund, warum etwas einfach nicht funktionieren will. Gleichzeitig passen wir die persönliche Energie unserer Klienten an, was heute wichtiger denn je ist, um die gesteckten Ziele zu erreichen. Kurz gesagt, alles, was wir tun, hängt mit Energie zusammen. Meine Arbeit zielt darauf ab, diese Energie so zu nutzen, dass sie zu echtem Fortschritt und Erfolg führt. Ich kann nicht andere Ergebnisse erwarten, indem ich immer wieder das gleiche Verhalten oder die gleichen Tools an den Tag lege wie vor einem, fünf oder zehn Jahren. Andere Ergebnisse erfordern ein anderes Tun und eine andere Energiefrequenz.

Wow, Sie klingen wie eine zentrale Anlaufstelle, die alle Lebensbereiche abdeckt?!

Ganz genau. Das macht meinen Geschäftsalltag sehr abwechslungsreich und erfüllend. Und meine Klienten ganzheitlich erfolgreich, glücklich und gesund. Meine Arbeit hat mich bereits in die Küchen meiner Klienten geführt, um gemeinsam unpassende Inhalte des Kühlschranks zu entfernen. Manche Selbsterkenntnis hat reichlich Unterhaltungswert, und so haben meine Kunden bei allem Ernst immer auch etwas zum Lachen. Ich decke liebevoll alltägliche Selbstsabotage in der Lebensführung auf. Und genau für diese tiefgehende Unterstützung sind meine Klienten äußerst dankbar. Die Wege, sich das Leben unnötig zu erschweren, sind vielfältig. Umgekehrt ist es genauso möglich, die Leichtigkeit des Lebens in den Alltag zu bringen.

Inwiefern hat sich der Bedarf Ihrer Kundschaft in den letzten 20 Jahren verändert, und warum ist Transformationsarbeit heute mehr denn je erforderlich?

In den letzten zwei Jahrzehnten haben wir eine tiefgreifende Veränderung in der Welt um uns herum erlebt, die maßgeblich durch die Digitalisierung und Technologisierung angetrieben wurde. Diese Entwicklung hat nicht nur unsere Arbeitsweisen, sondern auch unsere Lebensstile radikal verändert. Die ständige Konnektivität hat zu einer neuen Art von Stress geführt, der sich auf unsere psychische und physische Gesundheit auswirkt. Die rasante Veränderung in der Arbeitswelt, mit neuen Anforderungen an Flexibilität und Anpassungsfähigkeit, hat viele Menschen an ihre Grenzen gebracht. Sie suchen nach Wegen, um in diesem neuen Kontext nicht nur zu überleben, sondern zu gedeihen, kraftvoll und mit Charisma neue Leichtigkeit zu erreichen. Hinzu kommt das wachsende Bewusstsein für die Bedeutung von mentaler Gesundheit und Work-Life-Balance, das die Nachfrage nach ganzheitlichen Ansätzen in der persönlichen

Vertrauenspartner auf Augenhöhe – geschätzt als facettenreiche Leaderin der neuen Zeit

Wegen ihres Scharfsinns, ihres professionellen Gespürs, ihrer holistischen Herangehensweise und ihres tiefgreifenden Erfahrungsschatzes zählt die moderne Gentlewoman Eri Trostl nicht nur bei ihrer Klientel, sondern auch auf dem OrhIDEAL-Unternehmerpodium als Entwicklungsmotor der Extraklasse. Veränderungsprozesse scheitern häufig aufgrund einer eindimensionalen Betrachtung der Situation und der Fokussierung auf inadäquate Interventionspunkte. Die effektive Umsetzung von Transformation erfordert daher die Berücksichtigung aller Strukturen und Ebenen des Menschseins und des Unternehmertums. So führt die Transformations-Meisterin Zug um Zug zum angestrebten Erfolg. Dafür steht Eri Trostl mit ihrem guten Namen!

„Im Leben wie im Schach gilt: Vielschichtigkeit führt zum Erfolg – wer nur eine Dimension betrachtet, übersieht die ganze Welt des Möglichen.“

www.bewegungsdimension.de

Kompletterneuerung

ORH Podium der Starken Marken **IDEAL**
IMAGE
WORKPLACE

Erfrischend ehrlich und klar:

Mit der eigenen mitreißenden Agilität sorgt Eri Trostl bei ihren Klienten für Aufbruchstimmung und Bewegung in allen Dimensionen – körperlich, mental, emotional, energetisch.

„Meine Power im Umsetzungsprozess – nicht nur Reden, sondern wirklich TUN!“

Nicht nur für Alpha-Persönlichkeiten, die den Wandel vorantreiben

Entwicklung verstärkt. Persönliches Wachstum und Entwicklung spiegeln immer auch die Ergebnisse des unternehmerischen und wirtschaftlichen Wachstums wider.

Das hört sich sehr spannend an. Erklären Sie doch kurz, inwiefern charismatische Wirkkraft das Leben leichter und erfolgreicher macht.

Gerne, Frau Briegel. Wir erleben gerade eine Beschleunigung des Lebens, die kaum Raum für Innehalten und Reflexion lässt. Viele Klienten fühlen sich gehetzt und von anderen überholt, sobald sie innehalten. Sie kommen deshalb nicht zur Ruhe, werden sozusagen gelebt und wandeln wie Zombies durch ihren Alltag, der wie ein ICE an ihnen vorbeirast. Hier kommt Charisma ins Spiel: Die daraus entstehende wahrhaftige und echte Wirkkraft der eigenen Person ist der Schlüssel zu Leichtigkeit und Erfolg. Man gewinnt an Kontrolle und Gelassenheit zurück, indem man innerlich zur Ruhe kommt, Charisma erwacht, wenn wir innerlich im Gleichgewicht sind, wenn wir stets präsent und „ganz“ da sind. Haltung und Balance im Innen liefern Authentizität und Stabilität im Außen. Meine Methoden zielen darauf ab, dieses innere Licht zu entzünden. Sobald sich die Reserven auffüllen, kehrt das Charisma, die natürliche Anziehungskraft, zurück, und das Leben wird leichter und das Business erfolgreicher. Wer mit sich selbst im

Reinen ist, strahlt automatisch charismatische Wirkung aus, die den Weg ebnet – sowohl im Privatleben als auch beruflich. Charisma wirkt und macht erfolgreich.

Frau Trostl, Sie unterstützen bereits sehr erfolgreiche Persönlichkeiten. Warum sind gerade solche anfällig für die von Ihnen angesprochenen Herausforderungen?

erfolgreiche Menschen müssen ihren Fokus und ihre Energie bewahren. Oft ist ihre berufliche Einbindung so intensiv, dass die eigene Fürsorge zu kurz kommt. Gleichzeitig sind sie jedoch vorausschauend und bewusst genug, um rechtzeitig vorzubeugen. Ich biete Unterstützung, bevor ein Burnout eintritt oder das Geschäft den Bach hinuntergeht – präventiv, um langfristig leistungsfähig und ausgeglichen zu bleiben. Natürlich helfe ich auch, wenn jemand bereits in der Krise steckt. Aber warum so spät beginnen?

...hm... vielleicht, weil sich viele Unternehmer und Führungskräfte bereits von ihrem Tagesgeschäft überwältigt fühlen? Wie können Sie jemandem, der bereits am Limit ist, helfen zu erkennen, dass eine persönliche Transformation und eine Neugestaltung der Dinge nicht nur notwendig, sondern auch leicht machbar sind?



Transformation trifft Charisma und schafft Wirkung!

Die charmante Visionärin der Transformation und persönlichem Wachstum macht Aufgeben obsolet. Indem sie verborgene Grenzen aufspürt und zu unbegrenzten Möglichkeiten führt, agiert sie als Katalysator für das Potenzial ihrer Klienten. Ihre intuitive Einsicht und universelle Verbindung initiieren tiefgreifende Veränderungen, navigierend durch komplexe Herausforderungen mit einer Präzision, die herkömmliches Bewusstsein übertrifft. Eri Trostl macht das Leben wieder leicht und das Business erfolgreich.

Outstanding in Präsenz und Power

Diese Frage verstehe ich vollkommen, Frau Briegel. Meistens erkennen die Menschen bereits, dass es so nicht weitergehen kann. Es mag paradox klingen, aber gerade diejenigen, die am meisten unter Druck stehen, profitieren enorm von meiner Arbeit. Mein Ansatz verursacht keinen zusätzlichen Stress, sondern zeigt, wie durch sinnvolle Veränderungen im Denken und Handeln Stress reduziert und die Lebensqualität gesteigert werden können. Dadurch stellt sich die gewünschte Veränderung in den zentralen Lebensbereichen sehr schnell ein. Es geht nicht darum, noch mehr in Ihren Terminkalender zu packen, sondern darum, effektiver oder einfach auch mal anders mit dem umzugehen, was bereits da ist. Wir arbeiten an der Wurzel der stressverursachenden Parameter und nicht nur an den Symptomen. Dies führt langfristig zu mehr Leichtigkeit und Erfolg, ohne dass Sie sich zusätzlich belastet fühlen.

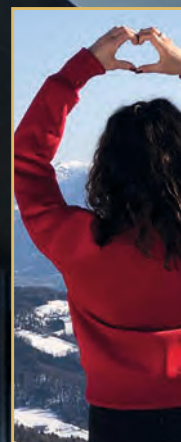
Können Sie konkrete Situationen nennen, in denen Klienten typischerweise Ihre Unterstützung suchen?

Mein Spektrum ist breit, und ebenso vielfältig sind die Situationen, in denen Klienten meine Unterstützung suchen. Oft stehen sie vor verschiedenen, meist komplexen Herausforderungen, wobei selten nur ein Bereich im Ungleichgewicht ist. Diese reichen vom Gefühl der Überforderung im Geschäftsalltag über Motivationsverlust bis hin zu körperlichen Beschwerden, dem Wunsch nach beruflicher Neuausrichtung oder dem Finden der eigenen Lebensaufgabe. Auch durch Überlastung in die Schieflage geratene Partnerschaften oder der fehlende Mut, endlich etwas Neues zu machen, haben keinen Seltenheitswert mehr in den Themenfeldern, in denen ich meine Kunden begleite. Ich biete einen geschützten Rahmen, um individuelle Lösungen zu erarbeiten und nachhaltige Veränderungen zu bewirken. Ich leite und unterstütze meine Mandanten durch die Phasen der Veränderung, bis sie eigenständig den Pfad, die Durchführung und die notwendigen Schritte erkennen, annehmen und umsetzen. Letzteres ist der wichtigste und gleichzeitig schwierigste Prozess.

Oft geben Menschen vor der „bis zum Ende dran bleiben“-Umsetzung auf, was die Antwort darauf ist, warum Ziele nicht erreicht werden. Bei mir gibt keiner auf. Ich gehe mit meinen Klienten bis zum Schluss! No matter what!

Menschen und ihre Situationen präzise zu erfassen, bildet wahrscheinlich die Grundlage für Ihre punktgenaue Analyse, richtig?

Absolut. Ich erkenne nicht nur das gesamte Potenzial meiner Klienten, sondern führe sie auch über ihre selbstgesetzten Grenzen hinaus. Ich zeige ihnen Möglichkeiten und Wege auf, die sie zuvor für unmöglich hielten oder die ihnen nicht bewusst waren. Jeder Klient ist ein Unikat und erfordert individuell zugeschnittene Coaching-Prozesse. Nach einer umfassenden Analyse, die sowohl die körperliche als auch die mentale und emotionale Verfassung berücksichtigt, entwerfe ich einen persönlich abgestimmten Veränderungsplan. Die Synthese aus körperlicher und mentaler Bewegung, Bewusstseinsentwicklung und energetischer Arbeit ist ausschlaggebend, um die Transformation zu beschleunigen und nachhaltige Ergebnisse zu sichern. Meine intuitive Wahrnehmung, meine Sensibilität und mein tiefes Einfühlungsvermögen ermöglichen es mir, Transformationsprozesse intensiv zu unterstützen. Meine außergewöhnliche Fähigkeit, die Veränderungen meiner Klienten weit im Voraus zu erkennen, bevor sie diese selbst sehen, ist einer ihrer größten Erfolgshebel und kraftvollsten Gamechanger.



Time to shine – mit Kompetenzen glänzen

Wenn Persönlichkeiten durch neues, kraftvolles Auftreten, Mindset und Körpergefühl, in ihrem Umfeld Aufbruchstimmung verbreiten, hat Eri Trostl das Ziel erreicht. Exzellente, tiefgehende und ganzheitliche Persönlichkeitsentwicklung – mit Bewusstseinsentfaltung, mentaler Stärke und Wachstum auf allen Ebenen – die nachhaltig WIRKT!

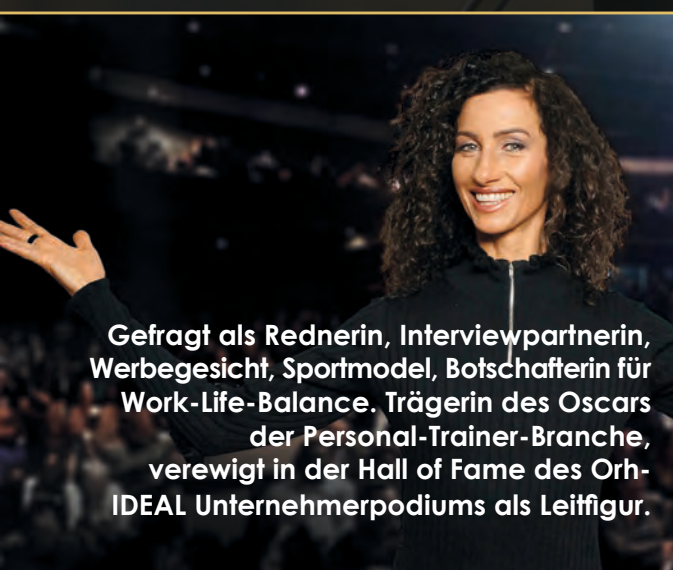
„Starrheit, Stagnation und Sinnverlust durchbrechen? Mit neuem Energieniveau und frischer Dynamik – kein Problem!“

Know-how preisgekrönt

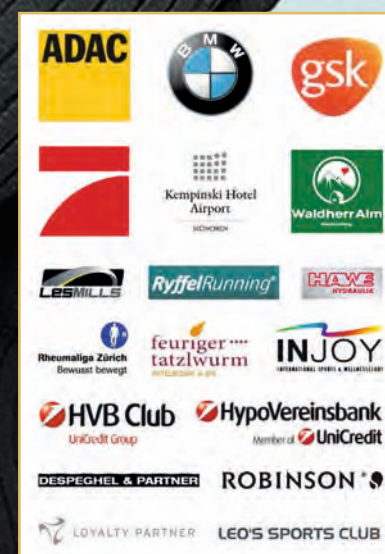
Zahlreiche Veröffentlichungen in renommierten Fachzeitschriften sprechen für sich. Interview- und Redaktionsthemen, wie

- Ganzheitlich glücklich: Geheimnisse für ein erfülltes Leben
- Mehr als Fitness: Körper und Geist in Einklang bringen
- Balance finden mit Eri Trostl: Tipps für ein harmonisches Arbeits- und Privatleben
- Veränderung, die bleibt: Strategien für nachhaltiges Wohlbefinden
- Inspiration am Morgen: Eri Trostl zeigt, wie jeder Tag zum Erfolg wird u.v.a.

„Jeder kann sein Leben zur großen Bühne machen.“



Gefragt als Rednerin, Interviewpartnerin, Werbegesicht, Sportmodel, Botschafterin für Work-Life-Balance. Trägerin des Oscars der Personal-Trainer-Branche, verewigt in der Hall of Fame des Orh-IDEAL Unternehmerpodiums als Leitfigur.





Frau Löwenherz in Aktion:
Vollblutunternehmerin und Zukunftsgestalterin Eri Trostl inspiriert mit ihrer Führungsstärke und dem großen Mut, sich Herausforderungen zu stellen. Für ihre Überzeugungen oder zur Ermutigung anderer einzustehen wurde ihr „in die Wiege gelegt“.

Ich erkenne die Potenziale und unterstütze meine Klienten dabei, diese selbst zu sehen und umzusetzen. So revitalisiere ich Lebens- und Geschäftsbereiche und finde stets die richtige Lösung – denn Unmöglichkeit ist kein Konzept.

Ihre erfolgreiche Marktpräsenz über 27 Jahre basiert auf der intelligenten Anwendung Ihrer vielfältigen Qualifikationen. Wie kombinieren Sie Ihre ausgezeichnete Intuition mit Ihrem interdisziplinären Wissen konkret?

EEine ausgezeichnete Frage! Mein Ansatz beruht auf dem Zusammenspiel verschiedener Disziplinen. Erkenntnisse aus der klinischen Psycho-Neurobiologie und Immunologie verschaffen uns Einblicke in das Gehirn, das Nervensystem, die DNA und die Zellebene. Das ist essenziell für das Verständnis von Verhaltensveränderungen und Stressbewältigung. Aus der Mentalarbeit fließen Kenntnisse über emotionale Intelligenz, mentale Stärke und Resilienz ein. Meine unternehmerische Erfahrung zeigt, wie individuelle Transformation in unternehmerischen Erfolg umgesetzt werden kann. Aus der ernährungs- und biochemischen Therapie ziehe ich Schlüsse über den Lebensstil meiner Kunden. Mein Know-how zur Innenraumgestaltung offenbart Verbesserungsmöglichkeiten im Umfeld meiner Klienten. Und körperliche Bewegung, am besten in der kraftvollen Natur, ist das A und O, um Veränderungen nachhaltig im Leben zu stabilisieren – bis ins hohe Alter. Ohne Bewegung ist alles nichts! Das ist die jahrelange Basis meines Tuns. Diese zahlreichen interdisziplinären Verknüpfungen ermöglichen es mir, maßgeschneiderte Strategien zu entwickeln, die persönliche und berufliche Ebenen für nachhaltige Erfolge vereinen.

Kein Wunder, dass Sie in Ihren Kunden oft mehr wahrnehmen, als der Betroffene selbst. Man ist ja in eigener Sache meist betriebsblind. Wie inspirieren Sie Unternehmer und Führungskräfte, ihre Grenzen zu erweitern und das in sich zu entdecken, was Sie bereits in ihnen sehen?

Meine Arbeit basiert auf der festen Überzeugung, dass in jedem von uns unbegrenztes Potenzi-

al schlummert. Schritt für Schritt und Schicht für Schicht arbeite ich daran, selbstauferlegte Beschränkungen zu identifizieren und zu überwinden. Indem wir gemeinsam an ihrer besten und individuellen Vision arbeiten und diese mit realisierbaren Schritten unterlegen, wandeln wir das scheinbar „Unmögliche“ in erreichbare Ziele um. Der Prozess erfordert Geduld, Einsatz und eine offene Einstellung, belohnt jedoch mit einer Vereinfachung des Lebens. Glück und Erfolg auf allen relevanten Dimensionen des Lebens sind unausweichlich!

Stichwort: Ergebnisse! Erfolgsmenschen fokussieren sich häufig auf Fakten. Begegnen Ihnen Klienten, für die ausschließlich konkrete betriebswirtschaftliche Ergebnisse zählen? Wie verknüpfen Sie die Idee der persönlichen Transformation mit messbarem geschäftlichen Erfolg?

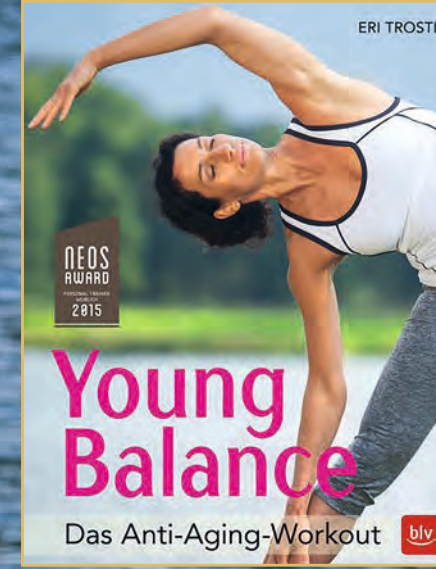
Nachhaltige Transformation und betriebswirtschaftlicher Erfolg sind untrennbar miteinander verbunden. Der Zustand des Individuums reflektiert sich unmittelbar in den Unternehmensergebnissen. Die persönliche Entwicklung und ganzheitliches Wachstum fördern eine stärkere, widerstandsfähigere und kreative Führungspersönlichkeit, die bessere Entscheidungen trifft und effizientere Teams führt. Das alles stilvoll, bewusst und authentisch wertschätzend. Dies steigert die Produktivität und den Umsatz und wirkt sich direkt auf den betriebswirtschaftlichen Erfolg aus. Mein Excellence.Transformation.Coaching ist somit eine Investition in die Wurzel des Geschäftserfolgs: in die Menschen, die diesen Erfolg gestalten.

