

Juni 2016 • **Sonderedition**
12 Jahre Plattform
www.orphideal-image.com



Begegnung mit
Silke Pawelke
Pawelke Prevent
Die Profis für natürliche
Gesundheitskonzepte
Unternehmerin des Monats

Podium der Starken Marken

ORPH
IDEAL®
IMAGE



Orhidea Briegel Herausgeberin und Expertin für ImageDesign präsentiert...

durch das **objektiv** gesehen

Mehr Wirtschaftlichkeit: Ärzte und Unternehmen schätzen die Zusammenarbeit mit dem innovativen Pawelke-Prevent Team. Mit profundem Fachwissen unterstützen Silke und Dr. med. Rainer Pawelke - Ihre professionellen Ansprechpartner.

ORHIDEA
media
face 2016
Kompetente Interviewpartner
für Medien, Wirtschaft & Veranstaltungen



„Mikrozirkulation
ist der Schlüssel zu
Ihrem Erfolg.“

Mit den Experten der Zirkulation:
gesundes Wachstum und Schwung
für Ihre Unternehmens-Dynamik – FLOW TO GROW

Alles fließt... **Dynamik** für Ihr Business

Interessiert Sie gesundes Wachstum? Für Sie persönlich, für Ihre Kunden und Patienten? Und nicht zuletzt für Ihr Unternehmen? Dann brauchen Sie viel Dynamik, denn Leben ist Bewegung. Stillstand ist Rückschritt. So ist es in jedem Bereich. Der ausreichende Geldfluss beispielsweise sorgt für eine blühende Wirtschaft. Ein gut zirkulierender Organismus hat genügend Energie, ist leistungsfähig und gesund. Es geht immer um die idealen Flow. Alles, was stockt, kann nicht gesund wachsen.

In diesem Kontext stelle ich Ihnen zwei angesehene Fachleute vor, die sich dieser optimalen Zirkulation verschrieben haben. Das Expertenpaar Silke und Dr. med. Rainer Pawelke von Pawelke-Prevent sind renommierte Wissensvermittler für Mikro-Zirkulation und Mitochondrien-Therapie und wertvolle Kooperationspartner nicht nur für die Medizinbranche, sondern auch für Unternehmen jeglicher Art. Ihre innovativen Gesundheitskonzepte basieren auf Erkenntnissen wissenschaftlicher Endothel- und Mitochondrientherapien. Als geschätzte Serviceleister für Praxen und Medizineinrichtungen aller Art ergänzen sie nicht nur Therapieerfolge der Ärzteschaft, sondern untermauern auch deren Expertise und erhöhen die Wirtschaftlichkeit der Praxen. In Unternehmen bringen ihre Konzepte Höchstleistungen in Teams und Schwung in das Business. Das engagierte Erfolgsduett organisiert gewinnbringende Fortbildungen, Seminare und Qualitätszirkel. Und auch auf nationalen und internationalen Bühnen, wie Fachkongressen oder Gesundheitstagen in Unternehmen, sind die Beiden begehrte Referenten und klären über den Nutzen der Bestversorgung durch Endothel- und Gefäßgesundheit auf. Aus eigener Erfahrung kann ich bestätigen, dass mit gesunder Zirkulation im Leben alles besser läuft – alles ist im Fluss! Ein Beispiel ist unser erfolgreiches Qualitätsnetzwerk für Unternehmer. Alles fließt ineinander und ergänzt sich. Neue Ideen entstehen.

Da bekommt das Wort Work-FLOW eine völlig neue Dimension – lassen Sie sich also von Pawelke-Prevent begeistern, nach dem Motto: Let it flow! Let it grow! Gesundes Wachstum wünscht Ihnen Orhidea Briegel, Herausgeberin

www.pawelke-prevent.de

Fachvorträge, Arbeitskreise und Qualitätszirkel rund um das Thema „Natürliche Prävention mit individueller Note“ auf Basis der Endothel- Forschung

Orhideal IMAGE: Frau Pawelke, Sie sind unermüdlich mit dem spannenden Thema Mikrozirkulation unterwegs. Können Sie uns den Fachbegriff auch für den Laien definieren?

Silke Pawelke: Ja, gerne Frau Briegel. Der Begriff Mikrozirkulation bezeichnet in der Medizin die Durchblutung in den Mikrogefäßen; dort, wo sich Stoffwechselfunktionalität und Gesundheit entscheidet. Mit der Mikrozirkulation werden in diesem Bereich Stofftransport bzw. Stoffaustausch zwischen Blut und Gewebe des menschlichen Blutkreislaufes ermöglicht.

Dr. med. Rainer Pawelke: Ja, Mikrozirkulation ist ein Wunder unseres Blutkreislaufs. 75% der menschlichen Durchblutung geschehen innerhalb der Mikrozirkulation in den feinsten Haargefäßen der Haut, dem Gewebe und den Organen. Das ist funktionell der wichtigste Teil des Kreislaufes der organischen und immunologischen Leistungen. Negative Veränderungen dieser Funktion verursachen Organstörungen und eine erhöhte Infektanfälligkeit des Organismus.

Ganz schön zeitgemäß. Heute verbringen die Menschen den Großteil des Tages sitzend oder stehend. Da passiert mit der Mikrozirkulation recht wenig. *(wir lächeln uns an)*

Silke Pawelke: Kann man so sagen. In der Tat arbeiten wir mit Ärzten und Therapeuten aller Fachrichtungen zusammen und haben zu diesem Thema interessante Arbeitszirkel. Es betrifft alle Fachbereiche und die Mediziner, mit denen wir zusammenarbeiten, sind fasziniert von den Möglichkeiten, Therapien mit diesem Know-how zu ergänzen und die Erfolge zu erweitern.

Ich habe von einem Arzt gehört, der Ihre Konzepte auch als weitere Serviceleistung einsetzt. Ist das auch ein weiterer Nutzen? Die Steigerung der Wirtschaftlichkeit?

Silke Pawelke: Auf jeden Fall. Wir arbeiten mit entscheidungsfreudigen, innovativen Schul- und Alternativmedizinerinnen zusammen. Unsere Gesundheitskonzepte lassen sich unkompliziert in den Workflow integrieren.

Gerade Ärzte sind so vielbeschäftigt. Scheuen sie nicht den zeitlichen Mehraufwand?

Dr. med. Rainer Pawelke: Frau Briegel, es gibt keinen. Einmal integriert, läuft die Zusammenarbeit automatisch und wir sorgen dafür, dass es unkompliziert bleibt. Wenn es sich nicht rechnen würde, gäbe es unser Fach-Netzwerk nicht. Kein Arzt verschließt sich einen weiteren Therapieform oder -ergänzung zum Wohl der Patienten. Wenn dazu noch die Wirtschaftlichkeit der Praxis gesteigert und nach Gebührenordnung abgerechnet werden kann, dann sind das optimale Bedingungen. Das wird Ihnen jeder aus unserem Arbeitskreis bestätigen.

Ausgezeichnet. Einen Teil Ihrer Zeit widmen Sie Vorträgen und Referaten aus ihrem schulmedizinischen Background über Mikrozirkulation. Ist das Thema in Fachkreisen nicht bekannt genug, Herr Pawelke?

Dr. med. Rainer Pawelke: Natürlich sind wissenschaftliche Erkenntnisse über Mikrozirkulation und das Endothel bekannt, aber in ihrer Relevanz zu wenig vermittelt und praktiziert. Allerdings kann die Wichtigkeit des Themas erhöht werden, denn es ist sehr erfolgverspre-

Zukunftsmarkt der Medizin – Endothel und Mikrozirkulation als entscheidende Erfolgsfaktoren für weitere Therapie-Erfolge, nachhaltige Gesundheit und auch für effiziente Wirtschaftlichkeit:

In seinen Vorträgen erläutert der Mediziner Dr. med. Rainer Pawelke neue Aspekte zu systemischen, komplementären und adjuvanten Therapieoptionen aus der Endothel-Forschung und Endothel-Therapie.

Rainer Pawelke ist Facharzt für Innere Medizin mit Schwerpunkten Kardiologie und Rheumatologie, Arzt für Naturheilverfahren, Sportmedizin.

A photograph of Dr. med. Rainer Pawelke, a middle-aged man with grey hair, wearing a light blue button-down shirt over a grey t-shirt. He is standing and gesturing with his right hand while speaking to an audience. The back of a person's head is visible in the foreground, and the audience is seated in a room with large windows in the background.

„Mein Publikum ist interessiert zu erfahren, wie sich Endothel-Konzepte in den Praxis- und Unternehmens-Alltag integrieren lassen.“

Gesundheits-Konzepte, die sich unkompliziert in Praxen und Unternehmen integrieren lassen

Pawelke-Prevent auf den Punkt gebracht:

Nachhaltige Gesundheitsvorsorge – leicht installiert und integriert – ohne Aufwand begleitet durch besten Service – leicht durchführbar und anwendbar – wirtschaftlich und effizient

Silke Pawelke ist Ansprechpartnerin für Konzeption und Service.

ORHIDEAL
media
face 2016
Kompetente Interviewpartner
für Medien, Wirtschaft & Veranstaltungen

„Prävention muss einfach umsetzbar sein.“

chend zu wissen, wie man als Praxis- oder sogar als Unternehmensinhaber dieses Endothelbewusstsein und damit unsere dazugehörigen Konzepte zum Nutzen von Kunden und Mitarbeitern einsetzen kann, um Leistungsfähigkeit und Wirtschaftlichkeit zu steigern.

Wir haben jetzt über medizinische Fachkreise gesprochen. Ihre individuell zugeschnittenen Gesundheitskonzepte funktionieren aber auch branchenübergreifend in Unternehmen?

Silke Pawelke: Natürlich. Überall dort, wo Menschen leistungsfähig sein müssen. Sie können sich das so vorstellen: eine Personalabteilung oder ein Geschäftsführer besprechen mit uns, wie sich Pawelke-Prevent in den Betriebsalltag implementieren lässt und schon ist der Weg frei für einen besseren Workflow. Sie sind ja die Pragmatikerin, Frau Briegel. Ich kann Ihnen das auch in Ergebnisse für den Arbeitgeber skizzieren: Bessere Kognition, gestärktes Immunsystem, mehr Freude bei der Arbeit, geringere Fehlerquote, kein Mittagsblues, weniger Krankmeldungen. Es würde hier den Rahmen sprengen, Ihnen detaillierte Case-Studies zu nennen...

...das brauchen Sie nicht. Es sind ja immer individuell andere Anforderungen. Ich habe schon einige Unternehmen erlebt, die sich für diese Themen interessieren und solche Konzepte gelungen umsetzen. Das steigert natürlich auch die Arbeitgeberattraktivität!

Silke Pawelke: Auf jeden Fall. Unter unseren Kunden werden Sie niemanden finden, der nicht offen ist für den Zukunftsmarkt der Medizin und die nachhaltige Gesunderhaltung. Dafür nimmt sich jeder Zeit, dem gesundes Wachstum wichtig ist. Gerade Praxen und Unternehmen, die schon sehr erfolgreich sind, haben ein besonders offenes Ohr für unsere bewährten Ansätze und unsere spezielle, maßgeschneiderte Herangehensweise. Sonst wären sie ja auch nicht erfolgreich.

Das ist klasse. Wer wünscht sich nicht MEHR TUN, OHNE mehr Aufwand! Sie leben das, was Sie sagen. Vor allem sind Sie kompetente „Leicht-Macher“. Sie nehmen Praxen und Unternehmen sehr viel Aufwand ab.

Silke Pawelke: Stimmt. Es wird viel über Prävention geredet. Wir machen es. Und vor allem wissen wir, was wir tun, denn wir bringen unseren gesamten fachlichen Erfahrungsschatz hinein. Ich beispielsweise verfüge über medizinisches und administratives Know-how aus langjähriger Praxis. Ach ja, was wir noch nicht betont haben, ist, dass wir Vorsorge betreiben, die ganz auf Natur basiert statt auf Chemie. Das ist noch ein wichtiger Aspekt dabei.

Gutes Stichwort. Natur, darauf legen viele Menschen wert. Mir drängt sich noch die Frage auf, ob sich nicht nur Institutionen, sondern auch einzelne Personen an Sie wenden, um zum Beispiel eine Zweitmeinung einzuholen oder Therapieergänzungen zu bekommen.

Silke Pawelke: Meistens läuft das über Rückfragen über Ärzte und Praxen hinsichtlich Fragen zu konkreten Umsetzung. In diesem Zusammenhang passiert es uns auch häufig, dass ein Patient seinen Arzt auf eine mögliche Zusammenarbeit aufmerksam macht. Natürlich kann man die Konzepte, die wir anbieten, auch als Privatperson nutzen.

- Individuell anpassbare Präventions-Konzepte aus der Endothelforschung und Endotheltherapie für Praxen, Gesundheitseinrichtungen, Medizinbranche
- Fachberatung Mitochondrientherapien
- Zeitunabhängige und individuelle Beratung und Konzeptgestaltung
- Corporate Health - unkomplizierte Integration zur Gesundheitsvorsorge in Unternehmen

info@gesundheitskonzepte.info
Telefon: +49 (0)173 56 44 56 2

www.pawelke-prevent.de

Das Wunder der Mikrozirkulation

Anlässlich unserer Titelstory über die innovativen Experten Silke und Dr. med. Rainer Pawelke habe ich mich für Sie, liebe Unternehmer, ein wenig schlau gemacht über die Thematik und die Auswirkungen gestörter Mikrozirkulation und Endothel-Pflege. Es lohnt sich darüber zu googeln. Hier fasse ich Ihnen zusammen, was für uns Unternehmer an interessanten gesundheitlichen Aspekten im Internet zu finden ist:

Chefdirigent unseres Körpers

„Mikrozirkulation ist ein Wunder unseres Blutkreislaufs. 75% der menschlichen Durchblutung geschehen innerhalb der Mikrozirkulation in den feinsten Haargefäßen der Haut, dem Gewebe und den Organen. Das ist funktionell der wichtigste Teil des Kreislaufes der organischen und immunologischen Leistungen. Negative Veränderungen dieser Funktion verursachen Organstörungen und eine erhöhte Infektanfälligkeit des Organismus.

Die Mikrogefäße leiten das Blut und mit ihm lebensnotwendigen Sauerstoff und Nährstoffe zu jeder einzelnen Körperzelle und transportieren im Gegenzug Schlacken und Giftstoffe aus den Zellen ab. Im Kapillargebiet, der sogenannten Endstrombahn, fließt das Blut mit einer Geschwindigkeit von nur 1 cm in 20 s. Dies ist erforderlich, um den in der Endstrombahn vorgesehenen Austausch der Nähr- und Abfallstoffe (Stoffwechselendprodukte) möglich zu machen. Um dieses langsame Fließen des Blutes zu ermöglichen und konstant zu halten, erweitern oder verengen sich vor allem die arteriellen Blutgefäße maximal.

Die Sauerstoffversorgung des Gewebes hängt von den roten Blutkörperchen (Erythrozyten) ab. Diese Blutzellen sind wesentlich größer als der Durchmesser der meisten Kapillaren. Die Erythrozyten müssen sich daher extrem verformen, um die Kapillargefäße passieren zu können. Die Verformbarkeit der Erythrozyten, ihre Sauerstoffbeladung, die Viskosität des Blutes, sowie der natürliche Blutdruck sind wesentliche Voraussetzungen für eine ausreichende Ver- und Entsorgung der Körperzellen. Es ist heute allgemein bekannt, dass Störungen der Mikrozirkulation eine Reihe Krankheitsbilder verursachen. Durch Umwelteinflüsse oder ungesunde Lebensweise, wie z. B. Rauchen oder ungebremsten Zucker- und Alkoholgenuß, Bewegungsmangel, Stress, aggressive Medikamente (Antibiotika), Drogen und Strahlungen

der modernen Kommunikation aber auch mechanische Verletzungen, wie Blutergüsse, werden die Gefäßinnenwände der Blutgefäße angegriffen.

Das Endothel ist der Chefdirigent unseres Körpers. Es ist ein systemisches Organ, hauptverantwortlich für die Funktionalität „Lebens-schaffender-erhaltender-und-beendender Mechanismen“. Es ist bestimmend für die Entwicklung und Differenzierung des gesamten Gefäß- und Lymphsystems und bewerkstelligt die Homöostase des gesamten Gefäßsystems: das heißt die gesamte Gefäßgesundheit und auch dessen Einschränkungen in unserem sogenannten „modernen Lebensstil“.

Was versteht man unter Endothel? Das Endothel ist ein einschichtiger Zellverband, der die Gefäßinnenwand von Arterien, Kapillaren, Lymphgefäßen und Venen auskleidet. Das Endothel erstreckt sich in uns über eine Strecke von ca. 100.000 Gefäßkilometern, das heißt, es entspricht einer Länge von ca. 2,5fachem Erdumfang!

Das Endothel operiert als biologisches Netzwerksystem (biologischer Sensor und Signalgeber) gegenüber allen inneren und äußeren Einflüssen. Es ist verantwortlich für die ausreichende oder eingeschränkte Energiebereitstellung von ca. 80 Billionen Körperzellen. Die Ursächlichkeiten von Endothel-Erkrankungen sind im Wesentlichen durch unseren Lebensstil verursacht. Der wesentliche Schutzfaktor für das Endothel ist das körpereigene Anti-Rost-Mittel Stickstoffmonoxid (NO), dessen Produktion wiederum vom Gesundheitszustand des Endothels abhängig ist.

