Sonderedition Expertenpool 2024 über 25 Jahre OrhlDEAL www.orhideal-image.com



Begegnung mit

# Sebastian Dengg Dengg Engineering Security

Unternehmer des Monats

Sonderdruck der Titelstory

# OR H IMAGE

PR-Marketing-Kooperation im **Podium der Starken Marken** 



Orhidea Briegel Herausgeberin und Expertin für ImageDesign präsentiert..

durch das

**objektiv** gesehen

Bringt eine neue Dimension in Sicherheitsüberlegungen: Sebastian Dengg ist mehr als nur ein Experte in seinem Feld – er ist ein Pionier, ein Innovator und vor allem ein vertrauenswürdiger Wegbegleiter in einer Welt, die nach Sicherheit verlangt. Universelles Security Engineering rund um Planung, Herstellung und Gutachten von Sicherheits-Glas-Systemen Wie Trendsetter und Technik-Mastermind Sebastian Dengg herkömmliche Sicherheitsglasbetrachtungen auf ein höheres Niveau stellt und neue Maßstäbe in der Sicherheitsbranche setzt

DENGGwürdige GlasSICHERHEIT: Mit exklusivem Engineering High-Tech zur

# Security Supervision

"Nicht nur sicher fühlen, sondern wirklich sicher sein!"

www.dengg-es.de

In der Welt der Sicherheitstechnik, wo Klarheit und Verlässlichkeit so wichtig sind wie Innovation und Präzision, steht DENGG engineering security als Synonym für fortschrittliche, ganzheitliche und intelligente Sicherheits-Glas-Systeme, die das Konzept von Schutz neu definieren. Inspiriert von einem Markt, der nach Sicherheit dürstet, hat Sebastian Dengg seine Mission gefunden: echten, greifbaren Schutz zu bieten, weit über das bloße Gefühl hinaus. Denggs Expertise ist tiefgreifend und vielfältig und repräsentiert nicht nur technische Exzellenz, sondern auch eine neue Denggweise in einer Branche, die von Standards dominiert wird. Weit über DIN-Normen hinaus strebt der integre und zuverlässige Security-Trendsetter nach höchstem Schutz mit Funktionalität. Geschätzt für sein technisches Know-how ist er auch der Meister der Kommunikation und versteht es als Schnittstelle, komplexe Sicherheitsherausforderungen in verständliche und greifbare Lösungen zu übersetzen. Sein Ansatz, der den gesamten Zyklus der Verglasung umfasst, zeugt von einer außerordentlichen Vision – einer Vision, die Sicherheit nicht als Produkt, sondern als Prozess begreift. Es lebe die denggbar beste Methode für höchste Security! Orbidea Briegel, Herausgeberin

# Mastermind Verglasungssystem mit Diskretionsgarantie



Orhideal IMAGE: DENGG engineering security hat sich mit Ihrem renommierten Namen als Pionier für innovative Komplettlösungen etabliert. Erzählen Sie uns bitte mehr über Ihren Weg zur Spezialisierung auf ganzheitliche Sicherheitsglassysteme.

Sebastian Dengg: Die Initialzündung für unser Unternehmen kam vor einigen Jahren, inspiriert durch ein deutliches Marktbedürfnis: In einer Welt voller Unsicherheit streben Menschen nach verlässlicher Sicherheit und Klarheit. Es wurde zu meiner Mission, nicht nur ein Gefühl von Sicherheit zu vermitteln, sondern echten, greifbaren Schutz zu bieten. Das führte zur Gründung von DENGG engineering security.

Unser Fokus liegt nicht einfach auf Sicherheitsglas – wir betrachten das gesamte Verglasungssystem. Anerkannt sind wir durch maßgeschneiderte, auf die spezifischen Anforderungen unserer Kunden abgestimmte Lösungen.

#### Dieses Angebot der Sonderlösungen ist auf dem Markt einzigartig?

Absolut. Ich habe eine klare Marktnische identifiziert und dank meiner breitgefächerten Fachkenntnisse ausfüllen können. Meine Expertise vereint verschiedenste Bereiche des Engineerings – von High Security Glazing über Metallbau bis hin zu Statik und Festigkeitslehre.

Diese vielseitigen Erfahrungen, insbesondere in der Entwicklung komplexer Rahmen- und Unterkonstruktionen für Fassaden, Türen, Fenster, und in der technischen Produktentwicklung, fließen konsequent in die Gestaltung unserer fortschrittlichen Sicherheitsglassysteme ein.

Das ist in der Tat eine beeindruckende Kombination von Fachkenntnissen, Herr Dengg. Wie gelingt es Ihnen, Neukunden die Einzigartigkeit Ihres Ansatzes nahezubringen? Unsere Neukunden erfassen schnell den Mehrwert, den DENGG engineering security. Der Ruf als Allround-Anbieter mit maßgeschneiderten Systemlösungen eilt uns voraus. Viele Kunden kommen zuerst mit spezifischen Fragen zu Sicherheitsglas zu uns, doch erkennen sie rasch, dass effektive Spezialverglasung eine ganzheitliche Betrachtung erfordert, um maximale Sicherheit zu gewährleisten. Bei der Entwicklung kunden- und projektbezogener Sonderlösungen schöpfe ich aus meinem reichen Erfahrungsschatz. Mir ist bewusst, dass jeder Kunde einzigartige Anforderungen hat, die individuelle und maßgeschneiderte Herangehensweisen erfordern weit entfernt von standardisierten Produkten. Jedes noch so kleine Detail in der Sicherheitskette muss - von der Analyse bis zur Umsetzung - durchdacht sein, damit das Gesamtsystem im Fall der Fälle sicher ist.

Sind die meisten Aspekte in Ihrem Bereich nicht durch DIN-Normen standardisiert?

Visionäres "Hybrid-Denken": Extrem erfolgreich durch die Kombination zahlreicher Wissensfelder - Sebastian Dengg ermöglicht im Projekt den 360 Grad-Blick

#### STRATEGE DER SICHERHEITSVERGLASUNG:

Setzt seine Vision zielstrebig umDENGG engineering security wird durch
Sebastian Denggs Engagement nicht als
Standard-Anbieter wahrgenommen,
sondern als DER Partner, der Sicherheit auf
ein neues Niveau hebt und neue Maßstäbe
für Schutzkonzepte setzt. "Wir arbeiten aktiv
an Innovationen, um neueste Technologien
zu integrieren und uns kontinuierlich an sich
entwickelnde Sicherheitsanforderungen
anpassen zu können. Durch Wissensteilung,
Kooperation und individuelle Lösungen
streben wir danach, die Erwartungen unserer Kunden kontinuierlich zu übertreffen."







genden Standards und Richtlinien in unserer Minenräumgeräte, Sicherheitsanforderun-Branche definieren. Jedoch erstreckt sich ungen in öffentlichen Einrichtungen wie Zoos, ser Ansatz weit über diese Basisanforderungen Museen oder bei Veranstaltungen. Jedes Prohinaus. Wir betrachten die DIN-Normen als jekt erweitert meinen Horizont und trägt zur Ausgangspunkt für unsere Arbeit, auf dem Diversität meiner Arbeit bei, was wiederum wir aufbauen, um fortschrittliche Lösungen zu meinem Erfahrungsschatz als Gutachter erentwickeln und ein Höchstmaß an Sicherheit weitert. und Funktionalität zu gewährleisten.

#### Warum sollte man bei der Sicherheit mit Bürokratie, Inflexibilität oder dem nicht ausschließlich auf die Auswahl des Sicherheitsglases achten?

Konzentriert man sich lediglich auf die Si- Ich sehe, worauf Sie hinauswollen. Tatsächlich cherheitsverglasung oder ausschließlich auf die Rahmenkonstruktion, übersieht man das Wesentliche: das Zusammenspiel aller Elemente als ein integriertes System. In unserer Branche ist es entscheidend, ganzheitliche und schlüssige Lösungen für maximalen Schutz zu bieten. Sicherheitsglas ist zwar zentral, doch der wahre Einbruchschutz entsteht durch das optimale Zusammenspiel von Baukörperanbindung, Rahmen, Verriegelung, Glas und Elektronikkomponenten. Unser Fokus liegt darauf, diese einzelnen Komponenten nahtlos in ein umfassendes System zu integrieren, das echten, verlässlichen Schutz bietet und über bloßes Sicherheitsgefühl hinausgeht.

#### Einleuchtend. Wird diese umfassende Expertise auch in der Erstellung von Gutachten reflektiert?

Definitiv. In meinen Gutachten verbinde ich fundiertes Wissen über Glas und Sicherheitsglas mit der Technik der Rahmensysteme. Die und Beschusshemmung bis hin zu spezialisierten Schutzverglasungen für Maschinen schonend wie möglich.

Es stimmt, dass DIN-Normen die grundle- und maßgeschneiderten Lösungen für

#### Häufig assoziiert man Sachverständige "erhobenen Zeigefinger". Wie distanzieren Sie sich von diesem Stereotyp?

unterscheidet sich meine Rolle grundlegend von den typischen Vorstellungen der Bürokratie. Als zertifizierter Sachverständiger halte ich mich selbstverständlich an Gesetze, Regeln und erforderliche Vorgehensweisen, agiere jedoch auch pragmatisch und kundenorientiert. Meine Arbeitsweise ist dynamisch, äußerst professionell, flexibel und effizient. Da sich mein Wirkungskreis durch Projektleitung, Beratung und Entwicklung weit über die reine Gutachtertätigkeit erstreckt, hebt diese Vielseitigkeit mich deutlich von traditionellen Klischees ab. Ich freue mich, dass mich Auftraggeber als Partner mit unternehmerischer Denkweise sehen.

#### Das gelingt Ihnen ausgezeichnet, Herr Dengg. Sie legen besonderen Wert darauf, wirtschaftlich zu agieren.

Dies spiegelt sich auch in den Erwartungen meiner Kunden wider. Mein Ziel ist es stets, unnötigen Aufwand zu vermeiden und schnellstmöglich die optimale Lösung zu finden. Ganz wichtig ist mir aber, dass das nicht Bandbreite ist vielfältig: Von der Beurteilung nachlässig passiert, sondern strukturiert und der Gebäudehülle in Bezug auf Einbruch- umfassend dokumentiert abläuft. Mein Leitsatz dabei: so effizient wie nötig, so ressourcen-



www.dengg-es.de



weil DENGG engineering security als neutrale Stelle herstellerunabhängig auftritt?

Ganz genau. Meine umfassende Kennt- wender direkt bedienen. nis des Produktmarktes, der Materialien und der diversen Fertigungs- und Konst- Dann ist es also besonders effizient, ruktionsmethoden ermöglicht es mir, als Sie gleich zu Beginn eines Projekts Experte für interagierende Gewerke aufuns nicht.

dem Markt gelten, richtig?

Unsere Arbeit in dieser spezialisierten Nibeit. Mein Expertenwissen ermöglicht es, Prozesse zu straffen und zu optimieren. In Zusammenarbeit mit unseren Part- Schulungen und Vorträge. nern entwickeln wir gemeinsame Projekte,

Dann kann man festhalten, dass der die sich sowohl auf den B2B-Sektor mit Kunde von Ihrer Beratung profitiert, Systemherstellern und öffentlichen Auftraggebern wie Kommunen und schutzbedürftigen Institutionen erstrecken, als auch den B2C-Bereich, in dem wir Endan-

### einzubeziehen?

zutreten. In meinen Konzepten biete ich Genau, die frühzeitige Integration meiner eine objektive, unparteiische Expertise, die Expertise in ein Projekt stärkt nachweisaus dieser tiefgreifenden Branchenkennt- lich die Stichhaltigkeit des Sicherheitsnis resultiert. Universal-Lösungen aus der konzepts. Dieses Vorgehen minimiert das Schublade für sichere Gebäude gibt es bei Risiko von Fehlentscheidungen, vermeidbaren Experimenten und daraus resultierenden zusätzlichen Kosten. Oft erleben Also umfasst Ihr Kundenkreis neben wir, dass gerade Sicherheitsmängel, die auf solventen Privatklienten auch Herstel- Missverständnisse oder konstruktive Fehler und Kooperationspartner, wodurch ler zurück zu führen sind, während oder Sie als essenzielle Schnittstelle auf nach Abschluss des Projekts, zu erheblichen Mehrkosten führen. Durch meine Bisher habe ich keine vergleichbare Beteiligung von Anfang an lassen sich sol-Dienstleistung auf dem Markt entdeckt. che Probleme meist umgehen. Mein stetiges Bemühen, immer auf dem neuesten sche basiert in hohem Maße auf Teamar- Stand der Technologie zu bleiben, macht mich zu einem gefragten Experten in der Produktentwicklung und als Referent für

> Der Mensch und die Technologie der Sicherheit Der Meister spricht die Sprachen beider Welten.

Die Anwendungsbereiche: überall, wo Glas im Spiel ist Von Maschinenschutzscheiben, Gebäudeschutz privat, gewerblich und behördlich, bis zu schusssicheren Scheinwerfern.

Dengg Systembetrachtung bietet Schutz in Form von Lösungen nach Maß für verschiedenste Szenarien.

Lebenswichtiger Schutz

#### Sie sind auch als Redner auf Fachsym- um unser Wissen und unsere Expertise weiposien aktiv. Können Sie uns sagen, was terzuverbreiten. Ihre Präsentationen so attraktiv macht?

Meine Vorträge sind geschätzt von Ein- Können Sie uns mehr über die zugrundezelkunden bis zu Industriepartnern wie liegenden Bedürfnisse dieser Schulungen Rahmen- und Glasherstellern, Errichter- erzählen? ein breites Spektrum an Themen, von neu-Trends und Best Practices. Diese Interaktion trägt nicht nur zur Sensibilisierung bei, in der Branche zu setzen – ein Ansatz, den ich auch in Fachartikeln verfolge.