Das ist eine wunderbare Schlussbemerkung für dieses motivierende Interview, Frau Trostl. Ich freue mich sehr, dass Sie Ihre Kompetenzen auch in unsere Unternehmerkreise einbringen und demnächst auch beim Zukunftstag dabei sind.

Frau Briegel, vielen Dank für Ihre Fragen und dieses exzellente und charismatische Interview. Ich freue mich auch und bin ganz dynamisch mit am Start. Auf gutes Zusammenwirken!

www.instagram.com/eri_trostl_bewegungsdimension

MediaFace für multi-dimensionalen Change



Universell und interdisziplinär im Einsatz

Präsenz Guidance & Mentoring für Leadership der neuen Zeit

Bedarfsmomente im Überblick

- Burnout und Stressmanagement, Resilienztraining
 - Führungskompetenz und Teamentwicklung
 - Leistungsoptimierung & Produktivitätssteigerung
 - Emotionale Intelligenz und zwischenmenschliche Fähigkeiten
 - Stärkung von Bühnen,- Auftritts- und Präsentationskompetenz
 - Gesundheitsförderung im Unternehmen
 - Changemanagement auf Personality Level
 - Work-Life-Balance & Verbesserung des Körpergefühls
 - Karriere- /Unternehmensentwicklung
 - Um- /Neuorientierung an einem Wendepunkt
- u.v.m.

Diese Bedarfsmomente reflektieren die wachsende Nachfrage nach einem ganzheitlichen Ansatz im Coaching und Mentoring, die nicht nur die physische Gesundheit, sondern auch Bewusstseinsentwicklung, Energiearbeit, mentale Stärke, emotionales Wohlbefinden, soziale Fähigkeiten und Kompetenz, sowie die psychische Stabilität umfasst, um den Anforderungen des modernen Arbeitslebens in der Ganzheitlichkeit gerecht zu werden und nachhaltigen Erfolg im beruflichen und privaten Umfeld zu erzielen.

Für Unternehmer ist multidimensionaler Erfolg entscheidend, der neben wirtschaftlichem auch persönliches Wachstum, Gesundheit, Fitness und stabile Beziehungen umfasst.

www.bewegungsdimension.de



**Sie wollen Vorbilder
aus dem Mittelstand
nominieren?**

**Ihre Vorschläge für
eine Erfolgsstory
senden Sie an**

+49 - (0)177 3550 112

oder

vip@orhideal-image.com

Leaders Ultimate

AI-based VIDEO MAGAZINE for Modern Leadership Insights

**Internationale
Erfolge der
ÉCOLE
SAN ESPRIT**

*Begegnung mit
Klinikgründerin
und Ausbilderin
Annette Müller*

**Berufung
leben und
anderen
helfen**

**Zukunftsberuf
Heiler**

**Vielfach
ausgezeichnet
und international
etabliert**

The Podcast GUIDE with
Video Messages
Social Media Links
Interactive Contributions

#2 Special Edition Expert Pool 2025
Celebrating 25 Years of OrhIDEAL
www.orhideal-image.com



International anerkannt
Was ist wenn individuelle Heilung Systemwirkung hat?
Damit beschäftigt sich Annette Müller in ihrem aktuellen Buchprojekt.

Gefragte Stimme der Gesundheitskultur von morgen – Annette Müller
Die Erfolgsgeschichte einer Visionärin mit System. Entwicklerin eigener Heilmethoden. Ausbilderin hunderter Therapeut:innen weltweit.
Preisgekrönt, ausgezeichnet und wertgeschätzt.

Paradigmawechsel im Gesundheitswesen als

kollaterale Heilung

„Heilen ist kein Talent. Jeder kann es erlernen. Wer heilen will, lernt zuerst, sich selbst zu verstehen. Alles andere folgt daraus.“

www.ecole-san-esprit.de

Als Publizistin, Dozentin, Klinikleiterin der ersten Einrichtung für energetisches Heilen in Deutschland und Bewusstseins-Evolutionärin prägt Medien- und Markengesicht Annette Müller eine Generation von Menschen, die nicht nur Symptome behandeln, sondern Heilung ermöglichen, jenseits vom Schubladendenken der Gesundheitsbranche. Damit ist sie die prägende Wegbereiterin einer neuen Heilkultur, die auf Klarheit, interdisziplinäre Integration, gelebte Erfahrung und ganzheitliche Betrachtung setzt. amazinGRACE®, SKYourself® oder KAR sind ihre langjährig entwickelte Methoden, die wie Transformations-Turbos wirken. Die Selbstverständlichkeit und Wirkweise ihres Tuns überzeugt. Ihre Zusammenarbeit mit der Schulmedizin ist für die Patienten wirkungsvoll und für ihre Schüler nützlich. Denn ihre Klinik bildet einen Komplementär-Raum, in dem Gesundheit wieder ganzheitlich gedacht werden darf. Mit der ÉCOLE SAN ESPRIT hat sie einen Lernkosmos geschaffen, in dem nicht nur Wissensvermittlung, sondern Wirkungsverantwortung im Mittelpunkt steht.

Dass ihre Arbeit weltweit Anerkennung findet – auf Kongressen, in Studien, auf Filmfestivals, ist kein Zufall, sondern das Ergebnis von 20 Jahren Beharrlichkeit, Neugier und Pioniergeist. Ihr internationales Alumni-Netzwerk wächst stetig und mit ihm eine neue Haltung in Medizin, Therapie und Coaching: integrativ, reflektiert, wirkungsvoll. Wirkliche Heilung braucht Wissen. Und Charakter. Und den Mut, den Menschen zu sehen – nicht nur seine Werte im Labor. Somit richtet sie den Blick auf das, was zählt: die Menschlichkeit – die fundamentale Ergänzung in einem zunehmend technisierten, standardisierten und datengetriebenen Medizinumfeld. Genau das macht sie zur Instanz! *Orbidea Briegel, Herausgeberin*

Hinter dem Symptomvorhang

Gesundheitskultur reloaded



Annette Müller, Sie gelten als Brückenbauerin moderner Heilalternative zu klassischem Medizinverständnis. Ihre Bodenständigkeit hat einen neuen Berufszweig etabliert, der in dreierlei Hinsicht Nutzen stiftet. Zum einen geht es um individuelle Lebensläufe und Sinnfindung, zum anderen um einen gesellschaftlichen Paradigmenwechsel und dann um das Schließen einer Versorgungslücke. Wie gelingt Ihnen dieser Balanceakt, ohne in Lagerdenken zu verfallen?

Vielen Dank für diese schöne Formulierung. Ich glaube, es beginnt mit der Haltung: Heilung ist für mich kein exklusives Terrain. Sie braucht Offenheit, Erfahrung und ein echtes Interesse am Menschen. Wir wollen alle zusammen helfen. Deshalb arbeitet die Schulmedizin mit uns zusammen, sozusagen ergänzend. Wir denken nicht in Lagern, nicht in

Schubladen. Wir betrachten den Menschen als Ganzes, nicht nur als Teil seiner Leidensgeschichte. Unsere Methoden wie amazin-GRACE® oder SKYourself® schließen da an, wo viele klassische Verfahren aufhören. Und genau dort entstehen oft entscheidende Impulse für körperliche und seelische Gesundheit.

Hätten Sie noch vor 15 Jahren gedacht, dass das Gründen Ihrer Heilerschule und die Eröffnung einer stationären Klinik in einem internationalen Erfolgsnetzwerk münden würde? Sie im TV, Radio und in Ihren Büchern über Ihre Erfahrungen berichten dürfen und in Cannes auf dem roten Teppich landen, sogar als Co-Produzentin mit Sharon Stone und ihrem Filmproduzenten einen Film herausbringen würden? Kurz gefragt: Sind

Sie vom eigenen Erfolg überrascht, bzw. von den Erfolgen Ihrer Absolventen?

Darüber hatte ich am Anfang gar nicht nachgedacht. Ich war selber konfrontiert - aus eigener leidiger Erfahrung - mit der Fülle der Therapieangebote. Dass mein Unfall mich zu meiner eigentlichen Berufung führen würde, das war nicht abzusehen. Die Sorgen von Patienten kenne ich nicht nur aus der Theorie, sondern aus eigener Erfahrung - als langjährige Schmerz Betroffene. Meine damalige Verzweiflung führte zu meiner besten Entscheidung: der gründlichen Recherche von Alternativangeboten, der facettenreichen Ausbildung, dem Füllen von Bedarfslücken und daraus zur Entwicklung eigener Methoden.

Woran erkennt man echte Heilkompetenz und wie vermittelt Ihre Schule diese Fähigkeit ohne Hokuspokus?

Das ist eine berechtigte Frage. Unsere Ausbildung

Perfekte Verkörperung der Markenbotschaft:

Annette Müller lebt die Botschaft der ÉCOLE SAN ESPRIT. Das Thema Menschlichkeit ist der große Antrieb.

Ausbildung mit Perspektive – für Menschen, die mehr bewirken wollen. Die Ausbildung an der ÉCOLE SAN ESPRIT vermittelt nicht nur tiefgreifende Heilmethoden, sondern eröffnet neue berufliche Wege – sei es in der eigenen Praxis, in medizinischen Kooperationen oder als neue Berufung. Absolvent:innen berichten von spürbar mehr Wirkung, klarerer Positionierung und einem beruflichen Zugewinn an Sinn und Selbstvertrauen. Wer mit Menschen arbeitet, findet hier nicht nur eine Methode – sondern eine Haltung, die trägt. Immer mehr Therapeuten, Ärzte und Heilpraktiker arbeiten mit den Methoden von Annette Müller. Weil sie wirken, dokumentiert sind – und das behandeln, was sonst oft unbeachtet bleibt.



beginnt nicht mit Zauberworten, sondern mit Selbsterfahrung. Wer bei uns Heilen lernen will, durchläuft erst einmal seine eigene Transformation. Wir lösen Blockaden, stärken das Energielevel und fördern den inneren Kompass. Das ist anstrengend, aber ehrlich. Nur wer selbst geklärt ist, kann anderen wirklich helfen. Unsere Methoden sind klar strukturiert, sofort anwendbar und zeigen Wirkung. Diese Ergebnisse und Studien überzeugen, nicht irgendwelche Heilsversprechen.

Ihre ÉCOLE SAN ESPRIT gilt als Exzellenzadresse unter den Heilerschulen. Sie begrenzen Teilnehmerzahlen, lassen an echten Patienten arbeiten. Sind es Ihre eigenen, begriffsgeschützten Verfahren, die Ihre Ausbildung so deutlich vom Markt abheben?

Wir sind nicht an Masse interessiert, sondern an echter Qualität. Bei uns lernt niemand in überfüllten Seminaren mit PowerPoint-Berieselung in der bloßen Theorie. Wir arbeiten in Kleingruppen, begleiten persönlich, fordern und fördern mit Blick auf die individuelle Entwicklung. Und ja, wir lassen unsere Schüler unter Supervision in der Klinik behandeln. Dort zählt nicht, wie spirituell jemand klingt, sondern ob er einen Menschen wirklich erreicht. Das verändert die innere Haltung und macht aus Lernenden verantwortungsvolle Heiler.

In unsere Klinik kommen Menschen mit unterschiedlichsten Beschwerden: chronisch, schulmedizinisch „austherapiert“ oder emotional blockiert. Dort wenden unsere Absolventen ihre Methoden an, meist in Abstimmung mit schulmedizinischen Behandlern. Viele Ärzte schicken uns mittlerweile ihre Patienten, wenn sie das Gefühl haben, dass da „noch mehr ist“. Wir dokumentieren jede Sitzung, reflektieren die Ergebnisse und lernen mit jedem Fall. So entsteht eine professionelle Heilarbeit mit Substanz.

In einem hochtechnisierten Medizin-Umfeld gewinnen datenbasierte Diagnosen zunehmend an Bedeutung und mit dem Einsatz von KI wird sich dieser Trend weiter verstärken. Dennoch erkennen immer mehr Ärzte, dass energetischen Komponenten eine große Rolle spielen. Sie geben deshalb auch Weiterbildungen für Medizinerpersonal. Dabei sprechen Sie von dokumentierter Wirksamkeit. Was genau meinen Sie damit?

Ganz einfach: Wir führen Protokolle, holen Rückmeldungen ein, analysieren Wirkung. Das ist bei uns Standard. Wir sehen, was bei Migräne, Rückenproblemen oder Ängsten geschieht und wir sehen auch, wann nichts geschieht. Diese Ehrlichkeit ist wichtig. Es geht nicht darum, sich in Heil-Illusionen zu verlieren, sondern den Raum zu schaffen, in dem

Internationale Strahlkraft durch globale Vernetzung mit viel Pragmatismus, Praxis und Passion

Die Villa SAN ESPRIT war 2008 die erste stationäre Fachklinik für Geistiges Heilen in Deutschland. Seit 2024 expandiert dieses Konzept nach Italien, wo am Lago Maggiore eine neue Klinik für alternative energetische Heilweisen ihre Tore geöffnet hat. Gleichzeitig versteht sich die ÉCOLE SAN ESPRIT als internationale Heilerschule, die Schüler aus der ganzen Welt anzieht. Motto: „Heilung kennt keine Grenzen“.

Ausbildungsseminare finden beispielsweise auch in Mexiko, Hawaii, Mallorca, Kalifornien statt. Besonders hervorzuheben ist das Healing Camp in Indien (Projekt Heiler ohne Grenzen). Dieses humanitäre Projekt fand große Beachtung vor Ort und wurde nicht nur in einer Studie dokumentiert, sondern auch filmisch festgehalten und in Cannes aufgeführt. Im Rahmen ihrer filmischen Aktivitäten gewann Annette Müller 2021 beim Lake City Film Festival (USA) den Preis als Beste Regisseurin. Ausgezeichnet wurde sie für Regie und Produktion des Dokumentarfilms „HU-MAN – Healing Journey to Being Human“.

„Was man Wunder nennt, ist oft nur der blinde Fleck der Forschung.“



Starke Verbundenheit und transparentes Wirken

Die Medienpräsenz der ECOLE SAN ESPRIT, z.B. in der Süddeutschen Zeitung, MDR, Happinez, Visionen, Fliege TV oder internationalen Studienprojekten sorgen nicht nur für öffentliche Sichtbarkeit, sondern auch für interdisziplinären Austausch im Berufsfeld. Ihre Bücher, Filme und wissenschaftlich begleiteten Projekte geben Orientierung – für Patient:innen ebenso wie für Entscheidungsträger. Davon profitiert auch ihr weltweites Alumni-Netzwerk: Überall dort, wo amazinGRACE[®] und SKYourself[®] praktiziert werden, stärkt ihre Präsenz die Position der ausgebildeten Heiler:innen – fachlich wie gesellschaftlich. Mehr als eine Ausbildung. Ein Wirkungskreis fürs Leben.

Globales Alumni-Netzwerk



„Wir leben den fachlichen Austausch über Länder & Kulturen hinweg.“

Podium der Starken Marken

ORH IDEAL[®] IMAGE WORKPLACE

Heilkraft – sichtbar gemacht

Ob auf dem Podium, im TV oder im Talk mit internationalen Vordenkern, Annette Müller verleiht dem Thema geistiges Heilen eine neue Glaubwürdigkeit. Mit Klartext statt Klangschaale, Studien statt Spekulation und einer Sprache, die Laien wie Fachpublikum erreicht. Sie wird zur glaubwürdigen Stimme eines Heilverständnisses, das sich jenseits von Schubladendenken entfaltet – professionell, respektvoll und überraschend alltagsnah.

„Heilung betrachten wir systematisch. Die rein symptomorientierten Sichtweise ist nicht mehr zeitgemäß.“

Als Medien-Highlight und Arbeitgeberin auf dem OrhIDEAL Expertenpodium gewürdigt



Vielfach ausgezeichnet und in Presse, TV und Radio als Publikumsmagnet gebucht



Heilung möglich werden kann. Unsere Schüler erleben das unmittelbar. Und genau das macht sie später so sicher und glaubwürdig in ihrer Arbeit.

Das ist ein spannendes Feld. Ich habe kürzlich einen Fachartikel über die erstaunliche Resonanz von Gehirnströmen bei Mutter und Kind gelesen, allein durch Trost. Ein faszinierendes Beispiel dafür, wie stark Zuwendung hormonelle und neurologische Prozesse beeinflussen kann. Sie engagieren sich ja auch für mehr Forschung und Studien. Und viele Ihrer Absolventinnen und Absolventen arbeiten längst erfolgreich in medizinischen Kontexten. Erleben wir gerade die Renaissance einer neuen integrativen Heilkultur – in der auch das energetische Wirken seinen verdienten Platz findet?“

Ja, unbedingt. Und das neue Gewand heißt: Integrität, Professionalität und Menschenkenntnis.

Der Begriff Heiler wird heute oft inflationär benutzt – bei uns ist er eine Verantwortung. Unsere Absolventen sind keine Lichtwesen mit Werbetexten, sondern klare Persönlichkeiten mit einem starken Werkzeugkoffer. Sie können Schmerzen lindern, Stress lösen, Menschen wieder ins eigene Gleichgewicht bringen. Und sie wissen auch, wann sie weiterverweisen müssen. Diese Professionalität wird im Gesundheitswesen dringend gebraucht.

amazinGRACE[®], SKYyourself[®], KAR – sehr moderne und innovative Namen für Ihre Methoden, doch spürt man in ihnen auch die Essenz jahrhundertealter Heiltraditionen. Wie haben Sie dieses Wissen neu interpretiert und in ein zeitgemäßes System überführt? amazinGRACE[®] arbeitet körperlich-energetisch, zentriert auf die Wirbelsäule und das energetische Feld. SKYyourself[®] löst emotionale Altlasten, die sich über Jahre im System



Ausbildung mit Therapiequalität auf höchstem Niveau

festgesetzt haben. KAR bringt beide Ebenen zusammen. Was sie alle eint: Sie wirken schnell, tief und sind sofort spürbar. Und das ohne Mantras, esoterische Rituale oder Showeffekte. Das macht sie so zugänglich – auch für Menschen, die dem Thema bisher skeptisch gegenüberstanden.

Begriffe wie Frequenz, Resonanz oder Feld kennt man aus der Physik und doch fallen sie auch in Ihrer energetischen Heilarbeit. Gleichzeitig arbeiten Sie mit klassischen wissenschaftlichen Methoden wie systematischer Beobachtung, Protokollierung und Wirkungserfassung. Wie gelingt es Ihnen, diesen Brückenschlag zwischen naturwissenschaftlichem Arbeiten und energetischer Heilkunde so plausibel und praktikabel zu gestalten?

Weil ich nie behauptet habe, dass das eine das andere ausschließt. Wissenschaftsgegner können nicht heilen. Im Gegenteil. Ich weiß, wir haben noch nicht zu Ende geforscht. Diese Überlegungen habe ich auch mit dem Physiker Ruppert Sheldrake in einem Talk diskutiert. Wir wünschen uns Forschung, Nachvollziehbarkeit und Austausch. Und wir wissen: Nicht alles, was wirkt, ist heute schon messbar oder im Detail erklärbar. Aber was wir sehen, hören und dokumentieren, lässt sich nicht ignorieren. Ich arbeite regelmäßig mit Medizern, die uns genau wegen dieser Offenheit schätzen. Solange nicht zu Ende geforscht wird, geht es nicht um Beweise im klassischen Sinn, sondern um Ergebnisse – die sprechen für sich.

Und was erleben Ihre Schüler dabei für sich selbst?

Viele sagen am Ende: Ich bin ein anderer Mensch geworden. Die Ausbildung führt nicht nur zur beruflichen Veränderung, sondern zur Identitätsklärung. Wer heilt, wird heil – dieser Satz beschreibt es gut. Alte Muster lösen sich, das Selbstbewusstsein wächst, Beziehungen klären sich. Und plötzlich ergibt das Leben wieder Sinn. Für viele beginnt mit dem Abschluss ein ganz neues Kapitel – als Heiler, aber auch als Mensch.