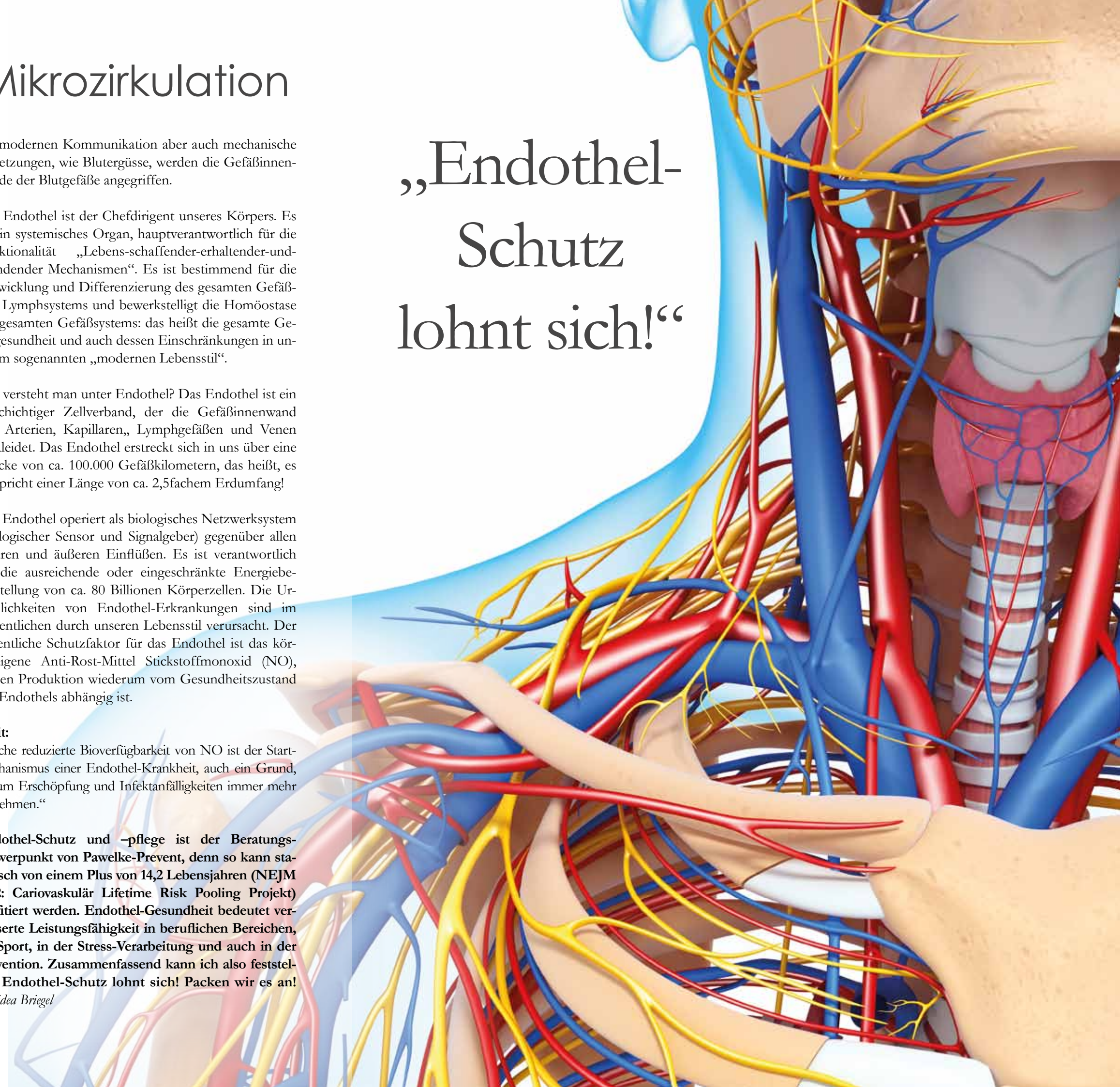
Fazit:

Jegliche reduzierte Bioverfügbarkeit von NO ist der Startmechanismus einer Endothel-Krankheit, auch ein Grund, warum Erschöpfung und Infektanfälligkeiten immer mehr zu nehmen.“

Endothel-Schutz und -pflege ist der Beratungsschwerpunkt von Pawelke-Prevent, denn so kann statistisch von einem Plus von 14,2 Lebensjahren (NEJM 2012: Cariovaskulär Lifetime Risk Pooling Projekt) profitiert werden. Endothel-Gesundheit bedeutet verbesserte Leistungsfähigkeit in beruflichen Bereichen, im Sport, in der Stress-Verarbeitung und auch in der Prävention. Zusammenfassend kann ich also feststellen: Endothel-Schutz lohnt sich! Packen wir es an!

Orhidea Briegel

„Endothel-Schutz lohnt sich!“



MedicalPool

Hier verbinden sich fachübergreifend Experten aus Forschung,
Medizintechnik und Gesundheitsdienstleistungen.

„Der fachüber-
greifende Dialog
verstärkt
Innovationskraft!“

www.orhideal-image.com



www.gbn.de



Kolumne von & mit
Carmen Eva Leitmann



*Turning your visions
into products*

Begegnungen beim Medical Valley
mit Harry Flint, GBN Systems GmbH,
Unternehmen des Monats Dezember 2009

Königlicher Besuch

Im Rahmen eines Arbeitsbesuchs Seiner Majestät König Willem-Alexander der Niederlande und Ihrer Majestät Königin Maxima reiste eine Delegation niederländischer Unternehmen nach Bayern und besuchte das Medical Valley Erlangen. Mit dem Ziel, die wirtschaftliche und technologische Zusammenarbeit zwischen Deutschland und den Niederlanden zu intensivieren, trafen die Vertreter von Regierung, Verbänden und Unternehmen auf bayerische Branchenpartner in der Medizintechnik. An 9 Fachthementischen, die von Medical Robotics über Medical Diagnosis bis zu e-health reichten, stellte sich das äußerst interessierte Königspaar dem persönlichen Dialog mit den geladenen Experten und schuf so Gelegenheit für einen wertvollen, bilateralen Austausch.

Harry Flint, Leiter Marketing & Business Development der GBN Systems wurde als Vertreter der bayerischen Gesundheitswirtschaft berufen. Im persönlichen Gespräch mit seiner Majestät machte er den Stand in Theragnostik und personalisierter Medizin deutlich. Dank gezielter Fragen von König Willem-Alexander ergab sich ein lebendiger Austausch, der die guten deutsch-niederländischen Beziehungen bestätigte.



Auftragsfertigender Systemlieferant GBN Systems
mit mechatronischen Gerätebaulösungen
auf der Medica



*Turning your visions
into products*

Gleich neben dem gastgebenden NRW behaupteten sich mit BAYERN INNOVATIV und FORUM MED-TECH PHARMA gleich zwei Technologiestände aus dem Freistaat Bayern. Das mittelständische Unternehmen GBN Systems wurde erneut von einem Fachgremium für eine Standteilnahme ausgewählt und stellte den vielfältigen Nutzen von mechatronischen Gerätebaulösungen in der Medizintechnik dar. Das Interesse auf der weltgrößten Medizinmesse MEDICA sowie die zeitgleich stattfindende international führende Zuliefermesse COMPAMED brachte Partner des gesamten Globus nach Düsseldorf. Insgesamt gut 5.500 Aussteller aus rund 70 Nationen zeigten den 130.000 Besuchern die Neuheiten der Gesundheitswirtschaft. Einen wichtigen Schwerpunkt nahmen, in den nach Hallen gegliederte Themenwelten, die Elektromedizin und Medizintechnik ein. Dieses Umfeld bot den bayerischen Produktexperten um Geschäftsführer Siegfried Förg vielschichtige Anknüpfungspunkte. „Wir zeigen hier Innovationen aus verschiedenen Technologiebereichen und erleben eine gesteigerte Resonanz bei den Interessenten.“ so Förg.

Ein Musterbeispiel für die erfolgreiche Implementierung mechatronischer Innovationen wurde mit dem Lifetime Hub gezeigt. Diese neuartige, von dem kreativen Hamburger Startup-Unternehmen Connected Health entwickelte Desktopbox dient als Kommunikationsschnittstelle zwischen Arzt und Patient. Mit ihr können endlich sensible Daten wie Befunde, Röntgenbilder, Blutbilder oder Behandlungstermine sicher in das eigene Smartphone übernommen wer-

den. Die Mitnahme zum Zweitarzt, das Nachlesen der Inhalte und das Teilen mit Angehörigen wird hierdurch zum Kinderspiel. Als auftragsfertigender Systemlieferant hat GBN Systems die Fortentwicklung des Prototypen mit anschließender Serienüberleitung begleitet, um einen optimierten Produktionsprozess für die Serie umzusetzen.

Die Funktionsweise des Lifetime Hub:

- bildet die Schnittstelle zwischen Arztrechner und Patient
- drahtlose Übertragung der Patientendaten auf das mobile Endgerät
- ermöglicht die Mitnahme von Befunden, Röntgenaufnahmen, Blutbildern und Terminen
- zentrale Platzierung auf der Empfangstheke in der Praxis oder Krankenhausstation
- reduziertes, strikt User orientiertes Design hilft bei der Funktionsverständlichkeit

Die Fertigungsallianz zwischen Connected Health und GBN Systems lief in Rekordzeit. Nach nur 7 Monaten werden bereits die ersten 50 Geräte in Hamburger Arztpraxen zum Einsatz kommen. Ein Ausrollen 4 stelliger Stückzahlen ist für 2016 geplant. www.connected-health.eu

Der Lifetime Hub repräsentiert nur eines der Gerätebeispiele, die mit Unterstützung der GBN Systems GmbH über die Medica 2015 den erfolgreichen Weg in den Medizintechnikmarkt gefunden haben.



www.gbn.de

„Seit 1989 übersetzen
wir medizintechnische
Projekte von der Idee
in marktfähige
Produktlösungen!“



Dezember 2009 • 5. Jahrgang
JUBILÄUMSAUSGABE Nr. 70
www.orthideal-image.com

Siegfried Förg
GBN Systems GmbH
Geschäftsmann des Monats
lädt ein zum BusinessTreff

Podium der Starken Marken
ORTH IDEAL[®]
IMAGE

Siegfried Förg,
Geschäftsführer
GBN Systems GmbH

Wie „Kontaktlinsen“ - nur für schönere Zähne -
sogar mit Anprobe !

Die schmerzfreie, zahnschonende Methode
zur permanenten Verschönerung

Bitte anprobieren.. **Zahnlifting**

Infotelefon: 0049- (0)8928659283

Sie haben eine völlig schmerzfreie Methode, das Zahnlifting®, entwickelt, die Zähne permanent zu verschönern. Was ist das Besondere daran ?
Das Wichtigste ist, dass man keinerlei gesunde Zahnsubstanz entfernt ! Man kann meine Methode mit dem Begriff „Kontaktlinsen für die Zähne“ erklären: So wie man Kontaktlinsen auf das Auge auflegt, ohne ihm zu schaden, so werden die „Kontaktlinsen für die Zähne“, die aus einer Spezialkeramik bestehen, mit dem eigenen Zahn verklebt, ohne ihn zu schädigen.

Was kann man mit Zahnlifting alles behandeln ?
Nun man kann Lücken schließen, gedrehte Zähne wieder gerade erscheinen lassen, Zahnformen verändern, unschöne Zahnoberflächen oder Verfärbungen für immer verschwinden lassen oder Zähne verlängern, denn je länger die Zähne sind um so jünger sehen wir aus !

Es ist total beeindruckend, dass Sie die schiefen Zähne ohne langwierige kieferorthopädische Behandlung wieder gerade erscheinen lassen ! Und das alles auch noch ohne Verlust wertvoller

Zahnschubstanz! Wie machen Sie das ? Es sieht wirklich aus wie Zauberei !

Nun ich benutze wirklich keinen Bohrer, deshalb kann ich mein Versprechen - vollkommen schmerzfrei zu arbeiten - auch immer halten, denn der Zahn wird nicht abgeschliffen, wie es bei allen anderen Methoden erforderlich ist. Das Wichtigste an meiner Methode ist, dass der Zahn gesund bleibt ! Ich habe in meiner Praxis ein eigenes zahntechnisches Meisterlabor. Mein Zahntechnikermeister fertigt unter Mikroskop die hauchdünnen Keramikschalen individuell für jeden einzelnen Patienten an .

Ihre Patienten können den neuen Look auch „anprobieren“?

Ja das finde ich sehr wichtig, weil der Patient dann in seinem Mund das Ergebnis schon mal sehen kann und erst danach entscheidet, ob es für ihn in Frage kommt oder nicht!

Gibt es eine Altersbegrenzung für Ihre Methode?

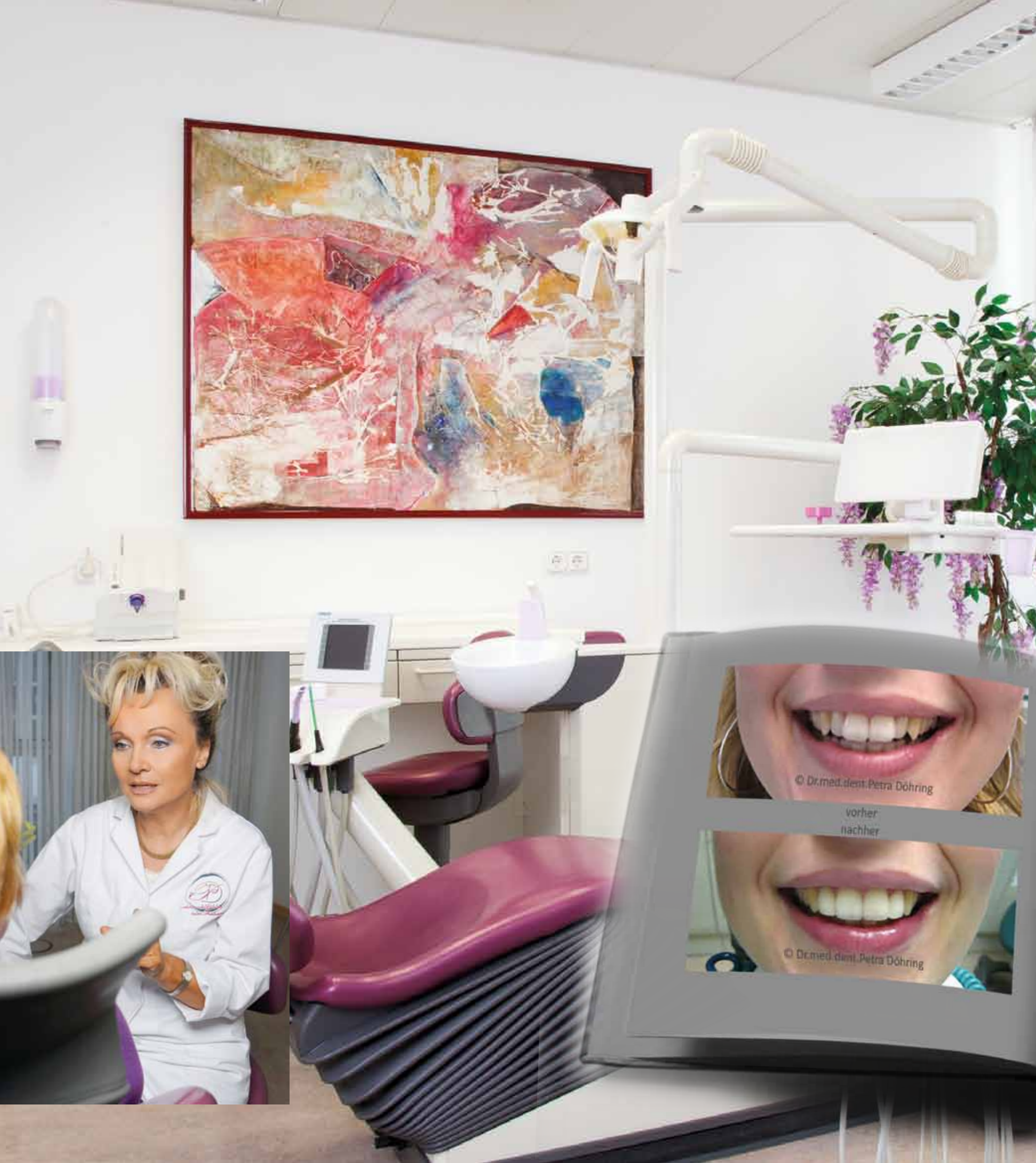
Nein, denn ein schönes Lächeln ist keine Frage des Alters ! Meine jüngste Patientin ist 12 Jahre alt und mein ältester Patient ist 87 Jahre jung ! ;-)

„Zahnlifting®
beschert
Ihnen ein
traumhaft
schönes
Lächeln!“

www.dr-doehring-lumineers.de

Dr.med.dent.Petra Döhring
Zahnärztin
Briennerstr. 14
80333 München

www.dr-doehring-lumineers.de
praxis-dr.doehring@t-online.de
Mobil: 00491743159103
Tel.: 00498928659283



**Sie haben Patienten aus der ganzen Welt sogar aus USA und Australien !
Wie oft müssen die Patienten zu Ihnen kommen ?**

Sie brauchen nur zweimal kommen . Und zwischen den beiden Terminen sollte mindestens eine Woche liegen. Beispielsweise montags kommen und der zweite Termin ist dann gleiche Woche Freitag. Oder sie gehen zwischendurch auch mal ein -zwei Wochen Golfspielen oder fahren wieder nach Hause und kommen dann im nächsten oder übernächsten Monat wieder, so wie es am besten in ihren Kalender hinein passt, sie brauchen ja keine Provisorien, da sich ja an ihren Zähnen nach der Behandlung nichts verändert hat ! Wir können auch Wochenendtermine vereinbaren ! Sie bekommen für ihren Hauszahnarzt eine kleine Anleitung mit, was er dann bitte bei der Prophylaxe zu beachten hat ! Denn sie können danach ihre Zähne wie vorher pflegen und auch Zahnseide benutzen !

Frau Dr. Döhring Sie sprühen richtig vor Leidenschaft, wenn Sie über ihre neue Behandlungsmethode berichten, gibt es denn bei Ihnen auch die ganz normale klassische Zahnmedizin ?

Ja natürlich, denn ich liebe meinen Beruf immer noch sehr ! Immerhin praktiziere ich schon über 20 Jahre minimalinvasive und ganzheitliche Zahnmedizin unter ästhetischem Aspekt. Ich biete in meinem modernen zahntechnischem Meisterlabor allergiefreien Zahnersatz an ! Die Volkskrankheit Parodontose bzw. Parodontitis behandle ich sehr erfolgreich mit Laser und Hyaluronsäure. Implantate gibt es bei mir minimalinvasiv und zwar völlig ohne Skalpell , so dass Sie sofort wieder gesellschaftsfähig sind !

Man kann also sofort wieder ins Büro gehen und die Mitarbeiter sehen absolut nichts von einer gerade durchgeführten Implantation?

Ja, das ist absolut richtig. Ich lasse für die Implantation bei meinen Patienten extra einen Professor einfliegen und versorge die Implantate dann mit Ästhetischem Zahnersatz! Auch Herpes kann ich sehr wirkungsvoll mit meinem Laser behandeln.

**Liebe Orhideal-Leser, zögern Sie nicht nachzufragen:
0174-3159103**



www.speed-relaxing-muenchen.de

Workshop
des Monats

SPEED RELAXING®

Workshops
2016

München

Unsere Jobs und Lebenswelten fordern immer mehr Energie, Flexibilität und Einsatz.