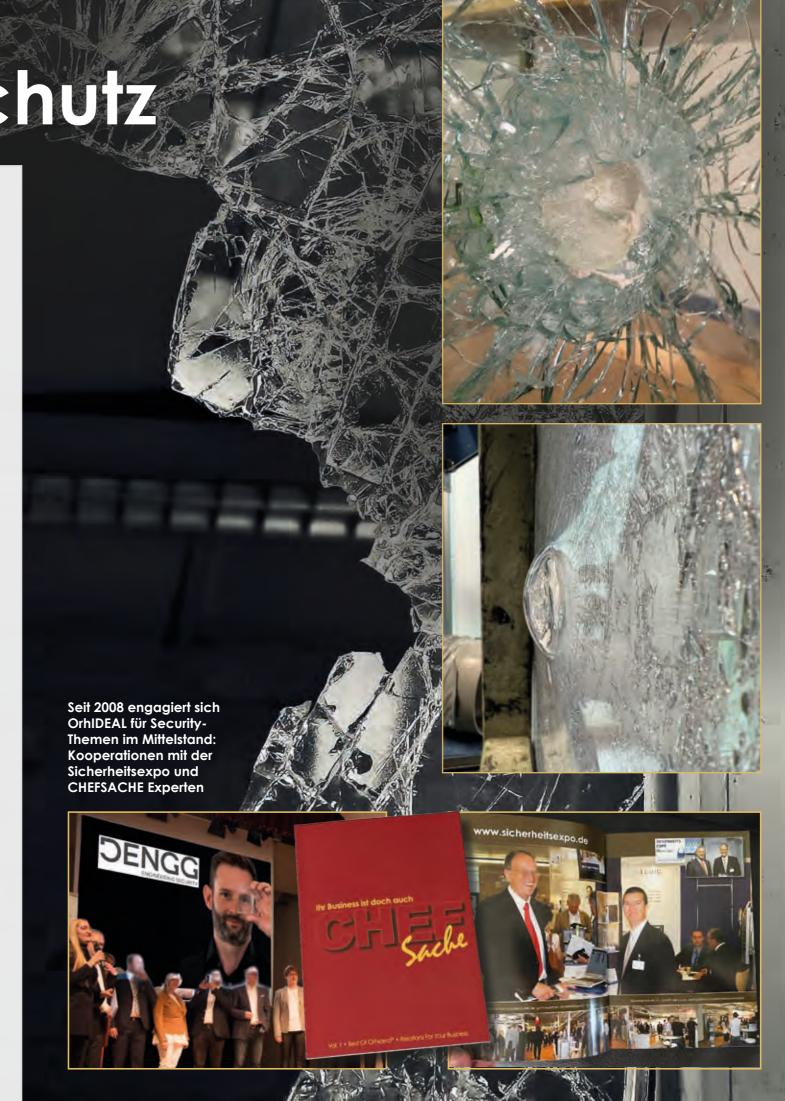
instandhaltungstagen.at vertreten sein wie etwa Yachtbesitzer, nicht wahr? zu sichern?

bei Fachverbänden und Geschäftskunden, nen sicher und dabei ansprechend sind.

unternehmen und Planungsbüros. Meine DENGG engineering security ist für Fach-Aufklärungsarbeit bietet ein Forum, um verbände besonders wertvoll, da wir als Wis-Fachwissen auszutauschen und neue Per- sensquelle und Impulsgeber fungieren. Die spektiven zu gewinnen. Das gibt Gelegen- Mitglieder schätzen es, unsere Dienstleistung heit, aktuelle Themen zu diskutieren, um als Empfehlung zu erhalten. Auch Architekwesentlich zur Entwicklung der Sicher- turbüros nutzen unsere Expertise, um ihren heitsbranche beizutragen. Ich spreche über Kunden in Kooperation mit uns maßgeschneiderte Lösungen anzubieten. Wir beesten technologischen Innovationen bis geistern durch die Verbindung von Themen, hin zu aktuellen Herausforderungen, und die traditionell nicht mit Sicherheitsverglasung fördere damit den Dialog über künftige in Verbindung gebracht werden. So zeige ich beispielsweise auf, wie Sicherheit und Ästhetik durch den Einsatz von Hightech-Produksondern hilft auch dabei, neue Standards ten harmonieren können, was vor allem für Design-orientierte Planer in der Architektur neue Perspektiven eröffnet.

#### Sie werden bald als VIP-Ansprechpart- Dieser Aspekt ist besonders relevant ner an unserem Stand bei den www. für Kunden, die Wert auf Design legen,

und stehen Besuchern aus dem Son- Die Designfrage ist nicht nur für Privatidermaschinenbau mit Informationen ers interessant, sondern für Geschäftskunzur Verfügung. Wie unterstützen Sie den mit Luxuswaren, aber auch für Hotels, Unternehmen dabei, ihre Maschinen Kommunen, behördlichen Bedarf und Eventveranstalter. Unser Fachwissen in der Maschinenschutzscheiben sind entscheidend, beschusshemmenden Verglasung erstreckt um Bediener vor den Gefahren von laufen- sich über Fenster, Türen und Fassaden. Juden Bearbeitungsprozessen zu schützen. Wir weliere beispielsweise benötigen nicht nur entwickeln nicht nur individuelle Gläser für physischen Schutz, sondern auch ästheti-Werkzeugmaschinen, sondern bieten um- sche Lösungen. Wir beraten sie nicht nur fassende Lösungen. Zusätzlich engagiere ich in Sicherheitsfragen, sondern integrieren mich in der Durchführung von Seminaren auch das Design, damit ihre Präsentatio-



Universell und interdisziplinär im Einsatz
Sicherheitskonzepte mit Blick über den Tellerrand
Individuelle und maßgeschneiderte Lösungen

Individuelle und maßgeschneiderte Lösungen für Ihre Sicherheitsanforderungen

- Einbruchhemmung
- Beschusshemmung
- Maschinenschutz
- projektspezifische Sonderlösungen
- Beratung
- Konzeptentwicklung
- Gutachten
- Produktentwicklung

"Sicherheit und Ästhetik sind kein Widerspruch."

www.dengg-es.de

"Wir kommen aus der Praxis und haben tiefgreifendes Fachwissen in Bezug auf Sicherheitsverglasung. Wer schon selbst einmal geplant, gefertigt und montiert, also ein Produkt von A-Z begleitet hat, kann guten Gewissens behaupten, dass er weiß, wovon er spricht.

Durch diesen wertvollen Erfahrungsschatz, kombiniert mit jahrelanger Expertise in der Planung, Konstruktion, Montage und Produktentwicklung ist es uns möglich, die Verglasungssysteme bis ins letzte Detail zu verstehen und zielgerichtet an Ihre Anforderungen anzupassen.

Eine wertvolle Rolle spielen häufig auch unsere teils hochspezialisierten Partner aus unserem Netzwerk."

Sebastian Dengg, zertifizierter Sachverständiger für mechanischen Einbruchschutz (TÜV)

# ORH IN IMAGE

MEDIAFACE

#### Brain to rent

Branchengesicht Sebastian Dengg versteht es, die Einzigartigkeit seines Ansatzes zu vermitteln und Vertrauen aufzubauen. Als pragmatischer Vordenker und Projektkoordinator versteht er nicht nur die Technik, sondern auch die Menschen, mit ihren Sicherheitsbedürfnissen. In seiner Arbeit spiegelt sich eine tiefe Verpflichtung wieder, nicht Angst zu schüren, sondern Ruhe und Zuversicht zu vermitteln.

"Nicht Angst schüren, sondern Sicherheitsgefühl vermitteln."





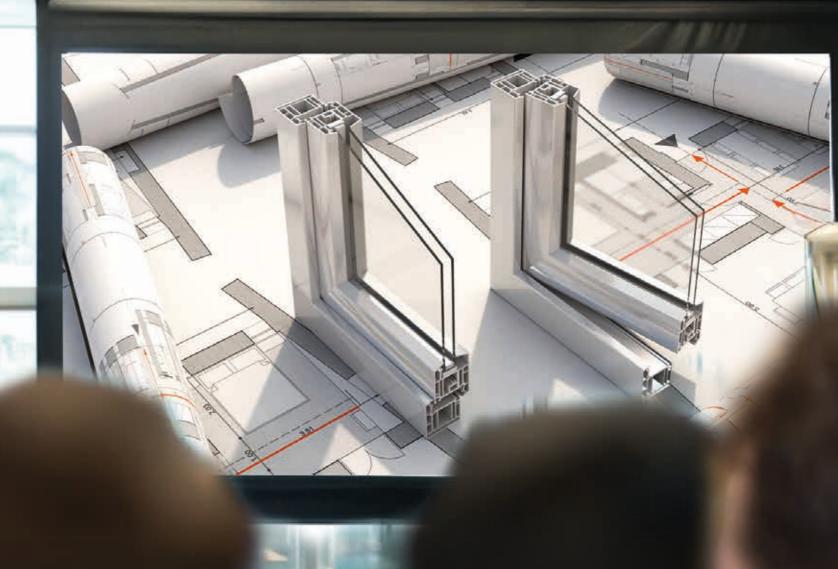












## Internationaler Teamplayer

Ich habe erfahren, dass Sie an Schutzkon- Sie haben einen wichtigen Punkt angesprokretion eine wesentliche Rolle für Ihren Ruf? meine Kunden nicht nur subjektiv sicher fühlen, dachte Sicherheitskonzepte, die ich liefere. sondern objektiv sicher sind.

die sich aus Missverständnissen ergeben. umfangreiche Erfahrung als Projektkoordinator zurückzuführen?

ler Aspekt meiner Tätigkeit. Ich bin für meiwischen verschiedenen Gewerken ausgleicht. Es geht dabei nicht nur um technische Herausforderungen, sondern auch um die Bewältigung von administrativen Aufgaben.

Ein profundes Verständnis für die Anliegen und die Situation der Kunden ist essenziell. Effiziente Kommunikation ist dabei der Schlüssel, um potenzielle Fehler zu verhindern, die in unserem Sektor nicht nur kostenintensiv, sondern auch gefährlich sein können.

zepten für renommierten Events, wie dem chen. Trotz der potenziellen Risiken in Ihrer Sicherheitsgipfel auf Schloss Elmau, mit Ih- Arbeit vermeiden Sie es, in Ihrer Kommunikarem Know-how mitgewirkt haben. Spielt Distion unnötig Angst oder übertriebene Vorsicht zu betonen.

Diskretion ist ein unverzichtbarer Bestandteil un- Vielen Dank, Frau Briegel. In der Tat, Dramatisieserer Arbeit, Frau Briegel. Unsere Auftraggeber rung ist nicht notwendig. Als Experte und professchätzen nicht nur meine fachliche Expertise, son- sioneller Berater im Bereich der Sicherheitsglassysdern auch unsere Verbindlichkeit, Integrität, Zu- teme suchen Kunden genau aus diesen Gründen verlässigkeit und Effektivität. Ich sorge dafür, dass meine besonnene Hilfe. Sie erwarten von mir meine Kunden von meinem umfassenden Erfah- eine umfassende und vorausschauende Herangerungsschatz profitieren und unterstütze sie darin, hensweise an Sicherheitsfragen. Meine Aufgabe potenzielle Fehler und Missverständnisse in der sehe ich als erfüllt an, wenn meine Kunden auch Planung zu vermeiden. Das Ziel ist stets, dass sich tatsächlich sicher sind, gestützt auf solide, durch-

Ihre bodenständige und authentische Art Sie sprachen zuvor über Sicherheitslücken, beeindruckt mich sehr. Es ist beruhigend, einen Experten wie Sie in Sachen Sicherheit Ihre Fähigkeit, Menschen nicht nur tech- an der Seite zu wissen. Man spürt deutlich, dass nisch, sondern auch persönlich zu durch- Sie mehr als nur ein Dienstleister sind – ein schauen, ist offensichtlich. Ist dies auf Ihre engagierter Partner mit profundem Sachverstand. Herzlichen Dank, Herr Dengg, für die detaillierten Einblicke in Ihr Fach-Ja, diese Fähigkeit ist tatsächlich ein zentra- gebiet und Ihre wertvolle Teilnahme am Orh-IDEAL Podium.

ne Kunden eine Vertrauensperson. In meiner Es ist mir eine Freude, Frau Briegel. Ich schätze Rolle als Projektkoordinator agiere ich oft als die Gelegenheit, bei OrhIDEAL mitzuwirken glaubwürdiger Vermittler, der Unstimmigkeiten und bin gespannt auf den interdisziplinären Austausch bzw. die gemeinsame Weiterentwicklung unseres Bereichs.





Tiefes Verständnis für Kinetik, Physik,

Krafteinwirkung, Bewegungsabläufe, Kollisionen

American Football kommen den Kunden zu Gute.

Sebastian Denggs Erfahrungen aus dem

wie Antizipation, Teamgeist, Widerstand

Disziplin und Ausdauer für seinen Security

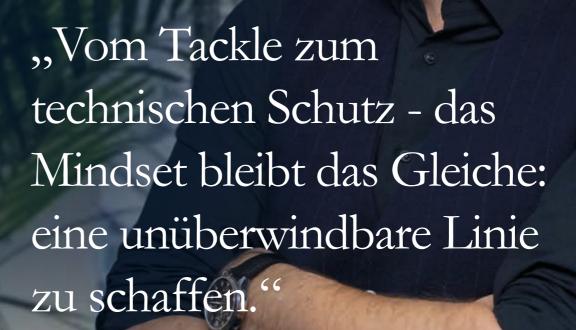
Scharfsinn, der nicht nur dem technischer Studium oder der Theorie entspringt,

sondern praktisch erprobt und erforscht v

Dynamisch schöpft der vorausschauende Str wichtige Skills aus dem Hobby der Vergar









# LAMA INNE

### Branchengesicht - Hotellerie der Zukunft







#### Ein Vorzeigemodell für Innovation und Komfort im Business-Segment - LOCKER optimert

Als führendes Businesshotel der Region setzt es neue Maßstäbe in Sachen Automatisierung und Benutzerfreundlichkeit, angefangen beim 24/7 Check-In bis hin zum automatischen Log-in – ein Service, der bei der Businessklientel besonders gut ankommt. Neben seiner erstklassigen Ausstattung und dem professionellen Service, bietet das Lava Inn, gelegen im Herzen Österreichs malerischen Thermengebiets und Steirischen Vulkanlands, die perfekte Kombination aus Ruhe und Komfort für Geschäftsreisende, die nach einem geschäftigen Tag Entspannung suchen.









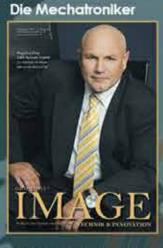


#### Orhideal: regional gestärkt - global verbunden - fachübergreifend inspiriert

Feinmechanik



Blendschutz Hersteller

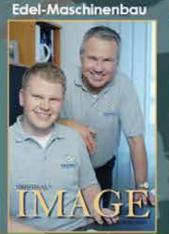


Raumakustik Hersteller



Möbel Design Hersteller

Sebastian Dengg Dengg Engineering

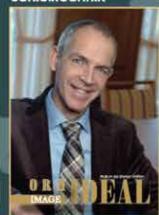


Motorantrieb



Unternehmer, die ihre Markenbotschaft persönlich verkörpern: Neben Titelgesichtern, wie Alfons Schuhbeck SCHUHBECK GmbH, Stefan Schraner - Schraner Group, Wolfgang Grupp/TRIGEMA u.v.a. reiht sich

auch Erfolgsunternehmer Sebastian Denga in die schon legendäre HALL OF FAME der Helden aus dem Mittelstand auf dem Orh-IDEAL Unternehmerpodium ein. Hier geht es um gelebte Werte, Ethik, Originalität und Individualität in der Wirtschaft, vor allem um das Verantworten des eigenen Tuns und durch die Verkörperung des eigenen Unternehmens dazu zu stehen. Wir freuen uns über diese Kooperation!