Sie bilden nicht nur in Deutschland aus, sondern wirken international, von Mexiko über Hawaii und Indien bis Mallorca. Ihre Methoden scheinen unabhängig von kulturellen Hintergründen zu funktionieren. Wie erklären Sie sich diese universelle Wirksamkeit? Und was nehmen Sie aus diesen weltweiten Begegnungen mit, auch für Ihre Arbeit in Europa?

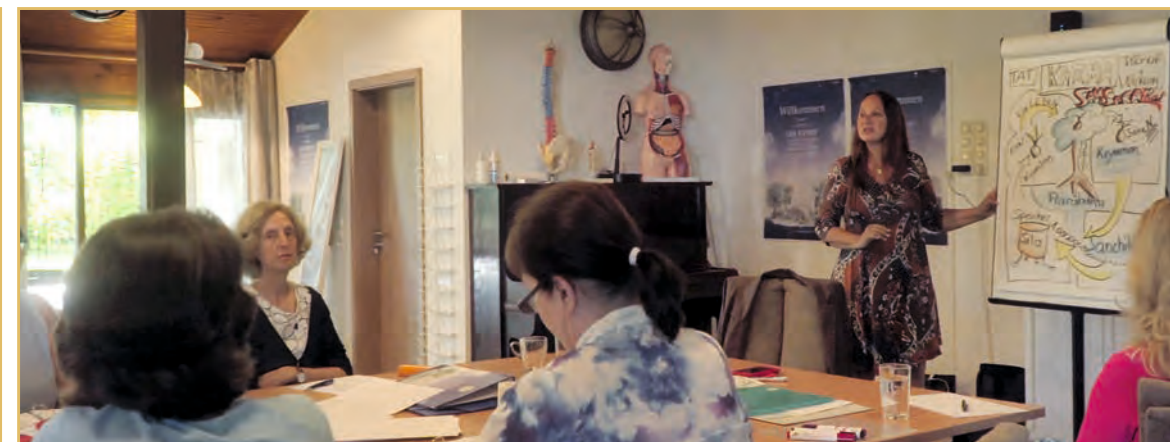
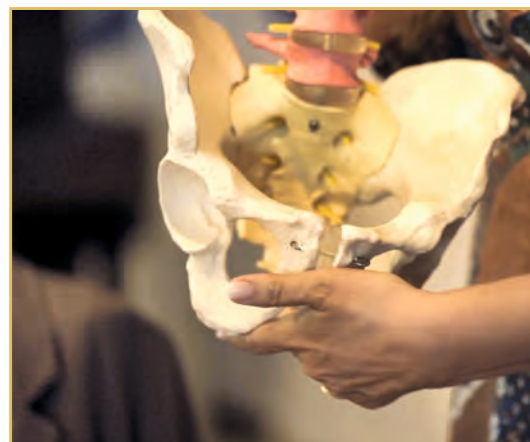
Es ist tatsächlich faszinierend: Ganz gleich, ob ich in Mexiko mit indigenen Heiltraditionen in Berührung komme, in Indien in

**Ausbildung mit Weitblick.
Wirkung mit Tiefe.**

Annette Müller steht für eine neue Dimension ganzheitlicher Heilarbeit – fundiert, wirksam und international gefragt. Mit amazinGRACE®, SKYourself® und KAR schafft sie eine therapeutische Ausbildung, die fachliche Exzellenz mit persönlicher Entfaltung verbindet. Ihre Absolvent:innen wirken weltweit – in eigenen Praxen, Kliniken und Gesundheitseinrichtungen.

Ein Kompetenzvorsprung, der berührt. Messbar in der Wirkung. Spürbar in der Haltung. Unübersehbar im Wandel.

„Wir begleiten Persönlichkeiten dabei, ihre Wirksamkeit zu entfalten.“



Aufklärungsarbeit in Presse, TV und Radio



Flieger TV

Auszeichnungen und Anerkennungen, u.a.:
Mind Change Award 2019
New York City Big Book Award 2021
„Best Woman Director“ 2021
Jurorin beim Global Nonviolent Film Festival 2022
4x Unternehmerin des Monats – OrhIDEAL Podium



Kaiser TV



MDR



Vortrag
Wissenschaft und spirituelle
Praxis – Dr. Rupert Sheldrake
bei SAN ESPRIT



**Heilerausbildung
für Ärzte &
Therapeuten**

Annette Müller
Ruth Marliese Kohl- Munthiu

QS24.tv HD



Hamburg 1



Cannes mit
Sharon Stone & Emmanuel Itier



Do ut Des



„Unsere Methoden
sprechen keine Ideologie
und keine Religion, sondern
das System Mensch an.“

www.annettemueller.de

einem Healing Camp mit Hunderten Menschen arbeite oder auf Hawaii mit ganz anderen kulturellen Heilverständnissen konfrontiert werde, die Reaktion auf amazinGRACE® oder SKYyourself® ist überall gleich unmittelbar. Warum? Weil wir mit etwas arbeiten, das jenseits von Sprache und Kultur liegt: mit dem menschlichen Energiesystem.

Unsere Methoden sprechen keine Ideologie und keine Religion, sie sprechen das System Mensch an. Jeder Mensch hat ein Nervensystem, jeder reagiert auf Berührung, auf Frequenz, auf Aufmerksamkeit. Ich glaube, dass gerade diese Einfachheit und Klarheit der Techniken der Schlüssel ist. Und gleichzeitig berührt es mich tief, zu sehen, wie viele Kulturen über eigene Jahrtausende alte Heiltraditionen verfügen, oft sehr ähnlich zu dem, was wir heute mit moderner Sprache und Didaktik neu erschließen. Ich lerne bei jeder Reise – fachlich, menschlich, kulturell. Es erweitert nicht nur meinen Horizont, sondern bringt auch immer wieder frische Impulse in unsere Ausbildung zurück. Unsere Schüler profitieren davon. Sie spüren, dass sie mit diesem Wissen auch international wirken können. Und das ist gerade in einer Welt, die immer vernetzter und komplexer wird, von unschätzbarem Wert. Heilung kennt keine Grenzen. Und Menschlichkeit ist universell.

Sie arbeiten derzeit an einem neuen Buch mit dem Arbeitstitel „Kollaterales Heilen“. Allein dieser Titel wirft spannende Fragen auf: Während wir sonst von Kollateralschäden sprechen, deuten Sie auf eine positive Nebenwirkung hin. Heilung also als Systemwirkung? Wie ist Ihre Weltsicht dahinter?

Ja, genau das ist der Gedanke. Kollaterales Heilen meint die Heilkraft, die über die ursprünglich angestrebte Wirkung hinausgeht. In meiner täglichen Arbeit und in den Rückmeldungen

unserer Absolventen erlebe ich oft, dass sich nicht nur das konkrete Symptom beim Klienten verändert, sondern auch das Umfeld. Eine Frau kommt wegen Rückenschmerzen und plötzlich verändert sich auch die Beziehung zu ihrem Partner. Ein Mann verarbeitet eine alte Angst und plötzlich entwickelt sich ein ganz neues berufliches Selbstverständnis. Diese Art von „Nebenwirkung“ ist nicht geplant, aber sie geschieht regelmäßig. Warum? Weil wir auf einer viel tieferen Ebene Impulse setzen. Wenn ein System in Heilung geht, gerät oft das ganze Umfeld in Bewegung. Und das ist der Unterschied zur rein symptomorientierten Sichtweise in vielen klassischen Ansätzen.

Ich glaube, dass unsere Welt gerade ganz dringend nach dieser Art von Bewusstseinsarbeit ruft. Wenn Heilung nicht nur im Körper, sondern auch im Denken, Fühlen und Handeln stattfindet – und darüber hinaus Kreise zieht ins Kollektiv –, dann entsteht etwas sehr Kraftvolles. Kollaterales Heilen ist für mich ein Hoffnungskonzept. Es zeigt, dass Heilung sich nicht linear, sondern wellenartig entfalten kann. Dass jeder, der heilerisch wirkt, Teil einer größeren Bewegung ist – auch wenn er nur mit einem Menschen beginnt.

Annette Müller, danke für diese Einblicke. Ihre Arbeit ist nicht nur ein Beitrag zur Heilung, sondern auch ein Weckruf für die Zukunft unserer Gesundheitskultur und für unser menschliches Miteinander.

Danke Ihnen. Genau das ist mein Anliegen. Brücken zu bauen, wo Gräben waren. Und Menschen daran zu erinnern, dass Heilung nicht nur im Labor beginnt, sondern im Bewusstsein.

Ein schönes Schlusswort. Dann wünschen wir Ihnen und Ihrem Team weiterhin viele Erfolge.

Dito, Frau Briegel.

**Sie wollen Vorbilder
aus dem Mittelstand
nominieren?**

**Ihre Vorschläge für
eine Erfolgsstory
senden Sie an**

+49 - (0)177 3550 112

oder

vip@orhideal-image.com

Sonderedition Expertenpool 2025
Über 25 Jahre OrhIDEAL
www.orhideal-image.com



Begegnung mit

Thomas Schädler
TH.A. SCHADLER
**Orthopädiezentrum
am Venet Haus**

Facharzt & Arbeitgeber des Monats

Sonderdruck der Titelseite

ORHIDEAL[®]
IMAGE

PR-Marketing-Kooperation im Podium der Starken Marken



Orhidea Briegel Herausgeberin und Expertin für ImageDesign präsentiert...

Liest den Körper wie ein Buch und hat den Bogen raus – Nomen est Omen!
Das Venet Haus mit seinem markanten Cortenstahl-Bogen ist nicht nur eine Galerie für zeitgenössische Kunst, sondern auch eine gefragte Adresse für präzise Orthopädie. Hier vereint Thomas Schädler die Kunst modernster Diagnostik – mit Fingerspitzengefühl.

Mehr als ein Orthopäde mit Facharzt-Titel und Zertifizierungen:
Thomas Schädler ist ein Körper-Versteher, Symptomdolmetscher, Gewebe-Leser und Faszien-Flüsterer. Den Schmerz und seine Ursache mit interdisziplinärer Erfahrung zu entschlüsseln, erfordert diagnostische Präzision – geprägt von tiefer physiotherapeutischer Expertise und chirurgischer Exzellenz.

Optimale Behandlungserfolge mit interdisziplinären Therapieansätzen.

Von der ganzheitlichen Orthopädie zum gefragten

FaszienFlüsterer

„Das Gewebe erzählt mir die Geschichte des Körpers – und ich höre genau hin. Um dann zielführend zu therapieren.“

Symptomdetektor Thomas Schädler verbindet modernste Hightech-Diagnostik mit dem geschulten Gespür eines erfahrenen Manualmediziners. Seine Philosophie: Orthopädie ist keine Fließband-Reparatur, sondern die Kunst, den Körper als Ganzes zu verstehen. Mit hochmoderner Röntgen-, Stoßwellen- und Ultraschalltechnologie sowie der innovativen Elastographie setzt er neue Maßstäbe in der Diagnostik und Behandlung von orthopädischen Beschwerden. Doch es ist nicht nur die Technik, die ihn auszeichnet – es ist seine außergewöhnliche Fähigkeit, den Körper „zu lesen“. Gewebespannung, Blockaden und Fehlbelastungen ertastet er mit einer Präzision, die diese seltene Kombination aus taktiler Expertise und Hightech-Diagnostik ermöglicht und ihn von der klassischen Orthopädie abhebt. Er inspiriert nicht nur durch seine herausragende Fachkompetenz und einen Qualifikationsmix, sondern auch durch seine mitreißende Art, Orthopädie als das zu begreifen, was sie sein sollte: eine Kunst des genauen Hinschauens, der richtigen Impulse und der langfristigen Heilung.

Sein unermüdlicher Einsatz macht Thomas Schädler mit seinem Kollegen Sebastian Lugowski nicht nur zu einer gefragten Anlaufstelle für Patienten weit über die Region hinaus, sondern auch zu einem spannenden Kooperationspartner, der neue Maßstäbe setzt. Der Orthopäde mit der geschärften „therapeutischen Brille“ arbeitet mit Spezialisten aus verschiedenen Fachbereichen zusammen – von der Radiologie bis zur Schmerzmedizin –, um maßgeschneiderte Behandlungskonzepte zu entwickeln, die über die Standardmedizin hinausgehen. Dieses interdisziplinäre Denken und sein hoher Qualitätsanspruch machen ihn auch in der Fachwelt zu einem gefragten Experten. Hier geht es um mehr als nur „Instandsetzung“ – hier entsteht E-motion: die perfekte Verbindung aus moderner Technologie („E“ wie Engineering) und Bewegung („Motion“), die den entscheidenden Unterschied macht. Die Gewissheit, in guten Händen zu sein – ein gutes Gefühl! Orhidea Briegel, Herausgeberin

www.orthopaediezentrum-am-venet-haus.de

Spezialist mit Mehrfachqualifikation

Manuelle Brillanz trifft chirurgische Expertise

Herr Schädler, Ihr Name steht in Neu-Ulm und darüber hinaus für fundierte Orthopädie mit Weitblick. Auch der markante Standort Ihres Orthopädiezentrums im Venet Haus sorgt für Aufmerksamkeit. Der markante Bogen an der Hausfassade ist nicht zu übersehen.

Ja, es ist ein Anziehungspunkt in Neu-Ulm. Das Venet Haus in Neu-Ulm verdankt seinen Namen dem international renommierten französischen Bildhauer Bernar Venet. Seine markante, 37 Meter hohe Stahlskulptur in Form eines Bogens prägt die Fassade des Gebäudes und verleiht ihm sein charakteristisches Erscheinungsbild. Im Jahr 2007 wurde die Venet Haus Galerie gegründet, die zeitgenössische Kunst präsentiert und das kulturelle Leben in Neu-Ulm bereichert.

Wie passend, Herr Schädler. Zeitgenössische Kunst Tür an Tür mit Ihrer Kunst am

Bewegungsapparat. Das ist eine schöne Location für eine Praxis. Und symbolträchtig. Der markante Bogen ist auch das Wiedererkennungsmerkmal Ihres Logos. In der Tat. Der Bogen steht für Verbindung und Stabilität – genau das, was ich auch meinen Patienten bieten möchte. Eine Brücke zwischen moderner Medizin und bewährten Techniken, zwischen Diagnostik und Therapie.

Doch wer nur an Orthopädie denkt, erkennt Ihr vielseitiges Spektrum. Erzählen Sie doch kurz unseren Unternehmern: Wodurch haben Sie sich den guten Namen gemacht? Was zeichnet Ihre Arbeit wirklich aus? Sie arbeiten interdisziplinär, nicht wahr?

Da sprechen Sie einen wichtigen Punkt an. Mein Ansatz ist ganzheitlich. Ich sehe meine Patienten nicht als Summe einzelner Be-

schwerden, sondern betrachte Funktionsketten und Wechselwirkungen im gesamten Bewegungsapparat. Meine „therapeutische Brille“ ist durch meine ursprüngliche Ausbildung als Physiotherapeut besonders geschärft. Das bedeutet, ich kann Gewebe nicht nur diagnostisch bewerten, sondern auch haptisch „lesen“. Jede Verspannung, jede Fehllhaltung erzählt eine Geschichte, und meine Aufgabe ist es, diese zu entschlüsseln und gezielt zu behandeln.

Das ist faszinierend. Es ist also ein großer Pluspunkt, dass Sie in Ihrer Karriere sowohl im konservativen als auch im operativen Bereich umfassende Erfahrungen gesammelt haben. Das wirkt sich dann auf Ihre Behandlungsstrategien aus?

Genau diese Vielseitigkeit erlaubt es mir, unabhängig von starren Behandlungspfaden zu agieren. Ich sehe oft, dass sich Patienten zwischen einer rein

Vertrauensarzt für komplexe Fälle: Thomas Schädler gilt mit seinem Expertennetzwerk als renommierte Anlaufstelle für Patienten, die nach zahlreichen erfolglosen Behandlungen endlich eine fundierte Diagnose und eine nachhaltige Therapie suchen. Mit geschultem Blick für komplexe Krankheitsbilder erkennt und entschlüsselt er Zusammenhänge, die oft übersehen werden.

Das wissen nicht nur seine Patienten zu schätzen – viele nehmen weite Wege auf sich, um sich in seine Hände zu begeben. Sein klarer Fokus auf individuelle Betreuung, kurze Wartezeiten und fundierte Diagnosen macht ihn besonders für anspruchsvolle Selbstzahler und Privatpatienten zur ersten Wahl. Wer Wert auf eine maßgeschneiderte Therapie legt, findet hier seine Lösung jenseits des Standards.

Behandlungszentrum mit Wohlfühlfaktor -



freundliche Atmosphäre flankiert von moderner Technologie mit ganzheitlichem Therapieansatz



Patienten-Versteher at work

Seit jeher ist das Orthopädiezentrum aufgeschlossen für den Blick über den Tellerrand: Das Praxisteam mit dem Arztkollegen Christoph Müller, den Tellerrand: Das Praxisteam mit dem Arztkollegen Christoph Müller, der den Praxisspirit langjährig prägte (rechts im Bild),



„Wir l(i)eben Teamwork – fachübergreifend, um auch über den orthopädischen Tellerrand hinaus die besten Lösungen für unsere Patienten zu finden.“

konservativen oder einer operativen Therapie entscheiden müssen, ohne alle Optionen zu kennen. Meine Erfahrung zeigt mir, dass es häufig Zwischenwege gibt, die den Patienten eine schonendere und gleichzeitig wirkungsvolle Behandlung ermöglichen. Ich kann klar einschätzen, wann eine konservative Methode ausgeschöpft ist oder wann eine Operation den größten Nutzen bringt. Das erspart meinen Patienten unnötige Eingriffe, gibt ihnen aber auch Sicherheit, wenn eine OP wirklich erforderlich ist.

Ihre Praxis ist technisch auf dem neuesten Stand. Welche modernen Diagnose- und Therapieverfahren setzen Sie ein?

In unserer Praxis steht modernste Medizintechnik zur Verfügung, weil eine präzise Diagnostik die Basis jeder erfolgreichen Behandlung ist. Wir arbeiten mit hochauflösenden Ultraschallgeräten, um Gewebe in Echtzeit zu analysieren, nutzen digitale Röntgentechnik für detaillierte Aufnahmen und setzen die Stoßwellentherapie gezielt zur Schmerzlinderung und Geweberegeneration ein. Besonders stolz bin ich auf die Elastographie, die Muskel- und Faszienverhärtungen sichtbar macht – eine echte Revolution in der Schmerzdiagnostik. Unsere sensomotorische Ganganalyse hilft dabei, Fehlbelastungen und deren Folgen genau zu erfassen, um eine individuelle Therapie zu entwickeln. All diese Methoden ermöglichen uns eine hochpersonalisierte, effektive Behandlung, die weit über das übliche Spektrum hinausgeht.

Viele Menschen haben Angst vor orthopädischen Eingriffen oder langwierigen Behandlungen. Wie nehmen Sie Ihren

Patienten diese Bedenken?

Gerade weil manche Patienten schlechte Erfahrungen gemacht haben oder Schmerzen und lange Ausfallzeiten fürchten, lege ich großen Wert auf ausführliche Beratungsgespräche, in denen ich den gesamten Behandlungsprozess erkläre. Wir setzen auf minimalinvasive Methoden, um Schmerzen und Regenerationszeiten so gering wie möglich zu halten. Zudem bekommen meine Patienten immer eine realistische Einschätzung – ich verspreche keine Wunder, sondern fundierte Medizin mit klaren Perspektiven.

Welche orthopädischen Fachbereiche decken Sie in Ihrer Praxis ab?

Mein persönliches Spektrum reicht weit über die klassische Orthopädie hinaus. Neben der konservativen und operativen Orthopädie befasse ich mich intensiv mit der manualmedizinischen Behandlung und Chirotherapie, insbesondere bei Wirbelsäulen- und Gelenkerkrankungen. Ein großer Schwerpunkt liegt auf der Faszientherapie, die gerade bei chronischen Schmerzen eine entscheidende Rolle spielt. Ebenso ist die Stoßwellentherapie eine effektive Methode, um hartnäckige muskuläre Verspannungen oder Sehnenprobleme zu behandeln. Ergänzend dazu biete ich umfassende Diagnostik mittels Röntgen und hochauflösendem Ultraschall an. Meine Patienten profitieren zudem von meiner Erfahrung in der Schmerztherapie, sei es durch gezielte Infiltrationen oder innovative Verfahren wie die Faszienstoßwelle. All diese Fachbereiche stehen nicht isoliert nebeneinander, sondern greifen ineinander, um eine wirklich effektive, individuelle Therapie zu gewährleisten.