Tanken Sie kraftvoll auf, lernen Sie Ihre Energiequellen kennen. Machen Sie sich fit für einen schnellen Alltag.

SPEED RELAXING® kombiniert das Beste aus Bewegung, Entschleunigung, Energiemanagement, Ernährung.

SPEED RELAXING® zeigt moderne Coachinginstrumente auf.

SPEED RELAXING® bietet Ihnen Informationen und mp3-Dateien für Ihren Alltag an.

Integrieren Sie nachhaltig Ihre Energiequellen in Ihrem Alltag.

6. bis 27. Juni – 4 Montag Abende

4. bis 25. Oktober – 4 Dienstag Abende

jeweils von 19.30 Uhr bis 22.00 Uhr

Ort: Freibadstraße 30, 81543 München bei Gioia Di Vivere

Kosten: 480 Euro incl. MwSt

TeilnehmerInnen: max. 12 Personen

Voraussetzung: kostenloses Beratungsgespräch vorab bei Expertinnen



Andrea Weller



Susan Ballauf

EINLADUNG

Bernd Osterhammel
und sein Pferd Awesome Chick Olena (Romeo)
lesen aus:

„Pferdeflüstern für Manager,
Mitarbeiterführung tierisch einfach“
2. Auflage (vollständig überarbeitet und erweitert)
Inspirierend, bewusst machend, erfolgversprechend.

Mit kleinem Pferdeprogramm.

Am 8.06.2016, 19:00 Uhr

im Kiefferhof,
Bölkum 61,
53809 Ruppichterorth

Eintritt frei



Anmeldung erbeten an:
info@maikeosterhammel.de
oder
0162/9842044





Qualitätsprodukte des Monats

www.wateroflife.at



St-Leonhards, IRX, ICEIS - drei Marken, ein Ziel: Ihr Wohlbefinden



ICEIS Original Gletscherwasser aus
Island 5 Liter

19,99 €

inkl. 20% MwSt., zzgl. [Versandkosten](#)
Lieferzeit 1-7 Werktage



St. Leonhard Quelle still

2,74 €

inkl. 10% MwSt., zzgl. [Versandkosten](#)
Lieferzeit 1-7 Werktage



St. Leonhard Quelle medium

2,74 €

inkl. 10% MwSt., zzgl. [Versandkosten](#)
Lieferzeit 1-7 Werktage



Mondquelle

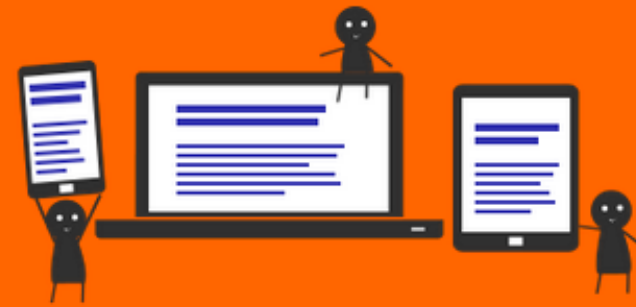
3,49 €

inkl. 10% MwSt., zzgl. [Versandkosten](#)
Lieferzeit 1-7 Werktage

Qualitätsanbieter des Monats



Make your content talk!



Use the power of ReadSpeaker text to speech to give a voice to your websites, mobile apps, digital books, elearning materials, documents, and more!



im Interview mit
Jürgen Pischel
Vertriebsleiter D/A/CH
ReadSpeaker GmbH

Fordern Sie Ihr Demo an unter: www.readspeaker.com



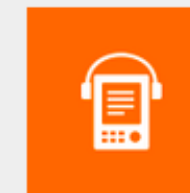
Web Reading

Extend the reach of your online content by instantly creating an audio version of your website.



Speech Production

Make your online and offline products more accessible with the power of text to speech.



Online Literacy Support

Let your students listen to an audio version of any written content while following along with the highlighted text.

**Besseres Hörerlebnis -
neues Lebensgefühl:**
Zeit zum Zuhören in
angenehmer Atmo-
sphäre hat Hörgeräte-
akustikmeisterin
Corina Hessel
mit ihrem
Team

In eine neue Hörwelt eintauchen: Hörstudio Hessel jetzt in neuen Räumen

Für Sie sind wir ganz Ohr

Hörstudio Hessel mit TOP-Service und Hören nach Maß hat eine neue Adresse: Rathausstrasse 33 in Elz. Hör-Aufklärerin und Menschenkünstlerin Corina Hessel macht hier mit ihren Mitarbeitern sensibel für das Thema Hören. Denn, nur wer weiß, wie gut er oder sie noch hört, kann frühzeitig etwas gegen Hörverlust unternehmen. Und je früher er erkannt wird, desto besser und unkomplizierter kann geholfen werden. Das Team vom Hörstudio Hessel versteht sich auf die Meisterleistung die modernen, extrem unauffälligen Hörgeräte an das individuelle Hörvermögen anzupassen. Mit der sympathischen Hörgeräteakustikermeisterin verwandelt sich das Tabuthema Hören altersunabhängig in eine hervorragende Chance zu einem neuen Lebensgefühl. Da werden Ihre Ohren Augen machen! *Orbidea Briegel, Herausgeberin*

IMAGE: Ist es wahr, dass Hörprobleme gerne verdrängt werden?

Corina Hessel: Das ist tatsächlich oft der Fall. Viele Menschen wollen es nicht wahrhaben. So dauert es im Durchschnitt 10 Jahre bis der erste Schritt getan wird und ein HNO-Arzt oder ein Hörakustiker aufgesucht wird! In den letzten Jahren habe ich mich sehr dafür eingesetzt, darauf aufmerksam zu machen. Wir hören schließlich mit den Gehirnen und je eher Hörprobleme aufgedeckt werden, um so leichter tun sich die Menschen, sich ein besseres Hören anzutrainieren. Hören ist wie Hochleistungssport. Hierbei hilft uns das Pro Akustik Hörtraining! Das haben wir seit 2013 in unseren Betrieb sehr erfolgreich implementiert! Hierbei erhält der Kunde viel Aufklärung und ein 2-wöchiges Hörtraining als Hausaufgabe. Dies kann er mittels CD oder Ting-Stift täglich für 10 Minuten durchführen. Gleichzeitig wird er mit regelmäßigen Terminen von uns dabei begleitet. Selbst wenn Sie die heute kaum sichtbaren Hörhilfen tragen, müssen Sie die neue Hör-Wahrnehmung neu trainieren. Es ist sehr spannend, Menschen auf ihrem Weg zu neuer Lebensqualität zu begleiten.

Das kann ich mir vorstellen. Sie leben von der Empfehlung Ihrer begeisterten Kunden oder sind Referenzadresse von Fachkreisen, nehme ich an?

Das stimmt. Wir werden sehr gerne empfohlen. Unsere Kunden sprechen gerne über unseren Service. Hören hat viel mit sozialer Interaktion zu tun und natürlich wird man mit seiner neuen Hörwelt zunehmend kommunikativer. Das ist schön für uns, denn das gibt Anlass über unsere Kompetenzen zu sprechen, Interessenten erste Hemmungen zu nehmen und überhaupt das Hörakustikerhandwerk bekannter zu machen. Je mehr Menschen wissen, worum es bei unserer Arbeit geht, umso mehr Offenheit besteht, sich wirklich mal

die Ohren checken zu lassen, so wie Sie für eine Fahrprüfung auch mal beim Augenarzt vorbei schauen. Wir betreuen alle Altersgruppen. Bei Kinder stehen Höruntersuchungen automatisch auf dem Programm der Kinderärzte, mit zunehmendem Alter ist man dafür selbst verantwortlich.

Wenn man sich isoliert fühlt kann das also auch mit dem Hörvermögen zu tun haben?

Na klar. Wenn Sie auf unserer Homepage unsere Kundenfeedbacks lesen, wird auch klar, warum das so ist. Gutes Hören ist der Zugang zu Menschen! Mit meinem Team bin ich seit Jahren mit Begeisterung bei der Sache. Natürlich entwickelt sich die Technik immer weiter und da wir immer auf dem neuesten Stand sind, lohnt es sich, sich sowohl als Interessent, als auch als Stammkunde immer wieder über die aktuellsten Möglichkeiten zu informieren. Im Laden haben wir die Möglichkeit mittels „Klangfinders“ verschiedene Hörsysteme über Kopfhörer dem Schwerhörigen und den Angehörigen zu demonstrieren und so die technischen Unterschiede erlebbar, sprich hörbar zu machen.

Direktkontakt: (06431) 21 20 87 1

info@hoerstudio-hessel.de

www.hoerstudio-hessel.de



KUNDENVORTEIL: Das Hörstudio Hessel ist Mitglied im Pro Akustik Qualitätsverband, ein Zusammenschluß selbständiger und unabhängiger Unternehmer aus ganz Deutschland: dadurch profitieren die Kunden von besonderen Angebote, wie Privat Label Hörsysteme inkl Zubehör, Pluskarte (Hörsystemversicherung mit besonderen Ergänzungen), PA Hörtraining und intensive Schulungen

„Ihre Ohren
werden Augen
machen!“



Chirurg & Visionär in der **Überweisungs Praxis**

Partner für Zahnheilkunde 3.0

Mit über 200 Originalarbeiten, 30 Übersichtsartikeln, 40 Buchbeiträgen, über 500 Vorträgen auf nationalen und internationalen Kongressen ist der leidenschaftliche Chirurg, Vordenker und Preisträger zahlreicher Auszeichnungen nicht nur eine vertrauensvolle Adresse für den Überweiseralltag, sondern auch Botschafter für die Forschung und Weiterentwicklung der Implantatstechnologien:

Prof. Dr. Dr. Dr. (Hu)
Karl Andreas
Schlegel

„Unser Ziel ist die schonende und unkomplizierte Behandlung in enger Zusammenarbeit mit Ihrem Hauszahnarzt oder Hausarzt.“

Warteraum für Patienten.
Meeting-Point für Fachkreise.



Experte des Monats: Thomas Scholz-MD
Integrated Plastic Surgery Institute

Natürlich gut aussehen

Top-Adresse in München: Dr. Thomas Scholz, Plastischer Chirurg aus Süd-Kalifornien, hat ein besonderes Interesse an ganzheitlichen Behandlungsansätzen sowie hochqualitativen und individuell zusammengestellte Therapieformen für seine Patienten. Es ist notwendig die Techniken und Algorithmen der Plastischen Chirurgie auf höchstem Niveau zu verstehen, um Behandlungspläne für jeden Patienten und gemeinsam mit dem Patienten zurecht zuschneiden. Nicht jeder Patient braucht oder will eine chirurgische Lösung. Aus diesem Grunde ist es möglich, dass Nicht-Chirurgische Rejuvenation, Skin Care, Ernährung sowie ein gesundes Körperbewusstsein unter vielen anderen der Behandlungsplan für Sie sein könnte. Einer der sehr wichtigen Bestandteile für Dr. Scholz ist dem Patienten genaustens zu zuhören, um die Wünsche, Sorgen, Fragen und Hoffnungen seiner Patienten vollständig zu verstehen und umzusetzen. Es ist ein faszinierender und besonders gewinnender Prozess mit einem extrem gut informierten Patienten zusammenzuarbeiten und gemeinsam eine Behandlungsstrategie zusammenzustellen, um Ihre ästhetischen und wiederherstellenden Ziele zu erreichen. Aufgrund seiner Tätigkeit in Süd-Kalifornien während der letzten 9 Jahre ist Dr. Scholz überzeugt, dass Kundenservice das höchste Gut seiner Praxis ist.

Der sympathische Experte hat den ästhetischen Blick, die notwendige die Menschenkenntnis und umfangreiche Erfahrung in der Umsetzung, um die gewünschten Ergebnisse zu erzielen. Online erfahren Sie mehr über das rekonstruktive und ästhetische Leistungsspektrum.

Dr. med. Thomas Scholz
Arnulfstrasse 19 • D-80335 München
Telefon: +49 (0)89 / 590 686 999-0
www.thomasscholz.com

TS THOMAS SCHOLZ, MD
Integrated Plastic Surgery Institute



„Die Faszination liegt in der Individualität - deshalb nehme ich mir besonders viel Zeit für die Wünsche meiner Patienten.“

Die Dilg Gruppe

Qualität, Innovation, Perfektion, verbunden mit technologischen Spitzenleistungen: "Made in Germany"- dies zeichnet die Dilg Gruppe aus.



Einer, der anpackt:

schwungvoll führt Rüdiger Dilg die Dilg Gruppe als Familienunternehmen und bringt dem guten, alten „Made-in-Germany“ neues Ansehen: die begehrte Produktpalette mit umfassenden Service ist ein Exportschlager bis in die USA.

Rüdiger Dilgs Vater, Otto Dilg gründete 1970 die Otto Dilg GmbH. Das in Neufahrn bei München ansässige Unternehmen konzentrierte sich auf die Geschäftsfelder Maschinenbau und Feinmechanik. Aufgrund der Entwicklung leistungsstarker Produkte mit höchstem Qualitätsanspruch und der starken Kundenorientierung beliefert das mittelständische Unternehmen heute Kunden wie MAN, Siemens, EADS, Alcatel und BMW. Mittlerweile ist unter der Leitung von Rüdiger Dilg daraus die Dilg Group geworden. Das Hauptgeschäftsfeld ist die Entwicklung und Produktion von Bürstmaschinen und Filteranlagen, die sich für den Einsatz in unterschiedlichsten Produktions-Umgebungen eignen. Als einer der wenigen Hersteller entwickelt, konstruiert und produziert Dilg ausschließlich in Deutschland und bietet Qualität „Made in Germany“. Mit der Entwicklung von Bürstmaschinen, die zwei variable Bearbeitungsebenen enthalten, hat Dilg Standards in seinem Marktsegment gesetzt. Die internationale Ausrichtung des Unternehmens wird durch ein Distributorennetz in unterschiedlichen Zielmärkten unterstützt. Im Jahr 2006 hat Dilg die PTA GmbH, ein führendes Unternehmen in der Reinraumtechnik, übernommen.

„An unseren Standorten Neufahrn und Mauern (bei Landshut) entwickeln und produzieren wir mit unseren Tochterunternehmen PTA Anlagen für die Pharmaindustrie sowie mit der Otto Dilg GmbH Feinmechanik im Bereich der Oberflächentechnik.“

Mehr zur Dilg Gruppe unter: www.dilg-group.com

Otto Dilg GmbH
Gottfried-von-Cramm-Str. 5
85375 Neufahrn bei Freising
Tel.: 0 81 65 / 95 87-0
Fax: 0 81 65 / 95 87-22

ImageFoto Titel: © www.ortideel-image.com

Unsere Produkte setzen Qualitätsmaßstäbe

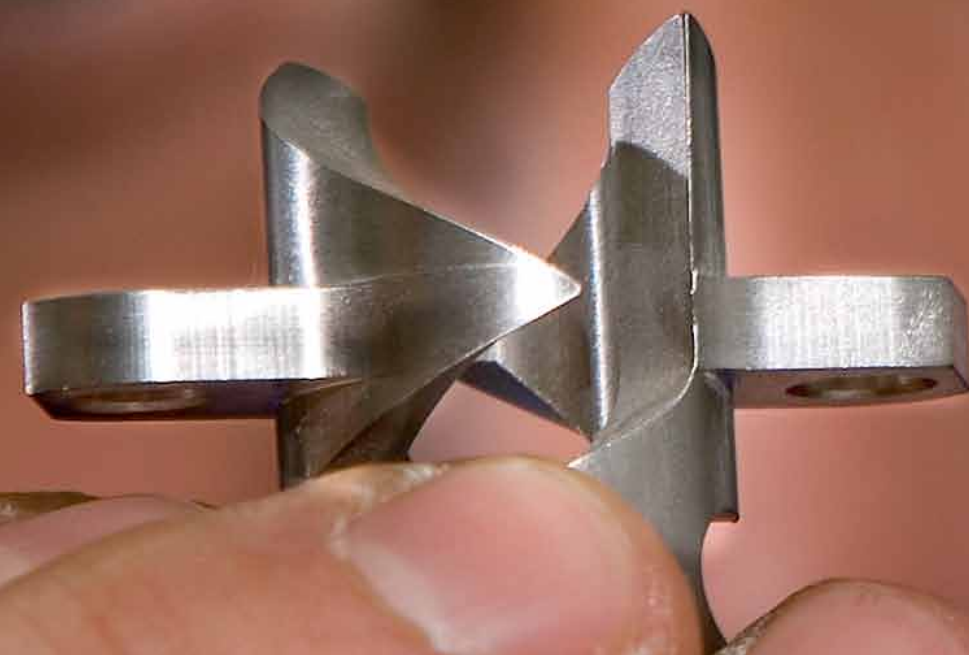
Die Firma PTA Pharma-Technischer Apparatebau wurde vor über 20 Jahren von Herrn Helmut Kasian gegründet. Unter seiner Leitung expandierte das Unternehmen kontinuierlich und erreichte eine führende Position als Anbieter von Laminar-Flow-Anlagen, Reinraumtechnik und Reinigungsanlagen für die Pharmazeutische Industrie. Von Projektierung, Engineering und Entwicklung bis hin zu Lieferung, Montage, Inbetriebnahme und Wartung – PTA bietet alles aus einer Hand, um stets einwandfreie Lösungen zu garantieren.

Als PTA von Herrn Rüdiger Dilg übernommen wurde, baute er zügig die Produktions- sowie die Vertriebskapazitäten aus und stockte die Mitarbeiterzahl auf, um der hohen Nachfrage zeitnah entsprechen zu können. Anfang 2009 wurde das komplette Maschinenprogramm der Huber Maschinenfabrik GmbH, ein traditionsreicher Anbieter von pharmazeutischen Reinigungs- und Sterilisationsanlagen, in das Fabrikationssortiment von PTA integriert.

Basis für den anhaltenden Erfolg sind bis heute die Expertise, die Innovationskraft und die Kompetenz absolut kunden- und marktorientierter Anlagen für höchste Ansprüche in Qualität und Technologie. Für viele führende Hersteller aus Europa, Amerika und Asien ist PTA schon seit Jahrzehnten erste Wahl.

Die hochqualifizierten Mitarbeiter der PTA verfügen über ausgezeichnetes Know How und tragen die Vision „Höchste Standards in Technologie, Qualität und Präzision“ mit.