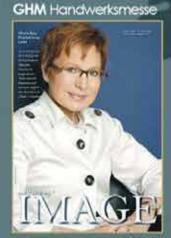




IT for small business



**BIG DATA business** 



Kosmetik Hersteller

Radio Sender











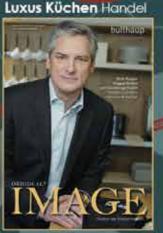
Büro (Versand-)Handel

Security



**Notariat** 





Hörakustik







Fassaden Verklebung



Solar-Zentrum Bayern Winterdienst



#### NEVI THE ESSENCE OF NATURE'S EXCELLENCE

ualität duldet keine Kompromisse. Schon beim Kennenlernen der Birkenrinde vor fast zwanzig Jahren wusste ich, dass ich ein Juwel in der Hand hielt. Allerdings auch eines, das rigorose Leidenschaft verlangte.

Tim Mergelsberg, CEO & Gründer von nevi









Die Idee, ein holzähnliches Material so weiterzuentwickeln, dass auch in der Berührung mit Wasser keine Oberflächenlackierung notwendig ist, leuchtete dem Materialdesign von nevi als klares Ziel den Weg.

Die Birkenrinde ist ein gewachsenes und regeneratives Material, das gut mit Wind und Wetter umgehen kann. Deshalb wurde sie früher, vor der Erfindung von Kunststoff, für den Dachbau und für Kanus verwendet. In Küchenaufbewahrung und Schuhherstellung nutzte man diesen Werkstoff ebenfalls. Dabei interessierte vor allem die innere Schicht, die dem Baumstamm zugewandt ist; die weiß-graue Oberfläche wurde hierfür entfernt.

Das in den traditionellen Birkenrinden-Werkstätten erlernte Handwerkswissen entwickelte CEO Tim Mergelsberg mit einem hochspezialisierten Expertenteam weiter: Birkenrinde ließ sich nicht maschinell verarbeiten – bis es nevi gelang, das Naturmaterial in einem aufwendigen Schichtungsverfahren serientauglich zu machen. Mit hoher handwerklicher Präzision verbinden sich in der Manufaktur Elemente modernster Fertigungsorganisation. Bis zu 150 Lagen Birkenrinde bilden den Grundstock für die Oberflächen. Unter hohem Druck verpresst entsteht ein Block, der im aufgeschnittenen Profil die typische Linienstruktur der betula veneers offenbart.

Jedes Stück betula surfaces ist ein Unikat und trägt einen ganz eigenen Charakter. Wuchsrichtung und Narben sind individuell, sodass keines dem anderen gleicht.

#### www.nevi.io





zeitlos unverwechselbar behaglich



samtig warm weich



#### PERFORMANCE

wasserfest rutschfest verformbar

#### BIRKENRINDE

#### Von der Exzellenz eines Baumes

Die Oberflächen aus nordischer Birkenrinde wirken durch ihre angenehme Optik
und die warmen Waldtöne luxuriös und
modern zugleich. Sie schaffen auf natürliche Weise das perfekte Gleichgewicht
zwischen Stil und Funktionalität. Und dieser Eindruck hat Bestand: Die Oberflächen
von nevi verfügen über eine robuste Oberflächenstruktur und entwickeln mit der Zeit
eine attraktive Patina.

Textur und Haptik der Birkenrinde schaffen für die Haut eine spürbare Verbindung zur Natur. Das Oberflächenmaterial lädt zum Entspannen und Genießen ein. Durch die dämmenden Eigenschaften der Naturfasern fördert es ein energieeffizientes, gesundes Raumklima. Zudem ist es antimikrobiell, hat einen pH-Wert wie die menschliche Haut und fühlt sich samtig warm an.

Unser 3D-verformbares Material entfaltet seine ganze Leistungsfähigkeit, wenn es auf Wasser trifft. Da Birkenrinde nicht quillt, ist sie im Gegensatz zu Holz ideal für den direkten Kontakt mit Wasser und eignet sich daher perfekt für die Gestaltung von Badezimmern oder Yachtinnenräumen. Auch mit Keramikfliesen kann das Material mithalten, denn die hohe Griffigkeit der Birkenrinde verhindert ein Ausrutschen auf feuchten Oberflächen.









Manufaktur



Entwicklung zukunftsweisender Materialkonzepte

#### TIM MERGELSBERG

Suchen, reisen, finden. Hinauswachsen.

Die Geschichte eines jeden Stücks nevi betula surfaces beginnt tief in den nordischen Wäldern – genau dort, wo auch das Unternehmen nevi seine Wurzeln hat. Denn in der Taiga lernt der nevi-Gründer Tim Mergelsberg 2005 das Material Birkenrinde kennen. Er ist dort selbst für den Aufbau einer Werkstatt zur Herstellung traditioneller Produkte aus dem Naturmaterial verantwortlich – ein echter Glücksfall, denn nur an wenigen Orten weltweit wird die alte Handwerkskunst noch praktiziert. Im Wissen um die Besonderheit des Werkstoffs beginnt der Unternehmer mit dem Import von hochwertiger Rinde nach Deutschland.

2019 erfolgt die Gründung des Startups nevi in Görlitz. Der Weg von der Entdeckung des Rohmaterials bis hin zur Entstehung des fertigen Produkts ist gekennzeichnet von Herausforderungen: Normorientierung und Planunsicherheiten gehören zu den Hürden in der Weiterentwicklung natürlicher Werkstoffe. Die Menschen, die nevi vorantreiben beweisen Können und Durchhaltevermögen. Und das trägt schließlich Früchte.

Mit dem innovativen Verfahren zur Verarbeitung von Birkenrinde eröffnet nevi heute ganz neue Gestaltungsoptionen für Oberflächen im direkten Wasserkontakt, wie Yacht-Interieur, Spa und Badezimmer. nevi betula surfaces umfassen verschiedene Furniere, Griffe, Fußböden und Wandpaneele.

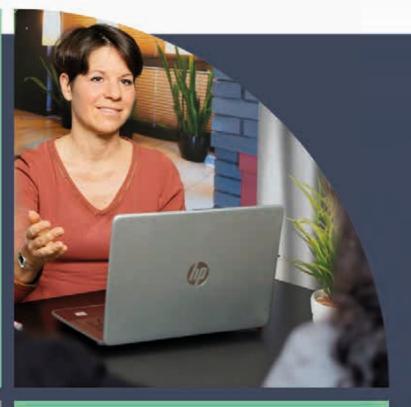






# RECHT sorgenfrei mit Eva Straube









#### PHILOSOPHIE & WERTE

Viele Menschen verbinden juristische Themen mit
Herausforderungen oder blenden sie lieber in ihrem
Unternehmensalltag aus. Meine Philosophie ist es, bei
meinen Mandanten die Hemmschwelle gegenüber
Rechtsthemen abzubauen, sie wertschätzend auf
Augenhöhe mitzunehmen und den ganzen Menschen zu
erfassen. Ein besonderes Anliegen ist es mir dabei,
zusammen mit Ihnen als Unternehmer:in, für Ihr
Unternehmen sowie auch gesellschaftlich etwas nachhaltig
zu gestalten, was für alle Beteiligten einen positiven Impact
darstellt. Dabei steht für mich allen voran der Mensch im
Mittelpunkt.

www.rechtsanwaeltin-straube.de



# Erfolgsimpuls Bernd Kiesewetter

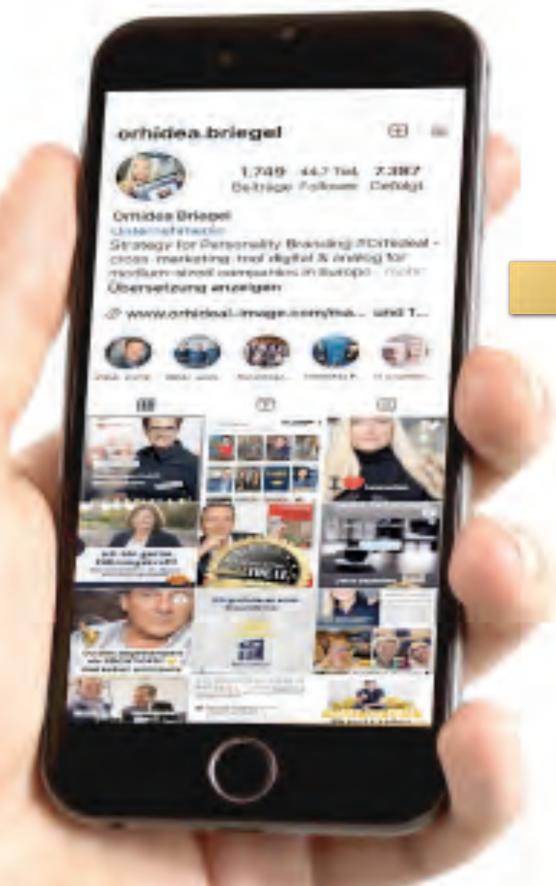
www.berndkiesewetter.com

#1

#### Follow us on

www.instagram.com/orhidea.briegel

Mit OrhIDEAL Partner und Lesern vernetzen oder interagieren



# Unsere beste Auswahl aus dem Mittelstand

mit optimalem Betriebsklima 2024

# ORHIDDIAII IMAGE DIACE WORKPlace

led with passion by ICONIC BUSINESS PEOPLE



Orhidea Briegel's Unternehmerpodium für KMU ausgezeichnet mit dem LAUNEUS AWARD 2024 für besondere Komplexitätskompetenz im Community-Building seit 1993 in Europa www.orhideal-image.com

BEST JOB FOR YOU HERE!



### Projekt-Schirmherren IDEAL workplace

# Persönliche Entwicklung: Finden Sie heraus, was in Ihnen steckt

Mit der WOOYCE® Analyse lernen Sie die wichtigste Person im Leben - sich selbst - besser kennen und können sich damit persönlich sowie auch beruflich weiterentwickeln. Das Ergebnis: Ein glückreiches und selbstbestimmtes Leben.

Jetzt starten

www.wooyce.kosys.de

# ORHIDEAE IMAGE WORKPLACE



"Sprachprojektion auf die Haut als größtes Wahrnehmungs-Organ."





Monotones, stures Pauken war gestern.

> Bei KOSYS wird Lernen zum Erlebnis, das dank NEOOS sprichwörtlich unter die Haut geht.

#### NEOOS – Sprachbad über Ultraschall!

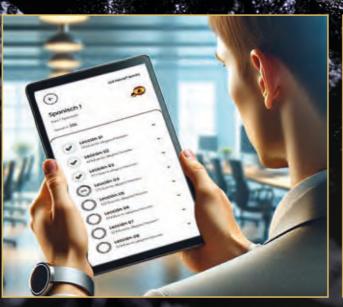
Was ist das Geheimnis während eines Ausland-Aufenthaltes? Man lebt Tag und Nacht in einer Fremdsprache. Auch wenn man erstmal gar nichts versteht, speichert das Gehirn unbewusst Sprachmelodie, Wortschatz, etc. ab – ganz ohne bewusstes Lernen.

Dieses ,Sprachbad' wird bei FNPLY über eine Smartwatch nachempfunden, die mittels Sensoren die neue Sprache als Ultraschallfrequenzen an die Haut abgibt. Bereits 2017 wurde dieses Verfahren an der Johannes-Gutenberg-Universität Mainz wissenschaftlich überprüft. Mittels EEG-Messungen konnte man nachweisen, dass Ultraschall-Frequenzen über die Haut das Sprachzentrum im Gehirn anregen, dessen Aktivität erhöhen und lernbereiter werden lassen. Hören muss also nicht über den Hörnerv gehen, sondern Informationen können auch über die Haut direkt ans Gehirn weitergeleitet werden. Das Sprachbad kann somit über Ultraschall mehrere Stunden am Tag genutzt werden – ganz ähnlich zu einem Auslands-Aufenthalt. Die Lernbereitschaft des Gehirns wird aktivier und die täglichen Übungen mit FNPLY verden damit intensiviert und direkt im Unterbewusstsein verankert.











#

Konfliktlösung Mediation Teamarbeit Empathie Rechtsberatung Kommunikation Unvoreingenommenheit Stressbewältigung Familienharmonie Wirtschaftsmediation



### Der kürzeste Weg im Streit

In einer Welt, in der Konflikte und Meinungs- sondern engagiert sich auch in der Präventiverschiedenheiten allgegenwärtig sind, bietet on und rechtlichen Gestaltung, um potenzielle die Schlichtungsstelle Bad Urach eine Oase Konflikte frühzeitig zu erkennen und zu verder Ruhe und des Verständnisses. Seit über 15 meiden. Ihr dreifacher Fokus auf rechtliche Jahren engagiert sich das Team aus hochquali- und finanzielle Fragen, zwischenmenschliche fizierten Experten darin, Menschen in schwie- Beziehungen und individuelle Bedürfnisse der rigen Situationen beizustehen und Wege aus Beteiligten macht sie zu einem umfassenden ihren Konflikten zu finden. Ihre Expertise er- Partner in Konfliktsituationen. streckt sich über verschiedene Bereiche – von familiären Auseinandersetzungen über unter- Mit ihrer langjährigen Erfahrung und stännehmensinterne Konflikte bis hin zu rechtli- digen Weiterbildung halten die Experten der chen Streitigkeiten.

Die Experten der Schlichtungsstelle, ausgebil- der Konfliktlösung. det als Konfliktoren® und Konfliktorinnen®, bringen eine beeindruckende Mischung aus juristischem Wissen, psychologischem Verständnis und praktischer Erfahrung mit. Mit ihrer einzigartigen Herangehensweise, die echtes Interesse und Unvoreingenommenheit in den Vordergrund stellt, schaffen sie eine Atmosphäre des Vertrauens und der Offenheit. Sie verstehen es, die Bedürfnisse der Beteiligten zu erkennen und von sachlichen Fragestellungen zu unterscheiden.

Eine Besonderheit der Schlichtungsstelle ist ihr Ansatz der Teamarbeit. Indem sie im Team, üblicherweise bestehend aus einer Frau und einem Mann, agieren, gewährleisten sie eine größere Neutralität und Aufmerksamkeit für die Bedürfnisse aller Parteien. Diese Vorgehensweise erhöht nicht nur die Qualität der Lösungsfindung, sondern trägt auch zu einer höheren Zufriedenheit der Klienten bei.

Die Schlichtungsstelle Bad Urach setzt sich nicht nur für die Lösung akuter Konflikte ein,

Schlichtungsstelle ihre Qualitätsstandards hoch und sind damit ein Vorbild in der Welt

#### Kontaktdaten

Schlichtungsstelle Bad Urach Tel: 07125 947 370 post@schlichtungsstellen.eu

#### Social Media

www.instagram.com/ schlichtungsstelle/

> "Wir führen Sie aus dem Konflikt."

#### Interview-Themen

Der Ansatz der Teamarbeit in der Konfliktlösung:

Wie die Zusammenarbeit von Männern und Frauen in der Schlichtung zu besseren Ergebnissen führt.

Die Rolle der Unvoreingenommenheit in der Konfliktmediation: Untersuchung der Wichtigkeit von Neutralität und Offenheit in der Konfliktlösung.

Prävention und rechtliche Gestaltung zur Vermeidung von Konflikten: Einblick in Strategien zur Vorbeugung von Rechtsstreitigkeiten.

Der Einfluss von echtem Interesse auf die Konfliktlösung:

Wie das aktive Zuhören und Verstehen der Bedürfnisse aller Parteien zu nachhaltigen Lösungen führt.