Hochqualifiziert und einfühlsam: Thomas Schädler verbindet ein außergewöhnliches Verständnis für Krankheitszusammenhänge mit einer offenen, zugänglichen Art – gerade auch bei seltenen Beschwerden oder komplexen Symptomen.

„Aufklärung macht Patienten mündig und schneller gesund. Denn wer versteht, was im Körper passiert, kann aktiv an der Genesung mitwirken.“

www.orthopaediezentrum-am-venet-haus.de

**Ganzkörper-Köner mit
Spezialgebiet und hoher Kunst
des Minimalismus**

Auch wenn Mister Fuß und Meister Schulter für ihre besonderen Zertifizierungen in Fachbereichen angesehen sind, bedienen sie das komplette Spektrum des Patientenbedarfs. Sie betrachten den Körper als Ganzes – denn Beschwerden haben oft Ursachen, die über den Schmerzpunkt hinausgehen.

Und selbst wenn eine OP unvermeidbar wird, arbeiten beide nach der Devise: So viel wie nötig, so wenig wie möglich. Mit kleinsten Schnitten, minimalen Eingriffen, gewebeschonend – für eine schnellere Genesung und langfristige Beschwerdefreiheit.

„Orthopädie weiterdenken –
weg von standardisierten
Schemata. Das macht den
Unterschied.“

Sie sind als erfahrener Unfallchirurg auch in der Behandlung von Frakturen und Verletzungen sehr versiert, richtig? Ich habe gelesen, dass Sie auf Fußchirurgie spezialisiert und hier zertifiziert sind.

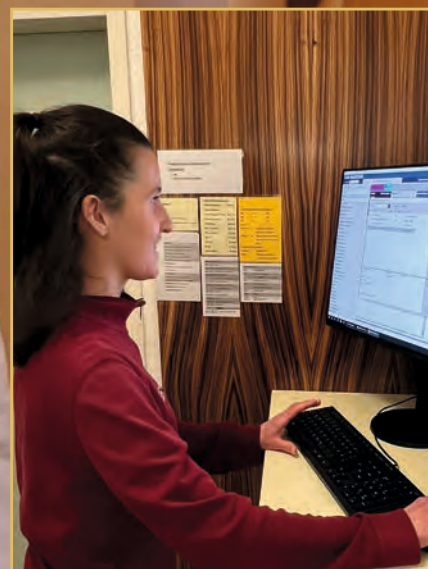
Das stimmt. Mein operativer Schwerpunkt ist hierbei die sehr gewebeschonenden minimalinvasive Fußchirurgie. Es geht um operative Behandlung mit offenen und minimalinvasiven Techniken von Hallux-Valgus-Fehlstellungen, Kleinzehendeformitäten, Mittelfußschmerzen, Achillessehnschmerzen und -rupturen, degenerative Sehnenveränderungen, usw. bis hin zu konservativen Behandlungen von Fuß- und Zehenfehlstellungen, Sehnenreizungen von fußstabilisierenden Sehnen, Fersensporn, Knick-Senk-Spreizfuß, Platt- und Hohlfuß, Achillessehnenreizungen und -teiltraktionen, Bewegungseinschränkungen, Frakturen, Arthrosen der Fußgelenke uvm.

Der Körper ist wirklich ein Wunderwerk. Offensichtlich sind die Betroffenen sehr beruhigt, wenn Sie in so erfahrene Hände kommen dürfen. So

zieht Ihre Praxis nicht nur Patienten aus der Region an, sondern auch viele Privatpatienten und Selbstzahler von überall her. Man nimmt weite Wege in Kauf.

Das liegt zum einen an meiner ganzheitlichen Herangehensweise, die in dieser Tiefe selten ist, zum anderen an den kurzen Wartezeiten für Privatpatienten und Selbstzahler. Wer Schmerzen hat, Frau Briegel, möchte nicht monatelang auf einen Termin warten – bei uns bekommt man schnelle Diagnostik und eine zielgerichtete Therapie aus einer Hand. Zudem schätzen viele Patienten die Kombination aus modernster Technik und persönlicher Betreuung. In einem Gesundheitssystem, das oft auf Fließbandmedizin setzt, sind Individualität und eine fundierte Beratung echte Luxusgüter. Und genau das bieten wir hier an.

Das ist ein gutes Stichwort. Ich denke, nicht allen Patienten ist bewusst, unter welchen schwierigen Bedingungen heute ein Praxismanagement abläuft. Auf unserem Unternehmerpodium sind überwiegend Privatpatienten und ich habe schon erlebt,



Optimal vernetzt in Fachkreisen

dass Neid aufkommt, wenn Privatversicherte einen Termin schneller bekommen als ein Kassenpatient.

Nun, das täuscht. Tatsächlich liegt es an den gesetzlichen Einschränkungen. Wir dürfen im Quartal eine festgelegte Anzahl von Kassenpatienten behandeln. Wenn das Kontingent ausgeschöpft ist, verschieben sich die Behandlungszeiten leider nach hinten. Man darf aber auch nicht vergessen, dass Selbstzahler und Privatpatienten, eine wesentliche Stütze des gesamten Gesundheitssystems sind. Sie ermöglichen es, Innovationen in der medizinischen Versorgung schneller zu etablieren, die oft erst mit großer Verzögerung in den gesetzlichen Katalog aufgenommen werden. Zudem kompensieren sie die finanziellen Engpässe, die durch die strengen Budgetvorgaben für Kassenpatienten entstehen.

Gleichzeitig darf man nicht übersehen, dass in einer modernen Praxis wie unserer das Praxismanagement eine enorme Herausforderung ist: Terminplanung, individuelle Diagnostik, administrative Vorgaben und die unterschiedlichen Anforderungen von Kassen- und Privatpatienten müssen unter einen Hut gebracht werden. Dabei ist es unser oberstes Ziel, jedem Patienten – unabhängig von seinem Versicherungsstatus – eine bestmögliche Behandlung zu bieten.

Es entsteht oft der Eindruck, dass Wartezeiten oder Terminverzögerungen willkürlich sind. In Wahrheit sind sie das Ergebnis eines Systems, das Praxen dazu

zwingt, innerhalb strikter Vorgaben zu arbeiten. Der Wunsch, jedem Patienten sofort helfen zu können, ist natürlich da – aber in der Realität müssen wir verantwortungsvoll mit den uns zur Verfügung stehenden Ressourcen umgehen. Wer diesen Hintergrund versteht, erkennt schnell, dass es nicht um Bevorzugung oder Benachteiligung geht, sondern um die Rahmenbedingungen, unter denen wir als Ärzte tagtäglich die bestmögliche Versorgung sicherstellen.

Ihnen gelingt dieser Spagat großartig. Sie haben ein sehr gut eingespieltes Team und ein hervorragendes Arbeitsklima. Ihre Praxis ist nicht nur durch Ihr außergewöhnliches Know-how Spektrum stark aufgestellt, sondern wird auch durch den reichen Erfahrungsschatz Ihres Kollegen Sebastian Lugowski abgerundet. Welche besonderen Schwerpunkte bringt er ins Team ein?

Sebastian Lugowski ist neben der ganzheitlichen Therapie auch unser Spezialist für Schulterchirurgie und deren orthopädische Rehabilitation. Mit seiner Erfahrung in arthroskopischen Verfahren und Endoprothetik bietet er Patienten mit Schulter Schmerzen innovative und schonende Behandlungsmethoden. Sein tiefgehendes Verständnis für Gelenkerkrankungen ermöglicht eine exakte Diagnostik und zielführende Therapiepläne. Gerade für Patienten mit chronischen Schmerzen oder komplexen orthopädischen Beschwerden bieten wir auch alternative und integrative Methoden als wertvolle Ergänzung



Weitblick über die Schulter hinaus:

Sebastian Lukowski kombiniert fundierte Orthopädie mit innovativen Therapiemethoden – von minimalinvasiven Eingriffen bis zur individuellen Rehabilitation. Mit seiner Erfahrung in Gelenkersatz, Sehnenrekonstruktion und Bewegungsanalyse bietet er ganzheitliche Lösungen, die weit über die Schulter hinausgehen. Auch wenn er als DIE Kapazität für Schultertherapie gilt, bleibt sein Blick stets auf den ganzen Menschen gerichtet.

„Unsere Mission: Schmerzfreie Bewegung!“

**Charmante Fachpräsenz
in Vorträgen und Publikationen
als Med-Fluencer „Ortho-Tom“**

„Ich sehe es als meine Aufgabe, nicht nur Patienten zu helfen, sondern auch Wissen weiterzugeben – an mein Team, an Kollegen und Kooperationspartner. Mich stetig weiterzubilden und über den fachlichen Tellerrand hinaus auszutauschen, gehört für mich dazu. Von dieser Offenheit für Fortschritt profitieren nicht nur unsere Patienten, sondern der gesamte Berufsstand.“



Impulsgeber on stage

**Beispielthemen für Redaktionen
und Fachzeitschriften:**

Fehldiagnosen & Schmerz-Odysseen:
Warum viele Patienten erst nach Jahren die richtige Behandlung bekommen.

Minimalinvasive Eingriffe: Wann sind sie sinnvoll – und wann nicht?

Faszien, Fehlhaltungen & unterschätzte Ursachen: Warum die Wurzel des Problems oft nicht dort liegt, wo es weh tut.

Moderne Diagnostik vs. Bauchgefühl: Wie Hightech und manuelle Medizin sich ideal ergänzen.

Kassenpatient vs. Selbstzahler: Wie sich das Gesundheitssystem auf die Therapie auswirkt – und was das für Patienten bedeutet.

„Wissen darf nicht nur angewendet, sondern muss auch weitergegeben werden!“

Ein Highlight für anspruchsvollen Bedarf

zur klassischen Orthopädie. Zusammen sind wir ein eingespieltes Team, das Orthopädie aus unterschiedlichen Perspektiven betrachtet und unseren Patienten ein umfassendes, individuelles Behandlungskonzept bietet. Außerdem habe ich das Glück, mit weiteren herausragenden Kollegen anderer Fachbereiche zusammenzuarbeiten zu können, die unsere Praxis perfekt ergänzen.

Wie sieht die Zukunft der Orthopädie aus? Welche Entwicklungen beobachten Sie mit besonderem Interesse? Die KI kommt auch in Ihren Bereich?

Unverzichtbar, ja, Frau Briegel. Weiterbildungen sind meine Leidenschaft. Dazu gehören auch technische Trends. Die Orthopädie entwickelt sich rasant weiter, vor allem in Richtung präzisere Diagnostik und schonendere Therapiemethoden. Besonders spannend finde ich die Fortschritte in der personalisierten Medizin – also die Kombination aus Hightech-Diagnostik und individuell zugeschnittenen Therapieansätzen. Zudem gewinnen regenerative Therapien immer mehr an Bedeutung. Die Möglichkeit, körpereigene Heilungsprozesse gezielt zu stimulieren, könnte in Zukunft viele Operationen überflüssig machen. Hier wird die Digitalisierung eine noch größere Rolle spielen, sei es durch Telemedizin oder durch den Einsatz von KI in der Diagnostik.

Neben Ihren vielen Weiterbildungen sind Sie selber eine Quelle spannender Impulse, auch für unser Unternehmerpodium. Soviel ich weiß, starten Sie auch eine Info-Offensive mit dem Arbeitstitel „Ortho-Tom“ auf Social Media und YouTube. Welche Interviewthemen fragt man bei

Ihnen beispielsweise an?

Das würde jetzt den Rahmen sprengen, Frau Briegel. Kurz gesagt: Alles, was Unternehmer, Sportler und Gesundheitsbewusste bewegt – denn Bewegung ist schließlich Leben! Ich bin regelmäßig auf Fachveranstaltungen unterwegs, um mich mit Kollegen auszutauschen und neueste Entwicklungen in der Orthopädie mitzugestalten. Wissen sollte nicht nur angewendet, sondern auch weitergegeben werden.

Dann bleibt mir nur noch zu sagen: Wer den gesundheitlichen Bogen überspannt, braucht jemanden, der ihn wieder ins Lot bringt – und genau das habe ich heute in Ihrem Orthopädiezentrum erlebt.

Gerne. Wir danken Ihnen für Ihr Interesse. Und Sie wissen ja jetzt: Hier wird nicht nur behandelt, hier wird der Körper wieder ins Gleichgewicht und in Bewegung gebracht.

Kein Wunder – Sie haben den Bogen raus, Herr Schädler. Vielen Dank auch Ihnen – für diese spannenden Einblicke hinter die Kulissen Ihres Orthopädiezentrums!

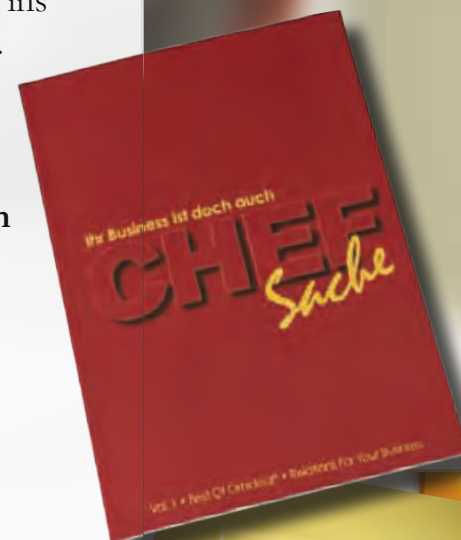
**Termine vereinbaren:
T 0731 970 700**

oder direkt über unser Buchungssystem

Doctolib

Ein Highlight in unserem Unternehmer-Netzwerk: das Ärzteteam rund um Thomas Schädler. Immer offen für Interviewanfragen und Honorarvorträge.

Als Qualitätsanbieter für unsere Sondereditionen CHEFSACHE und IDEAL workplace ausgewählt.



**Sie wollen Vorbilder
aus dem Mittelstand
nominieren?**

**Ihre Vorschläge für
eine Erfolgsstory
senden Sie an**

+49 - (0)177 3550 112

oder

vip@orhideal-image.com

Leaders Ultimate

AI-based VIDEO MAGAZINE for Modern Leadership Insights

empatrust
— THE NEW ERA COMPANY —

CEO4CEO®
**Strategisches
Sparring auf
Augenhöhe**

EMPATRUST
**Strategie:
von Werten zur
Wertschöpfung**

**Transformation
im Mittelstand zu
New Era Business**

Vorbildunternehmer
des Jahres 2025/26
Katrin Oppermann-Jopp
GF Empatrust Consulting
& Akademie
Klaus Boog
GF Empatrust Group

Video Messages
Social Media Links
Interactive Posts

#12 Special Edition Expert Pool 2025/26
Celebrating Over 25 Years of OrhIDEAL
www.orhideal-image.com



ORHIDEAL®
IMAGE



Orhidea Briegel Herausgeberin und Expertin für ImageDesign präsentiert...

durch das **objektiv** gesehen

**360-Grad Supervision
und Leitinstanz für
Champions der Zukunft:**

Hochmodern und erfahren,
agieren die kosmopoliten
Frontgesichter von Empatrust.
Weltweit vernetzt geben
Katrín Oppermann-Jopp und
Klaus Boog Mittelständlern
Anleitung zur Neugestaltung.
Kein Blabla, sondern
Umsetzungskraft pur!
Bei ihrer begeisterten Klientel
gilt die Empatrust Akademie
als Adresse Nr. 1 für Unterneh-
mertum der neuen Zeit.

„Empathie und Vertrauen sind
das Kapital, mit dem Familien-
unternehmen ihren Marktwert
steigern und Zukunft sichern.“

www.empatrust.com

**Strategischer Generalismus & Veränderungskompetenz
im Doppelpack:** Wie Klaus Boog und Katrin Oppermann-Jopp
mit CEO4CEO® und Kulturdiagnostik Familienunternehmen neu
ausrichten – vom Überlebensmodus zum Zukunftsbetrieb

Mit Mr. Strategy & Lady Change zum **EMPATRUST**Erfolg

Chancen erkennen, wenn andere nur Probleme sehen – das zeichnet Klaus Boog und Katrin Oppermann-Jopp aus. Als Fortschrittmacher für mittelständische Familienunternehmen stehen sie an der Seite von Inhabern und Geschäftsführern, die ihre Wachstumspotenziale ausschöpfen wollen oder in stürmischen Zeiten Orientierung suchen.

Das Geschäftsduo gehört zu jener Riege von Mittelstands-Heroen, die mit Empathie und Vertrauen die Wirtschaft prägen. Ihr gemeinsames Unternehmen Empatrust, Empathy meets Trust, verkörpert zusammen mit ihrem internationalen Team genau diesen Wertekodex. In unserer Hall of Fame ergänzen sie mit der Empatrust Gruppe die Reihe verantwortungsvoller Legenden und Vorbilder, wie z.B. Wolfgang Grupp TRIGEMA, Prinz Luitpold von Bayern ROYAL BRANDING, Helmut Schreiner SCHREINER GROUP, Perry Soldan Em-Eukal auf unserem Unternehmerpodium. Beide sind Unternehmer aus eigener Biografie, keine distanzierten Ratgeber. Ihre Kunden erleben sie nicht als Theoretiker, sondern als Partner, die auf den Punkt kommen, Verantwortung übernehmen und auch dann präsent sind, wenn es unbequem wird. Ihr Markenservice CEO4CEO® bedeutet Sparring auf Augenhöhe, getragen von Vertrauen und echter Lösungskompetenz. Eine Qualität, die in dieser Konsequenz im Mittelstand extrem gefragt ist. Ihre Mission: Unternehmer und deren Teams wieder für ihr Tun zu begeistern und Familienbetrieben zu helfen, sich für die Zukunft zu wappnen und aus Krisen gestärkt hervorzugehen. Wird Unternehmensmodernisierung zur Last, kommt neuer Schwung durch Empatrust!

Orhidea Briegel, Herausgeberin

CEO4CEO®: Führungsqualitäten auf dem Prüfstand der Praxis



Multidimensionaler Transformationspartner für höchste Positionen

Den visionären SINNovations-Guide, der als Führungsoptimierer, Wachstumstreiber, Umsatzbooster und Lotse durch Finanzkrisen brilliert, treibt seit drei Jahrzehnten die Begeisterung für familien- und inhabergeführte Unternehmen an. Klaus Boog kennt ihr Innenleben, die stille Größe, die ungesagten Konflikte, den Druck hinter verschlossenen Türen. Sein Antrieb: nicht weniger als ihr Überleben zu sichern. Wo er Produktionsstätten erweitert, Logistik neu denkt, Expansion begleitet, beginnt für Unternehmen eine neue Zukunftsausrichtung. Boog ist der Brückenbauer zwischen Extrempositionen: hier die kalte Formel „Der Mensch ist austauschbar, Produktivität zählt allein“, dort die naive Verklärung „Technologie zerstört, einzig der Spirit rettet“. Zwischen diesen Polen spannt er sein Werk und beweist mit seinen Empatrust-Klienten, dass Wirtschaftlichkeit und Menschlichkeit kein Widerspruch sind. Die Symbiose aus Effizienz und Empathie ist das Unternehmensmodell von morgen. Und genau diese Verbindung macht Klaus Boogs Wirken so wegweisend.

OrhIDEAL: Frau Oppermann-Jopp, Herr Boog, verraten Sie mir doch bitte, wie ich Ihren unternehmerischen Facettenreichtum auf sechzehn Magazinseiten verdichten soll? *(Ich zwinkere beiden zu)*

Klaus Boog: Frau Briegel, diese Sorge können wir getrost Ihnen überlassen. *(Wir lachen.)*

OrhIDEAL: Dann steige ich besser gleich ein, um keinen wertvollen Platz zu vergeuden. Schließlich steht auf meiner Agenda, die ganze Bandbreite Ihres Wirkens zu erfassen. Als renommierte Erfolgsflüsterer für Familienunternehmen optimieren Sie Führung, Mitarbeiter, Kultur, Beschaffung, Produktion, Vertrieb sowie Finanzen und verbinden damit alle zentralen Wertschöpfungshebel zu einem zukunftsfähigen Gesamtsystem. Ihre Kunden erleben Sie mit ihrer EMPATRUST-Strategie als Partner.