In jedem gewünschten Umfang und weltweit - und immer in höchster Perfektion.



Das Deutschland-Duo



Über ein erfinderisches Ehepaar, das vorbildlich für Produktion in Deutschland steht und als Familienunternehmen mit Qualität und langem Nutzeffekt für seine Kunden - selbst den großen Wettbewerbern - mit flexiblen Lösungen immer eine Nasenlänge voraus ist:

Ein Unternehmen mit Tradition beweist Innovation

Wir, die Gröger und Obst GmbH, sind ein Unternehmen das seit mehr als 20 Jahren als Hersteller analytischer Mess-Systeme in den Bereichen Gas und Wasser etabliert ist. Neben unserer langjährigen Erfahrung in der Prozess- und Abgasmessung (Bereich Umweltschutz) beeindruckt:

technik konnten wir immer wieder durch Entwicklergeist (Patente) und Zukunftsblick (Bereich Umweltschutz) beeindrucken.

Mit dem Blick auf Kundenorientierung fertigen wir alles was technisch machbar, analytisch zukunftsweisend und praxisnah ist:

- Verschiedene Prozess-TOC-Geräte zur Wasseranalyse
- Prozess-TOC, GO-TOC 1000 für Labor und Feststoffmessung, 30 kg leicht- „der kleinste Prozess-TOC der Welt“
- Eine TOC-Kombination mit 4 Prozess-TOC's auf einem 1m²
- **NEU !!!** GO-ATC zur echten Online-Kohlenwasserstoffmessung in Gasen

Unsere GO-TOC Geräte zeichnen sich dadurch aus, dass wir den Messwert (TOC) kontinuierlich erfassen. Das bedeutet Sie haben eine ununterbrochene Messung.

Unsere Geräte verfügen über einige bestechende Vorteile: Sie finden einen einfachen, flexiblen Aufbau, so dass sogar 4 Prozess-TOC's auf 1 qm² möglich sind! Bei unseren Geräten ist alles von Vorne bedienbar. Die Geräte sind wartungsarm und benötigen im Vergleich wenige Verschleißteile. Und das Beste ist, Sie benötigen bei uns keine Wartungsverträge, da die Wartung durch Ihr hauseigenes Personal möglich ist. Heute blicken wir nicht nur auf eine Menge Erfahrung und Erfolg zurück, sondern wollen zukunftsorientiert durch Innovation bestechen. Die wartungsarme und lange Lebenszeit (weit über 20 Jahre), sowie die einfache Bedienbarkeit der Geräte und die sehr gute Prozessintegration zeichnen uns aus!

Unser neuestes Gerät, der GO-ATC ist ein Gerät zur echten Online-Kohlenwasserstoffmessung in Gasen oder einfacher ausgedrückt, es ist ein Gerät zur Feststellung von Schadstoffen in der Luft.

FID war gestern – ATC ist heute!

Der Vorteil gegenüber anderen Messsystemen (FID) dieser Anwendung: Keine gesundheits- und umweltschädlichen Verbrauchsmaterialien, wie zum Beispiel den vielfach angewandten Wasserstoff. Das garantiert eine ungefährliche, einfache und umweltgerechte Handhabung für Sie und Ihre Mitarbeiter. Besonders erwähnenswert sind die selektive Messung und eine bislang einzigartige Nachweisgrenze von 1 ppb. Wir sind in der Lage gegenüber anderen Anbietern auch verschwindend, kleine Einheiten zu messen und zu analysieren. Das eröffnet neue Möglichkeiten der Überwachung im Sinne eines nachhaltigen Umweltmanagements. Die Besonderheit – dieses Gerät gibt es sowohl tragbar, als auch stationär.

Was macht uns aus?

Der sichere und logische Aufbau von G&O Geräten, sowie die robuste Verarbeitung, bringen eine lange Standzeit und ebenso lange Lebensdauer!

Ein G&O Gerät ist eine Anschaffung fürs Leben.

Derzeit sind über 1.000 Geräte in Unternehmen der Industrie, Forschung und Dienstleistung im Einsatz. Sie sind ein Unternehmen (unter anderem) aus den Bereichen Pharma, Food, Petrochemie oder der Gasindustrie? Wir haben ein Angebot für Sie.

Helmut und Janine Gröger

www.groegerobst.de

Gröger & Obst • Vertriebs- und Service GmbH
Hans-Urmiller-Ring 24 • 82515 Wolfratshausen
Telefon: +49 (0) 81 71 / 99 77 00 • Telefax: +49 (0) 81 71 / 99 77 12
info@groegerobst.de • www.groegerobst.de

FID war gestern – ATC ist heute!





Krankengymnastik
Reflexzonentherapie
Klassische Massagetherapie
Manuelle Therapie
Sportphysiotherapie
Personaltraining
Elektrotherapie
Wärme- und Kältetherapie
Slingline Exercise Therapy
Slackline Exercise Therapy
Kinesiotaping
Sportlerbetreuung Wettkampf/Vorbereitung
Hausbesuche auf Anfrage
Migränetherapie
Ultraschalltherapie
Prävention
Partielle Osteopathie

 **Heiko Lowak**
Physiotherapie



*Sachverstand und Freude
an der Berufung: Heiko
Lowak, Praxisinhaber, und
Ester Lowak, Praxismarketing,
bringen gute Laune in den
Patientenalltag.*

www.heiko-lowak.de



Orhideal IMAGE: Wir haben über Ruth Zick, axxztz.com, von Ihrer Praxis erfahren. Herr Lowak, Sie behandeln Ihre Patienten ganzheitlich?

Heiko Lowak: Mein Ziel ist es, die Gesundheit der Patienten in den Vordergrund zu stellen, diese zu erreichen und zu erhalten. Ich betrachte eine Persönlichkeit als Ganzes und nicht nur das zu behandelnde Körperteil. Dazu gehört auch die Wiederherstellung der vollen Arbeits- und Sportfähigkeit sowie die Möglichkeit, wieder uneingeschränkt am Leben teilnehmen zu können und somit die Lebensqualität zu verbessern.

SWISS MEDILUX: Frau Briegel erzählte mir, Sie haben Physiotherapie studiert?

Heiko Lowak: Durch mein wissenschaftliches Studium und meine ständigen Weiterbildungen kommen nur innovative und fundierte Behandlungsmethoden zur Anwendung, die jederzeit überprüfbar und reproduzierbar sind. Das sehr individuelle Ziel erreiche ich gemeinsam mit dem Patient und zwar mit einem an seine Bedürfnisse angepassten Weg.

Orhideal IMAGE: Sie sind mit der Praxis in Karlsfeld, Rothschaige ansässig?

Heiko Lowak: In unseren modern ausgestatteten Praxisräumen erwartet Sie ein persönliches und ansprechendes Ambiente, dass zum Wohlfühlen einlädt. Da es sich um eine Bestellpraxis handelt, entstehen für Sie keine Wartezeiten. Ihrer Gesundheit zu Liebe unterstützen wir Ihre REHA mit medizinischen und innovativen Therapiemethoden und bieten Ihnen mit einer ganzheitlichen Behandlungsweise die Hilfe bei der Prävention.

Grünlandstraße 16
85757 Karlsfeld

Tel: 08131 · 310 13 26
Fax: 08131 · 310 13 25

info@heiko-lowak.de

Öffnungszeiten:
Montag-Freitag
07.00 - 21.00 und
nach Vereinbarung

Interview mit
Heiko Lowak
Physiotherapie Praxis
Experte des Monats

„Ich betrachte eine
Persönlichkeit als
Ganzes und nicht nur
das zu behandelnde
Körperteil.“

Heiko Lowak

Sitz: Karlsfeld/ Bayern
Wirkungskreis: bundesweit

ORHIDEAL[®]
IMAGE

Botschafterin.

Das Gesundheitswesen braucht seine Botschafter. Persönlichkeiten mit Biss und Eloquenz, mit Zielstrebigkeit und einem umfassenden Kompetenzspektrum.

So eine ist Iris Sedran. Mit ihrer imposanten Fülle an Wissen und ihrem ansteckenden Tatendrang hat sich die Initiatorin des Sedran'schen Gesundheitsnetzwerkes zur Aufgabe gemacht, in der Branche das Angebot zu bündeln und so den vielen ganzheitlichen Anbietern eine gemeinsame Schaffens- und Kommunikations-Basis zu bieten. Dabei betont die Macherin besonders die Eigenverantwortung: „In meinem Netzwerk agiert jeder eigenverantwortlich und wir leben genau das vor, was wir im Bewusstsein aller Patienten verankern wollen: DU bist für DEINE Gesundheit SELBER verantwortlich! Diese Einstellung erfordert in Folge richtige Entscheidungen. Dafür stellen wir Patienten und Unternehmen im Bereich Gesundheitsmanagement Informationen in Form von Beratungen, Behandlungen und Vorträgen zur Verfügung.“

Obwohl die große Brünette mit der eigenen Beratungs-Praxis und dem Coachingbereich voll ausgelastet ist, übernimmt sie die Pflege der Dachmarke „SEDRA NetzwerK“ gerne.

Sie steht unermüdlich für Interviews, Podiumsdiskussionen zur Verfügung und es ist eine Freude, ihren passionierten Ausführungen zu folgen. Die gelernte Moderatorin versteht es, Themen zu verpacken. Oft geht es um modernes Gesundheitsmanagement in Unternehmen oder das Zukunftsmodell Gesundheitswesen in ganzheitlicher Betrachtungsweise. „Mir ist es ein Anliegen, altes und neues Wissen zum Nutzen der Menschen zu verbinden. In unserer heutigen Zeit haben wir die besten Voraussetzungen für ein hohes Maß an Lebensqualität. Es fehlt aber stark das GEWUSST-WIE.“, so Iris Sedran. Mit weitem Horizont ist sie sowohl für Beratungssuchende, als auch für Partner und Kollegen die Vertrauensperson, die sich für Information und Weiterbildung im Bereich „Gesundheit und Well-Being“ engagiert.

„Ich liebe Professionalität und das kommt natürlich meinem Netzwerk zugute. Mit meinem Ausbildungsspektrum bin ich sicher ein Beispiel dafür, dass wir zur gesunden Lebensführung vor dem lebenslangen Lernen stehen. Ob Anbieter oder Nutzer, wir müssen offen sein dazuzulernen.“, fasst sie sympathisch zusammen. „Packen wir es an!“, schwingt es mit diesem Gespräch in mir nach. Fortsetzung folgt!
Gabriele Kowalski

www.irissedran.de

Impulsgeberin.

Booking Info • Iris Sedran

**Individualcoaching • Teambuilding • Organisationsentwicklung
Moderation • Vorträge • Seminare • Cross Networking**

Sie haben Fragen, auf die Sie keine Antworten finden? Ihnen fehlen Lösungen für so einige Anliegen? Iris Sedran hilft ihren Klienten - egal ob beruflich oder privat - aus einer eingefahrenen Rolle auszubrechen.

Es mag sein, dass Sie ungewöhnlichen Methoden begegnen, aber nur mit neuen Wegen lassen sich positive Veränderungen begehen. Sie betrachtet den Menschen als Einheit von Körper, Geist und Seele. Oft greifen die Beratungen und Coachings deshalb auch ineinander: beim Stoffwechselscreening werden Sie sich klar über Ihren Ist-Zustand. Dabei benutzt Iris Sedran ein revolutionäres Messgerät ohne Blutentnahme. Die optische Messung erfolgt innerhalb weniger Sekunden am Handballen. Dabei wird über eine Mess-Sonde die Fluoreszenz körpereigener Stoffwechselsubstanzen erfasst. Die Analyse liefert sofort eine graphische Auswertung über die persönliche Stoffwechselsituation einschließlich des aktuellen Mikronährstoffbedarfs. Anhand dieser individuellen Werte lässt sich feststellen, ob der Stoffwechsel sich in Balance befindet oder ob mögliche Defizite vorliegen.

Oft fühlen sich Klienten nicht nur körperlich, sondern auch seelisch aus dem Gleichgewicht geraten. Dann klärt Iris Sedran in Einzelcoachings Muster, Blockaden und Prägungen und bietet Hilfe zur Selbsthilfe, die Hindernisse zu überwinden. „Ändere deine Ansichten - Ändere dein Leben ist etwas, was ich in Coachings und Trainings bereits anwende und für ein Optimum an Nachhaltigkeit wende ich auch ThetaHealing® an.“, erklärt Iris Sedran. Mit viel Spaß an der Sache regt sie an zum Mitmachen, Sich-Selbst-Entdecken und zur Zielfindung. Ängste zu überwinden und sich selbst zu übertreffen, lernen ihre Seminarteilnehmer z.B. beim Feuerlauf. Immer kurzweilig, immer verblüffend. So ist es bei Iris Sedran!

**Iris Sedran &
Sedran Ganzheitliches Gesundheitsnetz**
Johann-Sebastian-Bach-Straße 38
85591 Vaterstetten
Telefon: 08106 - 30 44 63
info@irissedran.de



**OR IDEAL
media
face 2014**
Kompetente Interviewpartner
für Medien, Wirtschaft & Veranstaltungen



„Dank 3D-Röntgentechnologie sind minimal-invasive Eingriffe möglich.“

Durch optimale, präzise Zahnimplantat Positionierung kann die Einheitszeit der Implantate verkürzt und in ausgewählten Fällen Zahnersatz sofort auf die Implantate eingesetzt werden. Es wird ein Höchstmaß an Stabilität und Ästhetik erreicht. Die postoperative Belastung des Patienten wird auf ein Mindestmaß reduziert. Die Zeit der Behandlung und der Erholung von dem Implantateingriff ist kürzer als bei einem konventionellen Eingriff, bei deutlich höherer Präzision.

www.sofortimplantat.eu

Orhideal-IMAGE.com • Das Businessportrait-Magazin für Präsentation & Cross-Marketing

Einfach mehr Biss

Mit ihrem Team von 5 Zahnärzten, 4 Zahntechnikern und vielen Assistentinnen bringen die Zahnärzte Richard Forster und Dr. Bernhard Junk ihren Patienten wieder Freude am Beißen. Eher wie ein kleiner Wellness-Urlaub mutet der Patientenbesuch in den freundlichen Räumen an, selbst wenn es um eine kurze OP geht. Denn die Praxis in der Baumkirchner Str. 20 ist Spezialist für minimalinvasive und unmittelbar belastbare Sofort-Implantate. Mit modernster Ausstattung und dadurch minimalinvasiver, höchster Präzision wird wieder hergestellt, was an Zahnverlust entstanden ist. Auf Effizienz und reibungslose Abläufe wird hier Wert gelegt, was kurze Behandlungszeiten und bezahlbare TOP-Ergebnisse möglich macht. Pragmatisch und mit guter Stimmung macht sich hier ein gut eingespieltes Team für alle Patientenbelange stark: serviceorientiert und transparent von der ersten Beratung, über das hauseigene Labor bis zur Kommunikation mit der Krankenkasse. Die schonenden Eingriffe mit Sofortergebnis haben sich auch bei Senioren herumgesprochen, die sich selbst im hohen Alter von der Last der „wackeligen Prothesen“ befreien lassen und durch Sofortimplantate ihrem goldenen Lebensabschnitt neue Qualität verleihen. So wird „al dente“ wieder möglich. Diese Aussichten sind doch zum Anbeißen! Orhidea Briegel Herausgeberin

Mein Interviewtermin mit den Zahnärzten verschiebt sich um eine Stunde. Eine Not-OP wird gerade vorbereitet, ein Zahn muss ersetzt werden. Entspannt sitzt die Patientin im Zahnarztstuhl, während Dr. Bernhard Junk mit ihr scherzt und plaudert. „Welche Musik hätten Sie denn gerne?“, wird die Dame gefragt. Sie entscheidet sich für die Rolling Stones. „Für unsere älteren Patienten haben wir natürlich Musik aus deren Jugend parat. Es hat jeder seine Vorlieben und die Lieblingsmusik entspannt doch ungemein.“, erklärt mir Susann Junk lächelnd und schließt die Tür. Ich schlendere durch die Praxis. Es ist hell und einladend und zu meinem Erstaunen sind hier die Türen zu den Behandlungszimmer aus Glas, was ich als sehr vertrauenswürdig empfinde. Transparente Arbeitsweise zieht sich hier durch, wie ein roter Faden. Nach kurzer Zeit steht die „Operierte“ lachend vor mir: ohne Schwellung, mit neuem Zahn und guter Laune.

Orhideal IMAGE: Herr Junk, das ging jetzt aber schnell. Sind Sofortimplantate immer so unkompliziert eingesetzt?

Dr. Bernhard Junk: Vor 30 Jahren musste ein Zahnarzt noch den ganzen Nachmittag für so einen Eingriff blocken. Sie haben ja selbst gesehen: durch modernste Technologie ist es möglich, an einem Nachmittag mehrerer Patienten zu behandeln. Was sich natürlich auch positiv auf den Preis auswirkt.

„Einen Zahn zulegen“ können Dr. Junk und seine Kollegen wortwörtlich:

Dank Präzisionsgeräte und höchster Technik sind Zahnimplantate nicht nur schneller gesetzt, sondern auch viel schonender!

ORHIDEAL
media
face 2014

Kompetente Interviewpartner
für Medien, Wirtschaft & Veranstaltungen



Zahnärztin und Chefin des Paradontal-Teams: Margit Gredinger

Echter geht's

Damit erübrigt sich wohl der übliche Trip nach Ungarn, um sich die Zähne machen zu lassen? (wir lachen)

Stimmt, durch das unkomplizierte Verfahren sind Sofortimplantate in einfachen Fällen schon ab 800 Euro (ohne Kronenversorgung) zu haben, ohne Abstriche bei der Qualität machen zu müssen. Sie werden durch eine unblutige und unkomplizierte Operation eingesetzt. Eine Zahnücke kann dadurch schnell geschlossen werden. Natürlich behandeln wir auch gesetzlich Versicherte - wir sind für alle Kassen zugelassen. Seit einigen Jahren gibt es für implantatgetragenen Zahnersatz Zuschüsse von der Kasse.

Und wie erprobt ist diese Behandlungsart?

Sofortimplantate gibt es schon seit vielen Jahren. Implantate sind weniger empfindlich gegenüber Zahnfleischentzündungen und vollständig resistent gegenüber Karies. Ein gut eingewachsenes Implantat ist deshalb oft langlebiger als ein natürlicher Zahn. Mit Sofortimplantaten kann man einen erlittenen Zahnverlust also manchmal sofort wieder gutmachen.