Die Entwicklung und Bedeutung alternativer Streitbeilegungsmethoden: Trends hin zu außergerichtlichen Konfliktlösungen und deren Vorteile in Zeiten überlasteter Gerichte

#### Aufhänger

Kinder in der Scheidung Wie können Eltern sich verhalten, um die Kinder in der schwierigen Situation zu unterstützen?

Modernes Berufsbild Konfliktoren in der Praxis

#### Nachfolgefragen in Familienunternehmen:

Die Experten diskutieren Lösungsansätze für typische Konfliktsituationen in solchen Unternehmenssituationen

Generationenkonflikte am Arbeitsplatz: Die Experten erörtern, wie verschiedene Altersgruppen effektiv zusammenarbeiten können.

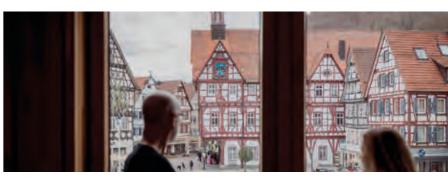




Schlichtungsstellen der Rechtsanwälte und Konfliktoren®







www.schlichtungsstellen.eu

**TOP** INTERVIEWPARTNER

#

Konfliktlösung Mediation Teamarbeit Empathie Rechtsberatung Kommunikation Unvoreingenommenheit Stressbewältigung Familienharmonie Wirtschaftsmediation



#### Harmonisch Führen mit viel Takt

herausragenden Ruf in der Entwicklung und unterschiedlichsten Berufsgruppen. Stärkung von Leadership-Kompetenzen etabliert. OKT steht als Dreiklang des Erfolges für Ihr "Führungsdreiklang OKT" ist ein Ergebnis strukturierte Organisation, wertschätzende Kommunikation und selbstreflektierende Transformaspektrum umfasst Führungskräfte und Team- bei Kunden für Standing Ovations. leiter aus diversen Branchen. Ihr persönliches Leitmotiv, inspiriert von Augustinus, spiegelt sich in ihrem Ansatz wider: "Nur wer selbst brennt, kann Feuer in anderen entfachen. Nur wer mit Freude führt, kann andere motivieren und gemeinsam Bestleistungen erreichen." Die renommierte Trainerin hat ein publikumswirksames Themenspektrum für die Medien, ist beispielsweise LinkedIn Top-Voice und wird von ihren Kunden und Fans für ihre innovativen

Sie sorgt für die OKTave zum Erfolg und Konzepte und Methoden anerkannt. Ihre fachmacht perfekte Teamkompositionen möglich, lichen und unternehmerischen Stärken basieren wenn das Miteinander aus dem Takt geraten ist: auf einer reichen Erfahrung in der Verwaltung In ihrer Rolle als visionäre Expertin hat Sigrid und dem Bildungsbereich, gepaart mit einer ef-Baumann mit ihrem Unternehmen "Sigrid Bau- fizienten Organisationsfähigkeit und einer tiefen mann – Seminare, Vorträge, Coaching" einen Verständnis für die Bedürfnisse von Menschen in

dieser umfassenden Erfahrung und wird in ihren Seminaren mit großem Erfolg angewandt. tion. Als Dirigentin mit über 30 Jahren Erfah- Für ganz besonderen Bedarf bietet die Vordenrung hat Sigrid Baumann eine beeindruckende kerin einzigartige, innovative Seminarformate Fähigkeit entwickelt, Parallelen zwischen dem Di- in der Führungskräfteentwicklung, in denen rigieren eines Orchesters und dem Führen eines Teilnehmende ohne musikalische Vorkennt-Teams zu ziehen, die sie als effektive Maßnahmen nisse ein Orchester dirigieren dürfen. Diese geradezu spielerisch den Teilnehmern ihrer Semi- prägenden Teamerlebnisse der Extraklasse, die nare und Coachings vermittelt. Ihre Philosophie in einer exklusiven Umgebung stattfinden und gründet auf dem Prinzip, dass effektive Team- perfekt für das Erlernen bzw. die Anwendung führung eine Kombination aus verschiedenen von Führungskompetenzen geeignet sind, wir-Kompetenzbereichen erfordert. Ihre einzigar- ken nachhaltig und bringen Unternehmen auf tige Methodik von Sigrid Baumann unterstützt Erfolgskurs. Wenn Führungsaufgaben wieder Menschen dabei, mit Freude und Wertschät- wie Musik in den Ohren klingen, dann war es zung zu führen, und hat sich zudem als äußerst Sigrid Baumann, die inspiriert hat. Ihre frischen wirksam erwiesen, um Burnout und Unzufrie- und originellen Methoden mit langjähriger denheit im Beruf vorzubeugen. Ihr Kunden- Praxiserfahrung sind hoch angesehen und sorgen

#### Kontaktdaten

Sigrid Baumann

Telefon: 07720 - 9953764

E-Mail: kontakt@sigrid-baumann.de

#### Social Media

https://www.instagram.com/ baumann sigrid/

#### Interview-Themen

Die Kunst des Dirigierens in der Führungskraftentwicklung:

Wie musikalische Prinzipien Führungskräfte inspirieren können - Dirigieren eines Orchesters als Metapher, um effektive Führungsstile zu vermitteln und zu schulen

#### Von der Bühne zum Büro:

Der Dreiklang OKT in der praktischen Führung - Einblicke in Sigrid Baumanns revolutionäres Führungskonzept

Leidenschaft als Führungsinstrument Wie Sigrid Baumanns Ansatz Führungskräfte neu motiviert - Führung mit Takt und ohne Stock

Führen mit natürlicher Autorität einzigartige Perspektive auf Führung ohne Machtmißbrauch und formale Autorität für außergewöhnliche Team-Ergebnisse

#### Die Bedeutung und Implementierung des OKT-Dreiklangs:

Harmonie und Struktur von Oktaven in der Musik als Modell für ausgewogene und erfolgreiche Unternehmensführung

#### Aufhänger

Die Herausforderung des modernen Führungsstils

Traditionelle Hierarchie ade! Wie musikalische Prinzipien Führungskräfte im modernen Berufsleben inspirieren und effektivere Teamarbeit ermöglichen

Gestresste Führungskräfte und Burnout-Prävention Wenn nichts mehr aus dem Takt bringt

Führungswechsel in Unternehmen Vom Drama zur leichten Ouvertüre









KI-basierte Textexzellenz und Markensprache vom Ausbildungs-Marktführer Texterclub-Know-how mit Zertifikat ist ein Erfolgssiegel für alle, die sich mit Textverständnis von dem KI-Content-Mittelmaß abgrenzen wollen

"Die KI spiegelt Ihr Textverständnis!"

Vom PROMPTen Erfolgserlebnis zum Brainstorming-Champion durch den

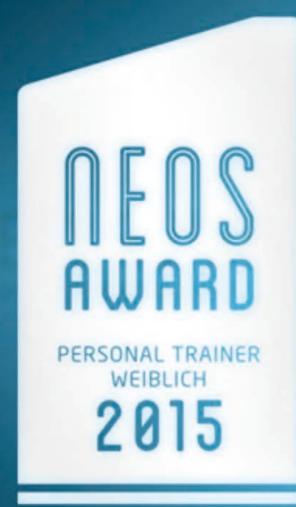
# ChatLBO Verkörpert Qualität m Texterseminaren: Stef bekannt als Texterport Fortbildung der schrei (www.texterclub.de)

Unternehmen und deren Kommunikationsprofis, die durch gelungenes Texten die Pole-Position erobern wollen, wenden sich seit jeher an die Nr. 1 im Markt. Der Texterclub mit dem fortschrittlichen Gründer, Texterpapst Stefan Gottschling, gilt nicht nur als unangefochtener Marktführer und ausgezeichneter Ausbildungs-Pionier in Texterseminaren. Er ist vielmehr wichtige, zukunftsorientierte Leitinstanz für das Texter-Berufsbild im Wandel der Zeit, in der die Bedeutung einzigartiger Markensprache und der klaren Differenzierung entscheidender ist denn je. Das hier entwickelte Sprachverständnis mit Textkompetenz auf Texterclub-Höchstniveau sichert die Spitzenposition und Wettbewerbsvorteile auf KI-getriebenen Märkten. Beim Schreib-Avantgardisten Stefan Gottschling und seinem Zukunftsteam wird nicht nur auf Künstliche Intelligenz gesetzt, sondern vielmehr auf das Training universeller Textexzellenz, durch welche Bits und Bytes in lebendige, mitreißende Botschaften verwandelt werden. Denn die KI spiegelt mangelnde Schreib-Kompetenzen gnadenlos. Der Durchschnitts-User, der CHAT GPT mit gehaltlos antrainierten Eingabebefehlen langweilt, wird von solchen Prompt-Text-Helden überholt, die der KI dank zukunftsorientierter Texterclub-Methoden und ihrer Professionalität - herausragende Ergebnisse entlocken. Mit einem hochmodernen Seminarangebot gelingt es Texterclub-Legende Stefan Gottschling und seinem Team, diese gewinnbringende Mensch-Maschine-Symbiose zu erzeugen, die durch fesselnde Texte oder gezielte Markensprache Mitarbeiter bindet, Umsatz generiert und Marktanteile sichert. Für unser Podium empfehlen wir DIE Meisterklasse im KI-Texten! Ein Hoch auf die Renaissance der Textintelligenz - denn "Wie man in ChatGPT reinruft, so schallt es hinaus!" Orbidea Briegel, Herausgeberin

www.ai-academy.digital

Verkörpert Qualität mit zeitgemäßen
Texterseminaren: Stefan Gottschling,
bekannt als Texterpapst und Pionier der
Fortbildung der schreibenden Zunft
(www.texterclub.de) führt seine Fans und
Kunden in die Ära der KI.

# Follow ERI TROSTL Ganzheitliches Mental-Training



Von der Experten-Jury ausgezeichnet mit dem Oscar der Gesundheitsbranche:

ERI TROSTL

Beste Personal Trainerin

www.neos-award.com

www.instagram.com/ eri\_trostl\_bewegungsdimension/ **Titelgesicht** Sabine Oberhardt vom Land Baden-Württemberg für ein innovatives Förderprojekt ausgewählt!





# Happy Company

Mache Deine Mitarbeiter "happy"

Stärke deine Führungsqualitäten! Entdecke die Geheimwaffe der "Nonverbals" (nonverbale Kommunikation). Mit Charisma, Präsenz = Awareness und Empathie zum Business-Erfolg!

Achtsam in die Zukunft FÜR

- mehr Effizienz und mehr als 30 % höhere Produktivität
- mehr Energie, Teamgeist und Motivation
- eine Verbesserung der Unternehmenskultur und Verbundenheit
- eine Senkung von Burnout und Fluktuation
- mehr Erfolg in der digitalen Welt wie zwei Jahrzehnte positiver Psychologieforschung nachweislich zeigen.

Wie du positive Praktiken in deine persönlichen Gewohnheiten, Teamarbeitsroutinen und die Unternehmenskultur einfließen lassen kannst. Das erfährst Du in meinen maßgeschneiderten Workshops.

#Leadership #BusinessExcellence #Neuro-Boosting #Führungskräfte #Management #Empathie #Innovation #FutureOfWork #Achtsamkeit #Success □

#### Social Media

www.instagram.com/ulrike\_hartmann/

"Sind Deine Mitarbeiter loyal und motiviert? ... oder machen sie "Dienst nach Vorschrift"? Ich hoffe, Du gehörst zu den GLÜCKLICHEN. Falls nicht, schaffen wir gemeinsam eine produktive Arbeitsumgebung."

#### www.vital-ity.de/



Der Darm, oft als "zweites Gehirn" bezeichnet, steht in enger Verbindung zum zentralen Nervensystem und kann unsere Stimmung und unser Wohlbefinden erheblich beeinflussen. **Dr. Helmut Fuchs** 



Auch beim Fasten gilt es, bestimmte Voraussetzungen insbesondere bei Vorerkrankungen zu beachten, um unerwünschte Wirkungen zu vermeiden. Insofern sollte jeder, der keine oder wenig Erfahrung mit Fasten hat, einen erfahrenen Mentor wie zum Beispiel die Autorin dieses Buches, Silvia Schneider, zu Rate ziehen, um Zeiten des Fastens optimal nutzen zu können. Die Zahl der Menschen, die vom Fasten profitieren könnten, ist gerade in den letzten Jahren dramatisch angestiegen. **Dr. med Folker Meisner** 



Das Vitality-Konzept, das Silvia Schneider im Vitality-College lehrt, ist besonders für prophylaktisches Fasten geeignet und für fast jeden umsetzbar, sei es begleitet im Rahmen einer Fastenwoche im "Vitality-College" oder in Eigenregie zuhause. **Dr. med. Rainer Didier** 



Fasten unter professioneller Aufsicht, wie Silvia Schneider es mit ihren Kursen anbietet, ist nicht nur dann besonders wichtig, wenn Sie bereits Diabetes-Patient sind. Denn richtiges Fasten ist eine äußerst wirksame Methode zur Vorbeugung von Diabetes. **Helen Hart Diabeteszentrum** 



Fasten macht glücklich, weil es - vereinfacht gesagt - mit den neurochemischen Prozessen und dem belohnungszentrierten System des Gehirns zu tun hat. **Hans R. Hoffmann Suchtbefreiung** 



Es ist von großer Bedeutung anzumerken, dass jeder Mensch einzigartig ist, und man daher individuelle Anpassungen an die verschiedenen Aspekte des Fastens vornehmen sollte. Wasser ist dabei das entscheidende Element **Dr Johannes Pfaffenhuemer** 







Steyrerstraße 3-5, 4531 Kematen an der Krams



- 28 Eigentumswohnungen
- exklusive Penthousewohnungen
- 47 120 m² Wohnfläche

- Tiefgarage
- Garten, Terrasse oder Loggia
- Photovoltaik-Anlage



Sichern Sie sich jetzt Ihre Finanzierung! 3% Fixzins | auf 20 Jahre | gültig bis 31.03.2024