Katrin Oppermann-Jopp: Ja, wir sind durch und durch Unternehmer. Wir sprechen die Sprache

unserer Kunden und wissen, wie sich ihre Herausforderungen anfühlen. An uns wenden sich CEOs von Familienunternehmen, weil sie unsere persönliche, intensive Begleitung schätzen. Wir erfassen schnell die Lage, reden Klartext. Andere bleiben bei Folien, Analysen und schönen Berichten stehen. Wir gehen weiter, packen an und bewegen, was bewegt werden muss.

Klaus Boog: Zunächst einmal arbeiten wir exklusiv auf der Chefetage als Sparringspartner. Hier finden wir die Lösung für alles, egal, wo es im Unternehmen hakt. Getreu meinem Motto: Probleme sind zukünftige Chancen. Wenn nötig, packe ich selbst operativ mit an, wie ein Interims-Manager oder Projektleiter. Diese CEO4CEO-Nähe schafft Vertrauen. Unsere Kunden wissen, dass wir als Impulsgeber die Zahlen, Strategie und Menschlichkeit in Einklang bringen, um die Marktstellung für die Zukunft zu sichern. Für die Extrameile sind wir uns nicht zu schade.

Welche typischen Sorgen und aktuellen Herausforderungen der Unternehmer lösen Sie mit EMPATRUST, wenn Sie Unternehmen weiterentwickeln und auf Zukunft eichen?

Klaus Boog: Neben dem Bedarf zur strategischen Neuausrichtung in bewegten Zeiten und besserer Führung ist natürlich der Mangel an Fachkräften ein besonderer Knackpunkt. Auch die Mitarbeiterbindung beschäftigt fast jeden Mittelständler enorm. Dazu kommt, dass sich die Märkte schnell ändern und die Digitalisierung voranschreitet. Neue Technik wie Automation oder KI setzen traditionelle Geschäftsmodelle unter Druck. Familienunternehmen müssen sich laufend neu erfinden, ohne ihre Wurzeln zu vergessen.

Katrin Oppermann-Jopp: Ob es um wichtige Entscheidungen oder persönliche Belastung geht, viele Unternehmer haben das Gefühl, mit ihren Problemen isoliert zu sein. Ich spüre oft, wie erleichtert Familienunternehmer sind, wenn endlich jemand ihre Lage wirklich versteht. Viele stehen unter enormem Druck. Denn firmenintern ist es nicht unbedingt ratsam, sich als CEO

1:1 Betreuung und CEO-Trainings der Extraklasse:



Mit Empatrust erleben Top-Entscheider und Wirtschaftsgestalter ihr persönliches Next-Level-Highlight



in allen Nöten zu offenbaren. Da helfen keine 08/15-Ratschläge, sondern erstmal Verständnis und neue Klarheit. Ob lähmende Bürokratie, zerreißende Lieferketten, explodierende Kosten oder die ständige Frage nach Liquidität, Unternehmer kämpfen an allen Fronten gleichzeitig. Da geht bei vielen der Blutdruck hoch.

Und wie! Ich kenne einige Mittelständler, die sich wie im falschen Actionfilm fühlen. Alles fliegt einem gleichzeitig um die Ohren. Altbewährtes zählt auf einmal nicht mehr. Märkte brechen weg.

Katrin Oppermann-Jopp: Sie sagen es, Frau Briegel. Abgesehen von diesen handfesten Problemen brodelt auch viel Subtiles unter der sichtbaren Oberfläche, das auf den Unternehmen lastet. Zum Beispiel die Verantwortung für Familie und Mitarbeiter. Die schlaflosen Nächte, weil sie die Arbeitsplätze sichern wollen. Auch zwischenmenschliche Probleme spielen eine Rolle. In Familienbetrieben vermischen sich familiäre und berufliche Bereiche. Unausgesprochene Konflikte zwischen Generationen oder verschiedenen Wertvorstellungen belasten die Stimmung. Die Wirkung ist spürbar, aber die Ursache wird oft nicht erkannt. Dann schwinden natürlich die Freude und Begeisterung. Unternehmer, die früher voller Elan ihr Unternehmen voranbrachten, wirken plötzlich müde und erschöpft. Das Feuer der Begeisterung droht zu erlöschen und damit die Orientierung. Genau dann suchen viele unsere Hilfe als externe Partner, damit der Nebel sich lichtet. Zuletzt ist da noch die Frage der Nachfolge. Wie übergebe ich mein Lebenswerk in gute Hände?

Stimmt, die unternehmerische Realität ist voller Ungewissheiten. Ihr Erfolgsrezept scheint darin zu liegen, die Komplexität differenziert zu durchdringen. Eine einzige richtige Lösung gibt es selten. Doch gerade für uns Mittelstandslenker fühlt sich die Flut an Optionen manchmal erdrückend an. Gefühlt vervielfachen sich die Entscheidungsmöglichkeiten von Tag zu Tag. Wie findet man in

so agilen Zeiten den richtigen Hebel, den gemeinsamen Nenner, das stabile Fundament, auf das man sein Unternehmen stellen kann?

Klaus Boog: Das Fundament, auf dem jedes Unternehmen steht, ist Empathie und Vertrauen. Sie brauchen Empathie bzw. Intuition, um die passenden Geschäfts-, Kooperationspartner und Mitarbeiter um sich zu scharen. Und Vertrauen bildet die Grundlage für alle weiteren Prozesse. Selbstvertrauen in eigene unternehmerische Entscheidungen, Vertrauen in die Mitarbeiter, Partner und Familie. Bei Empatrust leben wir ja diese Werte. Sie sind unser Name und Programm! Unsere ganzheitliche Weiterentwicklung von Unternehmen umfasst sowohl harte Fakten als auch die weichen Faktoren, die Unternehmenskultur. Letztlich muss beides passen. Das eine ohne das andere führt zur Schiefelage.

Können Werte bzw. Unternehmenskultur wirklich den Unternehmenserfolg beeinflussen? Wie überzeugen Sie die Skeptiker? Solche halten Werte und Unternehmenskultur für nette Begleitmusik, aber nicht für einen Erfolgsfaktor.

Klaus Boog: Frau Briegel, zu uns kommen die CEOs aus Überzeugung, weil sie ahnen, dass Kultur kein Luxus ist, sondern harte betriebswirtschaftliche Wirkung hat. Die Skeptiker erreichen wir meist erst, wenn sie am eigenen Leib spüren, dass Soft Facts über Umsatz, Ertrag und Zukunftsfähigkeit entscheiden. Unser Buch ‚Der Phoenix-Effekt‘ zeigt das sehr eindrücklich. Unternehmen, die scheinbar ausgebrannt waren, konnten durch einen Kulturwandel regelrecht aus der Asche steigen. Unternehmenskultur ist der Treibstoff für Erfolg. Sie verbindet die starken Wurzeln der Vergangenheit mit der Kraft für neues Wachstum, für Innovation. Und nur wenn die Werte, also Vertrauen, Offenheit, Wertschätzung, stimmen, dann ziehen alle an einem Strang. Genau das sorgt dafür, dass Mitarbeiter auch in turbulenten Zeiten motiviert bleiben. Werte sind kein Wohlfühlthema, sondern das innere Navigationssystem, das ein Unternehmen auch durch unsichere Zeiten steuert.

ORH Podium der Starken Marken IDEAL[®] IMAGE WORKPLACE

Flexible Interviewthemen je nach Rahmenprogramm:

„Der Phoenix-Effekt: Wie du das Feuer der Begeisterung in deinem Unternehmen wieder neu entfachst“

„Von KPIs zur Begeisterung: Wie Unternehmenskultur messbar und profitabel wird“

„Strategischer Generalismus für Nischenhelden – die neue Führungskunst im Mittelstand“

„Der europäische Fachkräfte-Pool: Wie Mittelständler heute internationale Talente gewinnen“

„Materialströme im Wandel: Wie Mittelständler Beschaffungskrisen pragmatisch meistern“

„Business im Wiederaufbau: Welche Rolle Mittelständler beim Ukraine-Revival spielen können“

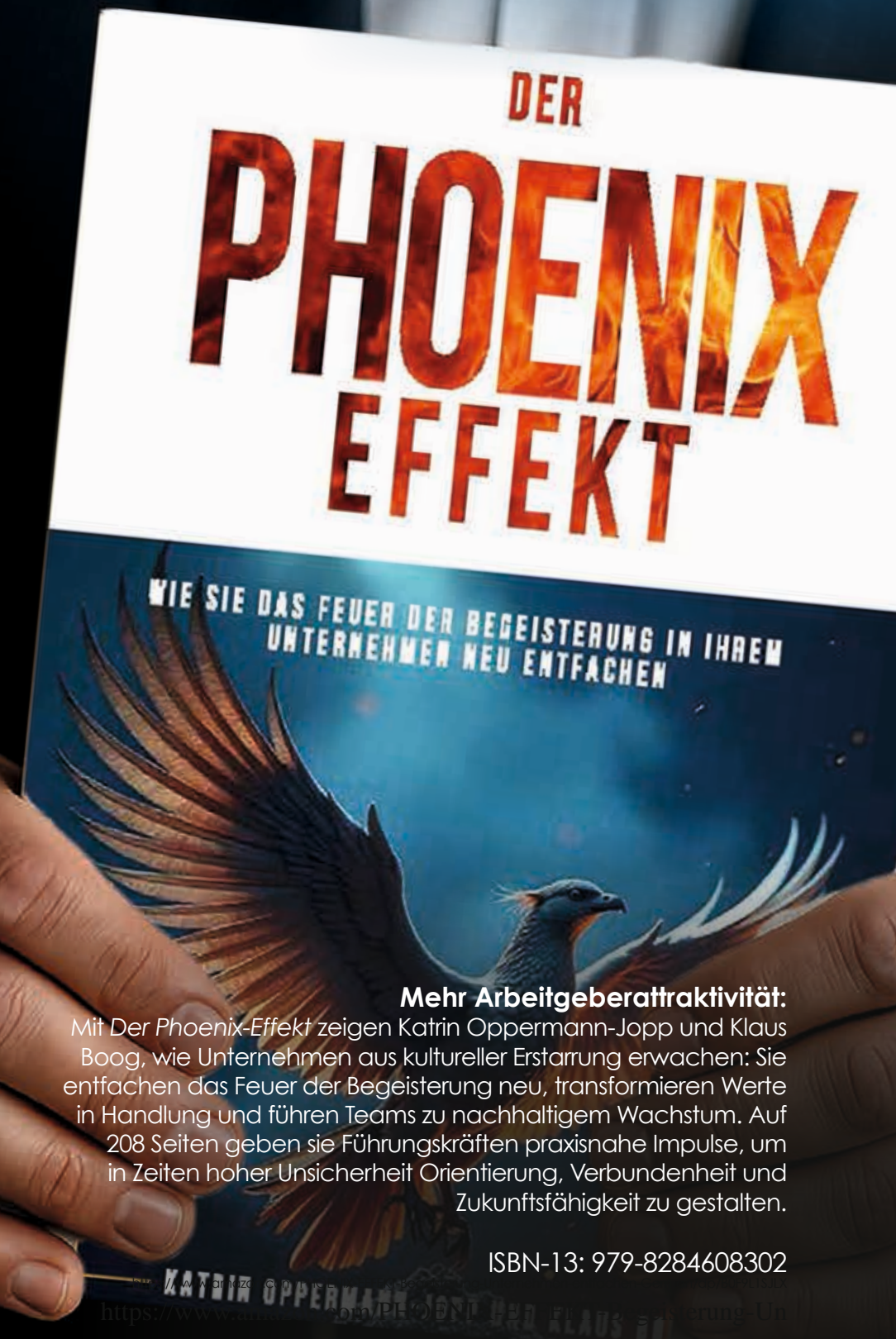
„Die unterschätzte Chance: Warum der Wiederaufbau der Ukraine für deutsche KMU ein Wachstumsmarkt ist“

„Mut zur Menge: Wie Empatrust im Millionen-Tonnen-Markt agiert und was Mittelständler daraus lernen können“

„Vom Hidden Champion zum Global Player: Warum Partnerschaften der neue Wachstumstreiber sind“

„Interkulturelle Verhandlungskunst – das unsichtbare Kapital im internationalen Geschäft“

Interviewpartner Quotenbooster für Wirtschaftsformate



Mehr Arbeitgeberattraktivität:

Mit *Der Phoenix-Effekt* zeigen Katrin Oppermann-Jopp und Klaus Boog, wie Unternehmen aus kultureller Erstarrung erwachen: Sie entfachen das Feuer der Begeisterung neu, transformieren Werte in Handlung und führen Teams zu nachhaltigem Wachstum. Auf 208 Seiten geben sie Führungskräften praxisnahe Impulse, um in Zeiten hoher Unsicherheit Orientierung, Verbundenheit und Zukunftsfähigkeit zu gestalten.

ISBN-13: 979-8284608302

Gefragt als Speaker & Trustfluencer

Standing Ovationen für ernste Themen, mit einem Augenzwinkern vorgetragen:

Fachkräfte fehlen nicht – sie gehen nur woanders hin

Generationen im Dialog: Wenn Erfahrung auf frische Ideen trifft und beides bleiben darf

Werte zeigen sich nicht im Leitbild, sondern Montagmorgen, um halb acht

Alt und Jung sprechen nicht verschiedene Sprachen – sie benutzen nur andere Emojis

Warum Führung nicht mit Powerpoint beginnt, sondern mit Präsenz

Selbstführung: Bevor du andere bewegst, bewege dich selbst

Wie du innerlich stabil bleibst, wenn es im Außen kracht

Außerdem:

- Impulse, Vorschläge und Ideen für publikumswirksame und Leser bindende Themenauswahl

- Podcast, Radio oder TV-Diskussionen

„Mehr Gewinn ohne starres Gewinnstreben? Der Paradigmenwechsel in der Unternehmenskultur ist aufklärend, unterhaltsam und sorgt für Verblüffung!“



3 Must-Have Werte
für High-Performance
Unternehmen.

Speak! up
Alive!



Quo vadis, Mittelstand?

Mit Empatrust auf Kurs.

Architektin innerer und äußerer Transformation

Die visionäre Kultur- und Leadership-Gestalterin, die sich in 30 Jahren als Change-Mentorin, Sparringspartnerin und Wegbegleiterin für Führungskräfte als Top-Ansprechpartnerin etabliert hat, erkennt die feinen Signale, die unausgesprochenen Spannungen und die ungenutzten Potenziale in Organisationen. Ihr Antrieb: nicht weniger, als aus Druck neue Stärke zu formen. Wo sie Unternehmenskulturen sichtbar macht, Teams in Ko-Kreation führt und Führungskräften mentale Klarheit verschafft, beginnt ein Wandel, der weit über klassische Beratung hinausgeht.

Während horizontale Entwicklung bedeutet, mehr Wissen und Methoden nebeneinander anzusammeln, forciert sie vertikale Entwicklung. Sie erweitert Denk- und Handlungsspielräume auf die nächste Bewusstseinsstufe. So gelingt die Verbindung von innerem Wachstum und äußerer Transformation als Unternehmensmodell von morgen. Wegen dieser Kombination wird Katrin Oppermann-Jopp's Wirken so unverzichtbar.

„Veränderung gelingt nicht durch Druck, sondern durch Vertrauen.“

Versteht die Meta-Ebene: Katrin Oppermann-Jopp, Geschäftsführerin der Empatrust Consulting & Academy



Hm, und was ist, wenn ein Unternehmer vermeintlich nur durch einen Lieferengpass in Bedrängnis gerät? Das ist ja ein sehr handfestes Problem. Da hat er wohl für Kulturarbeit keinen Kopf.

„Nur“ durch einen Lieferengpass? Das ist ein Fakt, den Sie als CEO nicht ändern können. Die entscheidende Frage lautet: Wie gehen Sie jetzt damit um? Wo finden Sie die Orientierung? Wie disponieren Sie um, wie stellen Sie Kunden zufrieden, wie setzen Sie Ihre Lieferkette neu auf? Genau in solchen Momenten zeigt sich, ob Ihr Unternehmen über ein tragfähiges Wertesystem verfügt. Denn wer überlebt den Engpass besser? Der Unternehmer, der erschöpft nach Lösungen sucht, während sein Team Dienst nach Vorschrift macht? Oder derjenige, der aus einer inneren Überzeugung heraus, mit klarem Kopf neue Ideen entwickelt und von Mitarbeitern unterstützt wird, die mitdenken und Verantwortung übernehmen? Vielleicht rettet ein innovativer Einfall Ihres Produktionsleiters die Lage. Vielleicht findet der Einkäufer einen neuen Partner. Vielleicht wächst Ihr Team sogar enger zusammen und trägt das Unternehmen gemeinsam durch die Krise. All das ist im Mittelstand möglich, gerade weil persönliche Nähe und Loyalität hier zählen. Aber dafür braucht es Klarheit und einen festen Bezugspunkt, also eine intakte Unternehmenskultur. Ohne sie stehen Sie als Leader allein auf weiter Flur. Gerade in der Krise sollten sie demnach in ihre Unternehmenskultur investieren. Das ist kein Kostenpunkt, sondern der Rettungsanker, der Sie aus der Misere holt.

Wow, Herr Boog, das gefällt mir. So ein flammendes Plädoyer für den Zusammenhalt in Familienunternehmen! Loyalität ist heutzutage ein wirklich bedeutender Wettbewerbsvorteil.

Katrin Oppermann-Jopp: Genau. Das ist der TRUST-Faktor. Wir erleben oft: Sobald ein Unternehmen seine gemeinsamen Werte wirklich definiert hat, lösen sich viele Konflikte quasi von selbst. Entscheidungen werden leichter, weil man

einen inneren Kompass hat. Natürlich zahlen Werte allein keine Rechnungen. Aber sie legen das Fundament für Innovation und nachhaltiges Wachstum. Und das geht branchenübergreifend. Denn überall, wo Menschen zusammenarbeiten, entscheidet Kultur über Motivation, Zusammenarbeit und Erfolg. In jeder Branche!

OK. Aber gibt es da nicht das entscheidende Problem, dass Kultur subtil wirkt. Ich kann doch nur fühlen, wie es um die Unternehmenskultur steht, oder?

Klaus Boog: Glauben Sie mir, Frau Briegel, die Führungs- und Unternehmenskultur lassen sich sehr gut in einer Bilanz ablesen. Aber man kann sie tatsächlich auch messen an konkreten Kennzahlen, wie Mitarbeiterbindung, Innovationsgeschwindigkeit, Fluktuation, Kundenloyalität, Effizienz. In unserer Beratung machen wir Werte zum Beispiel mit den Cultural Transformation Tools sichtbar und konkret. So wird greifbar, wo es klemmt und wo Potenziale schlummern.

Mir ist durchaus bewusst, dass Unternehmenskultur und Werte der Kitt sind, der alle Elemente des Unternehmens zusammenhält. Aber man kann doch nicht nicht kommunizieren. Hat nicht jedes Unternehmen ohnehin schon eine Kultur und Werte?

Katrin Oppermann-Jopp: Natürlich! Gerade in Familienbetrieben sind gemeinsame Werte ja schon vorhanden. Meist wurden sie vom Gründer vorgelebt, stehen vielleicht sogar an der Wand. Das Problem ist jedoch, dass sie im Alltag untergehen. Wir helfen, diese Schätze zu heben und ins tägliche Handeln zu integrieren. Manche haben auch schon erfolglos an ihrer Kultur gearbeitet. Mit bunten Zetteln am Flipchart. Das war aber dann nicht mit der fundierten Empatrust-Methode. Wenn alle im Unternehmen wissen, wofür sie stehen und wohin die Reise gehen soll, entsteht eine enorme Schubkraft. Ihr Wettbewerbsvorteil! Plötzlich ist da wieder Begeisterung fürs Tun. Die Leute kommen morgens gern zur Arbeit, weil sie Sinn in ihrem Beitrag sehen.

Grenzensprenger in Routine und Ressourcen

Und Unternehmer schöpfen neue Kraft, weil sie merken: Ich muss den Wandel nicht gegen mein Team stemmen, wir machen das gemeinsam. Dieser Moment ist unbezahlbar. Ich muss noch etwas betonen: Der vorausschauende Unternehmer wartet nicht, dass sein Team sich beklagt und eine Kulturreform einfordert. Sie als Geschäftsführer läuten die Veränderung ein. Unternehmenskultur als Innovationsbooster ist keine Lappalie. Unsere sehr erfolgreichen Klienten haben sie zur absoluten Chefsache erhoben!