Bewundernswert. Ich dachte, es ist sehr schwierig zu lokalisieren, wo ein Loch gebohrt wer-

den muss. Wie ist es möglich so „unblutig“ zu arbeiten?

Der technische Fortschritt lässt uns recht unkompliziert vorgehen. Wir haben ein modernes Röntgengerät, was uns durch 3D - Technologie ermöglicht ohne Schnitte im Zahnfleisch zu arbeiten.

Die technischen Möglichkeiten entwickeln sich rasant. Sie können Ihre Eingriffe also per Computer steuern???

Das ist wahr. Für uns ist der Fortschritt ein Segen. Wir haben neben der neuesten 3D - Aufnahmetechnik auch das aktuelle Robodent Verfahren im Haus. Wir können also auch sehr komplizierte Zahnimplantate exakt dort platzieren, wo es aus chirurgischer und prothetischer Sicht optimal angeordnet werden soll, ohne den großen chirurgischen Eingriff, bei dem das Zahnfleisch aufgeschnitten werden muss. Dies kann die Einheilzeit der Implantate verkürzen und in ausgewählten Fällen kann Zahnersatz sogar sofort auf die Implantate eingesetzt werden. Es wird ein Höchstmaß an Stabilität und Ästhetik erreicht. Die postoperative Belastung des Patienten wird auf ein Mindestmaß reduziert. Oft können Patienten auch ohne Knochenaufbau versorgt werden, da der vorhandene Knochen besser genutzt wird.



nicht...

Man kann sich vorstellen wie sehr sich die Gesamt-Behandlungszeit vom Zahnverlust über Implantat bis zur Kronenversorgung dadurch verkürzt. Die Zeit des Eingriffs und der Erholung von dem Implantateingriff ist bei minimalinvasivem Eingriff kürzer als bei einem konventionellen, bei deutlich höherer Präzision. Die Gefahr einer Infektion oder Nachblutung ist durch das minimalinvasive Verfahren wesentlich reduziert. So wurde ich seit nunmehr 12 Jahren nicht mehr über unsere Notfallnummer außerhalb der Sprechstundenzeit angerufen, die jeder Implantatpatient zu seiner Sicherheit bekommt.

Können Sie unseren Lesern das Sofortimplantat-Prinzip kurz erläutern?

Mit einfachen Worten erklärt: durch einen sehr kleinen rotierenden Verdichter statt einem Bohrer, wird im Kiefer ein sehr kleines Implantatbett erzeugt. Der Verdichter, drückt den verdrängten Knochen in die naheliegende Umgebung. Es erfolgt somit kein Verlust des wertvollen Knochens. Der Knochen verbleibt zur Stabilisierung, dort wo er für den Halt gebraucht wird. Dadurch sind die sofortige Belastung und Benutzung möglich. Das Sofortimplantat selbst ist so konstruiert, dass es beim Einsetzen den Knochen abermals verdichtet und sich optimal einklemmt. Nach etwa 6 Wochen ist das Implantat fest vom Kieferknochen angenommen.

Und dann kann man so unbekümmert und bissfest, wie Ihre Patientin heute Morgen hier heraus spazieren? Erstaunlich!

Ja, davon sind alle unsere Patienten sehr begeistert. Auf Grund der geringen Größe des Implantatbetts wird das Zahnfleisch geschont. Beim Eindrehen wird das Zahnfleisch wie ein Gummi gedehnt und spannt sich dann später fest um das Implantat, wo es sofort gut gegen die Umgebung abdichtet. Deshalb treten nach Sofortimplantaten kaum Schmerzen auf. Wegen des geringfügigen Eingriffs genügt immer eine nicht belastende lokale Anästhesie, auch bei sehr empfindlichen Patienten. Nach dem Eingriff gibt es daher keinerlei Einschränkungen, der Patient ist sofort wieder fit.



Richard Forster, Zahnarzt und Zahntechnikermeister

Johanna Egger, Zahnärztin

„Sofort-
implantate
werden durch
eine unblutige
und unkomplizierte Operation
eingesetzt.“



Das pure Leben



Cornelia Buchenrieder kennt den Stress, den Arbeitgeber aushalten müssen, aus eigener Erfahrung. Nach einer langen Zeit als Arbeitgeber in der Baubranche erfüllte sich die tatkräftige, bodenständige Unternehmerin den Traum, ein „Energistudio“ zu gründen. Gerade weil die moderne Zeit bei den Menschen immer mehr Leistungsfähigkeit erfordert und Stress, Umweltgifte, „leere“ Lebensmittel dazu beitragen, dass viele Menschen ausgebrannt sind, liegt die Frage nahe: Wo liegen die Ursachen für ein Defizit? Wenn am Ende der Körper-Geist-Energie noch Aufgaben zu erledigen sind, stimmt die Proportion nicht. Krankheiten, Ängste und Ratlosigkeit machen sich breit. Da jeder Mensch anders ist, hat sich Cornelia Buchenrieder zur Aufgabe gemacht, individuell herauszufinden, was dem Einzelnen weiterhilft.

„Von Natur aus tragen wir alle Anlagen für ein langes, aktives Leben in uns – der menschliche Körper ist ein gigantisches Wunderwerk. An uns ist es ihm das zur Verfügung zu stellen, was er braucht um dieses System optimal funktionieren zu lassen.“, so die Energieexpertin.

„Mit Hilfe einer Meridianmessung erfahren Sie wie gut die Energie in Ihrem Körper fließt, wo Blockaden sitzen und wie diese auf Ihren Organismus wirken. Mit ganzheitlicher Energiemassage wird die Muskulatur entspannt, Meridiane und Chakren gereinigt und aktiviert. Wenn das Problem im Unterbewusstsein liegt oder sich auf einer anderen

Ebene äußert, hilft die Impulsarbeit. Schlackenstoffe, Schwermetalle und Gifte werden tief aus dem Körper, durch das Auftragen und pumpende Massage mit Honig aus dem Körper gezogen. Da, wo sich der Hauptschmerz lokalisieren lässt, wendet man gezielt Moxa, eine Wärmeschmerzbehandlung an. Nach dem Moxen fühlen Sie sich voller Kraft und Energie.“

Ausgewählte, erwärmte Ölen sind ein wichtiger Aspekt in den wohlthuenden Wellnessmassagen. Es werden neben Behandlung des speziellen Reflexpunktes und der Energiebahnen auch die Wirkungen der Substanzen in den Ölen genutzt.

Unter den zahlreichen Anwendung wird auch die traditionelle schamanische Methode der Ohrkerzen angeboten, als natürliche Unterstützung bei allen Erkältungskrankheiten, Migräne, Ohrensausen, Blutdruck, Atmung, Verspannung und Stress.

„Mit einer individuellen Zusammenstellung der Anwendungen und für Sie ganz einfachen, leicht in den Alltag integrierbaren oder Tipps erreichen wir gemeinsam, dass Sie sich frisch, jung und wieder fit und tatkräftig fühlen. So kann die Power wieder kommen.“



„In meiner Arbeit als Energietherapeutin stelle ich ein speziell auf Sie zugeschnittenes Anwendungspaket zusammen. Viele einzelne Teilchen ergeben das Gesamtbild – gesunde Ernährung, ausreichend Bewegung, eine positive Einstellung sind dabei hilfreich. Zwischendrin braucht es die Unterstützung von alt bewährten Hilfsmitteln, damit die Energie wieder ohne Hindernisse fließt und die Systeme harmonisch zusammenspielen – ganz nach den Gesetzen der Natur. Gesundheit beginnt mit intelligenter Kommunikation der Zellen und diese beginnt mit Glykonährstoffen. Glykonährstoffe sind die Basis, wenn Sie Ihr Wohlbefinden selbst in die Hand nehmen möchten. Dabei steht die Aktivierung der Mikrozirkulation auch im Vordergrund.“

Cornelia Buchenrieder
PURA VIDA Energie
Wellness und Gesundheit

Pfarrer-Fischer-Str. 5
92331 Parsberg und
Lenkersheimer Str. 14,
90431 Nürnberg im
Gesundheitszentrum
Aurorum

Telefon: 09492-905496
Mobil 0175-1626191
info@puravida-energie.de



„Einmal
auftanken,
bitte!“

www.puravida-energie.de

Nur das Logo?
Für uns zählt
das Gesicht
dahinter...

www.orphideal-
image.com

IMPRESSUM

www.orphideal-image.com

Das Orhideal®-IMAGE Magazin ist ein Cross-Marketing-Projekt der internationalen Marke Orhideal und erscheint monatlich als Gemeinschaftswerbung der beteiligten Unternehmer.

Bezugsquelle: Printausgabe monatlich bei beteiligten Unternehmen, im ABO, bei Vertriebspartnern in D, A, CH erhältlich. PDF Ausgabe zum Download.

Verbreitungspartner auszugsweise unter: www.image-magazin.com PARTNER je nach Bedarf und Möglichkeiten limitierte Printexemplare, Online-Streuung unbegrenzt in Zeitraum und Menge, 12.000 Zugriffe im Monat

Koordination/ PR-Konzeption:

Orhidea Briegel • Herausgeberin
Orhideal® International
Erlkamer Str. 68 • 83607 Holzkirchen
www.orphidea.de • www.orphideal.com
Direkt Leitung: 0177 - 3550 112
E-mail: orphidea@orphideal-image.com

Orhideal-Magazin-Sharing® - sich ein Magazin teilen und sich gegenseitig bekannt machen! So wird ein eigenes Kundenmagazin bezahlbar und optimal verbreitet:

Nach diesem Prinzip verteilen die präsentierten & präsentierenden Unternehmen das IMAGE Magazin als schriftliche Referenz aktiv und ganz persönlich in ihren Wirkungskreisen, an ihre Kunden und Geschäftspartner direkt am Point-of-Sale, durch ihre Vertriebsteams, in ihren Kursen und Seminarunterlagen, auf ihren Messständen, durch monatlichen Postversand, in ihren Räumlichkeiten, auf ihren Hotelzimmern, auf Veranstaltungen u.v.m. Zur Zeit erreichen wir auf diese persönliche Weise monatlich über 20.000 Unternehmer, Entscheidungsträger und Top-Verdiener in D, A & CH als Multiplikatoren.

Alle Inhalte basieren auf Angaben der empfohlenen Unternehmen. Das Magazin dient dazu, auf Persönlichkeiten und deren Leistungen aufmerksam zu machen. Bedenken Sie: Alle Leistungen, die im Magazin empfohlen werden, können nicht durch die Experten überprüft werden. Empfehlungen bleiben Empfehlungen und sind keine Garantie für die Qualität einzelner Leistungen und Produkte. Für die Richtigkeit der Angaben und Folgen aus der Inanspruchnahme empfohlener Leistungen haften ausschließlich die empfohlenen Unternehmen.

Seitens Orhidea Briegel und der Experten kann keine Haftung übernommen werden. Nachdruck und Kopie - auch auszugsweise -, Aufnahme in Online-Dienste und Internet, Vervielfältigung auf Datenträger wie CD-Rom, DVD usw. nur mit schriftlicher Genehmigung von Orhidea Briegel und der Experten. Für unverlangt eingesandte Manuskripte und Fotos keine Gewähr. Die für sich werbenden Unternehmen (Experten) tragen alleine die Verantwortung für den Inhalt und die rechtliche Zulässigkeit der für die Insertion zur Verfügung gestellten Text- und Bildunterlagen sowie der zugelierten Werbemittel. Der Experte stellt Orhidea Briegel im Rahmen seines Kolumnen-Anzeigenauftrags von allen Ansprüchen Dritter frei, die wegen der Verletzung gesetzlicher Bestimmungen entstehen können.

Bildnachweis: eingereichte Material der für sich werbenden Unternehmen • Motive von

Fotolia.com © IvicaNS, © xy, © Neiron Photo, © alexandre zweiger, © fotodesign-jegg.de, © FrameAngel, © Mopic, © MK-Photo, © JFL Photography, © WavebreakMediaMicro, © icsnaps, © Mopic, © poplasen, © Radoslaw Frankowski

Danke an <http://de.123rf.com/>

Juni 2016 • **Sonderedition**
12 Jahre Plattform
www.orphideal-image.com



Begegnung mit
Wolfgang Dykiert
dykiert beratung
Gründungs- und
Mittelstandsberatung
Unternehmer des Monats

Podium der Starken Marken

ORPH
IDEAL®
IMAGE



Orhidea Briegel Herausgeberin und Expertin für ImageDesign präsentiert...

durch das
objektiv gesehen

**TOP-Expertise für jede
Unternehmensphase** - von der
Gründung, Wachstum bis zur Festigung

Wachstums- Navigator

Ja, wohin rudern oder segeln Sie denn? Am Anfang jeder großen Schiffsreise auf dem Ozean des Unternehmertums stellt man die ersten Pläne sehr systematisch auf. Dann beginnt der Ernst der Unternehmung und viele verlieren sich in den alltäglichen Wirren der Verpflichtungen. Ob man nicht längst vom Kurs abgekommen ist oder sogar eine Kurskorrektur notwendig ist, wird oft spät geprüft.

Mit Wolfgang Dykierts Team haben Sie eine zuverlässige Navigationshilfe gefunden, die Sie sicher in den Zielhafen bringt. Auch wenn sogar schon Sturm aufgezogen ist - mit der *dykiert beratung* kommt auch das Rettungsboot, wenn es sein muss. Es liegt mir fern, Ihnen diesen bodenständigen Experten so prosaisch vorzustellen, dennoch: Das Bild der Orientierung trifft den sympathischen Unternehmer- und Gründerversteher perfekt! Bei jeder unternehmerischen Fragestellung geht es Wolfgang Dykiert auch um die Menschen dahinter, nicht nur um bloße betriebswirtschaftliche Kennzahlen.

Die besten Berater sind solche, die sich nicht in den Vordergrund stellen, sondern konzentriert zuhören. Denn guter Rat braucht auch ein gutes Ohr. Wolfgang Dykiert bringt davon zwei mit. Klug, einfühlsam und praxisnah - so habe ich ihn erlebt. **Mit der vertrauensvollen Unterstützung à la Dykiert wird Ihnen das wirtschaftliche Haifischbecken erscheinen wie ein Goldfischglas! Ganz sicher. Gute Geschäfte wünscht** Orhidea Briegel, Herausgeberin

www.dykiert-beratung.de

**ORHIDEAL
media
face** 2016

Kompetente Interviewpartner
für Medien, Wirtschaft & Veranstaltungen

**Unternehmerversteher,
Bessermacher und Klischee-
brecher:** Wolfgang Dykiert
und sein Team stehen für
ergebnisorientierte Grün-
dungs- und Unternehmens-
beratung mit der persönlichen
Note! Garantiert kein Fach-
chinesisch, sondern Praxis-
bezug pur mit umsetzbaren
Maßnahmen.

„Egal, ob gerade
gegründet wurde oder
das Unternehmen schon
länger existiert - es ist
notwendig laufend zu
prüfen, ob der Kurs noch
stimmt!“

d

Seit Jahren beraten Sie Unternehmer, in egal welcher Phase - Gründung, Wachstum, Festigung - sie sich befinden. Welche Beratungssituation bevorzugen Sie?

Das ist schwer zu sagen, denn wir sind immer mit ganzem Herzen bei der Sache, egal, ob es um eine Gründung oder um die nächsten Schritte eines etablierten Unternehmens geht. Oder wenn es mal nicht so gut läuft und Festigungsthemen anstehen, helfen wir auch dabei. Ich habe 1991 die *dykiert beratung* gegründet. Mein Team besteht aus erfahrenen Beraterinnen und Beratern mit verschiedenen Schwerpunkten. Wir sind bundesweit und branchenunabhängig tätig, haben Büros in München, Dresden, Nürnberg und Aschaffenburg und konzentrieren uns auf die individuelle Beratung von Startups, Social Entrepreneurs und mittelständische Unternehmen. Auch Unternehmen, Verbänden und Vereinen aus den Bereichen Kultur, Sport, Event und Tourismus stehen wir mit Rat und Tat zur Seite. Der Schwerpunkt unserer Beratung liegt aber im Bereich Gründungs- und Mittelstandsberatung. Zusätzlich zur Beratung bieten wir auch eine breite Themenpalette mit Seminaren, Workshops und Webinaren an.

Wie sieht Ihre Unterstützung im Bedarfsfall aus?

An uns wendet sich der Kunde immer dann, wenn die strategische (Neu-)Positionierung des Unternehmens ansteht und innovative, beziehungsweise nachhaltige Unternehmenskonzepte gefragt sind. Der Unternehmer bekommt von uns Hilfe bei der Innovationsplanung. Dem Startup geben wir in der Vorgründungs-, Gründungs- oder Wachstumsphase Orientierung und Hilfestellung während den verschiedenen Gründungsschritten, helfen bei der Erarbeitung eines tragfähigen und banktauglichen Business- und Finanzplanes oder unterstützen bei Fragen zu Finanzierung bzw. Fördermitteln sowie bei Markteintritts- bzw. Marketingmaßnahmen. Auch in wirtschaftlichen Krisensituationen stehen wir unseren Kunden mit Rat und Tat zur Seite. Gerade in diesen schwierigen Situationen sind Verantwortliche häufig gehemmt und auf der Suche nach Lösungen blockiert. Zu viel hängt von jeder Entscheidung ab. Als Verantwortlicher eines Unternehmens in einer wirtschaftlichen Krisensituation muss man entscheiden, ob das gesamte Unternehmen oder ein Teilbetrieb liquidiert oder ein Sanierungsversuch unternommen werden soll. Wir suchen gemeinsam mit unseren Mandanten nach neuen Perspektiven um den Turnaround einzuleiten.

Kommen zu Ihnen überwiegend etablierte Unternehmen oder doch eher Gründer? Ich kann mir vorstellen, dass Unternehmen, die länger am Markt sind, sich bezüglich Beratungen eher zurückhaltend geben, oder?

Das hält sich die Waage. Es ist natürlich sehr spannend „ein unbeschriebenes Blatt“ zu füllen, wie es bei Gründungsberatungen möglich ist. Hier ist der Spielraum noch sehr groß. Aber Sie wissen es ja selbst, auch eine am Markt bestehen-

de Firma muss sich ständig erneuern und weiterentwickeln. Wachstums- und Innovationszyklen sollten genauso sorgfältig geplant werden wie die Gründung des Unternehmens. Insbesondere die Fragen nach dem richtigen Zeitpunkt für die Einführung neuer Produkte, also Produktinnovationen und den nächsten Investitionen z.B. zur Betriebsvergrößerung bedürfen einer sorgfältigen Planung. Zu früh oder zu spät eingeleitete Maßnahmen können den bisherigen Erfolg sehr schnell gefährden. Aus diesem Grund lassen sich Unternehmer mit bereits bestehenden Firmen sehr gerne von uns helfen.