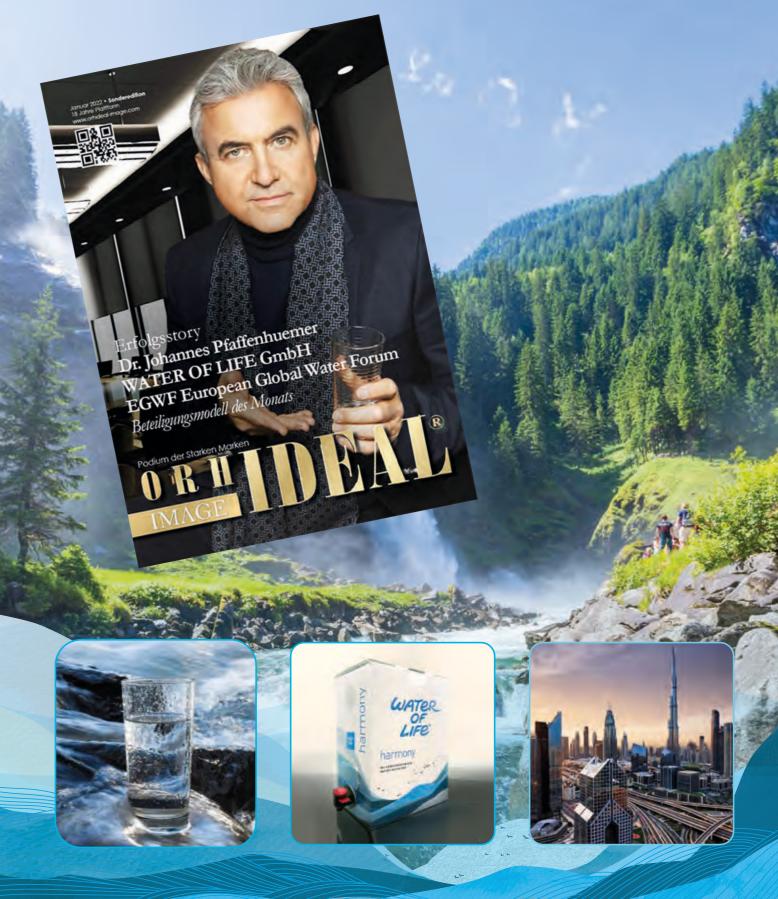


# WATER

# Investitionschance in erstklassiges Trinkwasser aus Österreich

Wasser für künftige Generationen





#### **Engagement für Nachhaltigkeit!**

#### Impact Investment - Unsere Fundingreise

#### Initial

Self Initial Invest Self Financing < 2021 2021/2022 500.000 500.000

#### Bridge

Bridge Funds 2023/2024 3.000.000

#### **Fund 1/3** 1. Tranche

2024

22.000.000

**Fund 2/3** 2. Tranche 2025 33.000.000

**Fund 3/3** 3. Tranche 2026 45.000.000

#### **UNSERE VISION**

PREMIUM-WASSER FÜR GENERATIONEN

Wasser - das Lebenselixier und unser wichtigstes Nahrungsmittel. Das globale Bewusstsein für Gesundheitsvorsorge wächst stetig. Unser fortschrittliches Logistikkonzept ermöglicht die Lieferung von reinem Trinkwasser direkt von der Quelle bis zur Haustür - das ist unsere Mission! So garantieren wir den Zugang zu exklusivem Trinkwasser höchster Qualität aus Österreich!

#### **UNSER PROJEKT**

PREMIUM-QUELLEN IM EINKLANG MIT **NACHHALTIGKEIT** 

Water of Life steht für Gesundheit und dauerhafte Nachhaltigkeit. Wir sichern weltweit die Versorgung mit Qualitäts-Trinkwasser, besonders für Menschen in Megacities. Unsere nachhaltige Bewirtschaftung der Quellen gewährleistet eine dauerhafte Nutzung. Gleichzeitig verringern wir mit BIB (Bag in Box) den CO2-Ausstoß um bis zu 80%.

Mit unserem exklusiven Wasserquellen-Due-Diligence-Verfahren (WWDD) stellen wir sicher, dass die exzellente Wasserqualität aus europäischen Quellen stammt und die Umweltauswirkungen minimal gehalten werden. Unser Verfahren umfasst folgende Schlüsselbereiche: Wissenschaft, Recht, Qualität, Hydrogeologie, Technologie, Ökonomie und Ökologie. Jede Quelle wird nachhaltig und erneuerbar genutzt, um eine langfristige Verfügbarkeit sicherzustellen und die Umweltbelastung zu minimieren.

Unsere Strategie Qualität & Ökologie

#### **Unser Logistikkonzept**

Die Investition in internationale Abfüllstationen mit Hauptsitz in Österreich/Europa sind entscheidend für unser erfolgreiches Wachstum. Unser Geschäftsmodell beinhaltet ein skalierbares Produktangebot. Vorhandene Erweiterungsflächen für Produktionslinien eignen sich ideal für den internationalen Vertrieb. Unser Ziel ist es, den CO2-Fußabdruck unserer Produkte kontinuierlich zu verringern - Einsatz von FlexiTanks und Bag-in-Box (BIB).

#### **UNSER KNOW HOW**

PREMIUM-TRINKWASSER FÜR EXKLUSIVE **KUNDEN** 

Unser Managementteam verfügt über Jahrzehnte an weltweiter Erfahrung in den Bereichen Trink-Wasser, Produktion, Marketing und Vertrieb. Das Team denkt und handelt in kontinuierlichen Verbesserungsprozessen (KVP) - das Ergebnis ist eine effiziente kundenorientierte Prozessorganisation (ISO 9000). Wir erreichen damit die profitabelsten Märkte weltweit - ob in Europa, Asien, Afrika und Nordamerika.

#### **UNSERE LÖSUNG**

NACHHALTIGE WERTSCHÖPFUNGSKETTE

Österreichische Wasserquellen, kombiniert mit einem innovativen Loaistikkonzept - zentralen Abfüllstation in Österreich - sichern höchste Produktqualität und effiziente Lieferwege. Unser Fokus liegt auf der DACH-Region (D/A/CH) und unserem internationalen Containergeschäft mit Direktvertrieb in Mgacities samt Online-Verkaufsportal, das Direktkundenbetreuung (D2C) bietet.

#### Unser Fokus auf Megastädte

Megastädte weltweit bieten aufgrund ihrer hohen Bevölkerungszahl, höheren Einkommensniveaus, besserer Bildung und eines gesundheitsbewussten Lebensstils, kombiniert mit einer intelligenten Vertriebsinfrastruktur – einschließlich der letzten Meile – optimale Voraussetzungen für eine starke Nachfrage. Dies schafft ideale Bedingungen, um direkt mit den Kunden in Kontakt zu treten (D2C).

#### **Unser Kundenzugang**

Unser direkter Kundenkontakt (D2C) erfolgt über die Drinking-Water-App, die eine begueme Lieferunge bis zur Haustür ermöglicht. Unsere "Drinking-Water-App" versorat die Kunden laufend mit Informationen über Bestellungen, Abonnements und vermittelt WASSER-Wissen (Gesundheit und Prävention) aus erster Hand!

#### **Unser Team**



Dr. Johannes **Pfaffenhuemer** Gründer & Geschäftsführer



Stephan Horvath Asian Relations



Faisal Wahab Legal & Compliance



**Andrew Armata** U.S. Relations

#### Ein nachhaltiges Konzept für die gesamte Wertschöpfungskette.



**Premium Water Wells Austrian Mountain Drinking Water Wells** 



**Innovative Production** Flexi-Tank and Bag-in-Box



**Smart Distribution** from Europe to the World



**Smart Direct Delivery** in selected Mega Cities

























**Dr. Johannes Pfaffenhuemer** Gründer & Geschäftsführer

WATER OF LIFE GmbH
A 4982 Kirchdorf/Inn, Ufer 19
T: +43 7758 300 19
M: +43 664 444 9337
office@wateroflife.at
www.wateroflife.at

WATER













# RAMFIRE auf Erfolgskurs

ramfire.kamine #pressemitteilung RAMFIRE KAMINE erwirbt Kachelofenbau Dötschel und Kachelofenbau Zahl in Bayreuth

Die RAMFIRE KAMINE GmbH setzt ihren erfolgreichen Wachstumskurs fort und übernimmt zum 01.01.2024 die renommierten Kachelofenbaubetriebe Dötschel und Zahl in Bayreuth. Diese Akquisition festigt die Position von RAMFIRE als einer der führenden Ofenbauer in Deutschland. Die Übernahme wurde durch den Inhaber, Michael Wening, besiegelt.

Mit diesem strategischen Schritt vergrößert sich das Unternehmen auf insgesamt 42 Mitarbeiter, wovon stolze 20 hochqualifizierte Monteure sind. Damit avanciert RAMFIRE zu einem der größten Ofenbaubetriebe in Deutschland.

Das Kerngeschäft von RAMFIRE liegt im individuellen Kaminbau wie z.B. Heizkamine, Kachelöfen, Grundöfen, Gaskamine sowie Kaminöfen und Schornsteine. Die Verwaltung sowie eine beeindruckende Ausstellungsfläche von insgesamt 800 m² befinden sich in Neumarkt i. d. Oberpfalz. Interessenten haben zudem die Möglichkeit, die Ausstellungen in Würzburg und ab 01.01.2024 in Bayreuth zu besuchen oder eine der etwa sieben Messeauftritte in Bayern zu erleben.

RAMFIRE ist stolz darauf, über 1200 Wartungsverträge für Bestands- und Fremdkunden zu verwalten. Alle zwei Jahre werden die Kamine und Öfen durch das erfahrene Team von RAMFIRE gewartet. In den letzten Jahren verzeichnet das Unternehmen einen zunehmenden Zustrom von Fremdkunden, die aufgrund des rückläufigen Angebots an Ofenbaubetrieben einen Wartungsvertrag abschließen möchten, so RAMFIRE Geschäftsführer Ramsy Saadi.

www.instagram.com/ramfire.kamine





orhidea Briegel Herausgeber durch das objektiv gesehen

Auf Erfolgskurs mit den

# Eurozoll Champions

Die EuroZOLL GmbH ist mit ihren Zolldienstleistungen das bekannteste, vertrauenswürdigste und erfolgreichste Unternehmen in der Metropolregion Nürnberg. Mit ihrer Professionalität, Kundenorientierung, Sicherheit, Fairness und Vertrauenswürdigkeit erfüllen die Mitarbeiter die Werte, die sich die EuroZOLL Firmengründer Joachim und Pamela gestellt haben. Die Mission der EuroZOLL GmbH ist neben der rechtssicheren, auch eine einfache Abwicklung aller außenwirtschaftlicher Vorgänge ihrer Kunden, im Besonderen die Im- und Exporte, egal ob gewerblich oder privat - und das alles mit ISO9001 Zertifizierung.

Gerade im Zollgeschäft ist die Professionalität von enormer Bedeutung. Dass man fachlich immer auf dem neuesten Stand der Gesetzgebung und Zollbestimmungen sein muss, ist die Basis. Laufende Aktualisierungen zu beachten wie z.B. durch den Brexit, sind das Tagesgeschäft. Aber auch die ausgezeichnete Erreichbarkeit ist entscheidend: ohne permanente und korrekte Kundenansprache im telefonischen, schriftlichen und persönlichen Kontakt geht es nicht. EuroZOLL macht es möglich! Orbidea Briegel, Herausgeberin

Wir schützen vor Straftaten durch Rechtssicherheit bei Verzollungen!" www.eurozoll.eu

## Innovation mit der Dilg Gruppe

Qualität, Innovation, Perfektion, verbunden mit technologischen Spitzenleistungen - dies zeichnet die Dilg Gruppe aus.



#### Einer, der anpackt:

schwungvoll führt Rüdiger Dilg die Dilg Gruppe als Familienunternehmen und bringt dem guten, alten "Made-in-Germany" neues Ansehen: die begehrte Produktpalette mit umfassenden Service ist ein Exportschlager bis in die USA.

Rüdiger Dilgs Vater, Otto Dilg gründete 1970 die Otto Dilg GmbH. Das in Neufahrn bei München ansässige Unternehmen konzentrierte sich auf die Geschäftsfelder Maschinenbau und Feinmechanik. Aufgrund der Entwicklung leistungsstarker Produkte mit höchstem Qualitätsanspruch und der starken Kundenorientierung beliefert das mittelständische Unternehmen heute Kunden wie MAN, Siemens, EADS, Alcatel und BMW. Mittlerweile ist unter der Leitung von Rüdiger Dilg daraus die Dilg Group geworden. Das Hauptgeschäftsfeld ist die Entwicklung und Produktion von Bürstmaschinen und Filteranlagen, die sich für den Einsatz in unterschiedlichsten Produktions-Umgebungen eignen. Als einer der wenigen Hersteller entwickelt, konstruiert und produziert Dilg ausschließlich in Deutschland und bietet Qualität "Made in Germany". Mit der Entwicklung von Bürstmaschinen, die zwei variable Bearbeitungsebenen enthalten, hat Dilg Standards in seinem Marktsegment gesetzt. Die internationale Ausrichtung des Unternehmens wird durch ein Distributorennetz in unterschiedlichen Zielmärkten unterstützt. Im Jahr 2006 hat Dilg die PTA GmbH übernommen. Die PTA Pharma-Technischer Apparatebau GmbH & Co. KG wurde 1987 gegründet und ist heute unter der Leitung von Rüdiger Dilg ein führender Anbieter von Laminar-Flow Anlagen und Reinigungsanlagen für die Pharmazeutische Industrie. Seit 2009 gehört die Produktpalette von Huber Systems, Anbieter von Waschmaschinen für pharmazeutische Verschlusselemente und Waschmaschinen für Gummielemente, mit zum Unternehmen.

#### Unsere Produkte setzen Qualitätsmaßstäbe

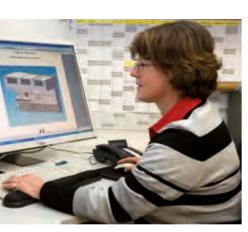
Die Firma PTA Pharma-Technischer Apparatebau wurde vor über 20 Jahren von Herrn Helmut Kasian gegründet. Unter seiner Leitung expandierte das Unternehmen kontinuierlich und erreichte eine führende Position als Anbieter von Laminar-Flow-Anlagen, Reinraumtechnik und Reinigungsanlagen für die Pharmazeutische Industrie. Von Projektierung, Engineering und Entwicklung bis hin zu Lieferung, Montage, Inbetriebnahme und Wartung – PTA bietet alles aus einer Hand, um stets einwandfreie Lösungen zu garantieren.

Als PTA von Herrn Rüdiger Dilg übernommen wurde, baute er zügig die Produktions- sowie die Vertriebskapazitäten aus und stockte die Mitarbeiterzahl auf, um der hohen Nachfrage zeitnah entsprechen zu können. Anfang 2009 wurde das komplette Maschinenprogramm der Huber Maschinenfabrik GmbH, ein traditionsreicher Anbieter von pharmazeutischen Reinigungs- und Sterilisationsanlagen, in das Fabrikationssortiment von PTA integriert.

Basis für den anhaltenden Erfolg sind bis heute die Expertise, die Innovationskraft und die Kompetenz absolut kunden- und marktorientierter Anlagen für höchste Ansprüche in Qualität und Technologie. Für viele führende Hersteller aus Europa, Amerika und Asien ist PTA schon seit Jahrzehnten erste Wahl.

Die hochqualifizierten Mitarbeiter der PTA verfügen über ausgezeichnetes Know How und tragen die Vision "Höchste Standards in Technologie, Qualität und Präzision" mit.

In jedem gewünschten Umfang und weltweit - und immer in höchster Perfektion.

















Auf Empfehlung von Gründungsexpertin Patrizia Raders www.raders-beratung.de (Unternehmerin des

Monats in der Ausgabe Juni 2016/Nov 2018) sitze ich in unterhaltsamer Runde mit den Unternehmern und Gastronomen Sonja Sixt und Andreas Pietsch beim Interview im Orhideal Studio. "Unsere Gäste wün-

schen sich eine gute Location zum Abschalten, Feiern und Tanzen", erklärt mir Andreas Pietsch mit Nachdruck.