Apropos Chefsache, Herr Boog, kommen wir zurück auf Ihren CEO4CEO®-Ansatz. Hier sprechen nicht Theoretiker, sondern gestandene Unternehmer mit Unternehmern, auf Augenhöhe. Bei Ihnen landet man nicht in den Händen eines KPI-Predigers oder Trainingsabspulers, sondern bei Partnern, die das Ganze sehen: Zahlen, Menschen, Prozesse, Kultur. Sie sind keine Besserwisser von außen, sondern Weggefährten, die gemeinsam mit dem Kunden den besten Kurs bestimmen. Worin liegt der Unterschied?

Klaus Boog: Genau darin, Frau Briegel. Wir fragen zuerst: Wo drückt der Schuh wirklich? Ist es ein Prozess, der klemmt? Eine Strategie, die fehlt? Ein Produkt, das nicht mehr passt? Oder vielleicht ein kulturelles Thema im Team? Ich kenne all diese Facetten, weil ich sie seit über zwei Jahrzehnte ebenfalls selbst verantwortete. Und deshalb entwickeln wir Lösungen für sofortige Entlastung und nachhaltige Weichenstellung für morgen.

Ein typisches Beispiel: Ein Betrieb hat zu wenige Leute. Natürlich können wir sofort helfen, indem wir mit unserem internationalen Recruiting geeignete Leute aus Polen oder Rumänien ins

Unternehmen bringen. Aber wir fragen immer auch: Warum bleiben Stellen unbesetzt? Vielleicht liegt es an Führungsstrukturen, die Talente vergraulen. Vielleicht fehlen Ausbildungswege, die Mitarbeiter langfristig binden. Wir verbinden deshalb akute Hilfe mit ursachenorientierter Unternehmensentwicklung. Nachhaltig heißt für uns, dass der Unternehmer jede Entscheidung mitträgt. Wir liefern keine Fremd-rezeptur, sondern entwickeln mit ihm Lösungen, die wirken, als Hilfe zur Selbsthilfe.

Ihre Methode der generalistischen Betrachtung erzeugt also eine ganzheitliche Transformation im Unternehmen. Sie kennen alle Unternehmensbereiche, können mit dem Netzwerk Ihrer Firmengruppe pragmatisch die entlarvten Engpässe schließen. Sie schauen sowohl auf Kennzahlen als auch auf zwischenmenschliche Dynamiken. Die Kunst ist es, dann die Mitarbeiter bei den Neuerungen mitzunehmen. Wie meistert ein Unternehmer diese Hürde, Frau Oppermann-Jopp? Auf unserem Mittelstands-Podium sind Sie ja seit Jahren unsere Change-Kapazität.

Katrin Oppermann-Jopp: Empathie und Vertrauen fließen in jeden Veränderungsschritt ein. Denn ohne Vertrauen öffnet sich kein Mensch und keine Organisation für Veränderung. Wirklich zuzuhören, den Unternehmern, aber auch ihren Mitarbeitern, und dann noch zwischen den Zeilen zu lesen, das Ungesagte auch zu erfassen, das ist die Basis für den Change. Wir führen Workshops und Dialoge im Betrieb, um ein Gefühl für die ungeschriebenen Regeln zu bekommen. Manchmal kommen dabei erstaunliche Dinge ans Licht. Zum Beispiel versteckte Konflikte oder enorme Potenziale in der Belegschaft, die bisher niemand genutzt hat. Auf Basis dieser Erkenntnisse arbeiten

Culture eats strategy for breakfast? Nicht ganz: Kultur „frisst“ nicht die Strategie, aber Strategien, die die Unternehmenskultur ignorieren, scheitern.

„Strategie darf nicht an der Oberfläche bleiben. Zahlenwerk allein formt keine Zukunft, genauso wenig wie reine Wohlfühlparolen. Entscheidend ist die Balance: klare Strukturen, die wirtschaftlich tragen und eine Kultur, die Menschen mitnimmt.“



Globaler Türöffner - Internationale Wachstumsstrategien mit Integration zugekaufter Unternehmensbereiche

Mit Fingerspitzengefühl und Geduld steuert Klaus Boog durch komplexe Handelsstrukturen und berät inhabergeführte Unternehmen und Familienunternehmen in Europa, wenn der Heimatmarkt zu klein geworden ist. Seine hohe interkulturelle Kompetenz macht ihn zum Brückenbauer in Europa zwischen Deutschland, Polen, Rumänien, Niederlanden und auch hat Zugang zu Märkten in Asien, Afrika und Lateinamerika. Ob in Verhandlungen oder in der Umsetzung groß dimensionierter Projekte, Boog versteht es, Vertrauen zu schaffen und Ergebnisse zu liefern. Er denkt nicht in kleinen Schritten, sondern bewegt sich bewusst in großen Zahlen und Dimensionen. So verbindet er kaufmännischen Mut mit menschlicher Sensibilität, eine seltene Kombination, die im internationalen Handel den Unterschied macht.

Neue Märkte für den Mittelstand **Brain To Rent**



Internationaler Handel und Beschaffungsmanagement



Ideen für neue Geschäftsfelder und Produktneuheiten

„Wir haben ein einzigartiges Netzwerk in Mittel- & Osteuropa, das unseren Kunden Türen öffnet und neuen Perspektiven Raum bietet.“

Mehr als ein Gute-Laune-Faktor: EMPATRUST Aufbruchstimmung zu produktiver Sinnhaftigkeit



Empatrust verkörpert die nächste Stufe wirtschaftlicher Zusammenarbeit.

„Wir stärken inhabergeführte Unternehmen und familiengeführte Betriebe darin, ihren Weg in die Zukunft bewusst zu gehen. Für wirtschaftlichen Erfolg. Für nationale und internationale Kooperationen. Für eine resiliente Organisation. Für engagierte Mitarbeiter. Für bessere Ergebnisse mit Mehrwert. Für eine lebenswerte Zukunft. Für Sinn und Freude.“

„Internationale
Wirtschaftsaktivitäten
sind Friedensarbeit.“

www.empatrust.com

wir dann mit modernen Methoden weiter. Ich nutze beispielsweise Tools aus der Kulturdiagnostik oder Persönlichkeitsprofile, um Transparenz zu schaffen. Welche Werte treiben das Team wirklich an? Wo gibt es Reibungsverluste? Oft hilft schon das Sichtbarmachen von solchen Punkten, dass ein Umdenken einsetzt. Es geht darum, Blockaden zu erkennen und aufzulösen, wie ineffiziente Prozesse oder einschränkende Denkweisen im Führungskreis. Indem wir empathisch vorgehen, schaffen wir eine Atmosphäre, in der auch unangenehme Wahrheiten angesprochen werden können, ohne Schuldzuweisung. Schritt für Schritt wächst so das Vertrauen im Veränderungsprozess und damit kommt die Bereitschaft, neue Wege zu gehen.

Klaus Boog: Das ist für mich das Herz unserer Empatrust-Methode: echte Partnerschaft mit dem Kunden, wissenschaftlich fundierte Ansätze und die tiefe Überzeugung, dass jeder Mensch und jedes Unternehmen sich positiv wandeln kann, wenn man es richtig anpackt.

Jetzt wird es knapp mit sechzehn Seiten, weil wir bisher nur über Ihr Beratungsangebot und die Akademie gesprochen haben. Können Sie uns denn ganz kurz zusammenfassen, was die Empatrust Gruppe noch zu bieten hat?

Klaus Boog: Neben unserer strategischen Begleitung im Mittelstand bewegen wir auch Märkte. Wir vermitteln Fachkräfte aus Osteuropa, wir liefern industrielle Materialien wie Verpackungen oder Küchenfronten, wir begleiten Projekte in der Ukraine und sind im internationalen Rohstoff- und Lebensmittelhandel aktiv, von Urea über Metalle bis zu Reis und Fisch. Das klingt vielfältig, aber für uns ist es stimmig.

Auf mehreren Beinen steht man besser?

Naturgesetz! Die Vielfalt der Projekte macht uns wendig und vergrößert unsere Handlungsfreiheit. Wir verstehen Unternehmertum nicht aus der Distanz, sondern leben es jeden Tag. Und genau deshalb können wir CEOs so praxisnah begleiten. Weil wir die vielschichtige Unterneh-

mer-Realität aus eigener Erfahrung kennen.“

Dann erzählen Sie uns doch zuletzt: Wo sehen Sie die Zukunft des Mittelstands in Deutschland? Und was möchten Sie noch bewirken?

Katrin Oppermann-Jopp: Mein Traum ist ein Mittelstand, der Hightech und Herz verbindet, also wirtschaftliche Leistungsfähigkeit gepaart mit Menschlichkeit. Viele Familienbetriebe leben das längst, oft intuitiv. Wir bei Empatrust wollen helfen, diese Stärke bewusst zu machen und Evolving Business zu unterstützen. Die neue industrielle Revolution der KI werden wir meistern, wenn wir Wandel als Normalität begreifen, Geschäftsmodelle flexibel halten, Entwicklung zur Gewohnheit machen und Neugier zur Kultur. Dann bleibt der Mittelstand das, was er immer war: ein lebendiger Motor, der Zukunft gestaltet.

Klaus Boog: Dem schließe ich mich an. Ich wünsche mir, dass der deutsche Mittelstand weiterhin Rückgrat unserer Wirtschaft bleibt, gerade weil er auf Werten gebaut ist. Dazu müssen Familienunternehmen sich stetig erneuern, ohne ihre Seele zu verlieren. Wir wollen so etwas wie Brückenbauer zwischen Tradition und Moderne sein, zwischen Alt und Jung, zwischen Strategie und Kultur. Wenn ein von uns begleiteter Betrieb nach einigen Jahren sagt „Durch euch haben wir nicht nur bessere Zahlen, sondern auch wieder Spaß an der Arbeit“, dann haben wir unser Ziel erreicht. Letztlich geht es uns darum, das Feuer der Begeisterung neu zu entfachen, damit Familienunternehmen auch in Zukunft mit Leidenschaft erfolgreich sind.

Ich bin schon komplett entflammt! Und was soll ich sagen: Ich strecke es auf zwanzig Seiten! Wer mehr lesen will, kann ja zu Ihrem Buch greifen. Wir freuen uns, dass Sie unseren Kreis der engagierten Mittelstandsunternehmer mit Ihrer Expertise flankieren. Danke Ihnen beiden für dieses offene Gespräch!

Klaus Boog: Danke Ihnen auch, Frau Briegel!

Katrin Oppermann-Jopp: Und auf weiteres konstruktives Miteinander!

Stimmen zur EMPATRUST Philosophie

Als Geschäftsführer der Adam Hall Group erlebe ich die Zusammenarbeit mit Katrin Oppermann-Jopp als sehr bereichernd. 2019 starteten wir mit einem auf unsere zentralen Werte gestützten Kulturentwicklungsprogramm. Katrin Oppermann-Jopp hat uns in diesem Wandel souverän begleitet. Sie hat es sehr gut verstanden, die Mitarbeiter aller Ebenen des Unternehmens mitzunehmen und so eine breite Akzeptanz und nachhaltige Veränderung zu ermöglichen. Der Fokus auf unsere Unternehmenskultur war ein entscheidender Faktor und Grundlage für unser weiteres Wachstum. Ich kann Katrin Oppermann-Jopp uneingeschränkt empfehlen, wenn es darum geht, kulturelle Transformation nicht nur zu gestalten, sondern sie wirklich erlebbar zu machen.

Markus Jahnel, geschäftsführender Gesellschafter der Adam Hall Group
www.adamhall.com

Sie suchen den Unterschied? Hier finden sie ihn! Bei meiner Tätigkeit als CEO/GF haben mich Frau Oppermann-Jopp und später Empatrust in drei Unternehmen der Biotechnologiebranche erfolgreich begleitet. Entsprechend überzeugt kann ich ihnen Empatrust guten Gewissens ans Herz legen. Katrin Oppermann-Jopp und Klaus Boog führen zusammen, was zusammengehört: Herz und Verstand. Mit dieser Kombination geht es zur Sache, auf der inhaltlich-fachlichen und auf der menschlichen Seite. Mensch und Unternehmen müssen zueinander passen. Da sprechen beide Klartext. Hier stimmt die Mischung aus lang-

jährigem unternehmerischem Sachverstand und einem ehrlichen Blick auf das Menschliche. So lebensnah, handfest und direkt umsetzbar werden Sie das kaum woanders finden.

Dr. Thomas Schulze, Managing Director of Eirgenix Europe
www.eirgenix.com

Ansehen ist nichts Oberflächliches. Es entsteht dort, wo Vertrauen wächst. Seit jeher richten sich die Blicke auf jene, denen man glaubt. Der gute Ruf – das Image – ist nur das Echo dessen, was im Innern einer Unternehmenskultur verankert ist. Wer Werte lebt, nicht bloß verkündet, schafft Ansehen, das Bestand hat und wird damit auch als Arbeitgeber anziehend.

Prinz Luitpold von Bayern
www.royal-branding.com

Wir investieren regelmäßig in die Entwicklung unserer Unternehmenskultur, der gemeinsame Nenner, der uns als Team trägt. FRETUS Group ist bekannt für starken Team-Zusammenhalt. Ein Arbeitsplatz, an dem mit Begeisterung gearbeitet wird.

Daniel Rogalsky, Geschäftsführer
www.fretus-group.com

Eine gesunde Unternehmenskultur lebt davon, dass der Unternehmer Verantwortung übernimmt – für seine Mitarbeiter, für den Betrieb und für das, was er entscheidet. Wer vorne steht, darf sich nicht wegducken. Verantwortung abzugeben an irgendwen oder irgendwas war nie meine Art.

Wolfgang Grupp, TRIGEMA
www.trigema.de



Stimmungsbarometer für
IDEALE Arbeitgeber

„Bei unserem Unternehmer-
events treffen sich Befürworter
hoher Geschäftsethik und
solider Unternehmenskultur.“

**Sie wollen Vorbilder
aus dem Mittelstand
nominieren?**

**Ihre Vorschläge für
eine Erfolgsstory
senden Sie an**

+49 - (0)177 3550 112

oder

vip@orhideal-image.com

Sonderedition Expertenpool 2025
Über 25 Jahre OrhIDEAL
www.orhideal-image.com



Begegnung mit

Andrea Kleinschmidt
Schwerpunktpraxis
Adipositas Mannheim
Mediengesicht des Monats

original • responsible • honest Unternehmensvorbilder aus dem Mittelstand

ORHIDEAL®
IMAGE

PR-Marketing-Kooperation im Podium der Starken Marken



Orhidea Briegel Herausgeberin und Expertin für ImageDesign präsentiert...

durch das
objektiv
gesehen

Universelle Adiposilogin®
mit **Vernetzungskompetenz**
mit viel Passion und Empathie verkörpert
Andrea Kleinschmidt die moderne
Sichtweise auf Adipositas-Therapie,
die entstigmatisiert, nachhaltige
Veränderung ermöglicht und
Erfolge schafft, die weit über
den Gewichtsverlust hinausgehen.

„Adipositas-Behandlung bedeutet
mehr als Gewichtsreduktion – es
geht darum, das eigene Selbstbild
neu zu entwerfen und zu realisieren!“

www.schwerpunktpraxis-fuer-adipositas.de

Statt Stigmatisierung - endlich nachhaltige Umsetzung!

Adipositas braucht keine Vorurteile, sondern Verständnis – und Andrea
Kleinschmidts Botschaft wiegt schwerer als jede Zahl auf der Waage:
damit ein neues Lebensgefühl möglich wird - mit Leichtigkeit.

Paradigmawechsel im Gesundheitswesen:
Über die gewichtigen Erfolge der

Adipositas **Botschafterin**

Kein Flickenteppich aus Diäten, Verboten oder rein chirurgischen Maßnahmen, sondern eine ganzheitliche Transformation, die Körper und Kopf gleichermaßen mitnimmt – so definiert die anerkannte Adipositas-Weitdenkerin Andrea Kleinschmidt interdisziplinäre Therapie. Ihr Zentrum ist kein Ort der Stigmatisierung, sondern der Ermächtigung. Hier werden individuelle Lebensgeschichten entschlüsselt, Verhaltensmuster verstanden und Zukunftspläne geschmiedet. Denn wer wirklich etwas verändern will, braucht mehr als ein grobes Konzept – er braucht Klarheit, eine weitsichtige Strategie und echte Unterstützung. Als gefragte Adipositas-Mentorin gilt sie als Designerin eines neuen Selbstbildes. Mit ihrem einzigartigen interdisziplinären Netzwerk bringt sie Ernährungsberater, Psychologen, Fachärzte und Chirurgen zusammen – nicht als separate Disziplinen, sondern als verzahntes Erfolgssystem. Ihr feines Gespür für psychologische Zusammenhänge und ihre unerschütterliche Haltung gegen Schubladendenken verändern nicht nur das Leben ihrer Patienten – sondern auch die Denkweise einer ganzen Branche. Fachkreise, Kliniken und Medien schätzen sie als Visionärin, die das Gesundheitswesen in Bewegung bringt.

Ihr Name steht für eine Adipositas-Therapie, die auf Augenhöhe, Fachwissen und Menschlichkeit basiert – ohne vorschnelle Diagnosen oder unreflektierte OP-Empfehlungen. Aufklärung wird hier großgeschrieben. Dieses Vernetzungs-Engagement würdigen wir in unserer Sonderedition „IDEAL workplace“ als besonders vorbildlich. Denn wenn nicht nur Klischees an Gewicht verlieren, war Andrea Kleinschmidt am Werk: Therapiequalität mit Prädikat erster Klasse statt Schema F! *Orhidea Briegel, Herausgeberin*

Der Adipositas-Code: Therapie ohne Schablone



Andrea Kleinschmidt, Sie gelten als Pionierin der interdisziplinären Adipositas-Therapie. Ihre Praxis in Mannheim ist nicht nur ein Ort medizinischer Betreuung, sondern eine Plattform für nachhaltige Veränderung. Was treibt Ihre Arbeit an?

Die Menschen, die zu uns kommen, haben oft eine lange Leidensgeschichte hinter sich – unzählige Diäten, Enttäuschungen, vielleicht sogar gesundheitliche Rückschläge. Meine Mission ist es, ihnen eine neue Perspektive zu eröffnen. Adipositas ist nicht nur eine Zahl auf der Waage, sondern eine komplexe Erkrankung, die Körper und Psyche gleichermaßen betrifft. Mein Team und ich begleiten unsere Patienten nicht nur durch medizinische Maßnahmen, sondern auch durch einen mentalen Veränderungsprozess. Denn ein gesunder Lebensstil beginnt nicht mit Verboten, sondern mit Verstehen.

Ihre Praxis ist die erste ihrer Art in Mann-

heim mit einem interdisziplinären Ansatz. Was bedeutet das für Ihre Patienten?

Es bedeutet, dass wir Adipositas nicht eindimensional betrachten. Viele denken bei der Behandlung sofort an eine Operation. Doch das ist nur eine Möglichkeit von vielen – und auch eine OP erfordert fundierte Vorbereitung und Nachsorge. Deshalb arbeiten wir mit Ernährungsberatern, Psychologen und Fachärzten zusammen, um für jeden Patienten eine individuelle Lösung zu finden. Unser Ziel ist nicht nur kurzfristige Gewichtsreduktion, sondern langfristige Lebensqualität. Viele unserer Patienten haben schon alles ausprobiert – und oft gehört das Gefühl des Scheiterns zur Geschichte dazu. Ich finde es wichtig, ihnen zu zeigen, dass der Weg zu einem neuen Lebensgefühl kein gerader ist, sondern einer mit Kurven, Abzweigungen und manchmal auch Umwegen. Aber genau dafür sind wir da – um gemeinsam die beste Route zu finden.

Sie arbeiten zunehmend mit Kliniken zusammen, die bariatrische Operationen durchführen. Welche Lücke schließen Sie damit in der Patientenbetreuung?

Viele Kliniken leisten hervorragende chirurgische Arbeit, doch was oft fehlt, ist die umfassende psychologische und therapeutische Begleitung – sowohl vor als auch nach einer Magenverkleinerung. Eine Operation verändert nicht nur das Essverhalten, sondern hat auch tiefgreifende Auswirkungen auf das Selbstbild, die sozialen Beziehungen und die alltäglichen Gewohnheiten.