Und wenn jemand schon Fehlentscheidungen getroffen hat? Ist es dann zu spät, sich Ihren Rat und die Tat zu holen?

Panik ist ein schlechter Begleiter. Bleibt das Jahresergebnis hinter den Erwartungen zurück, reagieren viele Unternehmer nach dem Motto „Trial and Error“ und versuchen kurzfristige Maßnahmen zu ergreifen, die das Unternehmen auf den Erfolgskurs zurück bringen sollen. In Krisensituation braucht man einen strategisch-systematischen Plan, um mit der gebotenen Ruhe die richtigen Schritte zu gehen. Wir haben in jeder Hinsicht den klaren Kopf auch für unruhige Zeiten.

Dann leben Sie sicher auch überwiegend von der Empfehlung Ihrer begeisterten Kundschaft? Wer zum Erfolg begleitet wird, ist meist ein sehr treuer Weitersager, nicht wahr?

Das stimmt. In erster Linie werden wir von unsere zufriedenen Mandanten empfohlen! Tatsächlich finden etwa 90 Prozent aller neuen Mandanten ihren Weg über Empfehlungen zu uns. Aber natürlich wirken wir auch durch unser Kompetenznetzwerk und Banken, mit denen wir zusammenarbeiten. Viele Gründerevents, Webinare und Seminare, die wir veranstalten, haben uns natürlich auch bekannt gemacht.

Sie schreiben auch Fachartikel und Kommentare für Unternehmerzeitschriften und Gründerforen? Sind Sie auch als Redner unterwegs?

Ich bin kein klassischer „Speaker“; das heißt, ich trete nicht kommerziell mit Vorträgen auf. Aber natürlich werde ich immer wieder gefragt, ob ich anlässlich einer Veranstaltung nicht auch einen Impulsvortrag halten kann. Das mache ich sehr gerne und regelmäßig. Auch Veröffentlichungen von Fachbeiträgen, beispielsweise im Venture Capital Magazin gehören dazu. Daneben bieten wir einen regelmäßig erscheinenden Newsletter SPOTLIGHT an und ab Mitte des Jahres auch ein monatliches ePaper mit Schwerpunktthemen. Es lohnt sich, sich dafür anzumelden.

Um andere so erfolgreich zu machen, wie Sie das können, müssen Sie omni-kompatibel sein. Es ist die Kunst,

Bodenständig und realistisch: Gute Ideen können nur mit den erforderlichen Mitteln umgesetzt werden - ein Schwerpunkt der *dykiert beratung* ist deshalb auch das Thema Kapitalbeschaffung.

In Zusammenarbeit mit der Fördermittelberatung Gabriele Taphorn und mit Referenten-Profis aus der Praxis entstehen Seminare und Workshops, die praxisorientiertes Wissen aus den verschiedenen Kompetenzfeldern vermitteln.



„Oberstes Gebot ist für uns immer, praxisnahe Lösungen zu entwickeln, die sich am Ende auch wirklich umsetzen lassen!“

Ein umfassendes Beratungsportfolio macht Dykiert-Kunden erfolgreich:

Gründungsberatung
Potentialentwicklung
Vorgründungscoaching
Gründercoaching Deutschland
Fördermittelberatung

Social Entrepreneurship
Social Business
Fördermittelberatung

Mittelstandsberatung
Wachstum & Business Development
Sanierungsberatung „Runder Tisch“
Turnaround-Beratung
Nachfolge & Betriebsübernahme
Fördermittelberatung

Sport-, Kultur- & Tourismusberatung
Kulturelle Einrichtungen
Sportmanagement- und
Sporteventberatung
Tourismusberatung
Fördermittelberatung

„Ich befürworte den Dialog. Das konstruktive Miteinander ist ergebnisreicher als der Monolog.“

sehr viele kundenspezifische Eigenheiten zu erfassen und Marktumstände zu berücksichtigen. Das erfordert eine ganze Palette an Fähigkeiten, sehe ich das richtig? Immerhin ist jeder Kunde einzigartig mit seiner Geschäftsidee.

Es ist immer eine 360-Grad-Rundumsicht, die wir haben müssen. Das entspricht schon der Realität. Mit unserem Beratungsanspruch können Sie den Fall nicht lösen, ohne vielschichtig zu sein. So individuell jeder Kunde ist, so individuell sind auch die Lösungen, die wir entwickeln. Deshalb hören wir zu, geben ehrliche Antworten und setzen alles daran, die besonderen Anforderungen jedes einzelnen Kunden optimal zu erfüllen, um seine Ziele zu erreichen.

Die *dykiert beratung* versteht sich als Unternehmensberatung auf Augenhöhe. Dazu engagieren wir uns persönlich, nehmen uns in persönlichen Beratungsgesprächen Zeit für Sie und gehen gerne auch unkonventionelle Wege. Oberstes Gebot ist für uns immer, praxisnahe Lösungen zu entwickeln, die sich am Ende auch wirklich umsetzen lassen. Es geht darum, dass Neugründungen auch wirklich die ersten fünf Jahre überleben!

Sie legen Wert auf ein erstes, unverbindliches Kennenlernen. Ist das nicht sehr aufwendig?

Ja natürlich – aber das Kennenlernen macht die Bestandsaufnahmen erst möglich. Der Kunde soll hier Vertrauen zu uns fassen, die Chemie abstimmen. Wir nehmen uns grundsätzlich viel Zeit zum Kennenlernen – meistens dauert das Gespräch zwei Stunden. Bereits in diesem ersten Termin geben wir konkrete Tipps und Informationen, mit denen der Gründer oder die Gründerin bzw. der Unternehmer die nächsten Schritte umsetzen kann. Wir gehen also schon mal in Vorleistung, ohne dass ein Beratungsvertrag zustande kommen muss.

Das kann ich nachvollziehen. Sie können wirklich sehr gut zuhören. In einem Zeitalter, in dem sich alle nur mitteilen wollen, ist das eine außerordentliche Fähigkeit. Apropos hören. Ich höre heraus, dass bei Ihnen die Zielgruppen auch bunt gemixt sind? Sie sind fachlich oder in der Branche auch nicht festgelegt?

Überhaupt nicht. Eines haben unsere Kunden natürlich immer gemeinsam, sie sind Vorgründer und Gründer, Unternehmerinnen und Unternehmer, Nachfolger bzw. Übernehmer. Wir haben mit Menschen zu tun, die etwas bewegen wollen und dafür die richtigen Schritte einleiten wollen.

Diese Haltung finde ich für meine Unternehmensplattform sehr nützlich. Wer ausschließlich branchenspezifisch gefangen ist, kann keine gute Supervision sein!

Nicht nur das, Frau Briegel. Gerade aus dieser Branchenunabhängigkeit ergibt sich noch ein weiterer gewichtiger Vorteil. Denn wir betrachten die verschiedenen Unternehmen einerseits von „außen“, d.h. wir nehmen die Position z.B. der Bank ein – andererseits denken wir in neue Richtungen, geben innovative und manchmal auch unorthodoxe Empfehlungen.

Dann nehme ich an, dass Sie sehr viel Praxiserfahrung aus dem Management mittelständischer Unternehmen mitbringen. Das, was Sie Unternehmen erzählen ist nicht theoretischer Natur.

Wie gesagt, unser Team besteht aus verschiedenen Experten mit unterschiedlichen Kompetenzen. Uns eint, dass wir alle erfahrene Unternehmerinnen und Unternehmer sind. Jeder von uns kann auf eine langjährige Berufserfahrung im Management von mittelständischen Unternehmen zurück blicken. Wir sind keine „Berufsberater“, die direkt nach der Uni

Es gibt nicht DEN Businessplan: Impulsgeber Wolfgang Dykiert informiert bei Gründerworkshops und Unternehmerevents



„Ich denke
out of the
box und finde
dabei neue
Wege.“

Unabhängige Fördermittelberatung zur
Realisierung Ihrer Unternehmensvisionen.

Gabriele Taphorn www.foerdermittel-guide.de

in die Beratung gewechselt sind. Wir wissen wovon wir reden – wir haben wirklich Praxiserfahrung und suchen immer die Praxisnähe!

Sie haben auch eine sportliche Berufsvorgeschichte?

Stimmt, ich arbeite auch gerne im sportlichen Kontext. Das sind begleitende Projekte, wie z.B. eine lose Form der Kooperation mit dem Olympiastützpunkt München mit Beratungsangeboten für Spitzensportler bzw. Kaderathleten für die berufliche Neuausrichtung – also für die Zeit nach der sportlichen Karriere.

Ich erlebe Sie sehr bodenständig, reell und fair. Wie würden Sie denn Ihre Alleinstellungsmerkmale formulieren? Sie sind ja wirklich ganz anders, als das übliche Bild der klassischen Unternehmensberater, auf die wir Mittelständler ja geradezu schon allergisch reagieren.

Wenn Sie so wollen, dann breche ich das Klischee des typischen Unternehmensberaters schon durch mein äußeres Auftreten. Sie werden mich ganz sicher nie mit Anzug und Krawatte antreffen – außer vielleicht wir nehmen gemeinsam einen Termin bei Ihrer Bank wahr. Dementsprechend passe ich schon mal rein äußerlich nicht in das Bild eines Unternehmensberaters. *(wir lachen)*

Gut auf den Punkt gebracht. Und was war Ihre bisher beste unternehmerische Entscheidung?

Das Teamwork mit Gabriele Taphorn! Sie ist auf ihrem Gebiet der Finanzierungs- und Fördermittelberatung ein Top-Profi und damit ein absoluter „Gewinn“ auch im Interesse unserer Mandanten.

Wie funktioniert denn Ihr Teamwork bzw. was sind denn genau die Schwerpunkte von Frau Taphorn?

Mein Job endet meistens mit dem Finanzplan und der Ermittlung des Kapitalbedarfs. Dann übernimmt Frau Taphorn das Projekt. Deutschen Unternehmen stehen rund 3.000 Förderprogramme zur Verfügung – ein echter Fördermittelschunegel. Sie scoutet und kombiniert die optimalen Förderprogramme, bereitet die notwendigen Anträge vor, führt die dafür erforderlichen Vorgespräche mit den Förderinstituten und begleitet unsere Mandanten professionell und effizient durch die gesamte Finanzierungsphase. Bei Bedarf unterstützt sie auch bei der Suche nach der geeigneten Bank, bereitet die Gespräche vor und – wenn gewünscht – begleitet unsere Mandanten zu den

Bankverhandlungen. Als gelernte Bankkauffrau weiß sie natürlich am besten die Gefahren und Risiken zu beurteilen und zu umgehen. Sie berät unsere Mandanten auch in Sachen „Rating“, „Wirtschaftsförderung“, „Finanzierungsstruktur“, „Refinanzierung“ usw. usw. Sie navigiert und lotst mit ihrem Fördermittel-Guide www.foerdermittel-guide.de GründerInnen und KMU's also in den sicheren „Finanzierungshafen“. Unser Teamwork bewährt sich schon seit vielen Jahren und zahlreiche Mandanten haben davon profitiert! Aber! Was wir nicht können, das tun wir auch nicht.

Diese Aussage spricht mich sehr an. Das sollten sich viele Unternehmer zu Herzen nehmen. Konzentriere Dich auf das, was Du besonders gut kannst oder besser als die anderen. Schuster, bleib bei Deinen Leisten. Erleben Sie nicht auch, dass Menschen sich zu wenig auf ihre Stärken konzentrieren und versuchen einen ganzen Bauchladen aufzuziehen?

Na ja, das ist unser daily business. In der ersten Euphorie ist man als Gründer mit Eindrücken ohnehin überfrachtet. Gemeinsam schaffen wir den richtigen Fokus, dann klappt es auch mit dem USP. Ein Grundsatz, den mein Team, beziehungsweise den ich immer versuche, nie aus den Augen zu verlieren, ist die kluge Zusammenfassung des Dalai Lama: „Die sieben Todsünden der modernen Gesellschaft: Reichtum ohne Arbeit, Genuss ohne Gewissen, Wissen ohne Charakter, Geschäft ohne Moral, Wissenschaft ohne Menschlichkeit, Religion ohne Opfer, Politik ohne Prinzipien.“

Das ist ein schönes Schlusswort, Herr Dykiert. In diesem Sinne, lassen Sie es uns weiterhin besser machen, statt besser wissen.

Willkommen in unserem Netzwerk.

Dito. Ich freue mich auf die Zusammenarbeit.

dykiert beratung

Wolfgang Dykiert
Hohenzollernstrasse 86
D - 80796 München

T +49 89 3081359
+49 172 8982052

wdykiert@dykiert-beratung.de
www.dykiert-beratung.de

Als Geiz geil wurde...

Die „Generation Golf“, wie man so schön zu meinem geburtenstarken Jahrgang sagt, hatte noch das Glück, die letzten Ausläufer eines ausgeprägten Qualitätsbewusstseins mitzerleben. Ich weiß auch nicht mehr genau, ab welchem Zeitpunkt das Attribut „Made in Germany“ seine großartige Bedeutung verloren hatte. Irgendwann zwischen der Leichtigkeit der 80er und dem Mauerfall wurde dieses Qualitätskriterium seiner Berechtigung als Verkaufsargument beraubt. Viel wichtiger wurde: billig, billiger, am billigsten. Seither meinen viele Deutsche Unternehmen, sie hätten ein neues Rezept für mehr Absatz gefunden: das Preiskampf-Spiel. Leider schwer verdaulich und auf Dauer sehr schädlich, vor allem für den Standort Deutschland.

Von den wenigen Unternehmern, deren Geschäftskonzepte nicht so schwerimMagenliegen, können wirviellernen. Ausderinspirierenden Begegnung mit Herrn Grupp, alleinigem Inhaber und Geschäftsführer von Trigema, stelle ich Ihnen heute eine kurze Grund-Zutatenliste für mehr Erfolg am Standort Deutschland zusammen.

Sortieren Sie Ausbeutung, Abkassieren, Scheinleistung und Egoismus aus und entsorgen Sie diese Abfalleigenschaften. Nehmen Sie eine große Portion Leistung, vermengen Sie sie mit Verantwortung, Disziplin und fügen Sie dem Ganzen noch Vorbildfunktion dazu. Befreien Sie diese „Zutaten“ möglichst großzügig von Abhängigkeiten aller Art (Abhängigkeit von Lieferanten, Banken, Händlern, Kunden, Bedarfssituationen), nur dann kann Ihre Mischung gedeihen. Leider gibt es kein Standardrezept zur Anwendung: Sie können aus diesem Rezept nur Bausteine entnehmen, denn jeder muß seiner persönlichen Situation gerecht werden.

Für mich als Marketingexpertin wird Wolfgang Grupp fälschlicherweise als „Unternehmer vom alten Schlag“ betitelt. Er ist der Zeit doch weit voraus. Trigema wird mit Weitblick geführt, weit über klassisches Zielgruppendenken hinaus. Hier sind Menschlichkeit und Verantwortungsbewusstsein keine alten Werte, sondern brandaktuell. Bei meinem Besuch in Burladingen im Trigema-Hauptwerk konnte ich mich selber davon überzeugen, dass die Zusammenstellung von den oben genannten „Grundzutaten“ funktioniert.

Damit sollten wir es „gebacken bekommen“, die Sättigung auf dem Deutschen Markt zu überwinden. Und wer nicht so denkt, der wird „seine Suppe selber auslöffeln“ müssen: Vor allem, wenn er Hunger auf Kannibalismus verspürt; bei höchsten Löhnen in Deutschland nur das Billigste konsumieren - da „frisst“ der Konsument sich die Arbeitsplätze selber weg. Und so möchte ich Herrn Grupp's weisen Appell weiter ausführen und Ihnen Appetit auf den Standort Deutschland machen: liebe Geschäftsleute, lasst unsere Produkte und Marken wieder geiler als Geiz werden. Und vor allem „Made in Germany“. Dann klappt's auch mit dem Globalisieren!

Orhidea Briegel, Herausgeberin

Wolfgang Grupp
TRIGEMA GmbH & Co.KG

Besichtigung der
„Gläsernen Textilproduktion“

Nutzen Sie die Möglichkeit die einzige 4-stufige Textilproduktion in Deutschland zu besichtigen, bei laufender Produktion!

Unter dem Wahlspruch „Tragbar für Jedermann“ hat das Markenprodukt TRIGEMA im Markt der Sport- und Freizeitbekleidung eine Spitzenposition erworben. Vom Baumwollfaden bis zum fertigen T-Shirt verläuft die gesamte Produktion ebenerdig mit modernsten Techniken im eigenen Haus - ein Qualitätsprodukt „100% Made in Germany“

Informationen dazu bei:

TRIGEMA GmbH & Co.KG
Deutschlands größter T-Shirt- und Tennis-Bekleidungs-Hersteller
72393 Burladingen

Tel. 07475 - 88 - 0
Fax 07475 - 88 - 228
Bestellservice@trigema.de
www.trigema.de



Local Heros und Global Player verbinden sich auf der Orhideal B2B-Plattform
Konzentrierte Geschäftsführerkommunikation auf höchstem Niveau

Entscheider Treffen bei Orhideal

B2B Kommunikation auf allen Kanälen:
Gelebter Austausch mit den Titelgesichtern jeder Ausgabe und deren Lesern.
Orhidea Briegel koordiniert die Plattformsynergien.

Orhidea Briegel stellt Unternehmer des Monats vor: Ron Traub, Musikunternehmer, Alexandra Wiedemann, Best Ager Wohnprojekte und Gerhard Osterried, Osterried Einrichtungen





Rückblende

Unternehmertreffen 2016 bei Titelgesicht Alfons Schuhbeck

Titelgesichter unter sich: von links nach rechts - Initiatorin Orhidea Briegel, Ines Rzanny Unternehmerin des Monats Februar 2006, Alfons Schuhbeck Unternehmer des Monats Januar 2010, Peter Burnickl Unternehmer des Monats November 2015 mit Unternehmerkollege, Markus Schleifer Unternehmer des Monats März 2016, Markus Menzinger Unternehmer des Monats Juli 2015, Gerhard Ostenried Unternehmer des Monats März 2014



„Vernetzung mit Orhidea-Flair - Immer wieder inspirierend: Unternehmer des Monats aus den letzten 12 Jahren begegnen sich ungezwungen und auf Augenhöhe!“

Ein Original für jedes Format.