Orhideal IMAGE: Das habe ich gehört. Kein Wunder, dass Ihre Musikbar Bistro No. 2 ein geradezu legendärer Treffpunkt für Stammgäste und Gruppen im Münchner Westen ist. Woher dieser Kult?

**Andreas Pietsch:** Für mich ist das Bistro No. 2 schon seit 17 Jahren wie ein zweites Zuhause. Seit 2018 führe ich mit Sonja das Bistro No. 2 unter eigenem Label. Der besondere Charme unserer Musikbar ist, dass wir eine gemütliche Wohnzimmeratmosphäre schaffen. Hier können Menschen ihren Alltag vergessen. In München gibt es viele Diskos oder Tanzlokale, die jedoch extrem groß und meist nur mit einer Musikrichtung unterwegs sind. Oft haben sich diese Läden ein gewisses Motto gesetzt.

#### Patrizia Raders: Sie meinen Überbegriffe, wie "House-Club, Irish-Pub, Hard-Rock-Cafe"?

es hier viele Diskussionen und Uneinigkeiten im Freundeskreis, welche Location man auswählt, da verschiedene Geschmäcker aufeinander treffen. Oftmals findet man in Diskotheken nur Altersgruppen von 18-40 Jahren. Wir lösen diesen Interessenskonflikt Treffpunkt für mehrere Generationen, mit all diesen abwechslungsreichen Mottos und dazugehöriger Musik an einem Abend. Zeit mit der Familie zu verbringen ist sonst in München nur in alltagsüblichen Restaurants oder Biergärten möglich.

Orhideal IMAGE: War das die ursprüngliche Gründungsidee...?

Andreas Pietsch: Genau! Nicht ausschließlich Mottoabende, sondern ein Musikmix über den gesamten Abend verteilt anzubieten, ist seit Jahren das Bistromotto.

Sonja Sixt: Bei uns ist für alle Altersgruppen von 18-100 etwas dabei! Unser Musikmix umfasst alle Jahrzehnte und Musikrichtungen von CD's und Schallplatten, also Musik, die nicht vom digitalen Tonträger, sondern aus einem jahrelang gesammelten Musikfundus angenehm klingt.

Die Musik-Wünsche der Kunden bestimmen oft die Vielseitigkeit. Der Gast fühlt sich bei uns eingebunden. Unser Publikum ist dementsprechend kunterbunt: junge Erwachsene, Junggebliebene, Singles, Pärchen, Studenten, Angestellte, Rentner. Hier muss sich keiner verstellen. Diese Bodenständigkeit mögen unsere Gäste.

Orhideal IMAGE: Super! Das hört sich einladend an! Man kann also zu regulären Öffnungszeiten auch alleine hinkommen, ohne sich fehl am Platz zu fühlen? Dann sind Ihre Gastgeberqua-

Sonja Sixt: Da haben Sie Recht. Wir sind wirklich mit vollem Herzen bei der Sache und haben sehr viel Spaß mit unseren Gästen, die Freunde des Hauses werden. Diese familiärere, kundenorientierte Betreuung Andreas Pietsch: Ja, erfahrungsweise gibt der Gäste gibt das gute Gefühl! Wer Anschluss sucht, findet ihn. In unserer Musikbar fühlen sich auch Single-Ladys wohl, weil wir auf hohe Sicherheit Wert legen. Dafür sorgt unser wachsames, geschultes Personal. Bei uns ist es nicht anonym!

für unsere Gäste, denn wir bieten EINEN Patrizia Raders: Die persönliche Note ist ein tolles Alleinstellungsmerkmal, Frau Briegel. Das ist nämlich nicht unbedingt üblich, dass der Gastronom und das Personal sich so persönlich einbringen! Andreas Pietsch: Das stimmt allerdings. In München ist das bei großen Locations





## Bodenständig Feiern

eher selten. Wir haben ja immerhin Platz für 400 Gäste. Im Münchner Raum gibt es überwiegend nur Großraumdiscos mit Motto- oder Themenabenden. Alles ist sehr unterkühlt und unpersönlich. Sie können das mit Ihrem Studio und Interviewterminen vergleichen, Frau Briegel. Man soll sich gut aufgehoben fühlen. Wir mögen es deshalb lieber familiär.

**Sonja Sixt:** Im digitalen Zeitalter verkriechen sich alle hinter digitalen Profilen. Trotz vieler Kommunikation hat man doch wenig Bezug zueinander. Das ist bei uns ganz anders. Wir schaffen Bezug und machen Stimmung!

Orhideal IMAGE: Das glaub ich Ihnen aufs Wort. Sie SIND Stimmung pur! Nach diesem Interviewfoto-Termin kann ich mir gut vorstellen, was Gäste erwartet, wenn sie sich zu regulären Öffnungszeiten dazugesellen. Ihr Positivismus allein ist schon den Besuch Wert. Kommen wir zu Ihrem weiteren Geschäftsfeld: Sie sind bekannt als die Feier-Spezialisten. Wenn Ihre Fans eine Feier anstehen haben, denken sie sofort an Bistro No. 2. Ihre Dekorationen passen Sie auch entsprechend an? Letztens war es das Motto "Afrika-Dschungel", nicht wahr?

Andreas Pietsch: Die Dekoration und das Ambiente ist unser Herzblut! Wir haben dafür sogar eine eigene Lagerhalle und können das Party-Wohnzimmer ständig verwandeln, mal zur Ski-Hütte, dann

eher selten. Wir haben ja immerhin Platz für zum Wiesn-Zelt, zur Griechische Taverne oder in 400 Gäste. Im Münchner Raum gibt es überwiegend nur Großraumdiscos mit Motto- oder Theen Winterwonderland.

Sonja Sixt: Da gehen mir nicht die Ideen aus. Wir kaufen oft auch Dekorationsbestände auf, weil wir selber Abwechslung lieben und immer für unsere Gäste mitdenken. Es soll ja immer spannend bleiben.

Patrizia Raders: Dann erlebt der Gast die Musikbar ja immer wieder neu. Toll!

Orhideal IMAGE: Kann man bei Ihnen eigentlich auch essen?

Andreas Pietsch: Wie gesagt, wir sind nicht der Speisesaal, sondern Münchens Party-Wohnzimmer. Unsere Gäste wissen das und freuen sich den ganzen Tag auf unsere Getränkekarte. Wenn aber unsere Location zum Feiern dient, egal ob Junggesellenabschied, Firmenjubiläum oder Geburtstagsparty, dann haben wir ein Netzwerk an Anbietern zur Hand, die mit Partyservice zum Einsatz kommen. Natürlich kann der Eventkunde auch eigene Anbieter einbinden. Als professionelle Eventorganisatoren kümmern wir uns um alles, was der Kunde braucht!

Orhideal IMAGE: Für unsere Unternehmerplattform interessiert mich vor allem die Location-Nutzung für betriebliche Feiern und Veranstaltungen. Wie kann man da mit Ihnen zusammenarbeiten?







## **Eventlocation** multioptional

Sonja Sixt: Unsere Location kann man von Sonntag bis Donnerstag für Firmenevents aller Art nutzen, After-Work-Partys, Weihnachts-, Incentiveoder Geburtstagsfeiern, Firmenjubiläen. Letztens hatten wir wieder ein geschlossenes Single-Treff-Event, das ein Veranstalter bei uns durchgeführt und Kapazitätenbedarf sind wir außerdem verhandlungsoffen: entweder kompensiert sich unser Aufwand durch den Getränkekonsum, dann wird keine Miete erhoben, oder wir vereinbaren mit dem Auftraggeber einen Betrag für den Organisationsaufwand oder die Raumnutzung.

wirklich omnikompatibel. Damit kann ich mich identifizieren. Vor allem agieren Sie schnell und patent, was für unser Netzwerk sehr attraktiv ist. Business-Treffs und Netzwerkveranstaltungen sind bei Ihnen hervorragend aufgehoben. Das hat sich ja schon Die Legende Bistro No.2 lebt! herumgesprochen. Wäre es darüber hinaus denkbar, Ihre tollen Räumlichkeiten für einen Patrizia Raders: Sehen Sie Frau Briegel, das Termin auch in ein Seminar-Wohnzimmer zu verwandeln?

Sonja Sixt: Denken Sie da an die Nutzung tagsüber? Ja, wenn dann nicht laut gefeiert, sondern ein ruhiges Seminar abgehalten wird, warum nicht? Unser Ambiente ist sicher inspirierend für Menschen, die mal etwas anderes sehen wollen, als die langweilige Beamer-Besprechungsraum-Umgebung. Es ist ohnehin auch unsererseits geplant, neben

unserem schon vorhandenen Eventkalender, auch eigene neuartige Veranstaltungen zu organisieren. Da gibt es bereits viele Konzepte, die wir nach und nach realisieren wollen, wie beispielsweise die Idee, Kinder- oder Jugendgeburtstage anzubieten, um Elternstress zu reduzieren. Wir wollen leidenschafthat. Mit uns kann man reden! Je nach Aufwand lich gerne gute Gastgeber mit persönlichem Bezug zum Gast sein.

> Patrizia Raders: Wow, Frau Sixt, das kling nahezu missionarisch...!? (wir lachen)

Andreas Pietsch: Das sehen wir auch als unsere Mission, nämlich, den Kult-Laden "Bistro No 2 – die Legende" weiter zu etablieren. Eigene Ideen in Orhideal IMAGE: Ich sehe schon, Sie sind ein altbewährtes Konzept einzubauen, um die Bar noch erfolgreicher zu machen. Beispielsweise haben wir die Website komplett überholt und eine Reservierungsplattform geschaffen. Außerdem haben wir Dekoartikel aus dem Lager katalogisiert und planen eine neue Website "Bistro Dekoverleih".

> Bistro No. 2 ist etwas Besonderes. Wir haben in der Neupositionierung alle einzigartigen Merkmale erfasst.

> Orhideal IMAGE: Dann hat dank Ihnen, Frau Raders, die Orhideal Plattform ein weltoffenes Party-Wohnzimmer dazu gewonnen. Wir freuen uns, dass Sie alle bei Orhideal mitwirken.

> Andreas Pietsch: Frau Briegel, Ihr Netzwerk ist im Bistro No 2 herzlich willkommen!











## Intelligente Schaltanlagen

derösterreich - im Januar 2004 gegründet - mit einem Power-Team stellte sich bei und gleichzeitig Prokuristin, erklärte uns das Tätigkeitsfeld seines Unternehmens.

lung und Produktion von Industriekomrungen in sehr enger Zusammenarbeit mit den Anwendern, wie Schaltschrank-Aktuelle Beispiele sind steckbare Federzugklemmen, die einen raschen und gewährleistet oder die galvanische Trennung der Busschnittstelle. Ebenso ist die mit Ausgängen verfügbar, deren Schalt-Leitsysteme gemeldet werden können. Außerdem bekommt man von uns Kundenspezifische Entwicklungen (OEM) und Produktion sowie Lohnfertigung eine Tragschiene vorhanden ist. von DHT- und SMD-Baugruppen klei-

Die Umsetzung von Forschungsergebnissen für industriellen Einsatz bzw. Serienproduktion sowie Unterstützung von höheren, technischen Lehranstalten (HTL) bei Maturaprojekten sind uns auch nicht fremd. Der Dienstleistungsbereich Visualisierung (CIMPLICITY) bzw.

ner bis mittlerer Stückzahl.

Ein relativ junges Unternehmen aus Nie- Leitzentralen für die Automatisierungsund Regeltechnik deckt die Planung, Programmierung bis hin zur Inbetriebnahme unserem Orhideal Unternehmer-Treffen vollständig ab. Um die obigen Bereiche in Kitzbühel vor. Geschäftsführer Peter in weiter Form mit Zubehörteilen ent-Buchta, der mit seiner Ehefrau Christa sprechend abdecken zu können, ist das Unternehmen auch im Bereich Handel

Peter Buchta: "Wir betreiben Entwick- Herr Buchta fährt fort: "Unsere Fan-Coil Erweiterungs-Box ermöglicht Anponenten, wie z.B. Feldbusgeräte mit steuerung mehrerer FanCoils über einen Eigenintelligenz für DDC/SPS Steue- mehrstufigen Raumthermostat. Die FC-Steuerung schaltet alle momentan nicht benutzten Wicklungen der Motore frei. bau, Anlagenbauer, Maschinenbau usw. Damit ist sichergestellt, das durch den Generatoreffekt der nicht benutzten Wicklungen sich die Motore auf Dauer kostengünstigen Aufbau der Anlagen zerstören. An dem Gerät kann der mehrstufige Thermostat sowie bis zu 4 Fan-Coils direkt angeschlossen werden, ohne Handbedienebene generell für Geräte zusätzliche Verteilerdosen zu setzen. Bei Die Montage für ein Einfamilienhaus mehr als 4 FanCoils können diese Boxen zustände bei bedarf an übergeordnete kaskadiert eingesetzt werden. Der Einbau dieses Gerätes erfolgt durch aufschnappen auf eine TS35 Tragschiene oder z.B. in einem Brüstungskanal, in dem bereits Die Zentraleinheit wird an einer nicht

> wie Feuchte, übermäßige Staubbelastung oder dergleichen, muss dieses Gerät zusätzlich durch ein geeignetes Gehäuse geschützt werden (bauseitige Beistellung)." Unsere kleine Runde, die sich etwas vom geschehen, abgesondert hat und über Mechatronik plauderte, lauschte der Ausdie Bausubstanz weiterhin selbsttätig." legung des sympathischen Unternehmers. Orhidea Briegel

"Die Elektroosmose-Entfeuchtungs-Technik ist unser Stolz. Mit der Elekroosmose-Entfeuchtungs-Technik Geräteserie EFS löst man das Problem von feuchten Wänden schonend, ganzheitlich und nachhaltig." - "Und wie funktioniert das?" fragte Jemand aus der Runde. "Durch Einbringen unterschiedlicher elektrischer Signalformen in die Bausubstanz (max. 12 Volt/80 mA, also weniger Strom als ein Kontrolllämpchen im Armaturenbrett eines Pkws verbraucht) wird dem die Feuchtigkeit an die Oberfläche der Wand verschoben und das Mauerwerk trocknet aus und die Kältebrücken, die durch die Feuchte entstanden sind verschwinden. Somit ist nicht nur ein nachhaltiger Schutz für das Gebäude gegeben, sondern auch eine Reduzierung der Energiekosten zu erwarten.

erfolgt an einem Tag. Sensoren werden in Aufputzmontage ca. 15-30 cm über dem Fußboden an der/den feuchtesten Wand/Wänden des Hauses montiert. störend wirkenden Stelle, z.B. Kammer, Keller, Wohnraum, evtl. vor dem Haus, Bei schwierigen Umgebungsbedingungen wenn es witterungsgeschützt ist, installiert. Die Daten für die Austrocknung des Mauerwerkes können bei Bedarf je nach Ausführungsvariante des Gerätes am zentralen Steuergerät vom Einbauer abgelesen werden. Das Gerät verbleibt dauerhaft an Ort und Stelle und schützt





Orhidea Briegel Herausgeberin und Expertin für ImageDesign präsentiert...