Wer jahrelang Essen als emotionale Strategie genutzt hat, steht nach einer OP plötzlich vor völlig neuen Herausforderungen. Das Bedürfnis nach Trost, Belohnung oder Stressabbau verschwindet ja nicht mit den verlorenen Kilos. Wenn man dann nicht vorbereitet ist, können andere problematische Muster entstehen – von Süßigkeiten in flüssiger Form bis hin zu neuen Süchten.

Online und offline: geschätzt als interdisziplinäre ...

...Brückenbauerin und gefeiert als Impulsgeberin für die ganzheitliche Adipositas-Therapie

**Universelle Adiposilogin® –
Aufbruchsstimmung statt Abwertung**
Für Patienten ein Hoffnungsschimmer,
für Fachkreise eine Revolution:

Andrea Kleinschmidt verkörpert den längst überfälligen Paradigmenwechsel in der Adipositas-Therapie. Ihre Arbeit vereint medizinisches Know-how, psychologisches Feingefühl und systemisches Denken zu einer neuen Disziplin – mit Herz, Haltung und interdisziplinärer Strahlkraft. Sie denkt Adipositas ganzheitlich und gesellschaftlich relevant, begleitet nicht nur Gewicht, sondern ganze Lebensgeschichten – und verändert damit mehr als Symptome: Sie verändert Sichtweisen.



In Kooperation mit Kliniken können wir eine nahtlose Versorgung sicherstellen – mit individueller Vorbereitung auf die OP, intensiver Nachsorge und gezieltem psychologischen Coaching, um Rückfälle und Essstörungen zu vermeiden. Denn der Erfolg einer bariatrischen OP hängt nicht nur vom Eingriff ab, sondern vor allem davon, wie gut der Patient die Veränderungen in seinen Alltag integriert.

Viele Patienten erwarten von einer Magenverkleinerung eine schnelle Lösung. Wo liegen aus Ihrer Sicht die größten Fehleinschätzungen?

Der größte Irrglaube ist, dass eine OP das Problem automatisch löst. Ja, der Magen wird kleiner, aber das Essverhalten ändert sich nicht von selbst. Wer vorher aus Frust gegessen hat, wird nach der OP vielleicht auf andere ungesunde Bewältigungsstrategien umsteigen.

Eine zweite Fehleinschätzung ist, dass das Gewicht nach der OP konstant weiter fällt. Tatsächlich gibt es oft Phasen der Stagnation oder sogar Gewichtszunahmen, wenn alte Muster nicht durchbrochen werden.

Ich weiß, wie schwer es ist, sich mit dem eigenen Körper auseinanderzusetzen, wenn man sich jahrelang mit Diäten, Rückschlägen und Selbstzweifeln gequält hat. In meiner Arbeit begegne ich täglich Menschen, die nicht nur mit ihrem Gewicht kämpfen, sondern mit tief verwurzelten Verhaltensmustern. Deshalb setzen wir in der Praxis auf eine Begleitung, die über das Medizinische hinausgeht – wir wollen nicht nur Kilos reduzieren, sondern den

Menschen helfen, ein neues Verhältnis zu sich selbst zu finden.

Es gibt viele Missverständnisse rund um Adipositas. Welche begegnen Ihnen am häufigsten?

Eines der hartnäckigsten Vorurteile ist, dass Menschen mit Adipositas einfach nur disziplinlos seien. Dabei ist Adipositas eine komplexe Krankheit mit zahlreichen Ursachen – genetische Faktoren, hormonelle Dysbalancen, psychische Belastungen. Ein weiteres Missverständnis ist wie bereits gesagt die Unterschätzung der Herausforderung, nach dem Motto „Eine Operation ist der einfache Ausweg.“ Ganz im Gegenteil. Ein bariatrischer Eingriff ist ein drastischer Schritt, der eine komplette Umstellung des Lebensstils erfordert. Ich spreche aus tiefer Erfahrung, denn ich habe über die Jahre so viele Gespräche geführt, so viele Schicksale begleitet, dass ich weiß: Jeder Patient bringt eine ganz eigene Geschichte mit, und die ist oft geprägt von Scham, Selbstzweifeln und dem Gefühl, nicht verstanden zu werden. Wer zu uns kommt, trifft auf Menschen, die nicht nur fachlich, sondern auch menschlich wissen, wie tief dieses Thema geht. Unsere Aufgabe ist es, nicht zu bewerten, sondern mit Respekt und echtem Verständnis den Weg gemeinsam zu gehen.

In Ihrer Praxis begleiten Sie auch Patienten, die nach einer Operation unzufrieden sind oder mit unerwarteten Folgen kämpfen. Welche Herausforderungen treten dabei am häufigsten auf?

Ein großes Thema ist die sogenannte

Schwer. Punkt Praxis für Adipositas und Übergewicht

Die Zukunft der Adipositas-Behandlung? Hat einen Namen – und ein Gespür.

Mit feinem Radar für menschliche Bedürfnisse und medizinische Notwendigkeiten setzt sich Andrea Kleinschmidt, die Gewichtsflüsterin mit Weitsicht, für maßgeschneiderte Behandlungen ein, die über bloße Eingriffe hinausgehen. Adipositas auf allen Ebenen zu entschlüsseln, statt sie oberflächlich zu bekämpfen, ist ihr Ziel. Neben chirurgischen Optionen sorgt sie für das, was oft fehlt – die „mentale Magenverkleinerung“, ohne die selbst der beste Eingriff an Wirkung verliert.

„An jedem Gewicht hängt eine Geschichte – und ein Mensch, der mehr verdient als eine Zahl auf der Waage.“

www.schwerpunktpraxis-fuer-adipositas.de

Nachhaltig transformiert

Aufklärung – spürbar echt – mit Haltung und Herz

Mit entwaffnendem Humor, fachlicher Tiefe und spürbarer Menschlichkeit bringt Andrea Kleinschmidt auf die Bühne, was viele nur hinter verschlossenen Türen behandeln. Tabus verlieren an Schwere, Klarheit gewinnt an Strahlkraft. Berührend und überzeugend zugleich wird sie zur Stimme einer Bewegung, die Adipositas neu denkt – und dem Thema endlich Würde verleiht.

„Wer Essen als emotionale Strategie genutzt hat, braucht nach einer OP eine neue Verhaltensweise.“

Als Highlight auf dem OrhIDEAL Expertenpodium gewürdigt



„Dumping-Symptomatik“. Nach einer OP können bestimmte Lebensmittel – vor allem Zucker oder fettige Speisen – zu Übelkeit, Schweißausbrüchen und Kreislaufproblemen führen. Manche Patienten fühlen sich dadurch in ihrer Lebensqualität eingeschränkt, weil sie ihr Essverhalten komplett umstellen müssen. Ein weiteres Problem ist der psychische Umgang mit der neuen Körperform. Viele Menschen erwarten, sich nach dem Abnehmen automatisch glücklicher oder selbstbewusster zu fühlen – doch das ist nicht immer der Fall. Das alte Selbstbild bleibt oft im Kopf bestehen, und einige Patienten entwickeln sogar neue Unsicherheiten oder Ängste. Daher ist die psychologische Begleitung genauso wichtig wie die lebenslange, medizinische Nachbetreuung. In unserer Praxis helfen wir dabei, die neuen Herausforderungen anzunehmen, das eigene Körpergefühl zu stärken und eine gesunde Balance zwischen Gewichtsreduktion und Lebensfreude zu finden.

Ich sehe Sie als eine Art Qualitätssicherung und Brücke zwischen Klinik und Patienten. Macht das Ihr

Konzept so erfolgreich?

Es ist mir ein Anliegen, dass Patienten eine optimale Aufklärung und psychologische Begleitung haben. Das sichert nachhaltige Ergebnisse. Das nutzt dem Patienten, aber natürlich auch der Klinik. Aus diesem Grund werde ich auch als Honorarärztin für Vorträge in Einrichtungen aller Art gebucht. Durch mich bekommt die Adipositas-Therapie eine persönliche Note. Wir setzen auf Individualität. Jeder Mensch ist einzigartig, und so sollte auch seine Behandlung sein. Außerdem ist Resilienz-Training und Humor ein wichtiger Bestandteil unserer Arbeit. Wir begegnen unseren Patienten mit Leichtigkeit, ohne die Ernsthaftigkeit des Themas zu verlieren. Veränderungen sind schwer genug – da braucht es Mut, Motivation und eine gute Portion Herzlichkeit.

Was würden Sie sich für die Zukunft der Adipositas-Therapie wünschen?

Mehr Aufklärung und weniger Stigmatisierung. Adipositas ist eine chronische Krankheit, keine Charakterschwäche. Wenn wir als Gesellschaft das endlich anerkennen, können wir viel bewirken.

Therapiequalität - ein Prädikat erster Klasse

Zudem wünsche ich mir, dass interdisziplinäre Konzepte wie unseres weiter wachsen. Die Medizin darf sich nicht nur auf Symptome konzentrieren, sondern muss den Menschen in seiner Gesamtheit sehen. Und genau dafür stehen wir hier in Mannheim.

Frau Kleinschmidt, Sie sind eine gefragte Stimme, wenn es um Adipositas und interdisziplinäre Therapieansätze geht – ob in Fachmagazinen, auf Podien oder in TV-Formaten. Welche Themen sind gerade besonders gefragt? Und gibt es eine Botschaft, die Ihnen besonders am Herzen liegt?

Oh ja, die Nachfrage ist groß – und das ist auch gut so! Adipositas ist längst kein Randthema mehr, sondern eine der größten gesundheitlichen Herausforderungen unserer Zeit. Was mich freut: Die Diskussion geht inzwischen über „Iss weniger, beweg dich mehr“ hinaus.

Die Medien, Fachwelt und auch Unternehmen verstehen zunehmend, dass es sich um eine hochkomplexe Krankheit handelt, die medizinische, psychologische und soziale Aspekte miteinander verknüpft. Meine wichtigste Botschaft? Adipositas entsteht nicht durch Nachlässigkeit – sondern durch ein komplexes Geflecht aus Biografie, Biologie und Belastung. Und wie jede andere Krankheit verdient sie professionelle, interdisziplinäre und wertfreie Behandlung – ohne Stigmatisierung. Wir brauchen mehr Wissen, mehr Verständnis und weniger schnelle Urteile. Und genau dafür trete ich an – auf Bühnen, in Interviews und in meiner täglichen Arbeit mit den Patienten.

Frau Kleinschmidt, Ihr Netzwerk reicht von Diabetes-Spezialisten und Orthopäden über Experten für Hautstraffung bis hin zu plastischer Chirurgie zur Rekonstruktion. Das klingt nach einem ungewöhnlich breiten Spektrum. Was verbindet diese Fachrichtungen – und wie kann man Teil dieses Netzwerks werden?

Ganz einfach: Adipositas betrifft den ganzen Menschen – körperlich, psychisch und oft auch sozial. Wer denkt, es gehe nur um Gewicht, macht es sich zu leicht. Viele meiner Patienten haben Begleiterkrankungen wie Diabetes, Gelenkprobleme oder Hautüberschuss nach starkem Gewichtsverlust. Andere kämpfen mit Selbstwertthemen oder wünschen sich nach ihrer Transformation ästhetische Eingriffe, um sich endlich wieder wohl in ihrer Haut zu fühlen. Mein Netzwerk ist deshalb kein Zufallsprodukt, sondern das Ergebnis jahrelanger Zusammenarbeit mit Experten, die meine Philosophie teilen: den Menschen ganzheitlich zu betrachten, nicht nur ein Symptom zu behandeln. Und wer Teil dieses Netzwerks werden möchte? Ganz klar: Ich suche keine Dienstleister, sondern Mitdenker. Wer mit mir arbeitet, muss mehr als nur Fachkompetenz mitbringen – Empathie, Offenheit und das Verständnis, dass Adipositas weit über den BMI hinausgeht.



Qualitäts-Turbo für Klinikpartnerschaften

Wenn interdisziplinäre Versorgung nicht nur gewünscht, sondern wirksam gelebt werden soll, ist Andrea Kleinschmidt die Adresse der Wahl. Sie schließt genau die Lücke zwischen OP-Saal und Alltag – mit psychologischer Tiefe, strategischer Weitsicht und therapeutischer Exzellenz. Für Klinikpartner ein echter Erfolgsfaktor – messbar, menschlich, maximal professionell und wirkungsvoll.

„Mein ganzheitlicher Ansatz verbindet Kliniken und Fachärzte mit den richtigen Patienten – für gezielte Nachfrage und anhaltende Therapieerfolge.“

Nonplusultra in interdisziplinärer Adipositas-Therapie

„Adipositas ist längst kein Randthema mehr, sondern eine der größten gesundheitlichen Herausforderungen unserer Zeit.“

Zu den gefragtesten Interview- und Redaktionsthemen gehören aktuell

- **„Magen-OP – die letzte Rettung oder nur ein neuer Anfang?“**

Viele Menschen denken, eine bariatrische Operation sei der ultimative Ausweg – doch was passiert danach? Warum eine OP nicht das Ende, sondern der Beginn eines neuen Kapitels ist, das Begleitung braucht.

- **„Adipositas als Karrierekiller – warum Gewicht noch immer über Kompetenz entscheidet“**

Ein schwieriges, aber wichtiges Thema. Viele Menschen mit Adipositas erleben Diskriminierung im Berufsleben – vom Vorstellungsgespräch bis zur Führungsetage. Andrea Kleinschmidt über Vorurteile, Strukturen und was sich ändern muss.

- **„Emotionales Essen – wenn der Kopf das Gewicht steuert“**

Hier geht es um das, was oft übersehen wird: Essen ist selten nur Nahrungsaufnahme. Es kann ein Trostpflaster, ein Belohnungssystem oder ein Fluchtmechanismus sein. Wer langfristig erfolgreich sein will, muss genau da ansetzen. Viele Menschen, die unter Adipositas leiden, kämpfen gleichzeitig mit Depressionen, Angststörungen oder Traumata. Doch in der öffentlichen Debatte wird das selten thematisiert.

- **„Prävention statt Skalpell – wie man Adipositas verhindern kann“**

„Ich bin keine Verfechterin von Schwarz-Weiß-Denken. Eine OP kann für viele ein lebensrettender Schritt sein. Aber wenn man früher ansetzt – mit Aufklärung, individueller Beratung und nachhaltigen Lösungen – könnten viele Menschen sich diesen drastischen Eingriff ersparen.“

Hinter den Kulissen - OrhIDEAL Titelgesichter begegnen sich



Kooperationen und laufende Weiterbildung gehören dazu





„Ich liebe und lebe meine Berufung. Es erfüllt mich, meine Patienten zurück zur Leichtigkeit zu begleiten.“

Schwer.
Punkt Praxis
für **Adipositas**
und Übergewicht

www.schwerpunktpraxis-fuer-adipositas.de

Ich vernetze mich mit Menschen, die echte Lösungen bieten, keine schnellen Versprechen. Wer sich darin wiederfindet, ist herzlich eingeladen, Teil dieses interdisziplinären Think-Tanks zu werden. Denn am Ende geht es nicht um Einzelkämpfer, sondern um eine Bewegung. Und die wächst mit jedem klugen Kopf und jedem offenen Herzen.

Frau Kleinschmidt, wenn man Ihnen zuhört, spürt man sofort: Sie denken Adipositas-Therapie weiter als viele andere. Ihr Ansatz erinnert mich an Eckart von Hirschhausens Auslegungen – medizinisch fundiert, aber mit einer Prise Augenzwinkern und echter Menschlichkeit. Das ist ein schönes Kompliment – und ja, in gewisser Weise schon. Hirschhausen hat es geschafft, medizinische Themen verständlich, humorvoll und nahbar zu machen, ohne dabei an Tiefgang zu verlieren. Genau das ist auch mein Ansatz. Adipositas ist ein ernstes Thema, aber wer nur mit erhobenem Zeigefinger arbeitet, erreicht die Menschen nicht. Gleichzeitig denke ich noch stärker in interdisziplinären Zusammenhängen. Medizin ist keine Einbahnstraße, sondern ein Zusammenspiel vieler Fachrichtungen. Ich sehe mich ein bisschen wie Vera F. Birkenbihl, wenn es um Verhaltensmuster geht – sie hat immer betont, dass man Menschen nicht mit starren Regeln verändert, sondern indem man ihnen neue Denk- und Handlungsoptionen gibt. Mein Job ist es, Brücken zu bauen: zwischen Medizin und Psychologie, zwischen Forschung und Praxis – und vor allem zwischen den Menschen, die nach Antworten suchen, und den Experten, die sie geben können.

Ihre Arbeit geht weit über klassische Therapie hinaus. Sie sind nicht nur Exper-

tin, sondern auch Unternehmerin, Netzwerkerin und Impulsgeberin. Wo sehen Sie Ihre Rolle in der Zukunft – und was möchten Sie noch bewegen?

Ich sehe mich als Pionierin für eine neue Form der Adipositas-Therapie. Noch immer wird diese Erkrankung stigmatisiert oder auf reine Gewichtsreduktion reduziert. Das reicht mir nicht. Ich möchte das Bewusstsein dafür verändern – in den Köpfen der Patienten, aber auch in der Fachwelt. Deshalb sehe ich meine Rolle zunehmend an den Schnittstellen zwischen Medizin und Psychologie, zwischen Therapie und Aufklärung, zwischen Patienten und Entscheidern im Gesundheitswesen. Es braucht interdisziplinäre Zusammenarbeit, aber auch eine neue Kultur des Umgangs mit Adipositas. Ich will, dass Menschen, die zu uns kommen, nicht das Gefühl haben, „versagt“ zu haben, sondern dass sie erkennen: Sie sind auf dem Weg zu einem besseren Leben. Und wir begleiten sie dabei – mit Kompetenz, Herz und einer großen Portion Realitätssinn. Auch die Selbstliebe will ich fördern. Deshalb erweitere ich mein Leistungsspektrum und Netzwerk laufend. Denn weniger Gewicht braucht ein solides Selbstbild. Langfristig möchte ich noch mehr in den Bereich Prävention investieren. Wenn wir früher ansetzen – in Schulen, Unternehmen, Familien –, könnten wir viele Krankheitsverläufe verhindern. Adipositas ist kein Einzelschicksal, sondern eine gesellschaftliche Herausforderung. Und ich bin bereit, sie anzunehmen.

Das glaube ich Ihnen nicht nur – das spürt man in jedem Satz. Danke für die offenen Einblicke. Ihre Anpackungskraft ist eine Einladung zum Mitgestalten.

Dito, Frau Briegel. Das war auf für mich eine inspirierende Begegnung.

**Sie wollen Vorbilder
aus dem Mittelstand
nominieren?**

**Ihre Vorschläge für
eine Erfolgsstory
senden Sie an**

+49 - (0)177 3550 112

oder

vip@orhideal-image.com

Mai 2015 • **Spezial**edition
11 Jahre Plattform
www.orhideal-image.com
SONDERDRUCK



Begegnung mit
**Prof. Dr. Dr. Dr. (Hu)
Karl Andreas Schlegel**
**Praxis Prof. Schlegel &
Kollegen**
Experten des Monats

ORHIDEAL[®]
IMAGE

Podium der Starken Marken



Orhidea Briegel Herausgeberin und Expertin für ImageDesign präsentiert...

durch das **objektiv** gesehen

Chirurg & Visionär in der **Überweisungs Praxis**

Partner für Zahnheilkunde 3.0

Mit über 200 Originalarbeiten, 30 Übersichtsartikeln, 40 Buchbeiträgen, über 500 Vorträgen auf nationalen und internationalen Kongressen ist der leidenschaftliche Chirurg, Vordenker und Preisträger zahlreicher Auszeichnungen nicht nur eine vertrauensvolle Adresse für den Überweiseralltag, sondern auch Botschafter für die Forschung und Weiterentwicklung der Implantats-Technologien:

Prof. Dr. Dr. Dr. (Hu)
Karl Andreas
Schlegel

„Unser Ziel ist die schonende und unkomplizierte Behandlung in enger Zusammenarbeit mit Ihrem Hauszahnarzt oder Hausarzt.“



ORFIDEAL
media
face 2015
Kompetente Interviewpartner
für Medien, Wirtschaft & Veranstaltungen

„Nur das Beste:
Wir behandeln unsere Patienten stets so, wie wir uns selbst behandeln würden.“

Interdisziplinäre Lösungen für medizinische Bestversorgung

In Fach- und Patientenkreisen ist Professor Schlegel als absolute Koryphäe und begeisterter Operateur bekannt und weit geschätzt. Als wandelnder Quell der Erfahrung aus zwanzig Jahren Praxis und auch intensiver wissenschaftlicher Arbeit ist der menschnahe, leidenschaftliche Experte zugleich auch Innovator für den Berufsstand und für erstklassigen Patientenservice.