Kann nicht nur zuhören, sondern auch begnadet reden: ob Diskussionspodium, Ansprache, Fachtagung oder Fernsehaufzeichnung, Martin Schuler findet die richtigen Worte. Der geistreiche, preisgekrönte Rede-Profi ist exzellente Adresse für alle, die ihre Redewirkung verfeinern wollen. Dabei gilt nicht: je echter, um so schlechter. Martin Schuler ist „gegen jedes Verbiegen“ und findet für jede Persönlichkeit die glaubwürdigste Performance.

Martin Schuler

Europameister im
Stegreifreden 2012

Heilpraktiker PSY

lebensfreude-ulm
@gmx.de

Infotelefon:
0160-93436369

Kurse in progressiver
Muskelrelaxation (kurz
PMR) nach Jacobson

Burnout-Prävention

Coaching in Reden
vor Publikum

Motivations- und
Wirkungs-Training

„Nie mehr Stress
mit Vorträgen!
Ich bin gerne Ihr
Sprachrohr!“

**Sie scheuen die Bühne, wollen aber Ihr Fachwissen
in einem Vortrag präsentieren?**

Martin Schuler übernimmt für Sie den Vortrag und
befragt Sie auf der Bühne im Interview

Your Ghost-Speaker

Herr Schuler, Sie sind Europameister in Stehgreifreden. Mit Ihrer Bühnenerfahrung bieten Sie Unternehmern einen interessanten Service an. Sie gehen für den Unternehmer auf die Bühne und halten an seiner Stelle einen Vortrag. Wie bereiten Sie sich darauf vor?

Der Kunde und ich setzen uns zusammen. Er versorgt mich mit seinem Fachwissen, z.B. „das Liebesleben der Waldameise“ oder „Solartechnik 4.0“. Danach arbeite ich mich in das Thema ein. Eine mögliche Powerpoint-Präsentation hat er gegebenenfalls bereits selbst erstellt.

In regelmäßigen Abständen gehe ich den Vortrag mit dem Kunden durch, ob ich alles richtig verstanden habe. Dann kommt der Tag oder Abend und es ist „Show-Time“. Ich vertrete den Kunden auf der Bühne und übernehme die anschließende Moderation der Fragerunde, im Beisein des Kunden. Somit muß der Kunde nur mit seinem Fachwissen die Fragen beantworten. Nach einer vorgegebenen Zeit beende ich die Fragerunde und nun kann ein Netzwerk

stattfinden. Hier bin ich thematisch aussen vor. Ich komme nur bezüglich meiner Redetätigkeit ins Spiel.

Natürlich werde ich auch ganz regulär als Moderator gebucht. Die Nachfrage nach dem „Ghost-Speaker“ ist aber sehr groß, denn viele Unternehmer sind fachlich fit, scheuen aber die Bühne. Hier kann ich Abhilfe schaffen: entweder übernehme ich den überweigenden Redepart oder ich gebe auch Bühnentraining.

www.lebensfreude-ulm.de



Zum Ziel mit Stil

First Class Chauffeur-Service mit Persönlichkeit.

Qualitätsanbieter
des Monats

Personenbeförderung mit einzigartigem Stil: Vielleicht werden Sie sich im Umgang mit Ralph Zoberbier wundern, warum Sie ihn als Chauffeur und nicht in einer Aufsichtsratssitzung antreffen. Der weltbereiste Gentleman ist ein gutes Beispiel dafür, dass man sich als Qualitätsanbieter einen guten Namen machen und aus der Branche herausstechen kann, sofern man seine Berufung liebt! So lenkt der Wirtschaftskenner statt einer Konzernabteilung lieber seine vielbeschäftigten Fahrgäste zum Ziel und erfreut sich sympathischer Begegnungen mit Kunden aus aller Welt. Sein Fahrgast-Who-is-who beschert ihm ausgezeichnete Weiterempfehlungen, denn Dienen ohne Dienerattitüde - das trifft man selten an. Unaufdringlich, zukommend und serviceorientiert - mit diesem Anspruch ergänzt Ralph Zoberbier unser Unternehmernetzwerk perfekt. In diesem Sinne: angenehme Fahrt und sagen Sie es weiter! *Orbidea Briegel, Herausgeberin*

Ihr Unternehmen firmiert unter dem Namen Firstclass-chauffeur.de Was ist Ihre Philosophie dahinter?

Unter dieser Marke biete ich exklusiven Chauffeur-Service mit persönlicher Note für Sie, Ihre Geschäftspartner, Gäste oder Familie zu geschäftlichen oder privaten Anlässen, geführte Fahrten zu den Sehenswürdigkeiten des schönen bayerischen Umlandes - in Deutsch, Englisch oder Russisch. Meine Gäste profitieren von meiner internationalen Erfahrung in der Industrie und meinen globalen Geschäftsreisen, sowie von meinem langjährigen U.S. Aufenthalt. Sie fühlen sich wohl und genießen die Fahrt.

Das erklärt auch, warum ich in Ihnen nicht gleich den Chauffeur erkannt habe (ich lächelte ihn an). Das ist sicher ein Alleinstellungsmerkmal, dass der Fahrgast auch einen Partner für interessante Gespräche in Ihnen hat.

Sie haben es erfasst, Frau Briegel. Es macht mir einfach Spaß. Ich schätze das Vertrauen meiner Kunden und fahre sie persönlich zu ihren Zielen. Mit Gästen aus dem Ausland unterhalte ich mich auch in fließendem American English. Zusammen mit einer muttersprachlichen professionellen Dolmetscherin bieten wir unsere Dienste auch in russischer Sprache an.

Sie begegnen mir sehr authentisch und stilsicher. Eine offene Persönlichkeit mit Ihren Umgangsformen ist im Gewerbe der Personenbeförderungen eher selten anzutreffen. Hat so eine Marke wie Sie überhaupt Wettbewerber? Die Personenbeförderungsbranche ist typischerweise kein hochprofitables Gewerbe und zahlt keine hohen Gehälter. Daher sind hochqualifizierte Teilnehmer „mit Persönlichkeit“ eher selten anzutreffen. Hier kann ich punkten!

Ihre Konzentration auf das anspruchsvolle Geschäftssegment ist also der Erfolgsfaktor. Ich nehme

an, Sie werden von Hotels, Konsulaten und Unternehmerverbänden weiterempfohlen?

Nicht nur. Ich habe Mittler aus vielen Bereichen. Eben da, wo anspruchsvolle Klientel zu bedienen ist. Mich kennen auch viele Kliniken und Reiseveranstalter, z.B. für Flußkreuzfahrten, und „destination management companies“. Im Prinzip empfehlen mich solche Kooperationspartner, die mit Geschäftsreisenden, Privatiers und Touristen mit Anspruch nach gehobener Mobilität zusammenarbeiten. Natürlich lebe ich vorwiegend von der Treue und Empfehlung meiner begeisterten Kunden. Einer meiner Gäste hat es so zusammengefasst: „This is a service you will want to take if you want to be treated like a royalty or VIP. The personal touch was like non other I have experienced.“ Meine Gäste schätzen den gehobenen Service von Chauffeurdiensten und nehmen typischerweise Taxidienste nicht mehr in Anspruch. Das ist ihnen auch den höheren Preis wert. In mir erleben sie eine weitere Steigerung. Manchmal geben sie mit mir an. Sie spüren, dass es mir Spaß macht, sie zu bedienen. Es heißt: „Ralph kann dienen, ohne zu dienen.“

Dann werden Sie uns jetzt sicher verraten, wer diese edle und behagliche Eleganz schon genossen hat?

Ich habe zwar einige Fahrgäste, die nichts dagegen hätten, namentlich genannt zu werden. Aus Diskretionsgründen muss ich jedoch passen. Mein Spektrum ist aber so breit wie Ihres, Frau Briegel: Unternehmer, DAX Vorstände, Professoren, Stars und Politprominenz konnte ich schon begrüßen.

Das kann ich nachvollziehen. Dann freue ich mich auf Ihr Mitwirken. Unsere Unternehmer werden so einen Service zu schätzen wissen.

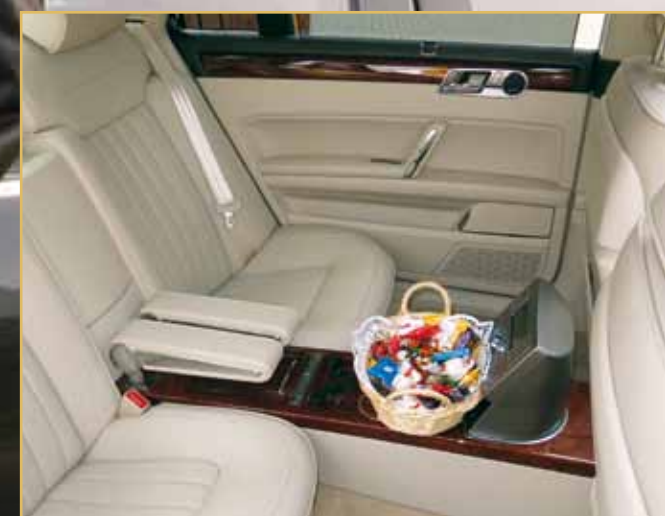
IDEAL
media
face 2016
Kompetente Interviewpartner
für Medien, Wirtschaft & Veranstaltungen

„Mit mir
erleben Sie den
Weg als Ziel!“

- Geschäftsreisen für einen Nachmittag oder mehrere Tage
- geführte Fahrten zu Sehenswürdigkeiten für Sie, Ihre Familie oder Ihre Geschäftspartner
- Business Gastgeber für Ihre Geschäftspartner
- Transferfahrten zum Flughafen
- Hochzeits-Service einschließlich Abholung, Foto-Terminen oder Abreise in die Flitterwochen
- das alles in Deutsch, amerikanischem Englisch oder Russisch

Telefon: 0176 - 5676-2771
ralph@firstclasschauffeur.de

www.firstclasschauffeur.de



A man with grey hair and glasses, wearing a dark suit and a yellow patterned tie, is sitting in the driver's seat of a luxury car. He is smiling and looking towards the camera. His hands are on the steering wheel. The car's interior is visible, featuring a dashboard with a central infotainment screen displaying '15:27' and 'Welcome'. The background shows a parking lot with several cars and a building.

„Durch meinen
vorausschauenden und
zurückhaltenden Fahrstil
kommen Sie sicher
und entspannt zu
Ihren Zielen!“

Ralph Zoberbier

Erleben Sie Vit:bikes
live...

**Business-
InfoTreff
am 13.6.2016**

Anmeldung an:
orhidea@orhidea-
image.com

**ORHIDEA
media
face 2016**
Kompetente Interviewpartner
für Medien, Wirtschaft & Veranstaltungen

Extrem gefragt - das vit:bikes
Konzept mit dem Top-Team
von Unternehmer Markus
Unger mit klarem Wachstums-
realismus. Die Fokus-
sierung auf den Kunden-
nutzen jenseits vom üblichen
Preiskampf gibt dem sympa-
thischen Arbeitgeber Recht:

„Im Jahr 2020 wollen wir in
Deutschland 15 Standorte
betreiben und 15.000 Fahr-
räder pro Jahr verkaufen.“

„Fahrradkauf nach
Augenmaß? Nicht bei uns.
Für höchste Fahrfreude vermessen
wir Ihre Mitarbeiter vor Ort -
mit einem Bodyscanner.“

vit:bikes

Orhidea-IMAGE.com • Das Businessportrait-Magazin für Präsentation & Cross-Marketing

Arbeitgeber-Attraktivität millimetergenau:
bedarfsgerechtes und paßformgenaues
Fahrradleasing 4.0 bringt Dynamik
in den Business-Alltag

Ergonomischer Fahrspaß

Der Einzelhandel ist tot! Es lebe der Einzelhandel - mit seinen Unternehmerhelden, die ihn neu erfinden, wie beispielsweise Markus Unger. Der Pionier der New Bike Economy mit seinem Team aus Top-Ergonomieprofis ist ein Markterneuerer wie aus dem Bilderbuch. Der Überzeugende und pragmatische Innovator ist das Gesicht hinter der Fahrradhändler-Marke vit:bikes und gleichzeitig selbstbewusster Schöpfer seines Konzeptes; der Kombination von Ergonomie-Know-how mit Vor-Ort-Ganzkörpervermessung und Fahrradleasing für den Unternehmensbedarf. Aktuell ist vit:bikes der einzige Fahrradhändler mit diesem Angebot!

Bei vielen Unternehmern sorgt das schlüssige vit:bikes-Konzept für AHA-Effekte und höchste Begeisterung, da die Möglichkeit des „Dienstfahrrades“ dank einer Steuerregelung aus 2012 noch sehr neu ist. Es gilt das Dienstwagenprivileg, die sogenannte 1 %-Regel. Über die steuerlichen Vorteile hinaus beschern viele weitere betriebliche Nutzen aus der einzigartigen vit:bikes-Servicekombination den Fahrradprofis beste Empfehlungen. Die Arbeitgeber-Attraktivität steigert das Konzept allemal!

Jenseits des Online-Shop-Hypes schafft der gradlinige Entrepreneur mit seiner fröhlich-engagierten Mannschaft das Rad nicht nur bundesweit zum „Mann“ in die Unternehmen zu bringen, sondern dieses auch an die jeweiligen Körpereigenheiten des Users abzustimmen. Das Team punktet mit fachlich fundiertem, persönlichem Vor-Ort-Service, der die Vorzüge der Digitalisierung per 3D-Scan in der Umsetzung nutzt. Neben der Konzentration auf wenige hochwertige Fahrradmarken ist das Erfolgsrezept ein schlüssiges Beratungsspektrum für alle, die ihr Fahrrad mit Freude und ohne Schmerzen nutzen wollen, statt es in der Garage schmoren zu lassen. Die Marke vit:bikes steht für Fahrspaßgarantie: so wird aus dem Fahrrad-muffel ein Radfahrer aus Leidenschaft.

Der Chef persönlich verkörpert die Ergonomie-Philosophie gekonnt und ist gern gehörter Informant, wenn es um die betriebswirtschaftlichen, steuerlichen und gesundheitlichen Aspekte geht. Unternehmerisch gesehen können wir vor Zukunftsgestaltern wie Markus Unger den Hut ziehen: sie funktioniert, die Symbiose von stationärem, online und mobilem Handel im Qualitätssektor. **Oder wie Mr.vit:bike es ausdrücken würde: nicht reden, TUN!**

Orhidea Briegel, Herausgeberin

www.vitbikes.de

Fotos - Vektoren - Videos

Schon ab
20 Cent



123RF RECHNET SICH
www.123rf.de 0800 88 66 020

#but_a_dream_within_a_dream





RITdesign Copyright ©



Modelabel des Monats



Kurzprofil 2016

Doris Hartwich macht unter ihrem Namen seit Jahren Mode exklusiv für Männer. Ihrem Gespür für Schnitte, ausgefallene Materialien und raffinierte Accessoires ist es zu verdanken, dass ihre Kollektionen auch auf internationalem Parkett viele stilsichere Freunde haben.

HARTWICH ist für Männer das öffentliche Bekenntnis zur eigenen Persönlichkeit. Von Kollektion zu Kollektion auf's Neue entdeckt.

Anders. Und doch besonders.

Dienstleister mit Esprit

On the Road again: das Leben ist eine Reise und der Weg ist das Ziel - und dieser will gut geplant sein! Fahrspaß-Touren in der Gruppe mit besonderem Flair: das sind Reif-Tours. Bei den Reifs fühlen sich alle gut aufgehoben. Privatis, Unternehmen, Medien, Clubs, Verbände und Freizeitplattformen aller Art schätzen die professionelle Reiseveranstaltung in der Nische. Ob als Genussurlaub, Teambuilding-Maßnahme, zur Kunden-, Mitarbeiter und Mitgliederbindung, als Attraktion oder Medienspektakel, für extravagante Anlässe und Feiern (Hochzeiten, Jubiläen) sind die beiden erfahrenen Tourmanager besonders routinierte Ansprechpartner mit Aktions- und Bühnenerfahrung. Die Aufwertung und Veredelung für jeden Anlass!

Die Stärke des Unternehmerpaares Reif ist es, die unterschiedlichsten Charaktere spielerisch zusammenzuführen und daraus eine homogene Gruppe zu bilden. Sie schaffen es, dass sich die Teilnehmer wie in einer großen Familie fühlen. Wegen ihrer Kompetenz im Zielgebiet können Sonderwünsche in die Tour eingebaut werden. Mit enormer Expertise, Fingerspitzengefühl und Empathie agiert das Reiseleiterpaar on Tour. Sie haben im Laufe der vielen Jahre gelernt, was man von Roadguides bei den Veranstaltungen erwartet. Darum gibt es unterschiedliche Reisegruppen und manchmal sogar zwei Reiseleiterfahrzeuge in einer Gruppe, um individuelle Bedürfnisse besser abzudecken. Die beiden sind eingespielte Teamplayer. Ihr Erfolgsrezept hat sich bewährt: Diskretion on tour, dezentes Organisieren im Hintergrund, Flexibilität und dies alles bei einem akzeptablen Preisgefüge bringt ein rotierendes Tourensystem mit gleichem Datum pro Jahr. Denn Reif-Tours lebt von den Empfehlungen der begeisterten Tourteilnehmer und dies beschert treue Stammkunden!

Die Umsetzungskönner organisieren für ihre Auftraggeber die gewünschte Tour nach Maß. Investoren und Kooperationspartner aller Art geben den Eventrahmen vor und Mrs. und Mr. Road-Tour kümmern sich um die Realisierung. Immer offen für Zusammenarbeit sind derzeit folgende Projekte in Planung: Little Europe Tour (5 Country's in a week) für Unternehmen und Businessportale, Husky- und Motorschlitten Touren ab Wintersaison 2016 oder Kurztrips der besonderen Art im Alpenraum, Spezialreisen nach Frankreich, Irland und besonders Norwegen, Themenreisen und Kooperationen z.B. mit Single- und Partnerportalen und vieles mehr.