Verbreiter der frohen Naturheil-Kunde:

Bahnbrechendes Know-how für die Medizinbranche und das betriebliche Gesundheitsmanagement auf Basis der Patho-Physionomik - mit WOW Effekt und Pointe!

objektiv gesehen

#### Ein gewinnendes Duett:

Mit ihrer Praxis für natürliche Regenerations- und Heilverfahren können die beiden gefragten Physiognomie-Profis auf über 6000 Patienten zurückblicken, die sie bereits in der dritten Generation begleiten dürfen. "Die Besonderheit liegt darin, dass wir mit Know-how nicht geizen und seit 2003 unser Wissen in der Münch-Akademie weiter geben!"

"Physiognomik ist nicht nur ein Gesundheits-, sondern auch ein Wettbewerbsfaktor!"

www.muench-akademie.de

Die Erfolgsgeschichte von

## Mr. & Mrs. Diagnostik

Die Münch Akademie verdankt ihr internationales Ansehen und die große Beliebtheit den zwei bekannten Präventions-Vorbildern und Publikumsmagneten Jutta und Michael Münch, die seit Jahrzehnten den Berufsstand der Heilpraktiker durch ihr Fachwissen prägen. Ihre Ambition ist "Gesundheit für jedermann" durch moderne Methoden und fortschrittliche Prävention auf Basis der schon fast legendären Gesichtsdiagnose für Beratung und Therapie.

Von nah und fern pilgern Apotheker, Ärzte, Heilpraktiker, Physiotherapeuten, Kosmetikerinnen, aber auch Unternehmer, Führungskräfte und Personalverantwortliche in die Münch Akademie, um mehr über die hohe Kunst der gesundheitlichen Gesichtsanalyse und Menschenkenntnis zu erfahren. Neben dem fundierten Fachwissen und wissenschaftlichen Erkenntnissen aus der Forschung profitieren die Münch Akademie Absolventen auch von der etablierten Vernetzungsplattform. Hier werden Erfolgsbeispiele der zertifizierten Experten bekannt gemacht. Mit ihren wegweisenden Fachartikeln, Büchern, Filmen, Medienauftritten und Vorträgen hat das authentische Erfolgsduo die Pathophysiognomik populär gemacht. Dass Naturheilkunde immer mehr Relevanz gewinnt, liegt an ihrem unermüdlichen Einsatz, ein Gesundheitsbewusstsein in der Bevölkerung zu etablieren. Das gelingt dem humorvollen Paar vor allem durch WOW-Effekte ihrer Wissensvermittlung - Edutainment auf höchstem Niveau. Es sind solche Leitpersönlichkeiten, die täglich beweisen, dass Naturheilkunde nachweislich das Gesundheitssystem durch kluge und seriöse Vorbeugung entlastet. Denn pathophysiognomischen Zeichen sind bereits auf der Gesichtshaut sichtbar - lange bevor sich ein Symptom meldet. Organische Schwächen können somit frühzeitig erkannt und mit geeigneten Maßnahmen unterstützt werden. Was organisch auf der Strecke geblieben, steht uns im Gesicht geschrieben - daraus zu lesen, lernen Sie im Hause Münch! Orbidea Briegel, Herausgeberin



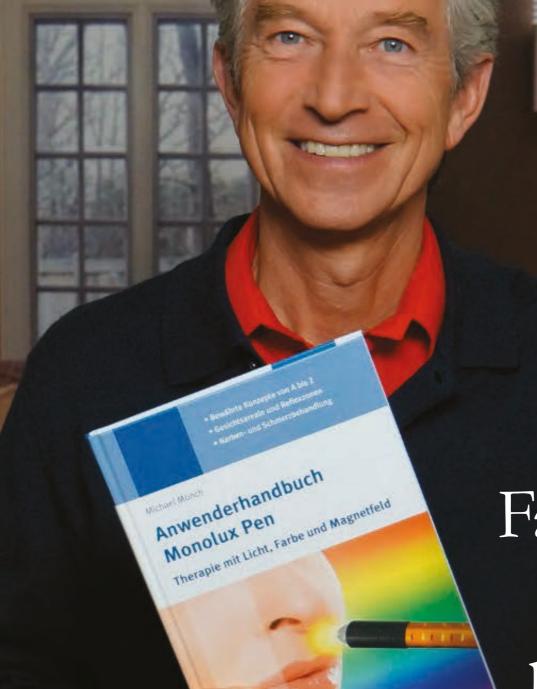
## Publikumswirksame Fachbuchautoren

als Anwendungs-Ratgeber









#### Auf dem Weg zum Bestseller:

Nach dem Buch "Pathophysiognomik – Von der Gesichtsdiagnose zur Therapie" ist im Januar 2020 ein weiteres Anwenderhandbuch "MONOLUX PEN" erschienenn, in dem der Laie und der Fachmann viele Grafiken zu Anwendungsmöglichkeiten dieses universellen Lichtstifts erfährt.

Derzeit steht an, alle Bücher und Fachartikel in Englisch, Spanisch und Italienisch zu übersetzen, um das Wissen international weiter zu verbreiten. Denn Michael Münch ist auch für Vorträge und Auftritte im Ausland buchbar.

www.muench-akademie.de und www.monolux-shop.de

"Wir bereiten Fachwissen so auf, dass es einem breiten Publikum zugänglich wird!"







Dabei wird je nach Bedarf mit verschiedenen Bildungsträgern zusammengearbeitet. Dies sind z.B. die BG ETEM, Elektro-Innungen, Handwerkskammer und Münchner Filmwerkstatt. Zur Auswahl stehen diverse Workshops, Inhouse-Schulungen, Führungskräfte Schulungen, Fachvorträge, U-Modell (BG ETEM), Vertriebsschulungen, Schulungskonzepte. In speziellen Schulungsmaßnahmen und Workshops für Führungskräfte werden die Grundpflichten im Arbeitsschutz für Unternehmer und Führungskräfte vermittelt. Hierbei wird ein spezielles Augenmerk auf die Verantwortung & Haftung gelegt. Neben den staatlichen Regelwerken werden die berufsgenossenschaftlichen Vorschriften und Regeln betrachtet.

#### Elektrotechnischen Dienstleistung

für den Betrieb von elektrischen Anlagen und Verwendung elektrischer Betriebsmitteln wird auf die Qualifikation des Personals, die Arbeitsverfahren, die verwendeten Arbeitsmittel und die Organisation der Prüfungen eingegangen. Es geht um die: Auswahl der Arbeitsmittel

Organisatorische Maßnahmen, Qualifizierung von Personal, Verantwortliche Elektrofachkraft, Umsetzung BGV A3, Umsetzung VDE 0105-100, Umsetzung BGI 891, Umsetzung BetrSichV, Arbeitsschutz Elektrotechnik, Auswahl Arbeitsmittel, Auswahl PSA, Auswahl Personal, Prüfungen organisieren Unfalluntersuchungen möglich.

#### Gutachten und weitere Dienstleistungen

Daneben werden auch gutachterliche Tätigkeiten als freier Sachverständiger angeboten. Im Bereich der Arbeitssicherheit werden Dienstleistungen als Sicherheitsfachkraft, unterstützende Dienstleistungen für Fach- und Führungskräfte sowie allgemeine Dienstleistungen angeboten. Hierbei werden u. a. Fachthemen behandelt, wie Arbeitsschutzorganisation, Elektrotechnik, Maschinensicherheit, Gefahrstoffe, Technische Arbeitsmittel, Erste Hilfe und Arbeitsstätten.

Ingenieurbüro Bayco für Arbeitssicherheit & Elektrotechnik Joachim Bayersdörfer info@bayco.de

www.bayco.de



## Perfekt dosiert - gerecht verteilt

Wenn Ihre Dosierung passen soll, dann ist das Wissen von Neudert gefragt. Und hier ist es egal, ob liquide Medien, pasteuse Medien, pulvrige Substanzen oder Hartkörper. Jeder der eine Dosierung hat bauen lassen,



## Team des Monats

## **BL-Beleuchtungstechnik**

Unsere Firma wurde 2015 geründet. Wir haben seit dem zahlreiche Gebäude mit Loxone ausgestattet und in Smart Homes verwandelt.

Wir haben schon früh erkannt was Loxone für unbegrenzte Möglichkeiten bietet.

Wenn Sie mehr über uns und Loxone erfahren möchten, dann kommen Sie doch gerne auf ein kostenloses Beratungsgespräch bei uns vorbei.



www.bl-beleuchtungstechnik.de



### LOXONE

Create Automation

- Wir machen Ihr Gebäude zum Smart Home mit Loxone
- Wir bieten aber auch herkömliche Elektroinstallation an
- Netzwerktechnik
- Kameraüberwachung, die bezahlbar und einfach zu bedienen ist
- Beleuchtungsinstallationen im Gewerbe und Privatbereich die einzigartig sind
- Alarmanlagen mit Zugriff per App
- Wir sind auch in der Industrie unterwegs und blicken hier auf über 15 Jahre Erfahrung zurück



#### **Heidi Weber Rüegg: Was ist zurzeit Ihr erfolg- reichster Geschäftsbereich?**ve Lösungen und haben mit der Bedienungssoftware, der WAC.3® Plattform, ein neues, di-

Wyssen Avalanche Control AG: Die Wyssen Gruppe mit Wyssen Seilbahnen AG und Wyssen Avalanche Control AG feiert dieses Jahr das 95-jährige Jubiläum. Wir haben die letzten 5 Jahre einen grossen Wandel durchlaufen. Wir sind Hersteller für Systeme, mit welchen Lawinen ausgelöst und gemessen werden können. Dabei bekommt auch die Digitalisierung in der Lawinenbranche einen immer grösseren Stellenwert. Das führt dazu, dass sich unsere Elektronik- und Softwareabteilung in den letzten 2 Jahren verdoppelt hat. Wir setzen auf innovati-

ve Lösungen und haben mit der Bedienungssoftware, der WAC.3® Plattform, ein neues, digitales Herzstück für Lawinendienste entwickelt. Dank dieser Web-Applikation läuft alles auf einer Plattform zusammen und hilft den Lawinendienstmitarbeitern bei ihrer täglichen Arbeit. Ein Lawinendienst, der meist aus mehreren Personen besteht, hat mit unserer WAC.3® Plattform die Möglichkeit, seine Arbeit komplett zu digitalisieren. Hier haben wir einen neuen Standard gesetzt und sind Technologieführer.

Heidi Weber Rüegg: Inwiefern ist der digitale Wandel bei Ihnen im Unternehmen auch noch



#### spürbar?

Wyssen Avalanche Control AG: Die Grundlagen zur weiteren Digitalisierung im Unternehmen sind heute in jedem Bereich vorhanden. Wir haben bereits ab 2017 auf ein Cloud ERP gewechselt, welches den Zugriff von überall und jederzeit erlaubt. Seit 2019 setzen wir zudem Microsoft 365 inkl. Telefonie ein, wobei wir ebenfalls völlig ortsunabhängig unterwegs sind. Damit hat sich für uns die Zusammenarbeit wesentlich vereinfacht. Unser Unternehmen ist in verschiedenen Ländern tätig. Dank der Digitalisierung können wir nun auf einfache, zuverlässige Art im direkten Austausch sein. Das ist ein grosser Mehrwert, denn dank dieser Technologie können wir uns trotz 10.000 Kilometer Entfernung sehen. Und

das stärkt das Zusammengehörigkeitsgefühl markant. Die Akzeptanz bei der Belegschaft für diese Entwicklung ist sehr hoch, das Team fühlt und erkennt den Mehrwert. Uns hilft die fortschreitende Digitalisierung dabei, weil sie unsere tägliche Arbeit vereinfacht. Gerade am Hauptsitz in der Schweiz (Reichenbach) war vor der Pandemie die Notwendigkeit für ein Videomeeting nicht gegeben. Durch diese Entwicklung musste sich nun jeder damit auseinandersetzen und so wurde die Anwendung dieser Technologie Teil unseres Alltags.

Wir sehen in der fortschreitenden Digitalisierung eine grosse Chance für weitere Entwicklungsschritte. Diese wollen wir mit Pioniergeist und Innovationskraft nutzen.

Im Jahr 2000 wurde von Sam Wyssen († 2020), dem Grossenkel des Gründers, der Bereich Wyssen Avalanche Control ins Leben gerufen. Mit der Erfindung des Wyssen Lawinen-Sprengmast, den er in Zusammenarbeit mit Hansueli Gubler, AlpuG Davos zum operationell zuverlässigsten und wirkungsvollsten System am Markt entwickelt hat, wurde ein Meilenstein in der Firmengeschichte gesetzt. In nur 5 Jahren wurde das Unternehmen zum Marktführer in der Schweiz, Österreich und Norwegen. Mittlerweile werden die Sprengmasten auch in Kanada, USA und in Chile zur Sicherung von Skigebieten, wichtigen Verkehrsachsen und zum Minenschutz eingesetzt. Das Unternehmen setzt im Bereich der temporären Lawinenschutzmassnahmen dank seiner innovativen Lösungen, z.B. mit der neuen Bedienungssoftware WAC.3® oder den verschiedenen Lawinendetektionssytemen, meist den Stand der Technik und gilt heute unbestritten als Technologieführer. Wyssen Avalanche Control hat bis 2020 weltweit insgesamt über 550 Lawinen-Sprengmasten installiert.



Ein Limousinen- und Chauffeur Service soll immer etwas Besonderes sein - geschäftlich oder privat! **Metropole Chauffeurs** legt deswegen besonderen Wert darauf, dass man sich bei der Fahrt rundum wohlfühlt, und garantiert, dass die Reise, ob kurz oder lang, zu einem besonderen Erlebnis wird.

## IMAGE: Herr Buschbeck, Sie sind geprüftes Mitglied der IHK München und der Berufsgenossenschaft für Verkehr. Legen die Fahrgäste Wert darauf?

Christian Buschbeck: Auf jeden Fall - aber nicht nur das! Der Chauffeur Service hat schließlich auch sehr viel mit Vertrauen zu tun, denn man möchte ja nicht bei irgendwem im Wagen sitzen. Daher lege ich großen Wert darauf, dass eben nicht nur unser Fuhrpark aus jungen und modernen Fahrzeugen besteht und unsere Chauffeur Profis sind, sondern eben auch, dass alle rechtlichen Vorgaben, wie z.B. die gesetzlich geforderten Konzessionen und Versicherungen strikt eingehalten werden und regelmäßig durch die Überwachungsorgane geprüft werden. Umso schöner, wenn von den Behörden stets bestätigt wird, dass alle Auflagen und Bestimmungen eingehalten werden und wir grünes Licht für die Weiterfahrt bekommen!

## IMAGE: Sie schreiben: "Metropole Chauffeurs - ECH-TER Chauffeur Service für München, Bayern, Deutschland und Europa!" Warum ECHTER?!