In die renommierte und vom Münchner Hauptbahnhof gut erreichbare, helle und moderne Praxis im eindrucksvollen Renaissancehaus werden dem Fachmann Fälle aller Art überwiesen: Ein großes Netzwerk an Ärzten greift auf den breiten Erfahrungsschatz des versierten Praxisteam Schlegel zurück. In enger Kooperation mit Zahn-, Haus- und Hautärzten werden Patienten mit den modernsten Methoden aus der Mund-, Kiefer- und Gesichtschirurgie, der Implantologie und sogar auch plastischen Chirurgie versorgt. Die unkomplizierte, erfolgreiche Zusammenarbeit mit Haus-Zahnärzten und Hausärzten ist hier nicht nur erklärtes Ziel, sondern gleichzeitig praktiziertes Versprechen.

Zusätzlich zu den üblichen zahnärztlich chirurgischen Eingriffen und der Implantologie bietet Professor Schlegel anders als viele Kollegen auch größere MKG-Chirurgie bis hin zu Dysgnathie-Ops, Versorgung von Zysten, Frakturen oder auch Tumoren überwiegend in der Tagesambulanz an. Ganz im Sinne des hier umgesetzten Paradigmenwechsels „weg vom Klinikalltag, hin zur Privatpraxis“ sind neben den begeisterten Patienten auch die überweisenden Ärzte voll überzeugt. Denn mit Transparenz und dem gelebten Qualitätsmanagement führt Professor Schlegel die interdisziplinäre Kooperation in die nächste Dimension: das Angebot für Zuweiser und Kollegen reicht von verschiedensten Fortbildungen bis hin zum Notfallkurs. Aber auch eine effizientere Kommunikation wird groß geschrieben, beispielsweise mit Downloadformularen, Informationen und Aufklärungshilfen zur Wurzelspitzenresektion bis hin zum Zahntrauma. Kaum verwunderlich, dass die beeindruckenden Praxisräume zeitweise auch als Veranstaltungslocation für Fachpublikum dienen, wenn sich beispielsweise der von Professor Schlegel geleitete ITI Study Club zu Implantat-Themen trifft oder live - für bis zu 40 Hörer - aus dem OP übertragen wird.

Das schier unermüdliche Engagement nicht nur in der Praxis, sondern auch in der Entwicklung und Forschungsarbeit macht den sympathischen Visionär zum beliebten Vortragsredner und markanten Mediengesicht der Branche im Sinne der Bestversorgung für Patienten. Der Name Schlegel bürgt in fünfter Generation für Qualität, Menschlichkeit und Partnerschaft in der Zahnheilkunde 3.0! *Orhidea Briegel, Herausgeberin*

Mund- Kiefer- und Gesichtschirurgie

Die Mund-, Kiefer und Gesichtschirurgie konzentriert sich auf operative Eingriffe im Bereich des Gesichtsschädels. Dabei reicht das Spektrum von Unfallversorgungen über Kieferverlagerungsoperationen bis hin zur Entfernung von Tumoren

Oralchirurgie

Die Oralchirurgie beinhaltet Eingriffe im Bereich der Mundhöhle.

Implantologie

Implantate werden in den Kieferknochen eingebracht, um fehlende Zahnwurzeln zu ersetzen. Diese dienen als Verankerung für Kronen, Brücken und Prothesen. Der Vorteil dieser Art des Zahnersatzes ist es, dass er unabhängig von Nachbarzähnen gestaltet werden kann, welche somit geschont werden.

DVT - Digitale Volumentomographie

Jeder Patient wird gründlich untersucht bevor eine Behandlung festgelegt wird. Dabei kann es vorkommen, dass herkömmliche Methoden, wie das normale Zahnrontgen, nicht ausreichen um einen eindeutigen Befund zu erhalten. Deshalb steht in der Praxis ein DVT zur Verfügung.

Plastische Operationen

Diese Eingriffe werden zur ästhetischen Veränderung der Weich- und Hartgewebe im Bereich des Schädels durchgeführt. Die rein ästhetisch intendierte plastische Chirurgie umfasst im Mund-Kiefer-Gesichtsbereich die Korrekturen an Augenlidern (Blepharoplastik), Gesichtshaut (Face-Lift), Ohr- und Nasenchirurgie, aber auch im weitesten Sinn die auch ästhetisch wirksamen Operationen zur Kieferverlagerung.

Wartezimmer für Patienten.
Meeting-Point für Fachkreise.



www.prof-schlegel.de

Kluge Supervision mit fachlichem Background: Dr. Sabine Falk

behält den Überblick mit professionellem Praxis- und Qualitätsmanagement, optimalen Kommunikationsabläufen, interdisziplinären Vernetzungsevents.

Dazu punktet die Praxis als attraktiver Arbeitgeber: Jeder im Team hat die Möglichkeit, sich bei der Erfassung und Definition seines Arbeitsbereiches einzubringen - ganz im Sinne der Patienten!

„Wir sorgen für Fach-
Austausch und Vernetzung.“

Expertenpool mit Meetings und Fortbildungen

IMAGE: Professor Schlegel, Ihre zahlreichen Stationen im Lebenslauf lesen sich beeindruckend. Nach den Studien der Zahn- und Humanmedizin in Hannover beziehungsweise Budapest, Assistenzzeiten in Basel und München sowie Ihrer Tätigkeit an der Universität Erlangen inklusive Zeiten als Facharzt, Oberarzt, Professor und der Arbeit in Forschung und Lehre sind Sie nun wieder in München?

Prof. Schlegel: Ich bin gerne in meiner Geburtsstadt und genieße den Blick aus der Praxis auf die Berge. Meine Ideen zu einer modernen, einladenden Praxis kann ich hier gut leben. Mein Team habe ich aber hauptsächlich in Erlangen kennen und schätzen gelernt. Fast alle unsere Praxis-Ärzte waren in Erlangen, sprechen also fachlich eine Sprache. Auch mit meiner Frau, Dr. Sabine Falk, arbeite ich seit ihrer Promotion in Erlangen zusammen. Sie ist von Anfang an für das Management der Praxis zuständig.

Das habe ich gehört. Nicht nur das Praxiskonzept, sondern auch das Ambiente trägt Ihre gemeinsame Handschrift, nicht wahr?

Sabine Falk: Stimmt. Klare Linien, Design und der Wohlfühlfaktor waren uns bei der Ausstattung sehr wichtig. Unsere modernste Arbeitsweise soll sich auch in der Inneneinrichtung widerspiegeln.

Das ist gut zu wissen. Immerhin wird in Ihrer Praxis der für Menschen wohl wichtigste Bereich behandelt. Das Gesicht ist die persönlichste „Visitenkarte“, die wir haben.

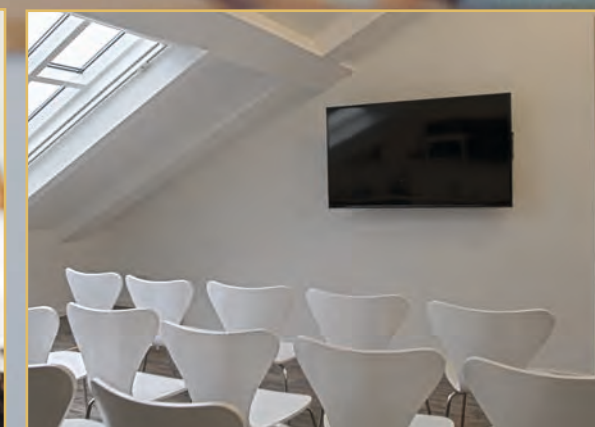
Dr. Sabine Falk: Das ist wahr. Kleinste Veränderungen durch Krankheiten, Verletzungen oder Alterungsprozesse

wirken sich auf unser Aussehen aus. Das oberste Ziel der Fachärzte für Mund-, Kiefer- und Gesichtschirurgie ist, das Gesicht eines Menschen optimal wieder herzustellen. Zahnverlust beeinträchtigt massiv die Lebensqualität. Parodontose und Probleme mit den Kiefergelenken oder mit den dazugehörigen Muskeln kommen häufig vor. Heutzutage ist ein weites Spektrum an modernen Behandlungsmethoden und schonenden Operationsverfahren möglich.

Es geht aber nicht ausschließlich um Funktionalität. Mir ist zu Ohren gekommen, dass Patienten auch aus ästhetischem Bedarf zu Ihrer Praxis anreisen.

Prof. Schlegel: Neben der Funktionalität geht es im Gesichtsbereich natürlich häufig auch um das Aussehen und um Schmerzfreiheit. Ein Mediziner hat große Verantwortung für seine Patienten und die Behandlungsgründe sind so zahlreich, wie die individuellen Behandlungsmethoden und Lösungen für den Einzelnen. Seit 2010 ist von der Deutschen Gesellschaft für Mund-, Kiefer- und Gesichtschirurgie zusätzlich der Masterstudiengang „Ästhetische Gesichtschirurgie“ eingeführt worden, um eine strukturierte Weiterbildung für ästhetische Operationen im Gesichtsbereich zu etablieren. Fachzahnärzte für Oralchirurgie haben eine vierjährige Weiterbildung abgeschlossen. Diese beinhaltet schwerpunktmäßig operative Eingriffe im Bereich der Mundhöhle.

Die MKG-Chirurgie ist - trotz aller anderen zahlreichen Verpflichtungen - bis heute meine Leidenschaft und auch meine Mission. Ich lebe den Grundsatz meines Vaters, unsere Patienten stets so zu behandeln, wie wir uns selbst behandeln würden, unter Ausnutzung der modernsten Möglichkeiten bezüglich der Therapie, Planung und der Durchführung der Behandlung.



OP mit Live-Übertragung

Jeder Patient wird individuell betrachtet und ein für ihn ideales Behandlungsschema erarbeitet. MKG-Praxen haben deshalb auch umfangreiche Assistenz, sowohl von der Stuhlassistenz mit der Aufgabe, dem Arzt bei der Behandlung von Patienten und bei der Praxisorganisation zu assistieren, als auch von zahnmedizinischen Verwaltungsassistentinnen, mit dem Schwerpunkt auf Abrechnungswesen, Praxisorganisation und Praxismanagement, Rechts- und Wirtschaftskunde, Kommunikation und Rhetorik. Anästhesisten, welche sich auf Narkosen spezialisiert haben, arbeiten parallel zum Operationsteam und ermöglichen Eingriffe in Vollnarkose oder in Sedierung.

Ihr Vater hatte auch eine Praxis?

Prof. Schlegel: Mein Vater, Herr Prof. Dr. mult. D. Schlegel war bis 1990 Chef der Mund-, Kiefer- und Gesichtschirurgischen Klinik der Ludwig Maximilians Universität München und bis 2012 Mitglied der Vollversammlung der bayerischen Landes Zahnärztekammer sowie Vorsitzender des Prüfungsausschusses Oralchirurgie an derselben. Bis 1998 betrieb meine Mutter Frau Dr. I. Schlegel eine zahnärztliche Privatpraxis in München. *(er lacht herzlich)* Sie sehen, wir sind eine zahn-aktive Familie, und das schon in fünfter Generation.

Das kann man wohl sagen. Dann ist auch das Praxismanagement in besten Händen Ihrer Frau. Da „Professor Schlegel und Kollegen“ als Überweisungspraxis mit Ärzten aller Art zusammenarbeitet, können Sie sich dank Ihrem zahnärztlichen Background sehr gut in die Anliegen Ihrer Partnerpraxen hineinversetzen?

Dr. Sabine Falk: Absolut richtig. Ich verstehe die Herausforderungen der Zahnärzte und ergänze die Ideen zur weiteren interdisziplinären Vernetzung und unseren regelmäßigen Überweiser-Veranstaltungen mit Vergabe von Fortbildungspunkten. Unsere apparative Ausstattung erlaubt auch die Durchführung von Live-Übertragungen von Operationen. Mein Mann strebt die Verknüpfung der Fachbereiche an. Wir stehen für Fortschritt!

Und wie sehen Sie den Fortschritt in der Implantologie? Das ist ein Meilenstein per se?

Prof. Schlegel: Die dentale Implantologie ist für mich ein wichtiger Grundbaustein der Zahnmedizin und sollte integraler Bestandteil der zahnmedizinischen Ausbildung sein. Unsere Implantate sind so haltbar, dass Abschluss und Prothetik als Probleme in den Fokus treten. Hier gilt es, neue effiziente und einfache Wege beziehungsweise Techniken zu finden. Die Entwicklung wird noch mehr als heute schon erkennbar vom ursprünglich enossalen (in den Knochen hineinreichenden) Teil hin zu Suprakonstruktionen und Weichgewebs-Management gehen. Die wissenschaftliche Hinterlegung der Implantologie lag mir schon immer am Herzen. Sie hat sich aus der Praxis kommend von Anwendungsbeobachtung bis heute auf ein evidenzbasiertes Niveau entwickelt. Statt Spekulationen wird heute mit wissenschaftlich hinterlegten Techniken gearbeitet. Diese spannenden Weiterentwicklungen begleite ich gerne als wissenschaftlicher Impulsgeber.

Praxis Prof. Schlegel und Kollegen
Prof. Dr. Dr. Karl Andreas Schlegel
Arnulfstr. 19 • 80335 München

Telefon 089 590 686 990
Telefax 089 590 686 9910
info@prof-schlegel.de

www.prof-schlegel.de

Hohe Transparenz für beste Qualität

Mit der Implementierung eines QMS nach ISO 9001 hat die Praxis Prof. Schlegel dafür gesorgt, dass innerhalb des Unternehmens Verantwortlichkeiten definiert und Prozesse transparent werden. Das erleichtert den Mitarbeitern ihre tägliche Arbeit, reduziert Risiken und steigert insgesamt die Effektivität des gesamten Unternehmens zum Nutzen der Kunden.



Orhideal IMAGE Magazin
Das interaktive Präsentations &
Crossmarketing Instrument
auf Entscheidungsebene
lokal & global

**Kompetente
Interviewpartner**
aus dem Mittelstand
für Medien, Wirtschaft
& Veranstaltungen

„Eine Vision, die keiner kennt, kann auch niemanden mitreißen.“

Liebe Unternehmer, liebe Leser,

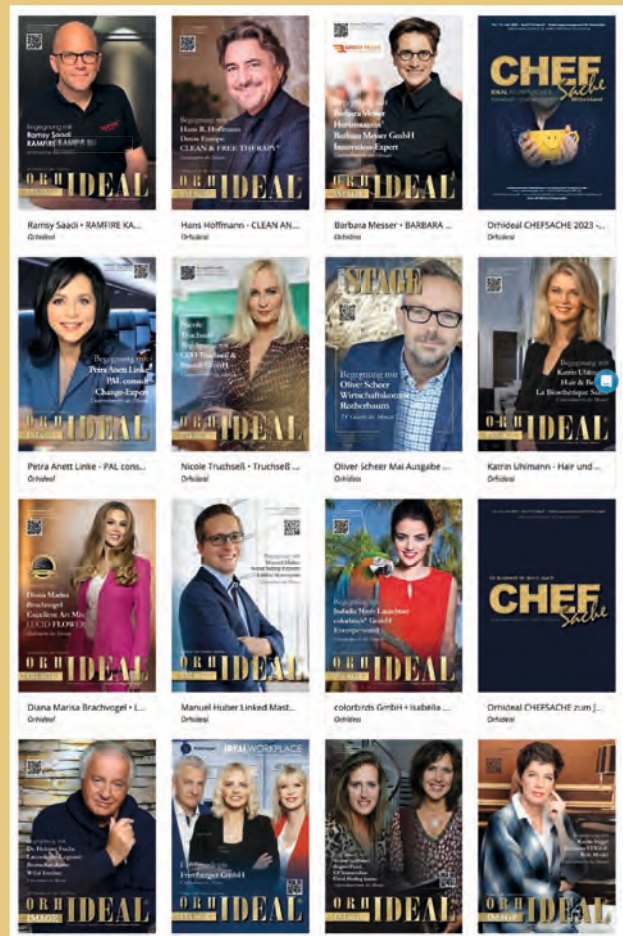
die wirklich coolen Unternehmensvorbilder finden Sie auf einer „Bühne“, die Tagesgeschäft heißt. Und dort sind sie die wahren Stars mit Fans, sprich mit ihren Kunden, die exzellente Leistung wertschätzen und größtmöglichen Kundennutzen mit langjähriger Geschäftsbeziehung belohnen. Sie sind „berühmt“ und geschätzt in „ihrer kleinen Öffentlichkeit“ - und die ist oft alles andere als breit angelegt - meist nur auf eine enge Zielgruppe begrenzt und doch: sie sorgen dafür, in ihrer Zielgruppe den notwendigen Bekanntheitsgrad und das Ansehen zu erhalten. Und das funktioniert nur mit persönlichem Engagement und der erforderlichen Qualität dahinter.

Solche „Stars des Geschäftsalltags“ zeige ich Ihnen als **Orh-IDEALE**: keine unerreichbaren Ideale, sondern ermutigende Beispiele aus dem bodenständigen Mittelstand, die wissen, dass sie als Persönlichkeit ihre Unternehmensmarke prägen. Jedes Unternehmen ist nur so gut und markant, wie der Unternehmer dahinter. Sie alle verbindet die Tatsache, dass sie als Visionäre für eine Idee brennen, mit der sie Nutzen stiften und „die Welt positiv mitgestalten.“ Weil sie genau wissen, wer sie sein wollen und was die anderen brauchen, tun sie die richtigen Dinge und ziehen die passenden Menschen an.

Es ist Zeit, dass der Mittelstand mit seinen wertigen Leistungen „ein Gesicht bekommt“. Wer ist denn dieser oft gepriesene „Wirtschaftsmotor Mittelstand“? Uns interessieren die „hidden champions“ mit ihren engagierten Teams, die bescheiden im Hintergrund, aber mit viel Hingabe zur Sache agieren. Mein Beruf ermöglicht mir, Ihnen diese kompetenten Persönlichkeiten sichtbar zu machen. Bühne frei für Unternehmer mit Vision und Verantwortungsbewusstsein, die nicht zögern, mit ihrem guten Namen für ihre Firma zu stehen. Wir können voneinander lernen und uns gegenseitig begeistern. Geben Sie Ihren Ideen den nötigen Raum. Hier haben Sie die Plattform dafür gefunden: **einen Ideen-Pool für Macher aus dem Mittelstand.**

Bis bald, Orhidea Briegel

Beziehungsmanagement für Entscheider



www.instagram.com/orhidea.briegel
www.yumpu.com/de/orhideal

Unternehmer, die ihre Markenbotschaft persönlich verkörpern: Neben Titelgesichtern, wie Prinz Luitpold von Bayern, Royal Branding, Wolfgang Grupp/ TRIGEMA, Perry Soldan, Em-eukal u.v.a. reihen sich seit 1993 viele weitere Erfolgsunternehmer aus verschiedenen Branchen in die schon legendäre HALL OF FAME der Helden aus dem Mittelstand auf dem Orh-IDEAL Unternehmerpodium ein. Hier geht es um gelebte Werte, Ethik, Originalität und Individualität in der Wirtschaft, vor allem um das Verantworteten des eigenen Tuns und durch die Verkörperung des eigenen Unternehmens dazu zu stehen.

...alle weiteren Partner entnehmen Sie dem Unterpunkt „Verbreitung“ auf der Orhideal-Homepage. DANKE an die kreativen Partner: www.stevemoe.de • www.filmmusic.io • www.fotolia.de • www.123rf.com • www.yumpu.com
Das Orhideal®-IMAGE Magazin ist ein Cross-Marketing-Projekt der internationalen Marke Orhideal und erscheint monatlich als Gemeinschaftswerbung der beteiligten Unternehmer. Alle Inhalte basieren auf Angaben der gezeigten Unternehmen. Unsere Datenschutzerklärung entnehmen Sie ebenfalls der Homepage.

Gezieltes Beziehungsmanagement: Hier sind die Unternehmer der neusten Ausgaben "zum Greifen nah". Magazinbeteiligte begegnen sich online zum interaktiven Kooperationsabgleich.



Sie möchten Ihr Business präsentieren oder uns einen „hidden champion“ vorschlagen ?
www.orhideal-image.com oder Telefon: 0177 - 3550112