- **Individual-Touren (siehe Programm auf der Homepage)**
- **Medienaktionen für Zuschauer, Zuhörer und Leser**
- **Kundenbindungs- und Businessaktionen für Unternehmen**
- **Teamentwicklungs-Programme und Sondertouren nach Wunsch**

Klischees können Sie vergessen: er ist möglich, der individuelle Urlaub in der Gruppe - für Menschen, die Lust auf neue Begegnungen haben und Kommunikation mit netten Gleichgesinnten pflegen: Tolle Strecken, imposante Ausblicke, Sehenswürdigkeiten und Foto-Stops mit „Wow-Effekt“, Top-Hotels und delikates Essen bleiben in bester Erinnerung. Die Familie Reif lebt diese Mission mit Leidenschaft!

OR IDEAL
**media
face** 2016
Kompetente Interviewpartner
für Medien, Wirtschaft & Veranstaltungen

Experten für das Besondere:
mit ihren Touren werten die
beiden Profis jeden Anlass
auf! Die gut vernetzten
Roadtour-Manager
verstehen es seit Jahren ihre
Klientel zu begeistern.
„Wir sind Urlaubs- und Anlass-
designer und unsere
Mission ist, die
wertvollste Zeit unseres
Kunden, seine Freizeit,
für ihn optimal
und nach Maß
zu gestalten. Er soll
ein Erlebnis mit
Erinnerungswert
daraus haben!“

„Wir organisieren mit
voller Begeisterung -
für jeden privaten oder
geschäftlichen Bedarf.“

www.reif-tours.com



www.officeservice-knapp.de

**Kompetente Unterstützung im Büro
nach Ihren Bedürfnissen:**

Vorübergehend
Nach Absprache oder dauernd
in geringem Umfang
Virtual Office
Übernahme von Aufgaben für Ihr
Unternehmen - online oder offline

Projektarbeit

Unterstützung des Projektmanagers
Terminplanung und -verfolgung
Überwachung der Milestones
Auswertungen und Präsentationen
Entlastung des Projekt-Teams

Training und Schulungen

MS-Office, Zeitmanagement,
Teamorganisation und Arbeitstechniken
Bedarfsgerechte Schulung und Training
von Einzelpersonen und kleinen Teams
Für Sachbearbeiter, Assistenten
Unternehmer und Existenzgründer

„Effektives Zeit- und
Selbstmanagement
bedeutet:
Einmal Zeit
investieren, um für
die Zukunft Zeit und
Energie zu sparen.“

FEMINESS BUSINESS KONGRESS

Rückblende unserer Kooperation mit FEMINESS:

Titelgesichter Ingrid Kessler und Gabriele Kowalski am Orhideal-Stand auf der Highlight-Veranstaltung für Businessfrauen. Nächster Kongresstermin: 19.11.2016
www.feminess-kongress.de



Immer auf

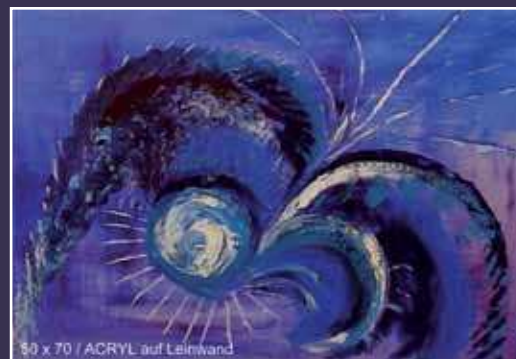
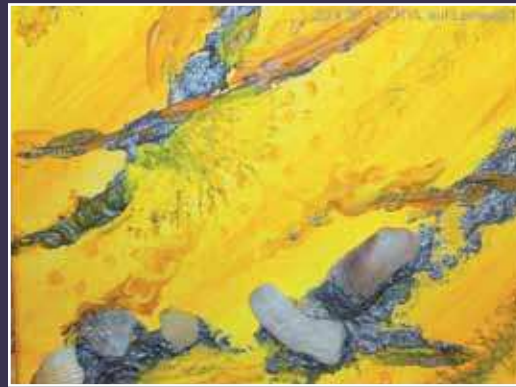
Mit Ingrid Kessler verxingt zu sein, ist informativ. Die Münchner Künstlerin ist viel unterwegs und wo, das ist in der XING Statusleiste nachvollziehbar. Sie malt seit 1998, indem sie sich gegenstandslos auf Acryl entspannt. Sie präsentiert aus Leidenschaft in Banken, IT-Firmen und Institutionen wie die Fraunhofer Gesellschaft in München. Ihre Seelenstimmungen vermag sie wundervoll im autodidaktischen Stil in einer großen Zahl von Gemälden spielerisch zu experimentieren.

Das natürlich entwickelte Farbgefühl läßt farbenfrohe, stimmungsvolle Werke entstehen, welche den Privatbereich genauso wie den öffentlichen Geschäftsbereich sinnvoll und gleichermaßen dezent schmücken. Die Leichtigkeit Ihres Schaffens resultiert aus der von Freiheit, Freude und Einfachheit geprägten Persönlichkeit ihrer Künstlernatur. Weitere Ausstellungsmöglichkeiten bei vorzugsweise Münchner Firmen nimmt sie gerne wahr.



Ingrid Kessler
Tel. 0176 - 23 86 79 36
email: ike@ikessler.com

Achse...



Bilder auf Leinwand



Stimmungsmacher
Ingrid Kesslers Kunst ist beliebt in Praxen, Banken, Instituten und Unternehmen.

Erleben Sie die Kunstwerke beim Business-Infotreff in München am 13.6.2016

Anmeldung per Email an:
orhidea@orhideal-image.com

A professional portrait of Nadja von Behren, a woman with long blonde hair, wearing a white blazer over a white top. She is seated and looking directly at the camera with a slight smile. The background is a blurred office setting.

Speaker der Monats Nadja von Behren

Selfinvestment, Personality, Medizin-Forschung

Coach, Mentorin, Consultant für Teams in Großkonzernen und Führungskräfte u.a. bei Telekom, Volkswagen, Intermed GmbH, Factoring FFM, Deutsche Asset, Management-DWS, Deutsche Bank.

Streng vertraulich für Klärung • Findung • Sichtbarmachen • Problemlösung • Gespiegelt werden • Ideen • Gemeinsam Lösungen finden • Zuhören • Reden • Vorankommen • Weiterkommen • Bessere Stimmung • Gute Laune • Positiv • Wieder glücklich sein • Zusammenhänge verstehen • Sich selbst besser kennenlernen • AHA-Effekte • Muster erkennen • Blockaden lösen • Konstruktive Kritik • Burnout vorbeugen • Trost finden • Sinn sehen • Vertrauen können • Herz und Kopf einschalten • Eine Verbündete haben • Endlich ankommen • Langeweile auflösen • Verständnis erhalten • Kurzzeitcoaching • Langzeitbegleitung

<https://de.linkedin.com/in/nadja-von-behren-30456292>

„The best investment you will ever make is in yourself.“

Die ganze Bandbreite im Blick:
Finanzkönner Helmut Trenkenschuh hat in
25 Jahren das Finanzsystem in allen Facetten
kennengelernt und weiß worauf es ankommt,
um seine Kunden finanziell fit zu machen.

„Als Finanz
Coach helfe
ich Ihnen
die richtigen
Investment-
Entschei-
dungen zu
treffen.“

ORHIDEAL
media
face 2016
Kompetente Interviewpartner
für Medien, Wirtschaft & Veranstaltungen

Orhideal-IMAGE.com • Das Businessportrait-Magazin für Präsentation & Cross-Marketing

Helmut Trenkenschuh – Mentor für finanziellen Erfolg

Money Mastermind

Helmut Trenkenschuh kümmert sich um die finanzielle Fitness seiner Klienten. Angefangen von den monetären Glaubenssätzen bis zur eigenen Finanzsituation wird von dem erfahrenen Geldkenner alles durchleuchtet. Mit interessanten Impulsen im Win-win-Prinzip macht der international vernetzte Experte Wachstum möglich. **Alles fließt!**

Das Experten-Interview wurde zusammen mit Unternehmerin des Monats März 2014, Alexandra Wiedemann, Best Ager Immobilienprojekte (www.www.avi-immo.de), geführt.

Orhideal IMAGE: Sie haben gerade bei Frau Wiedemann für einen Klienten eine Best-Ager-Immobilie besichtigt. Gehört das zu Ihrem Portfolio dazu?

Helmut Trenkenschuh: Manchmal. Da ich meine Kunden sehr umfassend und persönlich betreue, ist mein Aufgabengebiet sehr unterschiedlich. Mit meinem Blick für das Ganze erhöhe ich den Lebensstandard meiner Klienten und sichere deren Vermögen.

Alexandra Wiedemann: Herr Trenkenschuh, Ihre Kunden schwärmen von Ihrem Engagement und

Ihrer Zuverlässigkeit. Das ist eine Leistung, gerade in dieser Zeit der Verunsicherung gegenüber der Finanzbranche. Was macht Sie als Finanzcoach aus?

Es ist sicher die geballte Erfahrung aus 25 Jahren aktivem Handeln in der Finanzwelt. Ich konnte das Finanzsystem in all seinen Facetten, auch in internationalem Kontext, erfahren. Diese Vielschichtigkeit hat mich sehr geprägt. Anfangs als Versicherungsvertreter, dann als Versicherungsmakler und Wirtschaftsberater mit dem Schwerpunkt Vermögensbildung durch offene Investmentfonds und Immobilien. Meine anschließende Tätigkeit als Bankenbetreuer und Coach, letztendlich als Exklusivbetreuer eines der größten Speditions- und Logistikunternehmens in Deutschland im Bereich der betrieblichen Altersvorsorge, hatten mein Wissen und meine Erfahrung abgerundet.

Sich aus eingefahrenen Denkmustern befreien und gut überlegt handeln - das bringt Balance in die Finanzsituation.



IMAGE: Ängste werden geschürt, um Produkte zu verkaufen. Viele Menschen wollen Fehlentscheidungen vermeiden. Wie begegnen Sie dieser Handlungsunschlüssigkeit, Herr Trenkenschuh? Haben die Menschen wirklich Grund besorgt um ihr Geld zu sein?

Angst ist keine Erscheinung der modernen Zeit. Mit Angst wurde und wird viel verkauft. Sie ist kein guter Begleiter, denn sie lähmt oder lässt Menschen unüberlegt handeln. Ich bediene Menschen, die gute Entscheidungen treffen wollen und ihren Lebensstandard sichern beziehungsweise erhöhen wollen. Das geht nur mit einem klaren Kopf. Die Vogel-Strauss-Methode hilft in Geldfragen nicht weiter. Besorgt sein, muss man dann, wenn man sich mit seinen finanziellen Fragen nicht befasst.

Alexandra Wiedemann: In Ihrer Arbeit sind Sie sehr empathisch. Das ist für Kopf- und Zahlenmenschen ein eher ungewöhnliches Merkmal.

Danke, danke. Es geht ja nicht nur um Zahlen, sondern die Bedürfnisse dahinter. Wahrscheinlich spüren Sie meine persönliche künstlerische Seite, als Tänzer, Musiker und als Sportler. Körperliche Fitness spielt in meinem Leben eine große Rolle. Im übertragenen

Sinn sehe ich mich auch als „Drill-Instructor“ für Finanzen, denn von nichts, kommt nichts. Bewegung ist Leben. Ohne Bewegung haben wir Stillstand. Das gilt für den körperlichen und geistigen Bereich, genauso wie für den finanziellen.

Vor ein paar Jahren habe ich zwei Menschen über deren Vermögen hinaus sogar im Fitness coachen dürfen. Es war eine verrückte Situation. Sie hatten vieles, jedoch sind die Vitalität und gute Ausstrahlung auf der Strecke geblieben. Deren Wille und Offenheit für etwas Neues haben uns zusammengebracht. Wir haben eine Honorarvereinbarung geschlossen und ich habe sie nicht nur finanziell, sondern auch mental und körperlich fit gemacht und dadurch ihre Lebenseinstellung verändert. Oberflächlich betrachtet hat das mit Finanzen nichts zu tun - das ist richtig! Ich habe jedoch diesen Kunden zu den richtigen finanziellen Entscheidungen einen zusätzlichen Nutzen geben können: Selbstsicherheit durch Sport und Lebensglück durch positive Ausstrahlung. Diese neu gewonnene Agilität brachte dann auch Dynamik in ihren finanziellen Handlungen. *Panta rhei*, alles fließt.

www.trenkenschuh.de



„Im Kleiderschrank sortieren Sie auch regelmäßig aus - genauso sollten Sie auch bei den Finanzen prüfen, was noch zu Ihnen passt.“

„Angst lähmt - es lohnt sich, ein neues Mindset anzugehen.“

Helmut Trenkenschuh
Wirtschaftsberatung &
Finanzcoaching

Sonnenhalde 25/1
D - 89176 Asselfingen
Telefon +49 (0) 7345 921 643
Telefax +49 (0) 7345 921 644
Mobil +49 (0) 160 55 309 45

helmut@trenkenschuh.de

IMAGE: Das hört sich gut an. Sie sind also ein Über-den-Teller-Rand-Gucker?

Wenn Sie das so bezeichnen möchten, Frau Briegel. Definitiv bin ich für den weiten Horizont. Ich sehe es als eines meiner Alleinstellungsmerkmale, dass ich internationale Verbindungen außerhalb Europas habe. Wer nur im regionalen Umfeld sitzt und agiert, kann die gesamtwirtschaftliche Lage schwerer einschätzen. Für meinen Beruf der Finanzsupervision im privaten Bereich ist es erforderlich, nicht nur die persönliche Situation eines Menschen, sondern den kompletten Kontext zu erfassen. Dass mir das glückt, lesen Sie auch aus meinen Referenzen heraus.

IMAGE: Apropos Referenzen. Ihre sehr offene und diskrete Art des Kommunizierens kommt bei Ihren Klientel sehr gut an. Sie scheuen sich nicht, den Finger wortwörtlich in die Wunde zu legen und sprechen Klartext?

Stimmt. Ich erfasse schnell die Glaubenssätze meiner Klienten hinsichtlich Geldfragen. Ich spreche offen über die Chancen und die Gefahren monetärer Art in unserer heutigen Welt. Immer wieder fällt mir auf, dass viele Gesprächspartner unbewusst die Gedanken über einen kommenden globalen Crash und die Systemveränderung mit sich tragen. Seltsamerweise handeln Sie aber nicht, weil Sie nicht wissen WIE und weil Sie durch unterschiedliche Medienberichte mehr denn je verunsichert sind.

Alexandra Wiedemann: Da sind wir wieder beim Vogel Strauss. Es ist aber auch kein Wunder, denn im Internetzeitalter haben wir auch bezüglich Finanzen so eine große Informationsflut zu bewältigen, dass es eher lähmend, als anspornend ist.

Da gebe ich Ihnen Recht. Ich denke, deshalb bin ich auch erfolgreich. In dem Informationsdschungel braucht jeder einen erfahrenen Besprechungspartner, dem man vertraut und die Klarheit in die Gedankenwelt bringt. Auf mehreren Beinen steht man besser: durch eine kluge Diversifikation in unterschiedliche „Finanzprodukte“ versuche ich das Vermögen meiner Klienten, ob „klein“ oder „groß“, „jung“ oder „alt“, gegen eine mögliche totale Vernichtung konventioneller Wertanlagen zu sichern.

Alexandra Wiedemann: Das hört sich dramatisch an. Heutzutage ist ohnehin nichts sicher. Ich sehe an der Investitionsfreudigkeit im Immobilienbereich. Solche Entscheidungen

müssen aber auch gut überlegt sein. Die meisten sagen sich: Am besten lasse ich mein Geld bei meiner Bank oder Versicherung liegen, oder?

Naja, Sie haben recht: Nichts ist mehr sicher. Dazu gehört das liebste Kind der Deutschen: die Lebensversicherung oder das Sparbuch. Spätestens dann, wenn sich die Menschen mit der Auswirkung des § 314 VAG für Lebens- und Rentenversicherungen beschäftigt haben, oder mit dem EU-Bankenrettungsgesetz werden sie feststellen, auf welchem dünnen Eis sie bereits stehen. Eine gute und intelligente Streuung ist immer das Beste.

IMAGE: Sind viele nicht selber schuld, wenn sie vor lauter Angst oder Rendite-Gier falsche Entscheidungen treffen?

Meine Zielgruppen sind Menschen mit Geld, die nach einem höheren Lebensstandard streben und menschlich geblieben sind. Also keine „geldgeilen Typen“, die nur spekulieren wollen. Ich arbeite mit Privatpersonen ab einem Vermögen von 15.000 Euro, als auch mit Unternehmen, die eine vernünftige betriebliche Altersvorsorge für ihre Mitarbeiter gestalten und ihr Unternehmen außerhalb der Haftung platzieren wollen. Als Unternehmensberater und Finanzcoach schaffe ich klare Struktur und Transparenz. Ich überprüfe auch die bestehenden Versicherungsverträge und gebe dazu eine Expertenmeinung, ob eben das „Kleidungsstück“ noch zeitgemäß ist, oder ob Sie es lieber in einen Aussortierungsprozess stecken sollten.

IMAGE: Auch gut. Dann weiß man, ob man noch „en vogue“ ist. (Wir lachen.)

Korrekt. Ich kooperiere mit ausgewählten Personen, die das WIN-WIN-Prinzip schätzen. Falls jemand mit diesem Prinzip nicht leben möchte, wird ihm leider mein umfangreiches Know-how nicht nutzen können. Ich arbeite lieber mit ausgesuchter Klientel auf einer Ebene zusammen, wo alle Parteien bestens zufrieden sind, sowohl finanziell als auch menschlich. Die mir unpersönliche Masse lehne ich ab. Mir ist wichtig, mit meiner Kompetenz und mit Nachhaltigkeit zu begeistern. Ich biete ehrlich Interessierten eine Klasse Zusammenarbeit, die bereits viele meine Klienten seit über 20 Jahren nutzen.

IMAGE: Dann wünschen wir Ihnen weiterhin viel Erfolg mit der finanziellen „Fitness“.

„Mit Computern
lassen sich die
Probleme lösen,
die man ohne sie
nicht hätte...“

u.a. Finden und Programmieren von Sonderlösungen



Unter-
nehmens
darstellung -
old school ?

„Nein danke!
Uns interessiert
das Gesicht dahinter!“

ORH **IDEAL**[®]
IMAGE
Podium der Starken Marken

zeigt Vorbilder, Originale, Visionäre,
Trendsetter, Querdenker, Besseermacher
20 Jahren Unternehmerportraits und
visuellen Storytelling mit Strategie
www.orphideal-image.com