Christian Buschbeck: Als Gründer und Inhaber von Metropole Chauffeurs habe ich mein Unternehmen in der Boomzeit der Fahrdienstvermittler gegründet und schnell festgestellt, dass das Höher-schneller-weiter nicht das ist, was Chauffeur Service - den ECHTEN Chauffeur Service - in meinen Augen ausmacht! Ich will den besten Service, die beste Dienstleistung, die gepflegtesten und schönsten Fahrzeuge und die kompetentesten und besten Chauffeure mit fairen und wettbewerbsfähigen Preisen bieten! Damit ist Metropole Chauffeurs eines der führenden Chauffeur Service Unternehmen der Landeshauptstadt!

## IMAGE: Ihr Unternehmen steht in erster Linie als Dienstleister für höchste Ansprüche. Man nennt Sie "Concierge auf vier Rädern"! Trifft das auf den Punkt?

Christian Buschbeck: Nicht nur das! Neben diversen Annehmlichkeiten im Wagen, im Grunde sind unsere Fahrzeuge ja rollende Büros inkl. WLAN, diverser Ladekabel usw. werden Sie oder Ihre Geschäftspartner bei Metropole Chauffeurs nicht einfach nur von A nach B gefahren und Sie sind bei uns auch nicht einfach irgendeiner von unzähligen Kunden. Die Qualität steht bei uns vor Quantität! Sie sind unser Gast und wir kümmern uns um Sie, sodass Sie sich während Ihrer Reise, ganz gleich ob kurz oder lang, einfach auf Ihre Bedürfnisse konzentrieren können. Alles drum herum, wie etwa die Frage wie das Wetter am Ankunftsort ist, ob der Flug pünktlich geht auch die Tischreservierung für das Meeting am Abend, dürfen Sie gern an uns übergeben!





durch das objektiv gesehen

exponentiell.

Kapazitätenschaffer und Wachstumsbeschleuniger

Die Frimberger GmbH gilt als Marke mit bestem Ruf und Firma mit Herz. Das eingespielte Team hält mittelständischen Unternehmen aus Industrie und Produktion bundesweit den Rücken frei: Die zunkunftsorientierte Personalstrategie à la Frimberger sorgt für kontrolliertes Wachstum, höhere Umsätze, geringere Fehlzeiten, weniger Kündigungen & effektive Personalmanagementsysteme.

20 Jahre Erfolgsgeschichte

Ringvator der Zukunft

"Sie bewältigen Ihr Kerngeschäft optimal, wenn Sie Ihr HR-Management outsourcen: Erleben Sie neue Freiheiten!"

www.frimberger.gmbh

Als Vorbildunternehmen unseres IDEAL WORKPLACE Spezials haben wir die auf unserem Mittelstandspodium langjährig geschätzte Frimberger GmbH ausgewählt. Denn aller guten Dinge sind drei: Aus dem gut eingespielten Geschäftsführungsduo der Frimberger GmbH ist ein Erfolgstrio geworden. Sabine Frimberger-Maier, die "First Lady", und Tochter Jennifer Frimberger, "Miss Future", ergänzen ihre Geschäftsführung durch dem Expansionsstrategen Jürgen Ragaller, "Finance Mastermind". Die erfolgreiche Unternehmensgruppe rund um exklusiven HR Service geht damit in eine weitere Wachstumsrunde. Neben der Ausdehnung auf ein bundesweites Angebot wird auch ein innovativer Ausbau des EU-Bewerber-Netzwerks vorgenommen. Wer dem Engpass "Personal" mit höheren Umsätzen und gut kalkulierbarem Wachstum begegnen will, holt sich seine passende Lösung aus dem Hause Frimberger - dem Garant für Unternehmenserfolg! Orhidea Briegel, Herausgeberin



## "Man muss nicht groß sein für Global Player Ambitionen."

## Karriereförderung nach Maß





















objektiv gesehen

Auf dem Erfolgsweg zum tausendsten Unternehmerkunden: Thomas Vincon und sein Team zu erleben, bedeutet ein Phänomen erleben. Seine Leistungsbilanz ist beeindruckend. In der Finanzbranche setzt er Maßstäbe. Über 6.000 Kunden vertrauten in den vergangenen 19 Jahren seinem fachlichen Geldurteil. Über 350 Unternehmer mit insgesamt rund 4.700 Mitarbeiter profitieren Thomas Vincon und Partner mit großem Erfolg.

"Wir gestalten für Unternehmer kreative Lösungen, die anders und besser sind als der übliche Mainstream!"

www.diebayerische-vincon-strasser.de

Produktivitätssteigerung und Mitarbeiterbegeisterung: Wie Thomas Vincon & Partner dem Mittelstand mit klugen bAV-Konzenten hilft, die Arbeitgeber-Attraktivität

bAV-Konzepten hilft, die Arbeitgeber-Attraktivität und Liquidität zu steigern - alles aus einer Hand!

Wettbewerbsvorsprung mal anders: Mitarbeitererfolge durch die

# Mehrwert Designer

"Dr. Money wird's schon richten!" Mit dieser Gewissheit lehnen Unternehmer sich zurück, wenn der bundesweit gefragte Geldflüsterer Thomas Vincon mit Geschäftspartnerin Monika Strasser bestehende betriebliche Altersvorsorge zur Minimierung von Haftungsrisiken überprüft. Mit seinem Rund-um-Sorglos-Paket für Arbeitgeber wird die Implementierung betrieblicher Sozialleistungen erfolgreich eingeleitet. Branchenübergreifend vertrauen Betriebe auf seine passgenauen Vorsorge-Konzepte zu unternehmerischer Planungssicherheit, Liquidität, Mitarbeiterzufriedenheit und Bindung, Wettbewerbsvorteilen und Produktivitätssteigerung. Die Beratungsqualität von Moneymaster Vincon zeichnet sich durch klare, in der Komplexität reduzierte Zahlen und Strategien aus, die alle verstehen - vom obersten Chef bis zum jüngsten Auszubildenden. Seine Strategien lassen in vielerlei Hinsicht das Unternehmen "gesunden". Thomas Vincon und Partner bedeutet konkret: Der Finanzanreger - Der Geldunterstützer - Der Vorsorgeimpulsgeber!

Denn oft krankt es an der Wahrnehmung der tatsächlichen Situation. Wer sich bisher nicht auf finanz-mathematische Fakten verlassen konnte, schluckt am Ende "bittere Medizin". Kein Unternehmer will diesbezüglich Augenwischerei: nach Vincons "Anamnese" folgt die knallharte Diagnose.....mit dem DocZins! Ein Patentrezept wird von dem gewissenhaften Rechengenie natürlich nicht ausgestellt, denn jedes Unternehmen muss in seinen Eigenheiten betrachtet sein - nur dann kann der Weg der Besserung eingeschlagen werden. Abhilfe schafft sein auf den individuellen Unternehmensbedarf zugeschnittenes "Präventionsprogramm" mit der ganzen Wahrheit, um auch im Alter von "gesunden" Verhältnissen auf dem Bankkonto zu profitieren. DAS Rund-um-Sorglospaket für Unternehmen wird abgerundet durch die 9 Meter lange, "rollende Erfolgsschmiede", die Beratungen vor Ort möglich macht. Zur Krönung gibt es für besonders zukunftsorientierte Arbeitgeber eine Auszeichnung: den "VINCON - für Sieger in unternehmerischer Sozialkompetenz"! So werden Sie zum Mitarbeitermagnet und garantiert ansteckend, im positiven Sinne! Gute Gesundheit wünscht Ihnen Orbidea Briegel, Herausgeberin





# REMOTE Master

Social Selling ist nur erfolgreich, wenn die digitale Ansprache mit Stil erfolgt und den Empfänger emotional erreicht. Als Nischenheld und international agierender Branchenkenner unterstützt Manuel Huber mit seinem Team Unternehmen dabei, die digitalen Kanäle ergebnisorientiert zu nutzen und Kundengewinnung dadurch zu vereinfachen. In seinen erprobten Linkedln-Masterplan fließen detailliertes Plattformwissen und 10 Jahre Digitalisierungs-Erfahrung. Hier spielt der Vernetzungsspezialist auf der kompletten Klaviatur der technischen Möglichkeiten zur zeitsparenden Geschäftsanbahnung.

Manuel Huber ist der einzige in Österreich von Linkedln zertifizierte Trainer in Kooperation mit Execus, eines von weltweit nur drei zertifizierten Unternehmen. Sowohl KMU, als auch Großkonzerne mit umfangreichen Projekten profitieren von seinem fundierten Know-how in allen Vertriebfragen mit etabliertem Netzwerk. Die gekonnte Digitalisierung der analogen Vertriebsprozesse ist seine Kür des R-Emotens: der Geschäftsanbahnung aus der Distanz Nähe zu verleihen! Let's go! Orbidea Briegel, Herausgeberin

www.linkedmasterplan.com

Der Weg vom Hardcore-Verkauf zum smarten Social Selling Der medienbekannte Vernetzungs-Spezialist Manuel Huber zeigt, wie man den Remote-Verkaufs-Prozess strukturiert und emotionalisiert.



"Als Spezialist im Geschäftskundenbereich sorgen wir mit Social Selling für volle Auftragsbücher!"

## Vom Chaos zur Struktur in allen Bereichen

Erfolge bevorzugt

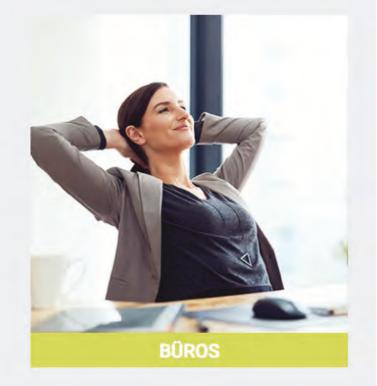
Als Struktur- und Ordnungsplanerin sorge ich in Privathaushalten ist meine Unterstützung beim Thema Umzug. Ob vor, währendund Büros für bessere Abläufe und "übersichtlicheren Inhalt" in den Räumen. Dies ist übrigens auch mein Blick wenn ich als zertifizierte Wohnberterin für barrierefreies Wohnen unterwegs bin. Hier geht es im Endeffekt auch um Übersicht und zusätzlich um selbstbestimmtes und selbstständiges Wohnen. Ein großer Bereich

dessen oder danach. Ich begleite meine Kunden dabei, nur mit dem nötigsten umzuziehen und das möglichst stressfrei und entspannt. Die kann das Zusammenziehen von Patchwork-Familien sein, oder das Trennen eines Haushaltes. Es kann aber auch das präventive Aufräumen gemeinsam mit den Eltern sein oder aber Jessica Danker

das gemeinsame Auflösen des ehemaligen Elternhauses. Es geht immer darum, das Wesentliche mitzunehmen und das nicht mehr wichtige dazu lassen. Dabei gehen wir gemeinsam weniger den Weg über Stress und Unmut, sondern gehen vielmehr unchgotisch und zügig Richtung Wohlgefühl. Ich freue mich auf Sie, Ihre

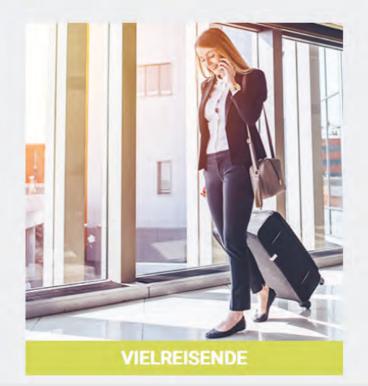














www.strukturpur.de



#### IMPRESSUM www.orhideal-image.com

Das Orhideal®-IMAGE Magazin ist ein Cross-Marketing-Projekt der internationalen Marke Orhideal und erscheint monatlich als Gemeinschaftswerbung der beteiligten Unternehmer.

Bezugsquelle: Sonderdrucke monatlich bei beteiligten Unternehmen, bei Verbreitungspartnern in D, A, CH erhältlich. PDF Ausgabe zum Download. Verbreitungspartner auszugsweise unter: www.image-magazin.com PARTNER je nach Bedarf und Möglichkeiten limitierte Printexemplare, Online-Streuung unbegrenzt in Zeitraum und Menge, über das Podium und den Kiosk

#### **Koordination/ PR-Konzeption:**

Orhidea Briegel • Herausgeberin Orhideal® International 83607 Holzkirchen www.orhidea.de • www.orhideal.com Direkt Leitung: 0177 - 3550 112 E-mail: orhidea@orhideal-image.com

Orhideal-Magazin-Sharing® - sich ein Magazin teilen und sich gegenseitig bekannt machen! So wird ein eigenes Kundenmagazin bezahlbar und optimal verbreitet:

Nach diesem Prinzip verteilen die präsentierten & präsentierenden Unternehmen das IMAGE Magazin als schriftliche Referenz aktiv und ganz persönlich in ihren Wirkungskreisen, an ihre Kunden und Geschäftspartner direkt am Point-of-Sale, durch ihre Vertriebsteams, in ihren Kursen und Seminarunterlagen, auf ihren Messeständen, durch monatlichen Postversand, in ihren Räumlichkeiten, auf ihren Hotelzimmern, auf Veranstaltungen u.v.m. Zur Zeit erreichen wir auf diese persönliche Weise monatlich über 20.000 Unternehmer, Entscheidungsträger und Top-Verdiener in D, A & CH als Multiplikatoren.

Alle Inhalte basieren auf Angaben der empfohlenen Unternehmen. Das Magazin dient dazu, auf Persönlichkeiten und deren Leistungen aufmerksam zu machen. Bedenken Sie: Alle Leistungen, die im Magazin empfohlen werden, können nicht durch die Experten überprüft werden. Empfehlungen bleiben Empfehlungen und sind keine Garantie für die Quolität einzelner Leistungen und Produkte. Für die Richtigkeit der Angaben und Folgen aus der Inanspruchnahme empfohlener Leistungen haften ausschließlich die empfohlenen Unternehmen.

Seitens Orhidea Briegel und der Experten kann keine Haftung übernommen werden. Nachdruck und Kopie - auch auszugsweise -Aufnahme in Online-Dienste und Internet, Vervielfältigung auf Datenträger wie CD-Rom, DVD usw. nur mit schriftlicher Genehmigung von Orhidea Briegel und der Experten, Für unverlangt eingesandte Manuskripte und Fotos keine Gewähr. Die für sich werbenden Unternehmen (Experten) tragen alleine die Verantwortung für den Inhalt und die rechtliche Zulässiakeit der für die Insertion zur Verfügung gestellten Text- und Bildunterlagen sowie der zugelieferten Werbemittel. Der Experte stellt Orhidea Briegel im Rahmen seines Kolumnen-Anzeigenauftrags von allen Ansprüchen Dritter frei, die wegen der Verletzung gesetzlicher Bestimmungen entstehen können.

Bildnachweis: eingereichte Material der für sich werbenden Unternehmen • Motive von Fotolia.com © IvicaNS, © xy, © Nejron Photo, © alexandre zveiger, © fotodesign-jegg.de, © FrameAngel, © Mopic, © MK-Photo, © JFL Photography, © WavebreakMediaMicro, © icsnaps, © Mopic, © poplasen, © Radoslaw Frankowski

Danke an http://de.123rf.com/ & Pixabay